

快报记者 黄艳在置地广场为你报道

中招提前批次昨天开始录取

# 中考均分降了,高分考生却多了

昨天,南京中招正式开始录取。今年5.52万人参加初三中考,只要有升学愿望都有机会升学。昨天开始录取的是提前批次,首先投放指标生志愿档案,体育、艺术、科技特长生也在提前批次录取。据统计,超过95%的指标生计划完成,而南京的高分考生多在指标生阶段就被名校录取。有数据显示,今年中考均分比去年有所下降,但绝对高分考生有所增加。据悉,第一批四次星级学校招生将从明天(7月10日)开始。

## 指标生基本录取完成,扩招名额不超20%

指标生招走众多高分考生

在提前批次录取中,首先投放的是指标生志愿档案。今年南京师大附中、金陵中学、南京一中、中华中学、13中、29中的指标生计划安排均为统招计划的50%。招生部门划定的面向市区招生的普通高中指标生录取成绩控制线为617分。

公示名单显示,南师大附中公示指标生预录取名单222人,金陵中学公示指标生预录取名单220人,南京一中公示指标生预录取名单217人,中华中学公示指标生预录取名单208人,南京13中公示指标生预录取名单209人,南京29中公示指标生预录取名单194人,南京师范大学附属扬子中学公示指标生预录取名单221人,均未达到计划数,全市指标生预录取总共1491人。“中华中学的指标生约有10多人将返回统招计划,录取最高

分超过700分,最低分617分,均分650多分。投档线预计不会降低。”中华中学有关负责人表示。记者了解到,由于顶尖高分考生多选择的是有指标生计划的学校,指标生计划与第一批第一次志愿均填报同一所学校,所以指标生招走了众多的高分考生。

名校特长生招生基本完成

特长生的录取昨天也基本完成。在专业加试合格前提下,科技特长生投档控制线为600分,体育特长生投档控制线为444分,艺术特长生投档控制线为520分。“我们学校招收女子排球、科技特长生16人,已经结束了。”南京三中招生负责人表示,对招哪些特长生学校之前都有数,招生时一般都是根据名单调档,速度很快。各大名校的特长生招生也基本完成。而特长生的招生计划若有余额也将返回到统招招生计划

中,在第一批使用。

扩招名额收紧,不得超20%

昨天的招生现场还特别强调了今年的招生纪律。“今年扩招名额要收紧了,以往有时候扩招名额可以放到招生计划的25%,但今年各校都不得超过20%。而借读最多控制在计划的5%之内。”昨天在招生现场的有关人士透露。

“谁突破了就罚谁!校长们之前都签过承诺书了!”有关人士表示,今年的扩招绝对要执行“限分数、限人数、限钱数”的三限规定。限分数即择校生中考成绩在本校统招招生录取分数线下20分以内。限人数指择校生比例不超过本校高中招生计划的20%。限钱数为择校费最高不超过3万元。而且学校在完成招生计划后方可招收择校生,但不得招收同批次其他学校第一志愿能够正常录取的考生。

## 分数段揭秘:今年均分下降10.4分

今年中考5.52万人,均分537.4分,比去年下降了10.4分。具体分数段为:690分以上856人,680分以上2176人;670分以上约4000人;660分以上约6200人;650分以上约8600人;640分以上约11000人。这是记者从有关渠道了解到的今年中考的分数情况。

“今年第一批没有了三星级学校,还是跟去年一样控制线为600分,与均分下降有关。”有

关人士分析,今年数学和物理不再全省统考,难度有所上升,加上政治等学科考生在答题时也感觉比较灵活,所以分数下降并不奇怪。

记者对照了去年的分数段后发现,虽然总均分有所降低,但高分段的考生并不少,有的分数段甚至还要多于去年。如690分以上的考生去年是761人,比今年少了近100人,而640分以上的人数与去年差不多。所以今年

虽然第一批控制线不高,但名校的分数反而走高,是因为高分考生增多了。“这是因为一些学生在初中阶段就因学习学习习惯能力的差异拉开了分差。”有关人士分析。

据悉,640分以上的生源对高中校来说都属于上本二以上高校“种子选手”,也是各校争取的重点人群,大部分进入名校,还有一部分进行稍弱学校的实验班、强化班。

## 提醒

明天开录第一批  
13日有机会征求志愿

明天(10日),中招将进入第一批录取,这也是名校集中的一个批次。一些考生因为志愿填报不当可能无法在志愿内被第一批学校录取。但记者了解到,目前有18所高中线上第一志愿充足模拟分数线均超过600分,还有一部分四星高中线上生源不满。一二志愿生源均不满的学校会在7月13日征求志愿,考生如果达到600分以上可以填报,录取后不收扩招费。

