



逛街

www.wonengw.com

在南京新世纪广场，“潜伏”着一家小小代购店。别看它面积不大，却云集着Coach皮包、Gucci手表、Swarovski项链等来自全球的高端品牌。店主小婷是个娇娇柔柔的“80后”小女生，但她经营的这家海外代购店可不简单：任何大牌官网上的宝贝，她都能帮你买到，价格还很“可爱”。

购物狂变身代购强人

80后女生当起 全球“搬运工”

“购物狂”变身“代购强人”

在这家小店，风靡全球、国内标价460元一瓶的倩碧黄油，只卖199元。如此差价难免让人捶胸顿足。“其实倩碧这个牌子在美国卖得并不贵，这瓶也就24美元。”同时她也强调，这么低的售价是搞酬宾活动时才有，算上运费根本不挣钱，就是赚个信誉。

“现在正是海外采购的好时机，因为咱人民币越来越‘值钱’了。”小婷告诉记者，“今年1月份购买法国货时，欧元兑人民币的汇率还是9.76，最近已经跌到8.42了。也就是说，一双200欧元的鞋子，如果和以前比，相当于省了260元人民币。”

说起从事代购生意，小婷大笑起来，“其实我本人就是个购物狂，喜欢研究怎么买到实惠的好东西。”为人开朗热情的她，从小就结识了一帮志同道合的闺蜜，大家常常一块儿四处淘宝，不亦乐乎。在看够了国内奢侈品

牌“从不打折”的嘴脸后，小婷开始把目光转到海外，“国外的品牌价格不但便宜，品种多，还经常打折。”

后来，她的不少闺蜜陆续到了国外，有的是跟着老公做陪读，有的是嫁到国外，还有的是工作原因经常出差，足迹遍布美国、英国、法国、日本、韩国。于是，闺蜜们就成了她庞大的“买手群”，LV包包、雅诗兰黛化妆品开始源源不断地从国外寄回，而价格也非常“可爱”，比国内便宜差不多2成左右。一只经典款的Coach单肩包，在国内买要5000多元，而在美国买，打完折后是450美元，加上邮费、税金和代购费，买家只要花4000元就能拿到。像CK、Juice等服装品牌和化妆品，国外专柜标价一般只有国内的3至5折，更加诱人。

每次她买回的超值宝贝，都会兴高采烈地秀一秀，自然也引起了其他朋友的“眼馋”。不时有人来问，“能帮我也买一个吗？”后来，甚至连朋友的朋友也找上门来，要她帮忙牵线搭桥。时间一久，她萌生出一个想法：何不整合海外“闺蜜团”，成立

专门的买手团队，帮大家代购来自全世界的商品？

买大牌请放松，像逛超市买白菜

对于能否成功，她一开始就很有信心，“身为爱购物的女生，我实在太理解大家的心态了，能买到比国内专柜便宜的大牌，谁不动心？”2009年3月，她尝试着通过网络招揽生意，每接到一笔生意，她就委托国外的闺蜜帮忙采购。买回来的宝贝品相好，还有正规发票，一下子就吸引了不少回头客。

“没想到会这么忙。”小婷说，原本做代购只是兴趣。眼看顾客越来越多，连外地的也慕名而来，她索性开了家实体店，小小的店面里，有来自国外最新潮的包包和饰品。小婷代购的商品除了化妆品运费太贵涉及不多外，“其他任何商品，只要官网上有，都能买到”。另外，小店定价也相对合理，只收10%的代购费。这笔钱由她和买手平分后，实际到手只有5%。

不少MM平常走进一家气

派十足的奢侈品店，都要鼓足勇气，接受服务员目光的“扫射”。但在这里买大牌，就像逛超市买白菜一样舒服。

玩代购不容易，就像 全球“搬运工”

虽然赚头不算多，但付出的辛苦可一点也不算少。“跟国外的买手们沟通，就必须顺应对方的时差。”为此小婷硬是熬成了“夜猫子”，每晚要忙到凌晨3、4点才睡。

她告诉记者，做个全球“搬运工”里面也有很多讲究，不是说从国外买就一定便宜，“比如很多奢侈品在日本的价格就不比国内低。”同一款商品在不同国家的售价不一样。一般而言，品牌原产地的价位是最便宜的。法国的LV，美国的倩碧、雅诗兰黛和各类潮牌，意大利的顶级成衣，日本的数码产品和韩国的饰品、服装等，都是各地的“拳头”产品。当全球各地的商品以“不可思议”的价格送到顾客手中时，她会非常有成就感。

快报记者 沈晓伟



漫画 俞晓翔



谈婚论嫁

热线:96060

婚庆大讲堂第三期隆重推出
来听课
省银子还能得“红包”

每个人都期待有一场完美婚礼，婚礼策划师无疑是实现这个梦想最好的参谋。现在，隆重推出的现代新娘“公益大讲堂”第三期将帮你实现这个梦想。参加本期大讲堂的每对新人，都能获得价值千元的“婚礼大红包”，还将有资深专家团“一对一”免费策划婚礼的机会。

举办婚礼不但耗费新人的精力，更会耗费无数的银子。如何在拥有一场完美婚礼的同时，省下最多的银子？赶紧来参加6月初举办的“公益大讲堂”第三期，听专家们给你支招吧。因为他们知道如何有条理地安排婚礼，深知哪些环节能省出银子。更加令人心动的是，本次来参加课堂的每对准新人都可以得到“婚礼心动大红包”一个，价值上千元。既能学到省银子，又能拿到大红包，机会难得，不能错过。报名电话96060，人数限定在100对准新人。

