

小长假出游要选对保险

今年的端午节又有一个三天的小长假,许多人已经锁定了出游计划,有的跟团、有的自驾。许多人只是关注旅途中的吃、住、行,实际上,出游也要打一把“保险伞”,为这个小长假保驾护航。 快报记者 张波

跟团游 首选人身意外伤害险

相信大部分人还是喜欢省心地跟团出游,不少旅客认为,旅行社已经投保了国家旅游局明确要求的旅行社责任险,但实际上并非针对游客的,它承保的是因旅行社自身过失而对游客造成的损失。如果是自然灾害等意外事件,旅行社和保险公司不负责赔偿。因此,小长假出行前购买一份人身意外伤害保险很有必要。

泰康人寿的专家表示,如果游客不经常外出,可以选择短期保险产品。如果是短途旅行,消费者可以购买短途旅行意外伤害保险,该保险范围分旅游意外伤害和旅游救援两种,保险金额

分别为15万元和5万元,而游客所需支付的保费仅为二三十元,能够保障5~10天左右。同时,专家表示,在购买保险的时候一定要看清楚保险责任,因为有的产品只保障意外身故,有的还包含意外伤残和意外医疗,建议消费者购买包含意外伤残和意外医疗的产品,这样才能得到更大的保障。

记者了解到,有的保险公司针对假日推出公司的旅游险分为主险和附加险,主险保障意外身故,保额1万元,1天的保费只需几毛钱。算下来,3天小长假投保只需几块钱。但市场上专门的旅游保险并不多见,大多保险公司主推意外保险卡,保期为1年,保费80元~120元,包括意外身故保障约5万元,意外医疗2000元~8000元不等。

自驾游 人和车都要上保险

小长假只有三天,很多私家车主会考虑到周边自驾游,大部分车主不会考虑在出游的时候买上一份保险。事实上,自驾游不仅要买保险,而且要“双保险”,车和人都要保。据了解,目前市场上花100元左右就可以投保一个月的全车盗抢险,如果没有投保车上人员伤害责任险,也可以考虑每个座位投保2万元,一个月花费只需20多元。如果车况不是很好,可以考虑投保一个月的车辆损失险,花费约150元。除此以外,根据出游的天数以及风险状况还可以自由选择短期人身意外险。

记者从平安保险了解到,投保车险时要看清楚保险条款中有没有对行驶区域的限制,还要特别注意保险公司的服务网络及异地理赔能力,以确保车辆能及时得到保险公司的理赔服务。

友情提醒 高风险运动难投保

很多人以为,旅行社责任险就是人身意外险。实际上,旅行社责任险是指保险公司对旅行社在从事旅游业务经营活动中,因旅行社的疏忽或过失,造成其接待的境内外旅游者遭受经济损失而应由旅行社承担的责任,转由保险公司承担赔偿责任。而当意外发生与旅行社没关系时,游客就不得不依靠其他意外险获得保障。

此外,许多游客认为,一般人身意外险包括所有的意外事故。事实上,各家保险公司的“除外责任”一栏中通常都会有这样的规定:“若保险事故的发生系由以下原因之一或数种导致,则本公司不负任何给付保险金的责任”,其中就有“被保险人从事潜水、跳伞、蹦极、攀岩、探险、武术、摔跤、特技、赛马、赛车等高风险运动”这一条。因此,在购买旅行保险时一定要自己准备参加的活动项目是否在保障范围内。

网上叫卖保险 听起来很美

中国平安日前正式开设了淘宝官方旗舰店在线投保专区,至此,已有4家保险公司在第三方网络平台销售保险。保险公司掘金电子商务似乎成了趋势,网络的灵活方便很受年轻人的欢迎。记者在淘宝网首页看到,目前已有中国平安、泰康人寿、华泰保险、阳光人寿、阳光产险落户。记者了解到,用户只要在线了解保险详情后填写相关个人信息,提交订单并支付保费后,就成功完成投保手续,流程和网上购物差不多。

不过,一位不愿透露姓名的保险从业人员表示,在网上卖保险听起来很有前景,但目前来看,毕竟还在初级阶段,真正通过网络购买保险的人仍不多。他表示,买保险和买衣服鞋子不同,保单本身有一定的专业性、复杂性,因此一般来说购买保险都会有销售人员给消费者做相应的解说,而网上买保险全靠消费者自己判断,因此现在还很难在网上销售条款复杂的寿险产品。车险为例,未出险和出险过的车辆在投保时会有价差,每一辆车的评估都不一样,这直接影响到保费,因此很难用简单划一的网销来实现。因此,他表示,网络投保刚刚起步,虽然发展空间很大,但未来险企和市场仍须共同摸索。 快报记者 张波

