

创富工作室探店预约热得不行

第十期见面会8月8日举行,项目手册正在火热订阅中

自从探店活动推出后,创富工作室的热线铃声便不绝于耳,许多项目方直接打电话来毛遂自荐,邀请探店小编前去实地考察。在此,创富工作室特别提醒项目方,想邀请探店必须先登录我能网报名,小编好安排时间进行探店。



环保的报纸鞋

项目探店团

财富热线: 84783472
84783332

www.wonengw.com

婴儿功能服受青睐

“这两天来咨询的人真是太多了,晚上11点多还有人打电话给我。”婴儿功能服的业务经理孙先生告诉我,自上周日参加了创富见面会,不到两天就有十多个人与他联系。

“因为问的人太多,我准备到我能网创富工作圈发个帖子,专门回答大家关心的问题。”目前,合作意向最明确的是家住南京的李先生,他想做婴儿服在安徽省的总代理。虽然来咨询的人很多,但孙先生表示先要考察对方的营销能力以及市场开拓能力,“我们比较倾向与从事母婴行业的人合作。如果他们有自己的婴幼儿用品专卖店,那就有稳定的销售渠道;如果对方拥有一定的市场开拓能力,没有经验和渠道,我们也会考虑,并给对方提供全套的销售模式和销售支持。”

第十期创富会继续报名中

我能网第十期创富见面会定于本周日与您相聚,我能网将提供项目、资金和人才的对接,感兴趣的朋友赶紧报名吧。

报名方式:登录我能网www.wonengw.com进入“创富工作室”专题页面报名,或者拨打84783332报名。

同时,项目手册掀起又一轮的订阅高潮,只要订阅一次就可以定期收到,想要订阅的朋友请登录我能网“创富工作室”圈子查询。

»小编探店

固城湖螃蟹专卖开连锁

探店小编:萍萍

昨天上午,探店小编冒着38℃高温来到螃蟹之乡。据项目持有人邢先生介绍,他与亲戚合作,承包了100亩水域养殖螃蟹,目前主要供给超市。对于参与创富见面会的目的,邢先生表示:“主要想开固城湖螃蟹专卖店。加盟商家我会对其进行一系列培训,从包装到销售一条龙服务。”加盟费是18000元,其中包含5000元的固城湖螃蟹铜牌使用,培训费3000元,“这个项目最好从9月份启动,卖3个月定会收到不错的效果。”

环保报纸鞋招经销商

探店小编:梧桐

今年刚刚从南京师范大学研究生毕业的杨先生,和两个好友一起成立了国正环保科技有限公司,专门研制和生产环保产品,报纸鞋就是他们的创意之一。目前报纸鞋主要销往德国和加拿大,一个月能销一千来双。

“报纸做鞋岂不是一穿就烂?”不少人都有这样的质疑。为了证明鞋子防水,杨先生当场拎起一只鞋扔进了旁边的水盆里,然后拿起来扯了扯并没有坏。

杨先生表示,希望通过创富

工作室找代理商或经销商,携手打开国内市场。“我们不收取任何加盟费用,如果有人对我的报纸鞋感兴趣,可以采取两种合作模式,一是代理,二是经销或批发。我们可以保证代理商和经销商20%-30%的利润率。”

男眼服饰招代理商

探店小编:飞鱼

在初步了解金先生的项目后,小编来到男眼服饰位于湖南路商业街的专卖店实地探访。据介绍,男眼服饰总部在广东东莞,今年年初进驻江苏市场,在南京除了湖南路这家店,在中央路的南京商厦也有专柜,目前正在和中央商场、南京新百洽谈入驻事宜。

“我们的服装定位介于男士正装和时尚流行装之间。”金先生说,为了扩大销路和品牌影响力,现面向全省招代理商。“除了两万元的保证金,免收加盟费,免费提供店面形象设计。”金先生说,一般要求店面大小在60-80平米,如果面积在80平米以上还将提供更多的优惠政策。

另外,探店小编提醒各位,项目有风险,投资还需谨慎。想知道更多探店故事,观看现场图片,请登录我能网查看。

本版稿件由我能网提供
撰文 陈孔萍 袁卓华
邹笑 刘静静 殷文 姜鑫
实习生 王成龙 王龙 戴嘉怡

璀璨眼影试用活动 反响火爆

更多免费试用机会等你来抢

自我能网爱美丽部落联手现代快报品尚周刊开展试妆活动以来,得到了广大爆米花的热力好评。上周五推出的BOBBI BROWN璀璨眼影试用活动反响异常火爆,越来越多的网友申请加入圈子。

