

还记得大学4年花掉84万的“账单大少”吗？最近他又有新动作： 花12万找工作 干一周就辞了

毕业于珠海某独立学院的李雷(化名),他的“大学账单”是84万余元。3月27日,新文化报刊发了这份账单,一时成为各方舆论焦点。

李雷在家人帮助下,找到工作,可仅上一周班,就辞职不干了。家里帮助他找工作花的12万元“人情费”,也打了水漂。李雷8月3日在接受采访时表示:“那没办法,这份工作不适合我。”



李雷随身携带的两部手机价值近万元,一根台球杆5000多元,一个包1000多元

新闻回放

大学4年花费84万

84万余元,这是大学生李雷4年的消费。也许有人对这笔钱会感觉很惊讶,“咋花这么多呢?”可是,李雷却觉得“这很正常”。

去年7月,家住吉林通化的李雷,从珠海某高校工商管理系2005级物流信息管理专业毕业,至今未找工作。

李雷大概统计了自己大学4年的支出,共花费84万。其中,路费:8.768万;电话费:4.56万;购置电脑:2万元;学费:6.28万;业余爱好(打台球):4万;应酬:14.4万;旅游:12万;交女友:15万;摆平事端:1万;捐款:10元;学习用品:0元;服饰:6万;吸烟:3.358万;购买手机:6.9万。

而这还是不完全的统计数字,比如买背包的钱,就没有统计在内。

据了解,李雷父母都是生意人,年收入上百万元。他有3个姐姐,均已成家。李雷上学期间,父母每月分两次给他汇钱,一次至少6000元(在特殊情况下,父母每月会增加汇钱的次数)。每个姐姐每月穿插给他汇1000元至2000元不等。

待业 生活很有规律以玩为主

李雷是去年7月份大学毕业的。今年7月15日,在家里的帮助下,他就职于长春一家著名合资企业,这是他毕业后的第一份工作。而此前,李雷一直等待父母托关系,给他找工作。

“就业是双向选择。我想找一个稳定点儿的,清闲点儿的工作,挣多少钱无所谓。”李雷在谈到自己理想的工作条件时说。记者在李雷母亲处证实:为给李雷办这份工作,在他毕业后的这一年时间里,陆续花了12万元“人情费”。

在等待上班的这段时间,李雷的生活状态很有规律:每天10时左右起床,吃完饭直奔台球厅,18时左右开始晚餐,然后喝酒、唱歌,偶尔打个通宵麻将。

报到之前买3套职业装

“家里是7月13日接到的信儿,说15日早上到单位人力资源部报到。当时我正在外面唱歌,也没听清我妈具体说什么。”李雷介绍,第二天早上起床后得知,上班后要先实习3个月。实习期工资每月2000元,转正后,月薪3500元至4000元,年底有分红。

确定李雷马上就能上班的消息后,李雷妈妈及姐姐们都很开心。7月14日,妈妈、二姐就带着李雷来到长春,在卓展购物中心给

李雷买了3套职业装,其中一套外国品牌西服价格为6288元。

李雷说,15日早上6点多,姐姐开车带他来长春单位报到。

就业 上班首日领导请他吃饭

李雷是在该合资企业党办工作,主要工作内容是负责整理企业及相关会议材料,报送各类文件。该企业的工作时间为早上8点上班,下午4点半下班,中午午休半小时。李雷上班第一天中午,因为刚上班没有饭卡,主管领导请他在饭店吃的午餐,两人共消费126元。

“我们办公室4个人,都是‘60后’‘70后’,一点共同语言都没有。说话还中规中矩的,贼别扭。”李雷说,虽然同事对他态度都挺好,可很少交流。

李雷工作期间,下班后经常约上几个长春的朋友吃饭、泡吧,回家休息均在零点以后。“回去太早也睡不着啊,喝点酒,睡得香。”李雷解释说。

上下班打卡最苦恼

由于该企业内部要求比较严格,每天上下班都要“打卡”,这一规定让李雷很苦恼。“我在单位附近租了一个公寓,一个月1600元,每天早上7点半就要起床。我上大学时,每天都是喝到自然醉,睡到自然醒,一吋真的

很不适应。”李雷说,前两天都是妈妈打长途电话叫他起床的。上班期间,李雷开的车是家里原来使用的现代伊兰特轿车。

“我是实在呆不住了,有时在整理材料打字时,眼皮就睁不开了。”李雷回忆说,因为好结交朋友,他工作期间经常接到朋友打来的电话。其中一天,一上午接了20多个电话,弄得他的主管领导替他打字完成工作。