如果仍旧招不满,一些低于600分,但分数相差不大的考生仍有希望通过学校降分被录取。据悉,7月中旬起,考生查询录取信息。

## 四种方式 查询录取信息

- 1、访问南京招生办网站(www.njzb.net),输入本人的建档号和考试证号,即可查到是否已被录取的有关信息;
- 2、拨打查询电话16888967,输入本人的建档号和考试证号,查询录取信息;
- 3、输入录取信息查询代码20102,然后发送短消息至10658300可以查询录取信息;
- 4、用手机拨打12580,提供本人的建档号和考试证号,系统会发送初三考生的录取信息至手机上。

快报记者 黄艳在求真中学  
学为你报道

## 六成都是摇号生 全校均分超“四星”

陈洁704分,下关区第一名,全班均分超过661分……这是南京一中·求真中学初三(四)班班主任张媛心里的一本账。昨天南京中招开始录取,不用打听张老师都知道,班上很多学生都被名牌高中在提前批次用指标生计划录取了。这届初三毕业生正是南京一中承办求真中学后真正自己招生的第一届学生。60%的学生都是通过电脑派位入学的,可就是这些大家都认为提高不容易的“摇号生”,却通过三年的“特别训练”让大家刮目相看。140多名学生,均分超过了第一批四次星级名校的控制线。

“我们每天课间操前全校学生都会呼号‘今天我会变得更好’,这样的心理暗示法让我对自己越来越有信心,这次中考我考了690分呢。”求真中学初三毕业生陆伟伟是个可爱的“假小子”,“我们老师从来不给我们排名,但是老师要求我们每个学期都要制定学习目标,期中考试后进行一次调整,不跟别人比,只跟自己比。自己比过去有进步就能得到嘉奖,有机会当上‘求真之星’。”“求真之星”就相当于传统的“三好学生”,但一般学校“三好学生”最多一学期评一次,这里一学期却要评两次“求真之星”,求真之星包括学习之星、进步之星等很多种。几乎人人都有机会当上“求真之星”,自信也随之而来。

“学习只有孩子自己想学了,才能学好。”校长黄乃洋说,今年学校创下下关区中考成绩的新高。下关区的中考状元也出在了求真中学。“下关区每年生源都有不少外流,生源质量并不好。但学生只要有了学习动力,就一定会上好。”为了让学生们爱上学习,学校坚持让学生每周进行中华经典诗文的诵读,还设置专门的比赛。在老师的配置上也是南京罕见的,语数外主科一个老师教一个班,而每个班都是30多人的小班。

## IT购物新体验 华海3C 落子全国 精彩暑促进行中 缤纷好礼等你来

全国连锁IT旗舰——华海3C,用短短五年时间成功创建品牌并培育成熟。从“珠江路老字号”走到“中国最具竞争力IT商城”,“中国十佳IT商城”,“华海3C”品牌已走出南京,走向全国。目前,华海3C已在南京、无锡、苏州、沈阳、长沙、益阳、湘潭、马鞍山、蚌埠、芜湖、青岛等11个城市成功营建了12家连锁商城。

时值夏季,烈日炎炎,酷暑难耐,华海3C广场为广大消费者,特别是学生朋友精心准备了各种促销活动,让暑期生活更加丰富多彩!

华海3C连锁品牌,扩张加速度

面对复杂多变的市场,华海3C始终把强化优质品牌形象放在首要位置,坚持“重点强化主业,稳妥推进多元”的发展战略,稳步扩张。预计在未来五年内将增加30万平方米的经营面积,将连锁商城遍及全国的40座城市。

结合各地的特色和所在区域的市场特点,华海3C将地域特色与华海的资源优势有机结合起来,既有优势突出的3C主业,又有机地融入百货零售、餐饮、影院、娱乐、超市等休闲设施,为消费者提供多元化的购物选择,增加购物的便利与乐趣,打造一站式服务的消费新天地。

秉承“对员工负责,对客户负责,对

社会责任”的核心价值观和“感受科技,享受生活”的品牌主张,华海3C不断为全国消费者提供优质的服务。“华海首创先行赔付”、“免费送货”、“24小时咨询热线”等一系列服务举措切实保障了广大消费者的权益,使大家购物无忧。

清凉暑期生活,从华海3C开始

据了解,为了祝贺蚌埠地标CITY MALL华海3C广场成功试营业和湘潭华海3C广场正式启用以及南京华海3C手机城成功提档升级,华海3C广场暑期促销力度进一步加大。本次暑假,华海3C广场拿出了数十万元的促销资源,自7月10日起一系列精彩活动纷至沓来:购物抽红包活动,500元现金大红包,学生朋友来华海3C购物更可获赠超值精美礼品,赢取手机、电信充值卡等超级好礼。

