

项目资金人才三丰收

第五期创富会成功对接,第六期今起报名



昨天下午,我能网“创富工作室”迎来第五期创富见面会。虽然已值盛夏,但酷日挡不住网友们的创业激情,我能网创富见面会依旧人气爆棚。除了提供项目和资金方的对接平台之外,本期创富见面会还增加了人才宣讲环节,为广大的项目经营人才提供了展示自己的舞台。良好的现场氛围和绝佳的推广效果受到创业者的一致好评,使得有些项目的持有人来了一次,还想来第二次,第三次。更有甚者,甚至想在创富工作室安营扎寨,每期创富会都不舍得错过。

绿色有机蔬菜寻合作

“我是来推广绿色有机蔬菜项目的,我在老家安徽来安有一个将近20亩地的农场,但是我缺乏资金和技术。”昨天一上台,桂俊先生就道出了此行的目的。桂先生告诉记者,种地要数种蔬菜最赚钱,“我叔叔承包了400亩地做水稻制种,一年才挣20多万,产值太低了。”

“两年前我从来安当地的一家大工厂辞职,和两个伙伴一起创业,做有机蔬菜种植。最近我们遇到了发展的瓶颈,土地基本上空置下来了。两个月前,我来到南京做市场调研,南京市大大小小一百多家菜市场,我几乎跑了个遍。”桂先生说,通过市场调研,他对自己的项目前景信心十足,但是目前缺乏资金和技术的支持。

创富会现场,桂先生的有机蔬菜项目吸引了众多投资人的关注。来自南京江心洲的张先生表示,他可以向桂先生提供黑豆苗、萝卜苗、油菜苗等蔬菜,并指导桂先生种植,而且他负责销售。张先生告诉记者,他是搞菌类和蔬菜种植的,向南京一些酒店供货,目前订单很多,但是自己却苦于土地有限,产能跟不上,所以他希望能与桂先生搞合作种植。

而来自南京中华门的王先生则想与桂先生合作发展一整套有机蔬菜的种植与营销体系。王先生告诉记者,他参加见面会好多次了,唯独对这个有机蔬菜项目感兴趣。问起缘由,王先生说:“这个项目比较实在,蔬菜毕竟是老百姓每天都要吃的,而且桂先生这个人也实在,踏实肯干。我准备下周约个时间去来安,到他的农场去实地考察一下。”

青海老酸奶南京招商加盟

“来,大家请品尝一下,看看口感如何。”之前的见面会,麦可香自热饭在现场做起了买卖,而在昨天的见面会上,青海老酸奶直接让现场的网友品尝起他们的产品来。

“这酸奶单卖多少钱一瓶?”

“这是酸奶还是奶酪,怎么这么稠呢?”尝过之后的网友们纷纷打听起来。青海老酸奶南京总代理费女士耐心地一一解释,单买5元一瓶,一打12瓶共56元,“这就是正宗的青海酸奶,不是奶酪,比一般的酸奶浓度要高许多。”来自南通的刘先生尝过之后觉得口感嫩滑,跟市面上的酸奶很不一样,十分感兴趣,听说现在南京市还没有这个牌子的酸奶后,更是进一步地咨询起进货以及门面的选择等细节。

费女士表示,作为青海老酸奶的总代理,现面向南京全面招商。为了保证市场份额,他们在南京的各个行政区最多只会开三家专卖店,目前已经在江宁区 and 鼓楼区分别签了一家加盟商。“我们主要以专卖店的形式销售,门店面积在8平米左右就可以。”费女士说,前期投入资金总共只需6万左右,最多不超过7万,这笔资金里包含了半年的房租,两台冷藏柜,加盟费等等。

邱天道泥灸养生招商

泥灸养生,这个听起来十分陌生的词,同样吸引了众多投资者的关注。什么是泥灸养生?邱天道泥灸的两名中医专家赵先生和姜女士现场进行解答,咨询现场俨然成了小型的健康养生研讨会。“真没有想到现场会有这么多人!”由于咨询的人员过多,他们准备的三十份宣传资料早已发完。

“对于老年人的风湿骨、腰酸背痛等疾病,一般的药只能治本,而我们的泥灸养生是一种智能的、定向的治疗,可以深入经络直驱病根。”出身于中医世家的赵先生,对于泥灸养生的功能颇有自信。为了让大家能够亲身体验到泥灸的超凡治疗效果,项目负责人在现场发送体验卡,凭卡只需花费29元便可以去实体店体验一次超值的泥灸养生治疗。

