

喝完满月酒,开车送人送了自己命

车主人、搭车人、邀请人被索赔15万

南京一男子醉酒驾车,不慎撞树身亡,这起意外车祸却引发了一场诉讼。原来,事发当晚男子喝完满月酒,开别人的汽车将赴宴的人送回家,之后发生了车祸。男子的家人将打电话叫他赴宴的人、车主和他送回家的人一起告上法院,一审法院判决驳回。

送人回家后撞树身亡

2008年7月10日晚,不少人陆续来到江宁区一家饭店,余梅香为了庆祝孙子满月,在这里摆了满月酒。李学军家距离饭店步行只要几分钟,在酒桌上,他与余梅香的弟弟余强等人谈笑风生,席间喝了不少白酒。

吴冰跟李学军不熟,但在酒桌上聊得很欢。由于曾经遭遇车祸,吴冰的腿脚不好。吴冰回忆说,李学军得知这个情况后马上表示要开车送他回家。孙力是开车来的,酒席散去时,李学军拿起孙力放在桌上的汽车钥匙,带着吴冰就开车走了。吴冰家也在江宁区,距离饭店6公里左右。在途中,他在电话中告诉孙力,十几分钟就回来。然而没多久,李学军的妻子突然接到警方电话:丈夫开车撞上一棵树,不治身亡。

意外事件各方都喊冤

事发地点居然在中山门外。

饭店、李学军和吴冰的家明明都在江宁区,李学军为何在送人后将车开到了中山门外?这始终是个谜。交警发现,李学军在出事时体内酒精浓度超标,属于醉酒驾车,承担这次事故的全部责任。

作为满月酒的组织者,余梅香家在震惊之余也表示了一定程度的愧疚,她家承担了死者的丧葬费用。不过李学军的家人觉得,这件事没那么简单。

按照李学军妻子的说法,李学军到家后,余强打电话喊他过去帮忙开车送客人。“明知道我老公喝了那么多酒,孙力怎么能允许我老公拿走钥匙开车呢?”她还觉得,吴冰也明知李学军喝多了,还坐他的车,这也是不负责任的。

余强觉得很冤枉,他说他不是饭局的组织者,根本没有资格喊李学军去帮忙送人,况且当时姐姐已经叫了“马自达”准备送吴冰回家。吴冰也证实了这一点,他说并没有人要求李学军送

他,是李自己主动要开车送他的。

孙力更是难过:“李学军第一次想拿我钥匙,被我夺回来了。当时我们不少人都说你喝多了,不能开车。可他趁我不注意又把钥匙拿走了,我们都不知道。他现在把我车撞坏了,我的损失怎么办?”

法院认定三被告没错

余强等人曾经考虑到人道主义补偿,但双方没有谈拢。后来,李学军家人将余强、孙力和吴冰一起告上了玄武区法院,要求三被告赔偿15万元损失。

法院审理后认为,李学军作为完全民事行为能力人,对饮酒过量的后果是明知的,应当对酒后驾车行为的后果负责。

虽然事发当晚李学军曾经接到余强和孙力的电话,但是不能证明他们有恶意劝酒以及安排李学军酒后开车的行为,并且通话行为与李学军出车祸之间也不存在因果关系。李学军将吴冰送回家后,发生车祸,与吴冰的乘车行为也没有因果关系。

综合诸多情节,法院认定原告要求三被告承担责任的依据不足,近日判决驳回了原告方的诉讼请求。目前原告方已经提出上诉。(文中人物系化名)

通讯员 宣法 快报记者 马乐乐

《又一醉汉

如厕摔死 朋友赔了10万

快报讯(通讯员 玄调 记者 李彦)齐先生和钱先生是关系不错的好友。今年5月中旬一天,几位好友拉上齐一起到钱先生家吃饭。席间,众人举杯共饮,相聊甚欢。已喝得头晕眼花的齐先生起身去卫生间如厕,并未注意到地面上的水渍,一脚没踩稳,摔了个仰面朝天,后脑勺先着地,经抢救无效身亡。这个结果令朋友们愕然。

事后,齐先生家人找到钱先生等一帮朋友讨要赔偿。朋友们痛快答应,只是没有确定赔偿的具体数额。于是众人找到玄武区红山司法所寻求调解。根据《最高人民法院关于审理人身损害赔偿案件适用法律若干问题的解释》以及《中华人民共和国民事诉讼法》等有关法律法规,人民调解员解释,齐先生在这起意外事故中应承担主要责任,而钱先生等朋友则应承担次要责任。最终,双方同意调解协议,钱先生等朋友一次性赔偿齐先生家人10万元。

