

“创富工作室”推出首日逾50人报名，项目需求者是资金需求者的4倍

你有好项目就到我能网来晒

我能网精心打造的“创富工作室”一经推出迅速走红，上线第一天就接到近百位网友的咨询，报名人数之多出乎意料。截至昨天18时，已有来自省内的50多人报名参与将于本月底举办的线下项目推介会，其中寻求资金的项目10个，寻找项目的投资41个，还有店主寻找有实力的经营人才，创富者的热情一波接一波。

红外猫节能电源插座寻3万元投资

昨日早上8点，“创富工作室”迎来第一位项目招商者路先生。据路先生介绍，他是苏州人，之前在某大学任职，2006年研发此项目，为了实现自己的梦想，辞去工作专心做起了项目研发。

“现在看电视都是使用机顶盒，关电视的时候图方便通常直接用遥控器关，实际上电视或者机顶盒在待机状态下仍在工作，所产生的能耗有8.1W，这是种资源的浪费。我开发的这个红外猫节能电源插座，正好解决了这个问题，通过节电插座，将能耗降到0.3W，既省电又环保。此插座还配备遥控，对于老人以及冬季使用更方便，只需按遥控器就可实现电视和机顶盒的开关机。”

对于此次参加“创富工作室”组织的线下见面会的目的，路先生表示：“我为开发这个项目已倾其所有，现在苦于资金紧缺无法投入前期生产，看到快报我能网有这个项目，我就赶紧来报名了，希望有人能看中我这个项目，前期费用只要3万元就能做出1000套产品，

可先通过居民社区进行推广，我主要想找个伙伴共同创业。”

地铁商铺寻求合作者

报名热线开通后，打来的电话接连不断。“我要招‘股东’！”陈先生在地铁1号线南延线的百家湖站内租了一个300平方米的商铺，目前经营快餐项目。可由于没什么经验，生意做得不太好。“我就是想通过快报我能网帮我找找人才，西式快餐、中式快餐都可以，有经验的优先，如果双方达成合作，除每月的工资外，我会分10%的股份作为回报。”不需要投资就可以做股东，你感兴趣吗？

创业有风险投资需谨慎

在众多报名者中，一位周先生给编辑留下了深刻的印象。“去年我遭遇一场工伤，现在右腿截肢，单位赔付了30万元，我想拿这些钱做点事情，但投资有一定的风险。”在此，编辑提醒广大想创业的朋友，虽然创业可能实现梦想，但无论投入资金多少都存在一定风险，希望大家在追求财富的同时提高法律意识以及风险意识。“创富工作室”今后也会就此类问题组织专家免费为创业者服务。



创富报名今天继续

“创富工作室”今天将继续接受报名，我们早期为广大创业者提供的服务有两类，一是我能网的线上服务，包括：1.申请能人坐席进行项目的展示和经营人才的能力的自我展示，2.在“创富工作室”的圈子里进行线上交流和探讨，3.在“谁能”板块发布悬赏，寻找你需要的项目、资金或人才；二是线下见面会，这是我网为需求者免费举办的项目、资金和人才的对接会，有兴趣参加者可预先报名登记。

报名方式如下：

1. 登录我能网（www.wonengw.com）→超能页面→点击相应的报名区域→填写报名资料；

2. 登录我能网（www.wonengw.com）→核能空间站→“创富工作室”圈→跟帖报名；

3. 拨打84783332电话报名（每天早上9点至晚上9点），向客服说明需要寻求项目、资金还是经营人才，并请留下真实姓名和有效联系方式。

4. 创富工作室QQ交流群：15697257

所有报名者均可在24小时内收到“创富工作室”工作人员的电话回访。首次项目、资金、人才的见面会将于本月底在快报举行。敬请关注《现代快报》及我能网相关信息。

»能人在线

“定金”or“订金”房产能人教你维权

本周二，针对热议的退房现象，我能网推出“退房时该如何维权”的主题能人在线，在“退房圈”中掀起了讨论热潮。

“退房不退定金”的问题无疑是爆米花们最为关心的，周二能人在线中房产能人“教父刘邦”对此作出解释，“‘定金’与‘订金’一字之差，意义却完全不同。简单地说，‘定金’是契约之金，是法律上的一种担保方式，目的在于保障协议，如果你签了合约，最后不买属于违约，房主可以不退定金。而‘订金’指的是预付款，这在退房时可以申请退还。”“教父刘邦”的解答让纠结的爆米花们大呼解惑，对退房维权的讨论也更加热烈。

