

赢在世界杯 商家各出奇招



一些精明的商家为了能在世界杯期间赚足人气,竭尽所能,各出奇招,与世界杯打起了球迷争夺战。

6月20日是今年父亲节,加上爸爸们喜爱的世界杯,已经成为商家眼下最大的商机。商家基本将端午节促销顺水推舟变成父亲节的“预热”,不少商家索性将父亲节和世界杯打包起来做促销。

在百货商场,各个男士用品品牌都在借父亲节进行打折促销,男鞋、男装、运动装、高档家电等能跟男性用品搭边的商品,端午小长假期间销售都不错。



苏宁等众多商家为了能在世界杯期间赚足人气,各出奇招,与世界杯打起了球迷争夺战

花样迭出 商家打起球迷争夺战

世界杯期间,如何将男人的目光吸引过来,许多商家为此绞尽脑汁,而有多处拥有大屏资源的商家却乐开了怀,因为这又是一个争夺人气的好机会。据了解,世界杯期间各商家都会利用大屏幕进行全程赛事转播,其中,建邺万达广场的LED屏264平米的超大屏幕可谓首屈一指。

不仅是大屏幕转播,世界杯主题的各种露天演出这两天也纷繁登场。6月15日起,苏宁商茂广场推出了“来苏宁,带你玩聚世界

杯”的路演月活动,其间足球宝贝舞蹈表演、花式足球表演,足球彩绘、足球游戏、足球宝宝全明星等涉“足”活动一一登场。

世界杯竞猜是商家的另一拿手好戏。中央商场五楼世界杯竞猜场面火爆,现场登记人员说,每天都有近百人报名。仙林金鹰推出大型网络互动赛事竞猜互动。世界杯期间,时尚金鹰网用户及VIP用户将可参加活动。

卖力促销 目标锁定女人小孩

男人去看世界杯,女人小孩怎么办,众多商家眼里只有一个

词——逛街。为了能在世界杯期间赚到女人口袋里的钱,南京主要商场都针对女人做起了促销。南京八佰伴在世界杯期间搞起了女人购物节,百丽、千百度、艾格周末、a02、ES等女鞋、女装纷纷降价促销,化妆品也大幅度让利。

小孩也成了各商家争夺的对象,仙林金鹰更是将喜羊羊灰太郎充气城堡搬来了,吸引了不少孩子的目光。6月11日至20日,凡带领小朋友来店购物的顾客,凭购物发票小朋友即可免费玩充气城堡。

迎合球迷 彩电出现销售井喷

每届世界杯,都会对彩电的

销售起到直接的推动作用。记者昨日在新街口几家家电卖场看到,各大品牌的彩电柜台前都是人流如潮。营业员告诉记者,由于今年世界杯的推动,彩电市场保持了较高的销售。在创维品牌专柜处,记者看到,一款标价3999元的LED超薄屏彩电十分热销。相关负责人说,这种LED彩电以其超强的实用功能满足了球迷们“身临”赛场的观赛需求。

从苏宁、五星、国美电器传来的消息称,今年端午小长假期间,高清彩电销售量明显增长,LED和网络电视成为两大亮点。

见习记者 穆文双

第1成长会 **时尚小人精** **Cool!**

小演员海选第3站: **金盛百货中央门店**

6月19日(周六)下午2:00

电视短剧《T台童梦之缘》主要讲述了一批T台小模特如何实现自己的梦想,在他们的模特学习过程中,如何从不自信到自信的过程,其中遇到了很多有趣好玩的事情,更有很多梦幻的事情发生。影片通过五小揭变天蝶的故事,重点突出小朋友的自信心是非常重要的,也让更多的家长了解到培养一个多才多艺,全面发展的小朋友是多么的重要。

自即日起,《T台童梦之缘》剧组现面向全市的适龄孩子招募剧中人物,只要你是活泼可爱的小女生或是阳光帅气的小男生,都可来参与。

报名要求:
4~12岁
男生:自信、阳光、帅气;**女生:**活泼、自信可爱

招募角色:
男一号、男二号、女一号、女二号及50名小演员

友情支持:

SUNING 苏宁电器 **金盛百货** **南京八佰伴** **COMEI 康美整形美容医院**

T台童梦之缘

报名方式:

电话报名: 快报24小时热线96060
网络报名: 登录www.wonengw.com
现场报名: 新街口中山东路145号全民健身中心9楼