爱美部落开圈以来,很多爱美的时尚MM在圈内不仅获得了HR眼霜试用的名额,有的还获得了FANCL卸妆油两周用量的名额。目前,时尚达人正以急速加剧的速度加入爱美部落,在这儿,爱美达人们不仅可以互相分享、交流扮靓心得,获得兼职的机会,时不时还可以抢到大牌化妆品的免费试用机会。

本次试妆活动与以往不同,这次BOBBI BROWN 璀璨眼影试用品是价值200多元的专柜正品,与之前的试用化妆品比起来活动力度更大。如果你还在为选择哪种眼影犹豫不决,如果你想抢先免费获得BOBBI BROWN 璀璨眼影的试用机会,如果你还没有加入爱美部落,那就不要犹豫了,赶紧登录我能网(www.wonengw.com)-->爱美部落-->根据相应活动帖按要求发帖,也许下一个试用者就是你!还等什么?

»我能网热门发布

- 1.招聘缝纫工 发布人:mlxx767
招收熟练缝纫机工40名,有意向的请登录我能网谁能查看详情。
- 2.整体转让盈利中鞋店 发布人:mzj888
整体转让盈利中的金碧美鞋店。有兴趣的与我联系。
- 3.寻能人代购手机 发布人:匿名
Iphone 4 香港上市了,想买一个港行,有谁最近去的,帮我带一个。
- 4.哪里修空调漏水 发布人:loha
空调是十年前的春兰,主机老是漏水,现在恐怕连售后都找不到了,怎么办?
详情请登录我能网www.wonengw.com点击“谁能”查看
提醒:我能网为大家搭建供需平台,现金悬赏的,请参与者加强风险防范意识。

“好书试读”第二波来啦

快来回答问题,免费读《区慕洁婴幼儿智力开发宝典》

近日,准妈妈“每文鱼”在我能网孕妈无忧俱乐部圈子发帖谈读书感受,引得不少孕妈和准妈妈发帖表示羡慕。羡慕不如行动。第二期“好书试读活动”正在进行中,回答问题就可有机会免费读价值68元的《区慕洁婴幼儿智力开发宝典》。

试读好书活动仍在进行

《区慕洁婴幼儿智力开发

宝典》是中国城市出版社出版的一本写给新手爸妈的指导书。我能网在上一期的孕妈系列讲座上,为3位孕妈送出这份贴心好礼,“每文鱼”便是其中之一。

感受到孕妈们的焦急和迫切,我能网特为孕妈和准妈妈们免费送上价值68元的《区慕洁婴幼儿智力开发宝典》,共16本。另

外,此次举办的第二期“好书试读”活动截至8月13日,试读申领活动仍在进行中,想获得好书试读的各位孕妈和准妈妈快来认真回答问题吧。

回答问题便有机会试读

在我能网,只要您是注册会员,只要您想为宝宝的教育花些精力,回答几个简单的试读问题

就有机会免费获得一本婴幼儿智力开发的书——《区慕洁婴幼儿智力开发宝典》,让新手爸妈们手握金钥匙开启宝宝智慧的大门,让宝宝们未跑先赢!

参与办法请登录我能网查看,报名时间截至8月13日。

参与通道:登录我能网(www.wonengw.com)-超能-孕妈无忧俱乐部-相关活动帖报名

三大品牌客户 免费答题赢大奖

—参加**我的品牌我知道**活动 赢取**话费、积分**

你是全球通客户、动感地带客户、还是神州行客户? 你对你的品牌了解多少?

中国移动江苏公司推出“我的品牌我知道”活动,邀请所有客户参加品牌答题,参加即有机会得到话费、积分等精彩好礼。

轻松拿奖 听我的

抽取好礼 我能

拿大奖 我看行

活动时间: 2010年7月1日—2010年8月31日

活动方式:

- 1、登录门户网站 www.js.10086.cn, 点击“我的品牌我知道”活动链接参与答题活动。
- 2、点击掌上营业厅“我的品牌我知道”活动链接参与答题活动。
- 3、发送代码“HDDT”至10658500779主动申请答题。

活动奖励:

- 1、通过门户网站参加活动的客户成功完成答题或成功邀请朋友参加活动均可获得转盘抽奖机会,奖品有话费、积分等等。
- 2、所有参加活动成功完成答题的客户,在活动结束后可参加统一抽奖,奖品最高为500元移动话费。

移动改变生活

客服热线: 10086 www.js.10086.cn

江苏移动

网上营业厅: www.js.10086.cn
掌上营业厅: wap.js.10086.cn
客户服务热线: 10086 或 10080