听完婚庆大讲堂，如果想拥有自己独一无二的个性婚礼，不妨来免费体验现代新娘最新推出的“一对一对婚礼策划”。届时，将有资深婚礼策划、婚礼主持人和化妆师组成专家团，为你单独服务。“一对一对婚礼策划”的出炉，说起来还是源自热心人刘小姐的建议。她是位准新娘，来听过一次“婚庆公益大讲堂”后，感觉不错，想在散场后继续跟专家交流问题。可当时提问的人较多，她只得问了一个问题后，意犹未尽。“专家们都讲得很好，点子也很有意思，激发了我一连串的设想和构思。要是有机会跟他们单独咨询该多好。”接到这样的反馈后，“现代新娘”迅速根据要求推出了这样的免费服务，并安排刘小姐和男友为首对体验者。活动在今天正式启动，每天免费名额仅限一对准新人。报名热线同样是96060，截止到6月10日。 快报记者 沈晓伟



资料图片

他和我谈着恋爱 却和别人订了婚



倾诉

用心记录你的故事

个公司的前台。但是我长得漂亮，2008年9月，阿浩来新街口我们公司办事，第一次看到我，他的眼神是直的。

阿浩追了我近一年，2009年8月15日，我才答应做他的女朋友。9月2日，阿浩带我去了他家吃饭，“家人想看看你！”

我满怀憧憬地迈入了阿浩的家门。

家人帮他订下一门亲事

阿浩比我大三岁，他的职业也不是特别好，只是一个普通的业务员。虽然我们的爱情得不到他家人的支持，但阿浩一如既往地宠我。“我们是真正相爱，家人迟早会接受，别太在意他们的看法。”阿浩时不时地安慰我。

可是，好景不长。

从2009年12月1日起，阿浩的脸庞整日乌云密布。起初我也没有多想，直到一个月下来，2010年元旦的晚上，我问他怎么了？他唉声叹气地说：“也不知道他们是怎么想的，总是催我去相亲，还强制性地带了一个回

家，直接要我订婚！”“订婚？”我以为自己听错了。

阿浩低下头，“我不喜欢她，但是……我们还是订婚了……”

“什么时候的事？”我心里一惊。“今天白天！”阿浩说，“今天的事，我被逼的，这一个月我都快疯了。我本来根本没当回事，和那女孩才见两次面，双方就说好元旦订婚！”我气得狠狠拍了桌子，“你把我当什么了啊，滚出去！”阿浩不想离开我的出租屋，这个房子还是他给我找的，位于三山街，租金很贵。每个月的房租也是阿浩在付。

究竟选谁？他摇摆不定

从2010年1月开始，我不断动员阿浩，“如果不爱那个女孩，就去退婚吧。”阿浩说：“我现在大部分时间不都是跟你在一起吗？我很少去陪她！”

我说：“你得有个选择，不是喜欢不喜欢的问题，你必须得二选一！否则对我们三个人都不公平。”这句话我从1月说到4

月，现在都2010年5月了，阿浩依旧无动于衷。

只要有时间，阿浩会立刻跑来找我，他说待在我身边是一件幸福的事，“和她在一起特别闷。”我问阿浩，那个女孩是做什么的，知道我的存在吗？“她在银行工作，长得一般，搞不懂家人喜欢她什么！”阿浩说，“她不知道你，但是你知道她，你看我还是对你比较好吧！”

我不知该哭还是笑，“你爸妈现在怎么说？”“他们说我要是退婚就不要再回家了！你说我怎么办？”我觉得自己很悲哀，“那你还是离开我吧！”阿浩说：“让我离开你，那还不如让我去死！”看着阿浩，我恨不得给他几巴掌，我的心底积压了大量的怨恨。

每周，阿浩陪我的时间只占据曾经的一半。躺在阿浩的怀里，我的意识里总会出现另外一个女孩。我其实很要强，难道是因为爱阿浩才显得如此卑微吗？明明是他在折磨我，我应该提出分手的，但我非常害怕说分手，我很痛苦……

“情感倾诉”热线：

13675161789

欢迎来电讲述您的情感经历和生存状态，我们记录发生在这个都市里的每一段动人的爱情故事。

每天上午9点到晚10点为您真情守候。同时为您开通：

邮箱:lovezhoukan@126.com

QQ:1301100812

QQ:1400484843

【上期互动】都市圈圈网(love.dsqq.cn)网友回复

相处不到一个月
他们就和我玩暧昧

故事梗概：与男朋友交往不到一个月，阿琳就失去最后的防线，之后，她才知道，自己的男朋友竟是个已婚男人。毅然分手后的三年里，阿琳又遇到了几个男人，都是相处不到一个月，对方就对她有了非分之想，阿琳很迷惑，这些男人是真的爱她，还是在玩弄她？

网友“小兔子乖乖”：

不能因为一次受伤，就一竿子打死所有的男人，这样对你自己也是一种伤害。

网友“weiwenjun”：

因为你的不信任，也许一段好姻缘就擦肩而过了。

网友“千里之外”：

还没相处一个月就对你有非分之想，这样的男人有待考验，不过，也没必要立马分手。