翡翠价格半年涨5成 涨幅超房产

近年来,翡翠价格一涨再涨,最近半年来这些美丽的石头价格上涨超5成,有些顶级品种甚至价格翻番,暴涨的速度甚至超过了房价。南京的投资客们也纷纷瞄准这个市场,记者从一些翡翠专卖店了解到,虽然价格一直在涨,但翡翠的销售还是出现了上扬。业内专家表示,这一波上涨原因有很多,新手想投资翡翠则要当心风险。

翻倍回购 投资客不愿卖

市民王先生是个翡翠收藏爱好者,几年前他购买了一块翡翠豆角挂件,当时的价格在2万多元。最近,他拿着这个挂件到一家翡翠专营店,店主表示愿意出5万元收购该挂件。王先生告诉记者:“我肯定不会卖,而且我认为他给的价格偏低了。”

翡翠销售商之所以愿意加价回购,是因为如今的翡翠价格一天一个价,而且进货价格也高得吓人。宝庆银楼销售部的负责人介绍,如果今天一块翡翠卖10万,那么我明天拿着这10万块钱

肯定买不到同样档次的货。琢之缘翡翠专营的负责人告诉记者:“以往翡翠也涨,稳步上涨,高档翡翠的增值空间相对较大,但今年中档翡翠的价格也跟着大涨,甚至一些低档货也在涨。”翡翠专家许女士表示,以往很多翡翠专营店里的价格都是半年一调整,有时候周期更长,而今每个月的价格都相差不少,上游出货非常谨慎,特别是高档翡翠,“我们都是卖一件拿一件,因为价格高,而且东西特别少,厂家也惜售。”既然如此,南京人购买翡翠的热情还是在上涨,宝庆银楼上述负责人表示:“近半年来,我们的销售增长在15%~20%左右,需求还在增长。”

热钱涌入 优质翡翠价翻倍

许女士认为,翡翠的价格近年来一直都是稳步上涨,这主要是因为翡翠本身的稀缺性。据了解,过去20多年来人们对翡翠的开采量,相当于此前300年开采量总和的10倍。缅甸是世界翡翠的大本营,全世界超过90%的翡翠

产于缅甸,但近年来高档原材料开采已近枯竭。许女士说:“正是因为高档翡翠的这种稀缺性,才使得翡翠具有稳健的投资价值。”

此外,2007年以来,全球金融风暴使得更多人关注玉石投资,“股市和房地产的低迷会在一定程度上拉动翡翠投资,因为有资金转移到这个市场。”玉合圆的专家吴岩说,这一轮的翡翠大涨还有其他因素,这与今年更多热钱涌入翡翠市场有关。“今年的缅甸仰光赌石大会上,数个山西煤老板携巨资加入竞拍行列。”他认为,煤老板巨资推动了翡翠原石价格上涨,且幅度相当可观。因为往年缅甸仰光赌石大会公盘,一般仅有十几亿元的成交额,而今年煤老板们就拿下了28亿元之多。

据悉,翡翠市场中优质的冰种翡翠原石,已经从去年的100万/公斤,涨到200多万/公斤,而优质玻璃种翡翠原石,每公斤则涨到了数百万元,甚至逼近千万。而顶级玻璃种翡翠更是无价之宝。吴岩表示,保守估计,高档

翡翠半年来至少涨了5成。

风险加大 新手需谨慎

据中国珠宝玉石首饰行业协会预测,2010年,我国珠宝年销售额将超过2000亿元人民币。在珠宝消费中,翡翠玉石每年销售额约400亿元人民币。对于普通消费者而言,翡翠更多的是一种装饰,如果你是一个翡翠菜鸟,却眼馋于翡翠的高收益也想进行翡翠投资,那么你就要小心了。

玉石专家表示,目前翡翠的价格处在高位,对于高档翡翠或者顶级翡翠而言,每一件都是绝版,因此相对来说风险较小。然而,如果没有足够的资金投资高档翡翠,只能选择中低档翡翠的话,那么风险正在加大。翡翠市场良莠不齐,未经人工处理的A货才具有升值空间,而经过强酸浸泡或上色处理的翡翠基本都不具备投资价值。因此,普通消费者或者投资新人还要谨慎,避免上当受骗。更何况,目前行情火爆,何时入市、什么价位出手都蕴藏风险。 快报记者 张波