华海3C手机城联合诺基亚、摩托

罗拉、索爱、三星、天语等诸多品牌,携手推出数百款最新、最靓、最畅销的型号。音乐手机、拍照手机、导航手机、定位手机、3G手机,流行机型一网打尽,还能独享华海3C手机城力度空前的优惠促销价格。具有先进的导航、定位、高像素拍照、影音播放等功能的手机,同样深受学生群体喜爱。因此,本次暑假特别将产品线加长,涵盖高、中、低三档,突出高性价比、一机多能、强调个性,以满足不同消费者特别是学生朋友的需要。

7月17日下午,2009快女全国亚军——李霄云携《你看到的我是蓝色的》首张专辑亲临华海3C手机城举办全国首签会,为暑假更加一把火。

还等什么?这个暑假就快来华海3C广场,尽享3C最前沿的潮流资讯,最时尚的视听盛宴!

## 光芒直营店 样机大优惠

据悉:光芒公司“光芒服务节、特别奉献7.8.9”正火爆进行中,光芒公司位于迈皋桥红太阳装饰城,卡子门石林家装饰城直营店于本周开始开展样机优惠销售活动,所有样机保证质量,享受同样的售后服务保证,样机的优惠幅度超出想象。有的样机价格优惠1000元以上,更有个别型号只有原价的一半都不到,有需求者可前往咨询购买。

# 国美启动“四重补贴” 空调降幅30%

连续高温天气,带动空调火爆需求。笔者从国美电器获悉,7月10日起,国美启动第六届空调节,首批价值600万元的赠品资源目前已经全部到位,消费者购买国美变频空调,将有机会获赠沙宣吹风机、先锋电风扇、ACA饮茶机、苏泊尔加工机等礼品。

## 四重补贴 空调降价30%

据悉,国美目前已经结合政府节能惠民补贴,以旧换新补贴、卖场补贴、供应商补贴“四重补贴”,开展空调专项补贴优惠,各空调品牌价格,尤其是节能空调产品的价格最高直

降30%左右。

南京国美电器总经理曹健表示,现在卖场面临最大的问题是,在空调销售猛增的基础上,如何全面满足顾客的配送安装等服务需求。“在售后服务方面,国美拥有一支具备专业素质、技术熟练的服务队伍,我们的服务宗旨是提前跟顾客做好详细的沟通,在能力范围之内确保空调安装更快、更好。”

不仅如此,为了保证旺季空调的配送和安装等后续服务,南京国美电器目前已经补充了500名熟练空调工到售后队伍里,同时增派100辆空调送货车,确保消费者的需求。

## 国美启动ERP Leader 领航者工程

近日,国内最大家电零售企业国美电器对外宣布,正式启动ERP Leader领航者工程,这是其为推进公司商业变革和未来发展战略进行的信息升级项目,这意味着国美将成为国内信息化建设最领先的企业,国内的消费者和全球供应商都将从中受益。

国美电器总裁王峻洲表示,此次ERP Leader领航者工程是国美实现五年发展战略的重要一步,将有助于推动国美由卖场经营转向商品经营,实现精细化的运作,从而实现商业模式的变革及与消费者、供应商的共赢。

据国美电器相关负责人介绍,国美ERP Leader领航者工程由世界排名第一的ERP软件供应商SAP和全球最具零售管理和IT服务实施经验的惠普公司联合打造,双方依据国美的现状以及未来的战略规划为其量身定制了SAP ERP(ECC6.0)版本的信息建设平台。

## 国美荣膺福布斯品牌价值50强

近日,福布斯和Interbrand联合在北京发布2010年度最佳中国品牌价值50强排行榜,国美电器凭借强劲的业绩增长势头和品牌影响力荣登中国品牌价值50强之列。福布斯和Interbrand还赞扬国美

电器在推动品牌蓬勃发展、大幅提升企业影响力的同时,为员工、股东、消费者和中国社会发展做出的卓越贡献。

国美电器品牌中心副总监李璐雯代表国美电器出席了本次圆桌论坛,她说国美电器非常感谢主办方对国美电器品牌价值的认可,作为国内最大的家电零售企业,国美电器一直在积极地为制造企业与消费者之间搭建快捷、专业的服务通道,企业的一切经营活动均以消费者需求为出发点,关注购物体验,满足消费者心理与情感认同,使国美品牌形象逐步向更专业、更有活力的方向发展。