辞职 被20多页材料“吓”跑

“上班第三天我就不想干了,太没意思了。”李雷说,“干了一周,记得那天是周四,下午3点多,还有1个多小时就下班了。领导要我打完20多页的会议材料。我当时就崩溃了,也没跟他请假,趁他出去,拎包就跑了。”

李雷回到住处后,直接给主管领导发个短信,称决定辞职,第二天不去上班了。

今后找啥工作仍很迷茫

这份工作也许是很多大学毕业生梦寐以求的,这么好的机会却轻易放弃,对此,李雷8月3日接受记者采访时解释:“那没办法,这份工作不适合我。”

当问及以后想找什么样的工作时,李雷表示,自己也很茫然,不知道能胜任什么样的工作,只有看家里如何安排了。

»众人态度

家人:并未责怪他

家里人并没因为辞职一事责备他,就问了一句:“咋回来了呢?”李雷拿起桌上的一瓶啤酒,猛喝了一口回答:“干得太憋屈了,连个能唠嗑的人都没有。”几个姐姐劝他不要上火,安慰他说以后还有更好的工作等着。

李雷的一个姐姐是做建筑行业的,当得知李雷辞职的消息后,找了一桌朋友陪李雷喝酒,哄他开心。“我们几个就这一个弟弟,实在不行就跟我们在一起混吧,保证他吃喝不愁。”李雷姐姐接受采访时表示。

同事:业务不太懂

8月3日,记者电话联系到了李雷工作时的领导和同事。李雷的主管负责领导、上班第一天请他吃饭的、该企业党办副主任张先生在接受采访时,因为各种原因,表示不方便多予评价,只是简单地说:“他还是个孩子,刚出校门,业务上还不太懂。”随后,就挂断了电话。

朋友:他很讲义气

8月3日,李雷在长春的一个朋友小程在谈起对李雷的评价时表示,李雷为人很讲义气,朋友们都挺喜欢他,唯一的负面评价就是“李雷脚太臭了”。

女朋友对于李雷的评价是“他很大方,很爷们”。

据《新文化报》

圣象用爱承教

CHANGHONG 长虹

贺: 圣象F★★★★产品隆重下线上市
圣象-长虹异业联手, 实施消费者联合互惠计划

限时到店大
豪礼仅限8000户
巨豪礼3788元

买圣象健康地板
32寸液晶电视拿回家

只要您今年计划装修,请务必到圣象展厅来看一看!

7月24日-8月29日全省圣象展厅全情钜献! 垂询电话 / 400-8870060

圣象地板“革命性促销”震撼全省

圣象地板作为国内地板行业的领军企业,推出了15年以来力度最大的一次促销活动:消费者只要购买60平方米的圣象木地板,即可获得价值3199元的32寸长虹LT32719型号液晶电视。此次无需抽奖更没有悬念,买地板就可获32寸液晶电视,本次活动全国共有20万户参与体验,江苏仅限8000户。分析人士指出:这也是圣象集团强大的企业实力的彰显,地板行业尚没有第二家能有如此大的手笔。

不设门槛 全系参加

圣象全系列产品都参加此次活动,有些型号如捷减得液晶电视约50元/平米的价格让利,地板基本上就是对折了,这无疑将是江苏地板促销史上的一次“8.0级地震”。对消费者而言具有巨大的“杀伤力”。

温馨提示:由于此次活动力度空前,请参与活动的各地消费者要求展厅将地板和液晶电视一并送至家中,以免出现风险!

面积不足 象征补差

对于购买面积不到60平米的小户型业主来说,也不必担心因为户型面积少,而享受不到此优惠,只需按差额的每平方米55元补交差价,地板、液晶电视您都将拥有。

以小换大 轻松实现

“我家的房子客厅很大,32寸电视机太小了,能不能换一个大的?”相信有不少业主会有这样的疑问,圣象已经帮您考虑到了,只需象征性补上差价即可更换为更大型号平板液晶彩电,远比购买42寸液晶电视要节约近一半的费用。

全国联保 品质保障

圣象地板给出承诺:按照圣象和长虹的合作协议,所有的彩电均实行全国联保,而且根据消费者需求优先安装。