

留学金融品牌你来挑

为配合留学“世博会”,即日起,快报《第1金融街》启动“南京地区留学金融服务金奖”评选活动,邀请读者有奖参与投票。

记者了解到,出国留学期间的金融准备涉及存款证明、购汇、留学贷款等众多业务,从单一业务看,几乎所有银行的现有业务都有所涉及。专家提醒,出国留学金融是一个系统,涉及到出国前后各个阶段,最好能通过一家银行完成。

正因如此,各大银行从早两年起竞相开展专项出国留学金融服务平台,提供一站式服务,

如中国银行、中信银行的相关平台已有十多年历史,光大银行、工商银行、招商银行等也已在市场上形成了一定的影响力。

“一个完善的全方位的出国留学金融服务平台好比是学生和家长的好帮手,大大提高了留学的效率和质量。”有着海归背景的中行出国金融中心的咨询专家表示,尽管不少银行都在推出出国留学金融,但在国家和地区的金融服务上各有各的特色,家长选对服务品牌,可以说是省钱又省心。

在众多品牌中,究竟哪些才是最值得南京市民信赖和肯定

的出国留学金融服务品牌呢?快报在本届留学“世博会”期间开展“南京留学金融服务金奖”评选,选出“市民最信赖的出国留学金融服务品牌”,即日起正式邀请广大市民投票。投票过程中,还有机会获得活动组委会提供的精美礼品一份。

快报记者 刘果

出国金融方面的咨询专电:

84783615;84783629

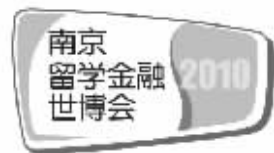
出国择校方面的咨询专电:

84783689;84783544

互动电子邮箱:

money_week@126.com;

money_week@163.com;



»链接

快报理财DIY夏令营火热报名中

上周三,快报《第1金融街》报道了深发展银行“存款以黄金抵利息的理财产品”,引起了南京市民的极大兴趣,纷纷致电咨询。该行长江路支行的工作人员也向记者反映,上周的后半周里,该款产品销售急速增长。由此可见,稳健、固定收益的理财产品在当下很受普通市民的青睞。

理财专家认为,家庭理财各有需求,找到一款适合自己的理财方案和理财产品尤其重要。为此,本月初快报推出“2010理财DIY夏令营”,活动期间,快报面向市民征集能够代表不同理财需求的8位市民或家庭,然后邀请银行和保险的理财规划师免费提供指导,和读者一起量身设计理财方案。

据悉,活动开展以来,读者报名踊跃。不少市民表示,自己正在为手中的闲钱投资去向发愁,“能够免费获得快报理财顾问团队的‘多对一’服务真是太难得了。”同时,本次活动报名截止日期为6月18日,请有需求的读者尽快联系我们。快报记者 刘果

■报名贴士

快报理财DIY夏令营报名热线:84783615;84783629

E-mail:

money_week@126.com;

money_week@163.com

南京地区留学金融服务金奖

■评选标准

1. 具有一定规模的出国留学金融服务平台,业务覆盖全面;
2. 具有较广的海外分支机构或者海外合作金融机构及平台;
3. 除常规出国留学金融业务外,拥有自己的特色和优势业务;
4. 品牌积淀已久,在地区针对性上已经形成自己的竞争优势;
5. 服务注重品质和结果,多年持续受到客户的好评;
6. 除了金融服务外,掌握和了解国外学校资源或信息;

■候选名单

- 01.光大银行出国金融服务
- 02.民生银行出国金融中心

03.招商银行出国金融自由行

04.中国银行出国金融服务中心

05.中信银行出国金融服务中心

06.工商银行出国金融服务中心

07.浦发银行出国金融服务中心

08.华夏银行出国留学金融服务中心

09.交通银行出国留学金融咨询服务中心

10.建设银行个人出国留学金融服务中心

11.渣打银行“畅学宝”出国金融服务平台

12.东亚银行“金融陪读”360度留学金融服务

13.其他

(以上排名不分先后)