警方玩“突袭” 缴获50台赌博机



民警拆卸赌博机主机 李绍富 摄

快报讯(实习生 陆天翔 记者 李绍富)前晚,栖霞公安分局的民警根据市民举报,突袭化纤新村附近两家电玩厅,当场查获赌博机50余台,现金2万多元。

不久前,市民王刚(化名)路过化纤新村附近的商业街时,发现街边挂着餐饮店招牌的两家小门面房经常虚掩着门,怀疑这两间店面有问题。王刚多方打探,证实两个店均为电玩厅,内有不少赌博机。“每天晚上都有不少民工高高兴兴来玩赌博机,最后垂头丧气从里面出来。”王刚说,两个电玩厅老板会派人在商业街巷口附近望风,以避开警方检查。希望警方能来一次夜间突袭。前晚,栖霞公安分局治安大队接到王刚举报后,调集了10多位民警,准备突袭。为了此次行动保密,参与此次行动的民警,都是从龙潭等辖区派出所抽调组成。当晚,大批身着便衣的民警将两家电玩厅围住,一举查获赌博机50多台,现金2万余元。被查处的两家电玩厅均无证经营,而且涉嫌赌博。警方表示,收缴的赌博机会集中销毁,并全力查找电玩厅老板下落,依法严惩相关责任人。(程先生线索费80元)

这个老板不长记性 被骗3次后才报警

快报讯(通讯员 汪东 记者 张瑜)被第一个骗子用假汇票骗了4万年后,胡勇还没觉悟,又掉进第二个骗子设置的假汇票陷阱。

去年底,在安徽做板材生意的老板胡勇发现资金周转出现问题,朋友建议他可用银行承兑汇票贷款,而自称手里有汇票的阿强,以4万元的价格卖给胡勇一张面额200万元的银行承兑汇票。但胡勇到银行一查就得知汇票是假的,再找阿强时,他却不露面了,直到胡勇以报警相逼,阿强打电话说介绍个有真汇票的朋友给他。

春节前,阿强将“手里有真票”的梁峰介绍给胡勇,而梁峰和同村的何月以及她的情人杨海,买来一张面额为200万元的假银行承兑汇票,合伙骗胡勇,“8万出手,你先付一半。”胡勇付了4万,找人验票得知票是假的。“你放心,银行行长是我熟人,能搞到真票。”胡勇当即给何月1万元去打点。在成功博得胡勇信任后,3月16日,何月与胡勇签订以22万元办370万汇票的协议,胡勇先行支付给何月、杨海11万元。这次,梁峰和何月提供的汇票,再次被胡勇识破。何月还想接着忽悠胡勇,可此时胡勇已不再信任他们,赶忙报了警。

目前,除阿强在逃,梁峰取保候审外,何月与杨海都被警方抓获。目前,何月和杨海因涉嫌诈骗罪,已被秦淮区检察院依法批准逮捕。(文中人物系化名)

第一次见男网友 28岁乖乖女失去了“第一次”

她报警称被强暴,网友称是双方自愿

快报讯(通讯员 汪晨 记者 张瑜)内向的曹芸直到28岁也没有男朋友,可她却跟刚认识十多天的男网友发生了关系。事后曹芸报警说网友强奸了她,但警方无法查实证据。在公安机关的调解下,网友给她5000元抚慰金了事。可曹芸和父母却越想越不舒服,几次三番找到公安机关要告对方强奸,而且曹芸还说就因为那一次,她被网友染上了传染病。

曹芸从小就是父母眼中的乖乖女,上学时是与男生说话就脸红的那种女孩。在周围人眼中,曹芸的性格过于内向,甚至有点自闭倾向,直到读完大学走上工作岗位,曹芸的性格几乎没什么变

化。内向的性格也给曹芸的工作、生活带很大障碍。一年前,曹芸因工作不如意提出辞职,做起专职“宅女”,父母见女儿这般也没办法,只得由着她。

今年4月,曹芸闲来无事上网时,结识了一个名叫陈刚的男网友,两人聊得非常融洽。虽然现实中曹芸对男人比较防备,也从未谈过恋爱,可在网上她却跟网友陈刚无话不谈,关闭许久的心门终于打开,没多久,对方委婉地提出见面要求。