借记卡与信用卡 “二合一” 银行卡亮相

信用卡与借记卡功能合一的银行卡出现在南京市民的生活中,该卡具有消费信贷和储蓄理财双重服务功能,存款有息,消费免息,比目前的信用卡更为优惠。

据光大银行南京分行介绍,他们新推出的存贷合一卡,这种卡账户可以实时互转,消费和取现交易发生时,如其中一个账户金额不足,卡片可自动将资金在两个账户互转。例如:市民消费时信用额度不足,卡片可以自动将储蓄账户中的活期存款转至消费账户,以完成消费;取现时如果储蓄账户存款不足,卡片可以自动将消费账户中的可取现额度转至储蓄账户就可以方便取现了。同时实现了自动关联还款,当用信用卡账户消费后,到还款期间时储蓄账户可以自动还款,这样出现不良记录的几率大大降低。而且这种卡率先创立柜台实时发卡模式,借记卡业务当场激活,后期银行会对客户的资质进行审核,对于符合审批政策的客户匹配一定信用额度。 快报记者 王海燕

全省版 覆盖苏皖 信息涵盖:各类公告、招聘、招商、贷款、转让、销售、遗失等
广告热线:025-84712849、84519772

贷款咨询服务
和信:个人企业贷款5万-1亿,外地可。025-66622327
天阳投资:财团直投,银行合作,专业速办企业、个人无抵押贷款,急用钱,当日下,外地可,成功收费。各类疑难贷款。025-82099686。另聘文员数名。
晨信投资:公司直投,银行合作,速办企业、个人无抵押贷款,急用钱,当日下。公务员、教师、医生优先,外地可,成功收费。025-83557994

招商信息
●友情提示:请客户仔细阅读对方真实情况,本栏不作为法律提供依据! 仅供参考,不承担法律责任!

苏洋糊塗 酒业诚邀您的加盟
★郑重承诺:实行严格的区域独家经销制度;
★给与经销商广阔的利润空间,可观的奖励机制;
★完善的退换货机制和政策,解决你的后顾之忧;
★强有力的广告支持,及完善的售后服务体系;
★专业有效的营销策划指导;有无酒水经验者均可加盟。
我们坚信难得糊涂酒业将是您又一次正确的选择
加盟热线:0558-5312345 苏南 13901537792 常总, 苏北 13329012256 孙总

做手工不差钱
国际布艺AAAAA集团:因订单出口扩大,特面向全国寻求联营加工户。个人与单位均可合作! 纯手工粘贴,无需基础设备,每人每天可获利125-225元。总部长期免费供货,每月上门收货款! 签订正规司法合同!
全国免费热线:400-788-5969
总部热线:010-6338 0182
网址: www.8888cctv.com
编辑详细地址,姓名与邮编发至 137 1892 7766(免费索取合作资料)

运输物流 · 全省版 订版电话:南京 025-68677256 快捷苏南 0512-68026110 飞渡皖南 0553-4225475
快捷苏北 0519-83279399 飞渡皖北 0553-4225472

北大荒物流 天津 青岛 烟台 025-85665077 85574678	谢氏物流 重庆专线 电 85567216 13851484517 话 85577706 13770501641	胜宇物流 南京⇌上海 025-85667453 13505161188 沈	双帝货运 上海 天津 云南 黄石 广东 山东 河北 浙江 江苏 安徽 河南 广西 承接零担整车大件,包厂运输业务 大量提供 6.2-17.5 米优惠价回程车 85078247 13801592035	晋南物流 南京⇌太原 中转山西全省、长治、晋城、侯马、临汾、阳泉、吕梁 电话:13357819623 025-85571800	富香物流 贵阳专线 —中转贵州全省— 24小时服务热线:13770827379 电话:66037869 袁先生
元国货运 南京⇌义乌、永康、丽水、金华 武义、东阳、兰溪、磐安、龙泉、浦江、云和、庆元、缙云、遂昌、建德、松阳 电话:85575435 85573451 13705179785	宝源物流 专线直达—仪征 扬州 江都 泰州 电话:025-68936146 15715145303 地址:南京栖霞区万丰苑小区 F4-303 室	快顺物流 南京 自备车 直送全国 品牌专线: 广东 广西 福建 江西 北京 四川 山东 江苏 备有仓库,包装门到门 一条龙服务,价优,快捷,安全 025-85579060 13813920499	兆鑫物流 南京 青岛 广州 深圳 专线 青岛专线 025-86630935、18951742212 广州专线 025-85578887、13255295877	协安物流 南京⇌马鞍山、金华、衢州 整车零担 天天发车 (协安理念 杜绝暴利 精心服务 协作共赢) 南京 → 北京 天津 郑州 福州 南宁 太原 昆明 贵阳 广州 长沙 武汉 包头 西安 重庆 成都 兰州 沈阳 乌鲁木齐 南京电话:025-84023888 13951786332 本公司提供仓储 无锡电话:0510-83850233 13382072753 包装等各项服务	