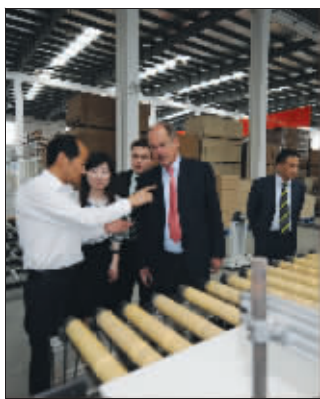


# 东方邦太: 橱柜界的伟大“前锋”

▼新老客户参观新建成的东方邦太新工厂。



▲5月27日,世界领先的木质板材制造商——奥地利爱格集团总裁爱格先生应邀访问东方邦太橱柜。

▼6月27日,东方邦太携手爱格,与红星美凯龙一起举办“100%爱格极限风暴日”活动,把真正实惠带给南京每一位消费者。



## ■场上位置: 前锋

### ■当选理由

在足球历史上有无数伟大的前锋,他们或者是飘逸潇洒地完成致命一击,或者是势大力沉地洞穿球门,他们是足球场上最引人注意的人。在南京,东方邦太的一举一动也受到业内人士的极大关注。正如伟大的前锋有无数球迷崇拜一样,东方邦太也有不少“铁杆粉丝”,他们和亲朋好友都是东方邦太的老客户,只要装修,必定选择东方邦太。为什么东方邦太的人气如此之旺,原因是品牌响、品质高、服务好。

7年,只不过是历史长河中

一个短短的一瞬间,但是却让东方邦太从默默无闻的南京本地品牌跻身成国内一线品牌的橱柜“大腕”。今年,7岁的东方邦太华丽转身,位于南京滨江开发区的新工厂顺利投产,新工厂占地35000平米的,拥有进口德国豪迈整套专业橱柜生产流水线,平均产能比过去提升了50%。

今年5月底,奥地利爱格集团总裁迈格·爱格先生一行特地来到南京,专访东方邦太工厂。爱格集团目前在全球拥有15家工厂,年销售额超过17亿欧元,其板材的甲醛含量低,已超过E0级标准。东方邦太橱柜目前在南京的销量也遥遥领先,这与爱格系列板材源自最新鲜的原木气息密不可分,正是因为原材料的

绿色环保,才让健康生活得到保障。这也是东方邦太对消费者做出的品质承诺,让消费者真正体验到亲近自然、感受自然的现代家居生活品质。

从成立之初,东方邦太一直坚持做健康橱柜,始终将绿色和环保放在第一位。早在2007年1月,东方邦太全系列橱柜产品的箱体板全部采用进口爱格板,专做“100%爱格”橱柜,一般厂家只是门板用爱格板,而东方邦太连橱柜柜体板都使用奥地利进口爱格板。6月27日,东方邦太携手爱格,与红星美凯龙一起举办“100%爱格极限风暴日”活动,虽然活动只有短短半天,但是吸引了众多东方邦太“粉丝”前来捧场。

## »历史荣誉

### 2004年

2004十大知名环保放心品牌橱柜  
全国质量稳定信誉保证企业、连续国家检测达标产品

### 2005年

2005年消费者心目中十大品牌橱柜  
江苏省家具行业协会厨房家具专业委员会副主任单位

### 2006年

江苏质量诚信AAA级品牌企业  
ISO9000质量管理体系和ISO环境管理体系双认证  
2006年中国橱柜行业最具影

### 响力品牌

### 2007年

南京市装饰行业协会材料专业委员会橱柜分会、副主任单位  
2007中国橱柜行业十强企业  
江苏家居市场十大强势橱柜品牌

### 2008年

中国环境标志认证企业  
中国橱柜行业最具竞争力企业  
中国橱柜行业畅销品牌

### 2009年

中国橱柜行业工业技术金奖  
中国橱柜行业质量和售后服务工程配套示范单位

## »基本档案

宁溧路红星美凯龙负一楼 82266078  
宁溧路家乐家商业广场一楼 86976518  
光华门石林广场一楼 85016983  
江东南路金陵国际家居负一楼 52614618  
江东南路金盛装饰城负一楼 85066010  
迈皋桥红太阳装饰城三楼 85538279  
桥北金盛国际二楼 85051770  
桥北红太阳三楼 57033034