五一放假期间,曹芸和陈刚相约去郊外旅游,顺便双方见个面。而见面当天,曹芸就跟着陈刚去了一家宾馆,随后两人发生了关系。一直到当天两人分手

前,曹芸也没提出什么意见,可回到家后,曹芸却越想越觉得自己吃亏了。

与网友见面并发生关系,这对内向的“乖乖女”曹芸来说,实在是太疯狂了。“我是被强迫的!”曹芸哭泣着说,而父母一听则更是愤怒,他们认为女儿曹芸恋爱都没谈过,肯定不会随便同意与男人发生关系。于是,这一家三口就跑到派出所报警,说网友陈刚诱骗了曹芸出去并发生关系,他们认为对方的行为构成强奸。可提供不出证据,公安机关也不会立案,而且陈刚一口咬定当初双方自愿。最后,在公安机关的调解下,双方达成一致,陈刚向曹芸支付5000元抚慰

金了事。

可拿到钱没多久,曹芸的父母带着女儿又找到派出所,强烈要求警方立案。“那件事发生后,女儿更加封闭,性格也更忧郁了。”曹芸父母说,“这都是因为网友强行与我女儿发生关系造成的,重要的是,那个人还将传染病传给我女儿了!”

闹了半天,警方仍未立案,曹芸父母急了,带着女儿跑到雨花台区法律援助中心求助,希望法律援助律师为他们讨回公道。法律援助律师表示,要确定对方的行为构成强奸以及疾病由对方传染,都需要提供证据或者鉴定。目前,法律援助中心的工作人员已着手处理这起援助案件。(文中人物系化名)

国美与海尔签署三年 500 亿战略合作协议

2010年7月1日,中国最大的家电零售企业国美集团与中国最大家电企业海尔集团签署了一份三年实现500亿销售规模的战略合作协议,国美与海尔的合作不仅创造了我国家电史上规模最大的合作项目,而且也创造了我国新的商业合作模式,不再局限于一年一度短期的供销双方的利益博弈,而是在需求预测、研发、生产、销售、售后及双方优质资源互补等方面进行全面的供应链合作。

个性化定制产品规模将达 250 亿

近日,国美集团主席陈晓对外发布了未来五年发展规划,强调国美将从目前卖场经营向商品经营转变,加强对商品的经营,将个性化定制商品作为卖场经营质量提升的核心战略之一,并表示到2014年个性化商品将占到整体销售规模的25%,尤其是成为上海世博会家电及消费电子指定零售商和生产商后更加速了这一转型。

国美集团与海尔集团此次签署

的三年500亿战略合作中,尤其注重双方共同研发个性化商品。协议规定,在双方对消费需求的共同管理下,海尔集团每年将为国美集团提供600款的系列商品,其中个性化商品数量不少于300款,并且个性化专供产品将占到双方销售规模的50%,比国美集团整体目标高一倍。对个性化商品的研发、生产、销售无疑将加强双方对消费需求的管理能力,共同提升消费者的满意度。同时,海尔强大的制造平台将为国美提供其延伸性ODM商品的制造支持。

设立 100 家高端产品体验店

在双方协议中,国美与海尔将在一二级市场实施差异化的产品与卖场合作。国美集团拥有国内最完善的渠道网络布局,尤其是在一二级市场的优势最明显,将为海尔集团提供最佳的展示与销售平台。在品牌方面,海尔集团拥有海尔和卡萨帝两个品牌,尤其卡萨帝品牌是由海尔整合海外设计团队设计研发

的前沿时尚高端产品,代表世界家电商品的最新潮流。为此,国美电器将为海尔提供区域市场最好的100家门店,作为全面展示卡萨帝厨电一体的体验店。另外,海尔作为美国高端家电品牌GE在中国的代理商,还将GE的产品选择在国美集团独家销售。

国美集团作为海尔集团最大的渠道战略合作伙伴,将在销售终端全力主推海尔冰洗、彩电、空调、电脑、手机、厨卫、小家电、配件等全品类产品,这也将有助于国美实现向家电及消费电子综合性指向性卖场的转变。

平台互补深耕三四级市场

在此次的三年战略合作中,国美与海尔将强化在三四级市场网络方面的优势互补,如海尔在配送方面的优势资源将全面支持国美电器在三四级市场的网络扩展,而国美目前拥有最强大的全国性采购平台,将选择适合于三四级市场的商品,作为海尔三四级市场的供货渠道,丰富海尔销



售网络商品的丰富性。

为实现三年500亿的战略合作,国美集团与海尔集团还专门成立了两个层级的组织体系,在双方集团总部组成了一个200人的经营管理团队,关注商品研发、规划、财务管理、市场营销、客户服务、订单与库存管理,信息平台对接等。协议中还强调要提升双方供应链的整体效率,特别是明确了以周为单位的订单管理制度,通过双方强大的计划性管理确保计划响应率在98%以上,从而加快资金与商品的周转速度。

快报记者 王多