



红太阳装饰城跨省出击

7月10日,南京·马鞍山大型团购“惠”将精彩上演

雄踞长三角南大门商圈炙手可热的雨花经济开发区的红太阳装饰城,作为江苏省省级开发区和南京市政府重点工程,是傲视华东的建材航母。7月10日,这座航母将再迎创举,成为南京首家组织外省市消费者前来团购的家居卖场。下周六,红太阳装饰城将举办南京·马鞍山大型团购“惠”,特邀马鞍山、淮南、江宁、雨花等南京市及周边地区的消费者到场,精心奉献一场专属于他们的团购盛宴。



红太阳装饰城 团购活动小记

随着家居行业竞争的不断激烈,等客上门显然不是积极的应对办法,各大家居卖场也在不停地开拓渠道,想出团购等办法,主动向装修业主发出邀请。在这种情况下,家居卖场负责团购的工作人员也成了卖场里最为忙碌的一群人。忙碌以及忙碌过后的成就感,都藏在红太阳装饰城企划部团购组张月月的这段小记中。

随着人们生活水平的逐步提高,同生活密切相关的家装革命也随之而来,家装市场蕴含着无限的商机。当下,团购已被越来越多的人所熟悉,团购活动对消费者与商家有着互相的利益,形成薄利多销。我们团购组的工作也围绕开展。

红太阳装饰城企划部团购组6月在江宁区武夷绿洲和南方花园两家小区开展了设点宣传活动,并于14日针对两个小区组织了专场团购活动,二十几位业主,基本实现了活动当天的100%的开单率。

从前期的小区资料收集、筛选,到与小区物业公司积极沟通,各方面的工作有条不紊,也为本次活动的顺利开展了个好头。

第一场活动于6月5日~6月6日在武夷绿洲小区进行,现场为业主办理金阳光会员卡,让业主们了解办理会员卡可享受的特价优惠和品质服务,发放红太阳宣传单页,宣传红太阳的全方位的优势,号召业主14号参与我们的团购活动,两天时间共办理十几张金阳光会员卡,业主们也对团购活动充满了期待。第一场活动结束后我们也进行了总结,在领导的建议下,我们与品牌知名度高、优惠力度大的五家商户联合,由商户提供针对会员的特价产品,制作展架,与我方一起参与到第二场的活动中。

第二场活动联合了威尔顿瓷砖、精艺瓷砖、宝路卫浴、华泰照明、兔宝宝地板于6月12日~6月13日在南方花园开展,商户提供的高性价比产品引起了业主们的极大兴趣,现场办卡二十余张。6月14日上午九点多红太阳直通车接来了二十几位团友,我们带领着团友们到五家商户的商铺现场选购商品,谈价格选商品,团友们热情高涨地挑选着心仪的商品,同时中午也提供了丰富的午餐,从细节上为团友们送上贴心的服务,活动当天的开单率达到100%,此次团购活动效果较好,给我们以后的工作开展留下了一个很好的教材,我们也会再接再厉作出更好的成绩。

此活动也有效地创立各商户良好的公众服务形象以及展示以往多年以来取得的良好业绩,同时也号召更多的商户加入到活动中来,最终使红太阳取得良好的社会效益和经济效益。

»优惠链接

红太阳装饰城南京·马鞍山团购“惠”部分团购产品优惠信息
好心情 牛皮二件套 限量一套 团购价:4200元
圣达地板 盘龙眼 团购价:138元/m²
宝路卫浴 淋浴房 限量2套 团购价:400元/套
箭牌卫浴 坐厕 团购价:988元
乐家卫浴 坐厕 团购价:3999元
红玫尔 牛皮二件套 限量一套 团购价:4200元