## »老总猜冠军

预测者: 东方邦太南京大区总经理丁军

冠军预测: 巴西队

理由: 与其他传统强队相比,巴西今年的表现最稳定,这是最难得的,所以很有可能是最后的冠军。  
快报记者 袁阳

## 热列庆祝龙居装饰分公司盛大开业

# 全国十八家连锁企业全面降价引起风波

## 为什么在团购网砍价会上每次都有不少人上当呢?



全国各地的团购网砍价会都是由材料商通过网络方式组织起来的,今天选一个地方,明天又换一个地方,所以价格根本得不到保障,而龙居装饰作为全国连锁企业在全国和几百个生产厂家合作,以出厂价加百分之五利润广见而。



### 活动优惠

- 1、公司承诺在原价的基础上打八折。
- 2、半包满两万送科的三件套(价值800元)
- 3、半包价满3万元送科的三件套、花洒(价值1200元)
- 4、半包价满4万元送科的三件套、花洒、马桶(价值1800元)
- 5、半包价满5万元送科的三件套、花洒、马桶(价值2400元)
- 6、半包价满10万元送美的空调一台(价值2600元)
- 7、半包价满20万元送金朝阳、欧雅系列、骆驼等品牌地砖(两个卫生间)
- 8、半包价满20万送龙居橱柜一套。

本次实木E0级橱柜柜体柜门原报价380元/㎡,现在只收320元/㎡,半包价400元/㎡可享受以上活动外还可享受地板、瓷砖、卫浴柜市场最低价再降10%-20%。



### 活动贴士

公司庆祝泰州分公司7月3日开业特邀厂家同庆  
祝贺龙居装饰获得标点零距离特级会员单位

活动时间: (7月1日-9月10日)  
活动地点: 龙居总部/上海路分公司/泰州分公司  
报名热线: **84462833**



龙居装饰南京总部: 王府大街145号 贵宾热线: 025-84462833 84468366

◎D1高端设计工作室: 上海路一号

◎泰州分公司: 泰兴市公安局对面2楼

◎贵宾热线: 025-68804060 66069229

◎贵宾热线: 0523-87772365 87498899

## 全国2010年建材全部上涨10-20%,人工费也上涨10% 为什么龙居装饰不涨价,还要降价呢? 笔者走访了南京龙居装饰相关负责人

笔者: 周总,你们这些橱柜不是在亏本经营吗?还是降低材料品质和装修质量呢?

周总: 我们这样做既不降低材料等级,也不降低装修质量,因为用十家品牌材料已经我们合作了快十年了,我们全国的龙居企业也让他们挣了不少钱,从2008年开始龙居装饰全国连锁都会联合厂家搞优惠让利活动(厂家让10%,公司让10%,合计就是20%),这样做既提升了产品的销量,又给厂家的产品做了广告。南京许多装饰企业开办的材料超市,有些都比得我们,其优惠力度很高。

笔者: 南京市场许多公司都使用套餐,你们为什么不叫呢?

周总: 套餐,业主百分之百占不到便宜,最后都会被套进去。就拿两万多的套餐来举例,在江宁,我和某家使用套餐的装饰公司同对门开工,我们总价3万多,而这家公司两万多的套餐装饰公司,最后结算四万一千多,希望业主在选择材料品牌等级后,要看总价不要只看总价。

笔者: 这次活动为什么截止到九月上旬结束呢?

周总: 本次活动厂家及我们和商家让利,到九月上旬是为了给全国业主一种物质享受。

