

“破格”律师张世亮： 赔本也要为民工兄弟打官司

初见张世亮，略显稚嫩的脸庞让人不大相信，这是一个在法庭上与人唇枪舌剑的律师。除了江苏圣典律师事务所律师这个身份之外，他还是南京市总工会职工法律援助团的一名法律援助律师。两年多来，每个月总有两天他会出现在安德门民工市场，解答法律问题，受理案件，尽心尽力为民工维权。

正因如此，这个刚刚27岁的小伙子今年荣获了“南京市五一劳动奖章”，这也是近30年来，南京律师界唯一一位获此殊荣的。

□快报记者 陈英/文
快报记者 泱波/摄



公民张世亮

出生年月：1983年2月
籍贯：江苏南京
学历：大学本科

经历：2005年6月淮阴师范学院毕业后在淮阴区人民法院当了半年书记员；2005年12月辞职来到南京成为当代国安律师事务所律师助理；2007年1月成为江苏圣典律师事务所律师。

律师费不重要，优先安排法律援助案件

去年10月，在江宁区劳动争议仲裁委员会开庭三次后，万军（化名）终于拿到了1万多元的工伤赔偿，加上经济补偿金8000元，他一共能拿到2万多元。结案之后，这个30多岁的宿迁汉子忍不住泪流满面。因为，如果没有张世亮的帮助，他只能拿到2000元补偿。

说来话长，万军在江宁一家制造货架的公司打工，2007年8月被派到上海为客户搭脚手架时摔了下来，造成踝关节严重受伤，住院期间公司为他人付了医药费，还做了工伤鉴定。3个月后出院，但万军还是感觉腿疼。一个月后再去检查，发现是半月板受伤了，但公司认为这是他后来自己弄伤的，不同意继续让他住院治疗，他只好回家又休养了两个月。之后公司与不懂法的万军签订了一份补偿协议，约定双方终止劳动关系，单位一次性付给他2000元。

等万军意识到签的是不平等的合同时已经晚了，他找到很多部门，但都没有解决问题。直到2008年6月，他找到南京市总工会，法工部的有关负责人听了万军的遭遇之后，当天就决定对他进行法律援助，并联系了张世亮作为他的法律援助律师。这个案子也就几百元的“成本费”，但张世亮二话不说，“优先安排工会的案子，这是原则。”

接手之后，张世亮先后5次自己开车到江宁区去找该公司的负责人面谈，但都没有成功，最大的阻碍就是万军自己签的那份补偿协议。不过对方的态度终于由强硬开始有所转变，之后通过当地劳动争议仲裁委员会开庭了三次，才帮万军争取到了2万多元的赔偿。见万军脚伤复发没钱买药，张世亮又将身上带的几百元钱都掏了出来。

25岁“破格”成为职工法律援助律师

2008年5月29日，南京市总工会正式成立职工法律援助团，除了法工部的成员之外，还外聘了12名律师。法工部部长鲁健说，这些律师都是各个律师事务所推荐的，总工会对他们有3个要求：一是业务精通，对职工有爱心；二是年龄在35岁左右；三是不以营利为目的。张世亮算是个“特例”，第一、第三个要求没问题，但在年龄上，他当时才25岁。

不过，张世亮虽然年龄小，但已是圣典律师事务所律师的挂牌律师，能力很强，所以就“破格”聘用他了。两年时间里，张世亮已经成为法律援助团的骨干律师，到2009年12月底，一年半的时间里办了16个案子，业绩遥遥

领先办了6个案子的第二名。

鲁健对张世亮的评价很高，“这个小伙子很有社会责任感和上进心，肯钻研，而且富有同情心，办案也很主动。”鲁健说，张世亮办案效率很高，一般的案子别人要用一个月办，他可能一个星期就“搞掂”了，因为他肯为了案子在节假日一趟趟地开车跑江宁一些偏远的地方；他也很亲和，与当事人、仲裁委、法官都容易沟通，备课很详细，谈判不会失手，“所以我们有难的案子都会想到他，小伙子不怕困难。”更加难得的是，他很主动，“有时来送上一个案子结案的材料，看到有当事人来求助，就会主动说‘我来帮他做这个案子’。”最多时，他一个人手上有五六六个案子同时在做，法工部的工作人员也很放心。所以在今年的“市五一劳动奖章”评选中，市总工会上下都“力挺”张世亮，他也成为30年来唯一一位获此荣誉的律师。

希望民工兄弟平时就要有保留证据意识

作为法律援助律师，张世亮除了接案子之外，还要每月拿出两天时间定期到安德门民工市场去“坐堂”提供法律咨询。每一次，他都要接待二三十个人。另外，他还要参与举行“法律大讲堂”，就关系民工切身利益的一些合同、维权等方面的知识进行讲座。

宋岩（化名）2004年到南京一家公司工作。2008年9月，因办公室电器漏电，宋岩被大面积烧伤。起初，公司报销了一部分住院费用，但随着治疗费增加，公司拒绝继续承担，还停发了她住院期间的误工费。为此，宋岩向市总工会寻求法律援助。接手她案子的正好是张世亮，但他发现，宋岩在这家公司已工作4年，却没有与单位签订合同，也没有其他证据证明双方存在劳动关系，案件陷入困境。

