

快报记者揭开南非华人富豪的 财富传奇



黄先生身后是他1200平方米的豪华别墅

眼前是一幢坐落在高尔夫社区里1200平方米的豪华别墅，这是祖籍漳州的华商黄仁志的家。在众人的簇拥下，黄先生脸上有些掩饰不住的笑意。大家称赞他是在南非最成功的华商之一，黄仁志笑意盎然地否认，而后淡淡地补充一句：“我哪算成功，还差得远，还需要努力。”

“还需要努力”几乎是黄仁志的口头禅。19年前，他拎着两只皮箱就开始闯荡非洲；15年前刚刚赚到一点小钱却遭受意外；6年前成立了一家会计顾问公司，在短短几年间身家数亿，还成为南非最有影响力的华商之一。这个喜欢别人称他为“Robert Huang”的华人，从不掩饰自己那些绝对传奇的经历，在他看来，如果没有如此人生历练，决计不会有今天所拥有的成就。



黄先生与南非总统祖马的合影

他的财富 在南非华人富商中排前五

黄仁志的车库，就像一个小型的名车展览馆。平时在公司里拿盒饭打发午饭的他，并不忌讳自己对名车的追逐。奔驰S500轿车、ML350越野车、E320轿车、保时捷卡宴，还有那辆在车库最为显眼的保时捷最新款的四门轿跑车Panamera——在整个约堡他是第一个开上这辆车的人。

爱车的黄仁志并不喜欢飙车，他最喜欢的运动反而是慢节奏的高尔夫，于是才有了坐落在约堡最好高尔夫社区里的这幢别墅，“深圳观澜湖的球场我打过好几个，成绩都在90多杆，还可以啦……”

别墅内的生活十分温馨，黄先生祖籍武汉的妻子在这里扮演着贤内助的角色。一对儿女也渐渐长大成人，16岁的女儿即将升入大学，黄仁志苦恼于究竟让成绩优异的女儿回到中国还是在南非接受高等教育，13岁的儿子正是少年的

叛逆期。忙于事业的黄仁志想出一招“日记沟通”，尽量坚持每天给儿女“可以公开”的日记本里夹上一张便条，讲述自己的想法，同时了解儿女的“最新动态”，一家人的相处其乐融融。

南非华人拥有自己的圈子，但黄仁志却小心翼翼避免曝光。一名手下这样形容自己低调的老板，“他不是约堡的华人首富，但排在前五绰绰有余。”汶川地震时，他是南非私人捐款最多的华商之一，而随后的北京奥运会，南非华人组织了“龙行天下”——从约堡驱车前往北京声援奥运会的活动，黄仁志支付了数十万元的全部费用。

他的创业 6年奋斗年营业额数亿元

黄先生的前锋清关会计顾问公司，位于约堡某区一栋并不起眼的四层小楼里，包括物流服务、进出口业务、手机研发工作室和网络公司，业务涉猎广泛。而位于约堡市区另一个地方，公司的新办公楼

正在筹备修建，一两年后，前锋公司就将拥有自己的办公楼。

2004年，黄仁志开始筹备公司，在朋友的帮助下招揽了三个手下准备创业。起初，清关业务发展平稳，不过，当越来越多的人参与进来后，利润远不如前些年丰厚。

也许是偶然，但也是黄仁志多年奋斗的必然结果，2007年南非政府对大部分商品实行配额制，一向信誉良好、照章纳税与政府保持良好关系的黄仁志得到了一部分农产品销售的配额，这一宝贵的资源让黄仁志大赚一笔，2009年全年营业收入达6亿兰特（5亿多元）。

他的野心 “南非市场应属于中国商人”

机遇让黄仁志的事业柳暗花明，也让他开始了新的思考。南非这片土地上“危”“机”并存，要做大“蛋糕”，就要在上层社会寻求更多的“伙伴”。黄仁志立志将事业推向更高的平台——他不断结识更多的南非政商界要人，宁愿

抛弃眼前的一些利益，然后等待机会赢取更高端的资源。

在黄仁志的未来蓝图中，前锋公司将于2013年之前在南非上市。而他更大的野心是，南非的巨大市场应属于更多的中国企业和中国商人。

在黄仁志看来，南非乃至整个非洲市场是全球范围内为数不多的“潜力股”。

“南非就好像一片资源丰富的蛮荒之地，这里需要现代化的设备来开采，但之前也需要先把道路修通。而我们这些最早来到这里的华商，是最熟悉这里的地理环境，最熟悉这里的风土人情的，所以我们应该负责‘修路’，搭建好一个好的平台，让更多的中国企业带着现代化的设备来到这里，最终达到双赢的局面。”

特派记者 吕远（快报南非电）



月星·家得乐
YUEXING JIADELE
居家连锁超市

全场装修升级

清仓甩卖最后12天

【7月7日-7月18日】

38折起

全场

***数百款低价特惠商品会员独享【现场免费办理会员卡】**

南京龙蟠中路店

☎: 025-84646036

www.yuexing-jdl.com

营业时间: 周一至周五 9:30-18:30 周六至周日 9:30-19:00

地址: 南京市龙蟠中路208号(月星国际家居广场内一楼)

公交: 南金线、40、47、58、93路(逸仙桥站); 5、9、25、51、65、91路(解放路站)

地铁: 2号线 西安门站下 团购热线: 13915908081