■参与方式

请按照下列格式将您的评选结果发送到我们的邮箱: money_week@126.com; money_week@163.com; 或者邮寄到南京市玄武区洪武北路88号置地广场1814室现代快报《第1金融街》编辑部(邮编210005)

您的选择(填写编号,可多选)

您的姓名

职业

您的出国留学金融服务具体需求是

这种需求将何时产生

您的联系方式(手机)

世博超级保单一家独大

世博会场馆建设规模庞大,人流密集,众多展品长时间集中展示,再加上梅雨季节、台风期等因素,风险性极高,所以主办方制定了强制性投保的制度。近期,坊间流传着某家险企独家承保世博会所有业务,保费高达数百亿,仅上海世博志愿者综合保险保额就超650亿。为此,记者与2010年上海世博会全球保险合作伙伴人保财险取得了联系,其相关负责人表示:“具体数据我们还在统计。”

十余家险企参与人保财险占首席

2007年12月26日,人保财险顺利成为2010年上海世博会全球保险合作伙伴。有关数据显示,截至2009年底,人保财险世博项目累计签单保费就超过了7600万元;到今年3月23日,仅综合责任保险一项,人保财险已经有超过2亿元的保费收入;13万人次世博志愿者和1000名城市志愿者站点,保险金额总额高达650亿元。

看起来,以上数据足以证明百亿保单的真实性。但当记者向人保财险总公司核实时,相关负责人并未对此做出回应:“具体的数据尚在统计中。”

不过,记者还是从人保财险了解到,世博保险方案由法定保险、规定保险、商业保险三部分组成,其中法定保险由人保财险独家承保,具体包括机动车交通事故责任强制保险、工伤保险、医疗保险以及上海市外来从业人员综合保险等四大险种。而在规定保险项目中,人保财险又独家承保了综合责任险。

记者发现,除了法定保险和规定保险中的部分业务由人保财险独家承保外,其余保险则由十多家险企共同参与。人保财险一

名姓郑的负责人告诉记者,针对规定保险中的建筑安装工程保险、财产保险、展品和艺术品保险,主办方会向参展者、供应商、服务商等推荐相应的保险产品和承保人。而推荐的商业保险产品更是多达40款,其中中国人保财险20款、平安8款、太保5款、华泰1款、国寿财险1款、东京海上2款、三星火灾1款、信保2款。承包人则包括中国人保、太保、平安、大地、华泰、天安、阳光、安邦、中华联合、三井住友、东京海上、大众保险等十多家保险公司。“人保只是占据了首席地位。”

世博园里卖保险 小额赔付直接领

作为史上首个世博保险馆,位于浦西D片区,占地1760平方米,还能体验地震等灾害的保险馆早已名声在外。不过,世博园里卖保险这件事儿还挺新鲜。据悉,年初人保财险上海分公司世博保险营业部在世博园区里正式开业,仅工作团队就有数百人,足不出“园”,就能完成世博保险的承保、理赔和后续服务。

据介绍,类似的专业化营业部在国内并非首创。2008年北京奥运会举办期间,人保财险北京分公司就曾经组建过一个奥运村营业部,专门开展奥运保

的承保、理赔和后续服务。不过奥运会结束后,该营业部就已经结束运营。

那世博营业部是否也会在闭幕式之后“关门”呢?相关人士介绍,与奥运会不同,世博长达数月,所以世博营业部还可以从事除世博保险以外的其他业务,暂时还没有该方面的消息。另外,记者又从小人保获悉,上海世博会期间,如发生损失金额在千元以下的案件,可直接到营业点领取赔款。

»特别提醒

世博门票未含“短期意外险”

无论是淘宝网的保险平台,还是各大险企的官方网站,随着世博会的召开,短期意外险的销售趋热。来自中国平安、太平洋保险等公司的多位保险专家提醒,由于去年“撕票式”短期意外险“停售”,官方销售的世博会门票是不含任何人身意外险的。畅游世博的同时,最好别忘记给自己和家人投保短意险。

