

“庸才”用得好,也能成鲶鱼

办公室里有几个能力平平者,会让大家心情愉快更自信

都说职场如战场,白领们纷纷朝“精英”的目标迈进,谁也不想跟“庸才”扯上关系。可偏偏就有些“庸才”,非但没有沦为职场炮灰,反而在公司占有一席之地。有人一语道破天机:同事个个能干,只会压得你喘不过气;有一两个能力平平者倒也不错,至少他们会让你心情愉快。

大家都“爱”马大哈

反应慢吞吞,做事马大哈,尽管有着种种小缺点,白领慧慧却是单位最有人缘的员工之一。同事们说,慧慧虽然在工作上没啥才华,但幽默细胞却很发达,无形中也让大家的工作轻松不少。

由于笨手笨脚还有点小粗心,每次上头布置的工作,慧慧完成得最慢,还经常犯些不痛不痒的小错误:标点符号错了、英文字母弄反,等等。这让领导哭笑不得:“军法处置”吧,事情太小,不值得较真;可不管吧,这么小的事她怎么都能错呢?尽管常常被领导很乐呵,但慧慧的心态不错,一转眼又乐哈哈了。

虽然才干平庸,但憨直可爱、没啥城府,全公司从前台到做清洁的大妈,都跟她处得不错。有了

她,办公室里就不缺笑声。

领导聘庸才安抚民心

“其实,‘庸才’就好比班上那个总考不及格的‘差生’,能让其他学生感觉自己还不错,同时还能引以为戒。”作为公司领导,纵横职场多年的方女士,对这一职场“潜规则”深有体会。有一年,她担任部门主任的设计部先后招进两个刚毕业的新人。第一个是小陈,人长得精神,说话伶牙俐齿,做事效率也高。每次开会讨论构思,小陈总是首当其冲,长篇大论发表意见。

但很快方女士就发觉,办公室的气氛起了微妙的变化,大家工作越来越积极。

一开始,全部门的工作效率有所提升,方女士还颇为庆幸:找来一条厉害的“鲶鱼”,把一

大箱子沙丁鱼都给盘“活”了。但很快她就发觉情况不妙:原来开会,大家都会滔滔不绝讨论一番;现在,小陈的伶牙俐齿让很多人打起退堂鼓,开会成了他的“个人秀”。办公室里,有时她讲个笑话,回应的人也少了。

“原来挺和谐轻松的团队氛围哪儿去了?”她赶紧找来一个老友帮忙分析。对方一语道破,“新员工太能干了,老员工都担心会被比下去,甚至饭碗不保。人人自危,氛围怎么能轻松得起来?”一段时间后,设计部又招进第二个新人小宋。比起小陈,他似乎逊色多了,相貌普通,能力也平平。不过好在这孩子有个优点,很乐意跟人请教。

试用期满,方女士决定让小宋留下来,这么做可谓“一箭双雕”:留下小宋,其他人会想,这样的“庸才”也能留在公司,那我就更没有后顾之忧了;小宋的业务能力,虽是全部门最差,收入也最少,但这样的“差生样板”,恰恰能激发其他人向“优等生”看齐。如此,小宋反倒成了功不可没的那条“鲶鱼”。

快报记者 沈晓伟

»相关链接

鲶鱼效应

挪威人喜欢吃沙丁鱼,尤其是活鱼。市场上活沙丁鱼的价格要比死鱼高许多,所以渔民总是千方百计地想让沙丁鱼活着回到渔港。可是虽然经过种种努力,但绝大部分沙丁鱼还是在途中因窒息而死亡,但却有一条渔船总能例外。原来是船长在装满沙丁鱼的鱼槽里放进了一条以鱼为主要食物的鲶鱼。沙丁鱼见了鲶鱼十分紧张,左冲右突,四处躲避,加速游动。这样一来,一条条沙丁鱼活蹦乱跳地回到了渔港。原来鲶鱼进入鱼槽,使沙丁鱼感到威胁而紧张起来,加速游动,于是沙丁鱼便活着到了港口。这就是著名的“鲶鱼效应”。