在查看宋岩所有的材料中，张世亮看到一张医药费报销单，上面有公司领导的签字，他灵机一动，让宋岩再次拿着一张医药费单子去找领导签字报销，为了怕领导不签，便称：“这是最后一次找单位报销。”果然领导很爽快地签了。有了这两份报销单，就可作为宋岩是公司员工的证据，张世亮很快向劳动部门提起仲裁。最终，劳动争议仲裁委员会裁决宋岩与公司存在事实劳动关系，应继续支付医药费。

这个例子，张世亮经常在“法律大讲堂”讲起，就是希望民工兄弟们了解，工作中最好签订劳动合同；实在签不了，也要注意在工作中保存用人单位的考勤、规章、部门经理的签字、单位盖章等重要证据，在日后的维权中“留一手”。

对话

我比民工兄弟幸运 所以我要帮助他们

现代快报：你为什么会这么积极主动地帮民工维权？

张世亮：我自己是农村出身的，如果不是因为父母供我们上学，我想自己也会像他们一样出来打工，所以民工就像我的兄弟姐妹，对他们有一种自然的同情心，看到他们有困难，就希望能尽自己一份力去帮助。

现代快报：法律援助的工作与你任律师事务所的工作冲突吗？你怎么分配这两者的时间？

张世亮：肯定是有些冲突的，有时候来了法律援助的案子，又比较棘手的，就要把手上的案子交给别人，全力以赴。我现在的精力40%用在公益的法律援助案件上，另外60%用在律师事务所接的案子上，毕竟做公益也需要有经济实力做支撑。

现代快报：有些老百姓对律师的印象不太好，认为现在很多律师一切“向钱看”，比如重庆打黑案中的李庄，作为一名律师，你怎么看这种现象？

张世亮：我只能说，林子大了，什么鸟都有。不可否认，律师中有这样“向钱看”的，但我认为，律师这个群体是推动社会进步的重要力量，在社会前进的道路上发挥着应有的作用。律师这个职业也是应该有公益性的，这个社会，很多人对自己的权益都比较漠视，更不要说他人的，事不关己，高高挂起，法律援助和公益律师就是律师公益性的最好体现。当然，我也希望通过自己的做法改变一些人对律师的看法。

现代快报：你今年获得了“市五一劳动奖章”，要你说两句获奖感言的话，你会说什么？

张世亮：我首先很感激那些关心、帮助我的人，其次觉得自己很幸运，比我付出多的人多的是，比如民工兄弟，但我很幸运，所以有了今天的一切，以后更加要用自己的行动去帮助其他人，也不辜负这份荣誉。

现代快报：你援助的民工维权案件很多，有什么要提醒他们的吗？

张世亮：民工兄弟平时对自己的权益不大关心，平时也不注意保留证据，只有遇到麻烦时才到处去求助，而手上什么证据也没有。这样对自己非常不利。所以，平时一定要增强证据保护意识，做到有备无患。

A.O.史密斯获第二届“影响中国：国际品牌大奖”



在日前举行的“第二届（2010）中国品牌与传播大会暨品牌贡献奖”年度颁奖典礼上，有着136年历史的美国热水巨头A.O.史密斯获得“影响中国：国际品牌大奖”。百年历史、

不断创新以及深受消费者信赖，是A.O.史密斯赢得此次中国品牌传播界“奥斯卡”的关键要素。

行业领先 A.O.史密斯“影响中国”倍受业界关注的第二届中国品牌

与传播大会，无疑是中国品牌传播界最权威、规模最大、影响最广的一次盛会，更被誉为中国品牌传播界的“奥斯卡”。

这场顶级盛会上，评选出来的“影响中国：国际品牌大奖”是众多国际品牌和企业激烈角逐、翘首期待的奖项。A.O.史密斯1998年进入中国热水器市场，坚持走精品路线，和依托品质及服务的口碑营销，市场份额稳健增长，成为中国热水器行业领先的高端品牌。据悉，此次和A.O.史密斯一同获得“影响中国：国际品牌大奖”殊荣的，还有宝马（中国）、欧莱雅等这几个卓越的知名品牌。

A.O.史密斯“进驻”23个世博馆 上海世博会上，也出现了A.O.史

密斯热水器的身影。据悉，A.O.史密斯作为世博美国馆热水设备官方指定供应商，此次为23个世博场馆提供了全方位的热热水解决方案，30个型号的A.O.史密斯产品分别进驻了世博中国馆、世博轴、世博演艺中心、未来馆、以及美国、加拿大、德国、法国、西班牙、荷兰、沙特等23个世博场馆。

对于此次全面“入驻”世博会，A.O.史密斯全球副总裁丁威认为，超前的设计，创新的理念，以及过硬的质量，使得A.O.史密斯热水器为世博会“青睞”。此次进驻23个世博场馆，彰显了A.O.史密斯在全球热水器行业的地位。创新为本，打造热水专家品牌典范 时至今日，136年历史的A.O.史

密斯一直保持着对创新研发的异常重视。位于中国的全球产品研发中心每年都会针对中国消费者需求进行设计研发。目前已推出：带一氧化碳安全防护系统的燃气热水器、打破安装局限的“阳台安装”太阳能热水器、“带快进键”的电热水器、“省电一半”的电热水器等一大批新品。A.O.史密斯一次次打破常规，成为中国热水器行业潮流的领导者。

A.O.史密斯自1998年在中国独资建厂，依靠针对消费者需求的研发创新，坚持品质和服务的口碑营销，已成为热水器行业最值得信赖和最受欢迎的国际品牌。