“只要你体验一回,就可以感受到明显的效果,尤其是对那些疼痛性的疾病。”据毕业于南京医科大学的姜经理介绍,对于新加盟的成员,泥灸养生馆会对其进行长期

的专业培训,培训内容涵盖中医理论和实际操作等,经考核合格后才能持证正式营业。

节能防爆玻璃膜招代理

“今天谁能打破这块玻璃,我们非但不罚钱,还送奖品。”宣讲一开始,王先生就拎着一根棒球棍走上台,指着身旁的一块玻璃。现场当即上来3个壮汉,敲得一个比一个卖力,巨大的声音震得现场的人耳朵嗡嗡作响,然而玻璃却毫发无伤。原来,这块玻璃上贴了王先生要推广的产品——防爆玻璃膜。王先生介绍说,防爆膜只是他们众多玻璃膜品种中的一个,他们还有节能膜等产品可以运用在汽车、建筑等多个领域。

做建材生意的刘先生对此产生浓厚的兴趣。刘先生说,这个可以作为建筑一体化中的一个部分,他想到对方公司实地考察一下。而做中央空调生意的李先生,也找到了与玻璃膜项目的合作点。不仅如此,他还有几个朋友是开汽车4S店的,也可以介绍他们与王先生合作。如此“一条藤,多个瓜”的合作,让王先生高兴不已,他笑着说,“今天的见面会,我们真是收获颇丰。”

第四期《项目手册》开始订阅

第四期《项目手册》的订阅工作已经开始,为了保障网友的个人信息安全,《项目手册》依旧实行匿名报名方式,报名信息只有我能网工作人员可见。如果你想让自己的项目被收录进《项目手册》,那就赶快登录我能网“创富工作室”圈发布你的项目信息,只要你发布的信息能充分阐述项目概况,就有机会进入项目手册了。

创富工作室还特别邀请了来自美银基金的专业投资顾问对部分创业项目进行点评。专家的点评涉及项目前景分析、商业模式诊断、项目运作建议等各个环节,力争帮助投资人甄选优秀项目,帮助创业者完善项目运营,成为大家创业道路上的灯塔。

订阅方式

登录我能网-->加入“创富工作室”圈-->进入“订阅报名信息”-->点击“我要报名”按钮-->填写报名信息-->确认提交

第六期创富会今起报名

我能网第六期创富见面会定于本周日与您相聚,感兴趣的朋友赶紧报名吧。

报名方式:

1. 专题报名: 登录我能网(www.wonengw.com)→进入超能页面→点击“创富工作室”专题→点击相应的报名区域→填写报名资料;
2. 跟帖报名: 登录我能网(www.wonengw.com)→进入超能空间→“创富工作室”圈→跟帖报名;
3. 电话报名: 拨打84783332 电话报名(每天早上9点至晚上9点),向客服说明需要寻求项目、资金还是经营人才,并留下真实姓名和有效联系方式。

本版稿件由我能网提供 撰文:袁卓华 邹笑 张茜 摄影:辛一

世界杯比分竞猜增设特等奖

随着南非世界杯赛事日趋白热化,我能网比分竞猜活动的人气也越来越旺。这次,我能网又为广大网友带来最新福利:从半决赛开始,每个竞猜场次都将增加一个特等奖,单场奖项将从目前的6个增加到7个,特等奖奖品为曼联球迷套装(包括正版曼联纪念T恤、正版曼联球迷围巾、正版曼联纪念马克杯)。

随着世界杯4强名额的逐一出炉,第一场半决赛,荷兰VS乌拉圭的比赛将在7日凌晨与全世界球迷见面,到底谁技高一筹,率先走进决赛场地。如果你心中已经有了答案,那就快登

录我能网发表你的预测吧。

半决赛竞猜场次:

- 7月7日 星期三 02:30 荷兰 VS 乌拉圭
- 7月8日 星期四 02:30 德国 VS 西班牙

每场具体奖项设置:

- 特等奖:曼联球迷套装
- 一等奖:正版曼联纪念T恤
- 二等奖:正版曼联球迷围巾
- 三等奖:100元移动充值话费
- 四等奖:正版曼联纪念马克杯
- 五等奖:实用家居用品
- 六等奖:德基影城无敌券