“市面上的短意险产品可以提供基本保障功能。”人保南京分公司寿险部秦经理介绍,“一般100元/张的保险卡保障期一年,保险利益包括意外身故

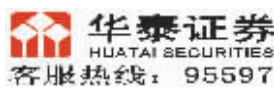


世博丹麦馆的小美人鱼上保险了吗? 资料图片

60000元、意外残疾60000元、意外医疗3000元,甚至有短期产品(可保2天)10万保额的保费才8元钱,50万保额的保费41元。”而且,目前的购买方式也很简单,在险企官网或者淘宝保险平台直接购买后在线激活,保单就可生效。

快报记者 谭明村

»华泰视点



估值降低 静观机遇

进入6月,上证指数维持在2500与2600之间缩量震荡,6月4日成交量继续萎缩,只有617亿元地量,创15个月来新低,成交量频创地量说明市场参与者对后期走势心存疑虑,观望者较多。

据《证券日报》研究中心与WIND统计,截至6月4日,A股整体动态TTM市盈率为20.70倍,静态市盈率23.25倍,与历史上股市处于低点时的市盈率相比已经相差不多。历史数据显示,2005年6月6日,也就是广大投资者比较熟悉的前期市场大底998点出现的那个交易日,全部A股TTM市盈率为19.39倍,静态市盈率19.66倍。从TTM市盈率角度来看,两者仅相差1.31。

虽然,A股市场估值接近历史低位,但市场面临的加息预期、农行上市、二套房执行“认房又认贷”的严厉标准等因素将增加A股市场底部构筑的复杂性。短期看,市场的博弈仍将继续,估值底作为市场的底部并不具备多大支撑,何时出现技术上回升走势还有待基本面的进一步明朗。

近期股指在盘中或出现因抄底买盘介入等因素创造的反弹行情,但往往在日内就宣告终结,这也说明目前时点期待参与技术性反弹的投资者获取利润的难度较大,抄底风险偏高。

王倩 南京华泰证券北京西路营业部

»基金课堂



抗拒“波段操作”诱惑

古希腊神话中,美艳海妖的歌声摄人魂魄,蛊惑着海上水手的灵魂,引诱他们纵身大海。

对于基金投资而言,“波段操作”犹如美妙无比的海妖歌声,总是诱惑着基民一次又一次地赎回、申购,赎回、再申购。2008年股市出现了单边暴跌,此后又经历了2009年的大反弹和之后的持续调整,“长期投资”的基金投资策略也反复经历着波段操作的严峻挑战。

“波段操作”的首要前提是择时操作的正确性,这意味着投资者必须持续成功地预测市场的顶部和底部,但这毕竟是连“股神”巴菲特都自认永远做不到的事情。此外,“波段操作”还必须面对股市的跳跃性特征,这种跳跃性通常表现出突发性和急速性,投资者同样很难把握。再者,基金本身的特性,如申购赎回的周期较长、净值波动幅度较小、每次申购赎回基金的费用高于股票买卖费用等等,也都决定了基金不适合“波段操作”。在频繁的买卖操作中,交易成本也会不断地侵蚀着投资者的本金。

因此,投资者在扬帆股海之时,一定要学会抗拒海妖歌声的种种诱惑,自觉远离“波段操作”,将长期投资进行到底,让你的“投资之舟”终能顺利到达回报的彼岸。

汇添富基金 刘劲文

»保险资讯

少儿险首保黄金十年

六一刚过,少儿险却未见“降温”。近日,记者从恒安标准人寿了解到,该公司的“少儿全面关怀计划”全新上市,并且首次在少儿险领域提出“黄金十年”年金保险的概念。

恒安标准人寿的保险专家表示,18-28岁是从接受高等教育到就业的关键期,也是人生的黄金十年。在这十年里,经济保障显得至关重要。而此次推出的“黄金十年”年金保险就是针对此类保障,为保险人在这十年期间提供稳定的经济来源。

快报记者 谭明村