职场新人怎样快速融入群体,且听过来人之言——

面对“老鸟”欺生,也要学会拒绝



要想在单位站稳脚,这些毛病可不能有 资料图片

眼下,正是毕业生入职的高峰期。当你的对面坐着一位怯生生的新人时,你可曾想起了自己初入职场的经历?在一些职场论坛上,不少职场“旧人”们由此“想当年”,记录下自己面对职

场新生活上的深刻一课。而懂得偷师的新人们,可以从中学到不少过来人的经验。

想当年 见谁就喊老师

“我们办公室新来了一个小

姑娘,整天一句话不说,就趴着看报纸,看见她,就像看见当年的自己。”在职场打拼了6年的小陈,被眼前这个画面带进了自己的回忆。

小陈刚到新单位的时候,最大的感受就是孤单,不知道该跟谁说话,结果还闹了一个笑话,第一天中午大家都三三两两出去了,只有她一个人坐在那里,也不去问别人,结果饿了一整天。

如今已经在某通讯公司做到主管位置的王先生,2000年初入职时,差不多有两个月的时间都无所事事。“那时候什么任务都分不到我头上,心里头着急却不能让人看出来,憋屈着呢。”

一家文化公司的中层赵女士,初入职时在办公室里小心翼翼,老师二字当年她从来不敢离口。“谁谁都喊老师,曾经还把一个上了年纪的保洁员阿姨喊成老师,我也很尴尬。”

老人言 要耐得住寂寞

说完当年的事,几位过来人也分享了自己当新人时的经验。

“刚开始的时候觉得总是孤单的,毕竟别人已经形成一个一个小圈子,你插不进,所以没什么人讲话,但是时间长了也就好了。这是新人要经历的,必须告诉自己要耐得住寂寞。”小陈说。

除了在客观上等待时间来拉近彼此的距离,王先生提出,新人也应该逼着自己去跟别人交流。王先生说,要是实在开不了口,也可以通过QQ或者邮件。

而赵女士则提出,在职场上应该尊重前辈,但是也不用时时神经紧绷,这样会把自己弄得过于紧张,“只有放松下来,才能融入这个集体。”

要当心 别被“老鸟”牵制

几位过来人坦言,职场中会有“欺生”的现象,比如新人一进来,许多杂事琐事就是新人无法逃避的工作,但是他们提醒,如果新人不懂得适当拒绝的话,也是要吃点苦头的。

有人举了身边的一个例子,办公室里分进了两个刚毕业的学生,一人总是抢着干各种各样的工作,大家都很高兴遇见这样勤快的一个新同事,慢慢便习惯了将自己的一些琐事交给他去做。可是两位新人试用期结束考核那天,这位勤快人却因为平时太过分心,自己的工作反而没有做好,在考核中输给了与他同来的另一个人。这位新人十分不解,询问HR原因。HR意味深长地对他说:“请记住你是做什么的。”

快报记者 王凡

南师大学子 外企挂职学杜拉拉

快报讯(通讯员周伟 记者谢静娴)最近,南师大外国语学院的学子们来到无锡新区管委会下属多家外企挂职锻炼,提前当了一回“杜拉拉”。

“第一个感觉就是累,”谈起在外企实习的经历,外院学生陶虹告诉记者,“在外企,基本上没有空闲的时候,连去茶水间倒水都是步履匆匆。”在这种工作氛围的影响下,小陶和其他同学也向“杜拉拉”看齐,全力以赴,努力边学边做。

学生黄海舟实习的企业是一家外资五星级涉外酒店。让日语专业的小黄印象深刻的是,一张酒店常用日语对话表,他花了不少工夫,还会有记不清楚的句子,而另一位没有日语基础的员工只用了两天就背得滚瓜烂熟。“他们中很多人学历都不高,但是他们都懂得珍惜机会,用心努力。比起还在抱怨天热的我,他们已经赢了。不过还好,这些在我真正踏上岗位前,我已经明白了。”

鼓楼区读者问:

我的包皮把整个龟头都包住了,平时有频繁手淫的习惯。用手一碰龟头就疼的不得了,不知是哪边出现了问题?