“退房问题现在和法律息息相关，在新政影响下纠纷不断，法律意识不能少！”爆米花longtail在“退房圈”中留言道，“近期又传出国家将要开征房产税，退房时我们该如何利用法律维护自己的权益？”在爆米花们的强烈要求下，我能网今日紧接着推出第二波房产能人在线。下午两点多到三点，江苏南京道多律师事务所资深律师朱一平先生将在我能网核能空间站“退房圈”，在线为爆米花解答退房中遇到的法律问题，并分析最近广为议论的房产税话题。

主题：新政效应房产纠纷不断，教你如何维权

在线时间：14:00-15:00

朱一平 资深律师

江苏南京道多律师事务所的专职律师。

主题：杜绝传染病！如何让宝贝们欢乐玩耍？

在线时间：20:00-21:00

张建康 宠物能人

甘奇宠物医院主治医师，南京农业大学动物医学院在读博士。

»今日竞拍商品

1. 环保印染四件套（市场价1890元）

起拍价：50元 每次加价：5元

2. 可罗舒适休闲夏被（市场价168元）

起拍价：50元 每次加价：5元

3. 雅豪竹炭席（市场价138元）

起拍价：30元 每次加价：3元

4. 天然藤席（市场价98元）

起拍价：30元 每次加价：3元

5. 亚藤餐椅垫（4块）（市场价80元）

起拍价：4元 每次加价：4元

（以上商品由南京欣佳缘家纺销售中心提供）

在线竞拍路线：登录我能网（www.wonengw.com）→核能空间站→热门圈子→我能网圈委会→跟帖竞拍

加盟商家报名热线：84783474

加盟商家报名QQ：69556470

»能人推荐

大学生创业：我能陪人减肥

“我来报到！减肥私教，这种职业是我想出来的，不错吧！”小编看着“教育能人”小侯传来的照片，结实高挑，眉眼间有着20岁出头大学生独有的青春张扬，说实话很难想象他曾经是个胖子。“我就是靠自己的方法，4个多月减掉30多公斤变成现在这样。之前一直想把自己的减肥心得与更多人分享，但苦于找不到一个可以推广的平台！”

用小侯的话说，在知道我能网前他是个不折不扣的体育狂，从小就爱运动，胖的时候练柔道，瘦了以后打橄榄球、游泳，上了体育学院后更是选择了运动

训练专业，在运动瘦身上下足了功夫。“没有接触我能网前，我就像一个抱着糖果的孩子，想和更多人分享，却没办法实现！”

我能网上线试运行后，小侯便用ID“吼4408866”注册了“教育能人”中技技能人，在能人坐席中描述自己的专长是“本人练习柔道7年，橄榄球2年，游泳1年，体院毕业，对减肥有特别方案，愿意有偿陪人减肥”。据小侯称，有偿减肥是为了让减肥的人更有动力，“有减肥经历的人都知道，减肥过程中最重要的就是约束，我想付了钱就算跑步也肯定会卖力！没几天真有人打

电话过来询问，当时就想这不是简单的分享了，不能草率！”

在我能网上接到第一个咨询电话后，小侯开始考虑将陪人减肥作为创业的一个方向，“在这之后，我开始思考怎样将陪人减肥做成一个事业，依据我自身的减肥经验，融入大学里所学的知识，根据个人的生理习性、计划的运动搭配合理的膳食，将自己的陪人减肥方案具体化、个性化。”为了确认自己方案的可行性，小侯甚至找了周围的朋友做试验，“在我看来，减肥私教跟一般集体减肥不一样的是，更加个性化、人性化。据我的试验，这

种一对一的陪练会让减肥者更加有动力，教练提出来的建议也更具针对性。和我朋友试验下来，效果还真不错，这也让我有了信心！”

5月，爆米花小侯准备正式推出自己的“减肥私教”的方案，相比刚刚注册时，他对自己方案更加有信心，“我想将这一块好好做起来，或者未来会成为正式的职业，这也是我在我能网上迈出的第一步。”

有兴趣交流者请登录我能网→我能→教育能人“技能能人”→“吼4408866”
(本版稿件由我能网提供)