游戏、试驾、财富解析会、英语学习 家庭互动嘉年华好戏不断



家住江宁区的王女士一家玩得特别尽兴。王女士表示,接到嘉年华的通知后就决定要来,“孩子正好放暑假,可以带出来玩玩。”王女士的先生正好是一家车行的老板,对试驾活动很感兴趣,吃过午饭后就迫不及待地排队报名试驾。

为我能网用户提供专业增值服务

参加这次活动的家庭分别来自华泰证券、东风标致江苏致成4S店的客户以及瑞斯学科英语的学员。华泰证券的负责人王小姐告诉记者,来参加嘉年华的对象,其资产在华泰都是超过10万元以上的,“我们通知了一百多号人,75%的人来了。”其他两家公司也分别来了将近80个人,本次活动一共200多个人将近100个家庭参加。

本次活动的策划人表示,举办这个活动的目的是为我能网的广大用户提供各类专业化的增值服务。我能网及凯莱迪特广告有限公司之所以以家庭为主题来打造这一活动,是想让所有的参与者在轻松愉快的氛围内享受专业服务。类似的活动今后还将定期举办,欢迎各种有能力提供专业化服务的机构、企业和个人加盟此项活动。

加盟方式: 登录我能网-->核能空间站-->我能网圈委会-->点击“活动”报名 咨询热线: 84783332、84783472

昨天,在江宁区的奥斯顿庄园运动度假公园,现代快报我能网携手南京凯莱迪特广告有限公司联合主办了一场暑期家庭互动嘉年华。

家庭互动嘉年华好戏连连

上午的游乐园项目是小小朋友的主阵地。高空断桥、勇攀高峰、爬山涉水和趣桥四个项目,让小朋友们玩个够。

下午的活动更丰富,室外的汽车试驾会为爱车一族提供了免费试乘试驾的机会;在室内的游戏室里由瑞斯的老师带着家长和小朋友一起做亲子互动游戏;而最具有分量的要数华泰证券为客户举办的一场财富热点解析会,资深理财师张超现场为大家盘点了当前股市、黄金和房产等方面的行情和未来预测。

结婚班车第六站 全城搜寻镜头中最美新娘

为了让更多新人了解镜头的艺术,结婚班车第六站特别推出“寻找镜头中最美的新娘”活动,为待嫁爱美的你和TA的婚礼做最完美的预备。

户外试镜有惊喜

据新大陆DV影视传媒的摄像师靖仰老师及知名编导陈印秋老师介绍,现在最流行的就是旅行主题。陈印秋说,他们正在努力将更多的美景纳入到新人们的幸福瞬间。如果你是追求个性的准新人,那千万不要错过第六站的结婚班车。此次,陈印秋将带着30对幸运准新娘前往景区进行专业试镜,并现场指导新人拍摄技巧,同时给每对新人拍摄3分钟的影像。

网络票选夺大奖

从户外拍摄回来,南京新大陆DV影视传媒公司会对所有拍

摄内容进行剪辑,统一制作成3分钟视频作品上传到我能网“结婚班车”圈内,由专家评审与爆米花共同票选后评选出各个奖项,“最上镜新娘”将获得价值3000元的至尊MV拍摄一套(外景高清摄像并制作音乐光碟),另外有“甜蜜新娘”“人气新娘”“最佳参与”等众多奖项等你来抢。

报名方式很简单

网络报名: 登录我能网(www.wonengw.com)进入活动专题页面,点击“我要报名参加”,网上报名表,上传近期靓照及简短爱情故事即可。

为了响应更多网友团购婚纱的号召,结婚班车第五站——虎丘婚纱团购活动正在火热报名中,正在备嫁的你赶紧行动起来吧!更多详情请登录我能网查看,咨询电话:84783534、84783474。

私家车主拨打4008-000-000平安电话车险提供方便快捷服务

中国平安 PINGAN

电话车险 4008-000-000

江苏 险种组合: 车损+商业三者30万+盗抢+全部不计免赔
标致307 1.6L 一汽奔腾 1.6L
平安电话车险直销价约2699元 平安电话车险直销价约2967元

苏州 险种组合: 车损+商业三者30万+不计免赔
别克凯越 1.6
平安电话车险直销价约2170元

无锡 险种组合: 车损+商业三者30万+不计免赔
福克斯两厢 1.6手动
平安电话车险直销价约2308元

*实际价格会受上年理赔,车龄等因素影响,以上价格仅供参考,其他车型直接咨询4008-000-000(4008六个零)