南京建国男科医院副主任医师宋永胜:

您这种情况有可能是由于包皮过长引起龟头敏感度过高,建议您到专业男科医院检查龟头敏感度。另外,包皮过长的危害是极大的,建议您最好是进行包皮环切手术。过度手淫对身体健康是有危害的,最好戒掉手淫的习惯。目前我院采用男科前沿“光波离子技术”进行包皮整形,微创无痛,手术时间短,恢复快。

南通读者问:

我今年27岁,从结婚起性生活就出现了问题,好像每次都2分钟不到,后来竟发展到几乎刚一接触就射了。吃了好多补品、偏方,性生活时却依然如此,到现在都3年了。不知我这种情况该怎么办?

南京建国男科医院副主任医师丁学刚:

您的情况考虑为重度早泄。正常情况下阴茎敏感神经的分支应该是2根,可是早泄患者却多达8-9根,个别人甚至13根,过多过密的神经分布在龟头冠状沟处,导致对性刺激的高度敏感性。需要指出的是,目前还没有任何一种药物可以治疗早泄,您服用的药物不但达不到治疗效果,还会引起严重的并发症,建议您立即停止服药。针对早泄的发病机理,我院全国首创了早泄的手术疗法——“阴茎敏感神经分离术”,是采取有选择性的阻断敏感神经的分支,减低龟头皮肤的敏感程度的原理治疗早泄。术后,可显著提高患者性生活质量。目前,“男科规范诊疗国家标准专项基金补贴工程”正在我院开展,9月26日前至我院就诊可获吴阶平医学基金会提供的治疗费、手术费20%的推广补贴基金。

国美桥北店今日开业,空调、彩电惠卖三天

国美电器桥北店经过为期一个月的重新装修,于今天起正式开业。国美投入600万元,通过集中供货,价格补贴等形式,针对空调、风扇等夏令电器开通“专购通道”,借桥北店正式开业的契机,发起家电市场大规模的“惠攻战”。

单件满8000元 送32英寸液晶电视

据悉,即日起,消费者前往国美电器桥北店购家电,单件满8000元即送32英寸液晶电视一台(数量有限,电脑、手机、数码等3C品类除外)。与此同时,参与桥北店开业财富

增值充10元开业可得100元,充50元开业可得500元,充100元开业可得1000元,财富10倍翻。

此外,8月6日至8月8日期间,消费者在国美桥北店购物累计满1500元,即让利300元,再送价值100元的礼品;累计满2500元,即让利400元,再送价值200元的礼品;累计满5500元,即让利500元,再送价值300元的礼品……同时,为保证开业价格的绝对优势,国美给出“差价双倍补偿”协议,8月6日至8月8日期间,消费者在桥北店购物期间如遇价格下调或高于同类家电卖场,国美双倍退还差价。

600万补贴开业 国美这次手笔真大

据了解,国美电器对此次桥北店开业格外重视,不仅投入大量资金升级卖场环境,增加品类,扩大品牌,更在开业促销活动中,一次性砸进600万元,通过大力度的让利,吸引消费,彻底释放今夏的家电市场的全面需求。

南京国美总经理曹健向记者表示,桥北店开业为国美赢取市场创造了难得的契机。桥北店开业是今年下半年南京国美的“第一要事”,大区及分部管理层对桥北店的开业投入

大量精力和关注。公司经过充分地调查和研究,决定投入600万元用于桥北店开业的各项促销活动,并针对空调、彩电等消费需求重点,全面提高让利补贴额度,通过具备竞争力的价格和服务优势,一举拿下今夏家电市场的主动权。

桥北店开业,国美将启动空调最后一拨优惠补贴,补贴上限40%,开业期间,消费者购买空调一样享受即买即送即安装。与此同时,通过开业活动,桥北店将向市场释放近30000台特价液晶电视,全部液晶产品整体的让利幅度有望突破30%。

空调送货最快2小时

针对空调售后服务和安装等比较敏感的问题,国美电器此次表现得却非常明确。桥北店为开业从全市其他门店调集了1000余名空调安装服务人员,驰援3天。开业期间,在桥北店购买空调的消费者,最快可享受2小时送货安装(限部分品牌和指定区域),对于较远的消费者,国美同样保证以最快的速度将空调送到用户家中。

为了丰富开业现场的气氛,桥北店在开业期间,会定点抽取现场大奖,奖品包含冰箱、液晶电视等。