一座美丽的城中之城

红太阳装饰城扼守长江水道南大门金脉,通过海、陆、空、铁“四维立体交通”连接整个中国与世界。红太阳装饰城由弘阳集团投资20亿兴建,占地面积1618余亩、建筑面积120万平方米。红太阳装饰城依托港口水运优势,以大批发、大物流并结合精品零售的经营模式,以“批发行业市场化经营、零售行业商场化经营”的思路,精心打造一个集展示、交易、仓储、加工、配送、服务、信息中心等诸多功能为一体的大型现代化装饰建材基地。

规模雄伟气势恢弘,是红太阳装饰城给人们留下的第一印象,无论是五大批发总部(陶瓷批发总部、

水暖洁具批发总部、石材批发总部、板材型材批发总部、五金电工电料批发总部)还是品牌零售平台,任一个单一项目的面积就比南京最大的家居卖场还要大。除了无可比拟的体量,红太阳装饰城还有更加丰富的内涵,它所拥有的批发集散平台、品牌零售平台、区域采购平台、会议展览平台、电子商务平台、技术研发平台、物流配送平台和人力资源平台这八大平台,让世人明白,装饰城不再只是家居产品买卖交易的场所,还是一个通联四方八水的集散中心。

2009年11月,红太阳装饰城越过长江,在雨花经济开发区生根开花,重

装升级后的红太阳装饰城不但项目产业布局合理,还将规划优美的商务休闲会所、城中公园景观等项目。市场内街道整洁、园林绿化充分,宜商宜住的生活环境,为入驻商户和消费者提供的是全新的感观体验和生活享受。据了解,红太阳装饰城市场内还将规划体量近10万平方米的综合商业服务区,包括配套商业、酒店客房、特色餐饮、生活超市、净菜市场、休闲娱乐、公寓、幼儿园、中小学、药房、服务中心等,为入驻商户提供“一站式”的商业和生活服务。红太阳装饰城不仅是一座美丽的城中之城,也是一座和谐的生活之城。

以精品零售辐射周边

红太阳装饰城不仅是一座针对下游经销商的批发总部,也是广大零售消费者的购物天堂。因为红太阳装饰城租金低廉,且绝大多数经销商都是省级总代理,所以那里的产品价格要比一般家居卖场低很多。不仅如此,为了方便广大消费者购物,红太阳装饰城还设立了多条直通车线路,每天在市区各个地点接送广大消费者。

7月10日,红太阳装饰城将举办南京·马鞍山大型团购“惠”,预约报名即可获得100元优惠券,预约报名来红太阳装饰城购买建材满1500元可使用100元优惠券,购买建材满5000元可免费送货至目的地。凭红太阳装饰城的报纸广告还可享受免费班车接送和免费

午餐。马鞍山市分会场免费班车接送地点为:马鞍山市湖北路与湖东中路交叉口,马鞍山体育馆旁。

红太阳装饰城团购部钱程告诉记者,下周六的这场团购会是红太阳装饰城第一次组织针对外省市消费者的团购活动,目前报名人数已经超过了500户。“红太阳装饰城是南京屈指可数能够覆盖到周边省市的家居卖场,其次,我们前期针对马鞍山的消费者做了一些调查,近期马鞍山的新房交付量很大,装修的刚性需求正在集中爆发。选择在夏季举办这场团购会,也是为了给想在秋季开始装修的消费者提供一个挑选建材的好时机。为了方便这些顾客前来购物,我们不仅有免费的直

通车接送,还有午餐提供,消费者只要带着需要而来,一定会满意而归。”

据钱程介绍,今年的房产新政出台后,对北京、上海、广州、南京等一线城市的影响很大,南京上半年的新房交易量不足去年的一半。但在马鞍山这样的城市,受房产新政的影响反而较小,市民的新房购买热情几乎没受到抑制。“目前,红太阳装饰城在批发物流行业已经占据了华东第一的位置,我们也想做更多的努力,来扩大我们在零售行业的市场占有率。未来,我们还将举办针对泰州、扬州等周边地区的团购活动,让更多的消费者享受到红太阳装饰城带来的实惠。”

快报记者 董婷婷



红太阳装饰城以往的团购活动,场场人气爆满,为消费者送去了真正实惠。