

09:30 实习生 季铖 快报记者 常毅为你报道

驾车冲进隧道,司机突然头一晕

公交车“碰壁”直冒白烟

昨天上午9点半左右,一辆雅高巴士公司173路公交车刚驶入龙蟠路隧道,驾驶员突然发现前方有一辆货车抛锚,正要转向躲避,“头却突然眩晕了一下”,加上车轮打滑,公交车撞上隧道左侧立壁,车身冒出了白烟。



公交车受损严重
快报记者 常毅 摄

这辆公交车是从新庄广场方向驶进龙蟠路隧道的,撞车现场在进入隧道50米处。公交车挡风玻璃破碎,方向盘几乎脱落,一个灭火器也从车身里甩了出来。

事发时,市民谈师傅正驾驶着面包车,跟在173路公交车后面,“公交车车速比较快,发现前方有车抛锚后,突然就打方向,车辆失去控制撞上了隧道。”公交车停下后,车身冒出白烟,谈师傅担心公交车会发生爆炸,赶紧将面包车倒出几米。此时,一名十六七岁的女孩正从后车窗往外翻。谈师傅下车后,在窗下接下了三四名乘客。20多岁的驾驶员和另外几名乘客则从前门逃了出来。幸运的是,白烟很快散去,公交车并没有发生爆炸。

驾驶员额头被撞破,血流不止。从窗户跳下来的乘客中有一家三口,中年的母亲坐在地上,喊着腿和腰疼,她的丈夫和女儿身上也不同程度挫伤。谈先生报警后,110警车和120救护车先后赶到现场。出事的隧道只有两股车道,此时已经严重堵车,医护人员不得不

不推着担架车走进隧道,将3名受伤的乘客送往医院救治。

“我就是为了躲那个货车,才撞上的。”驾驶员称,他发现前方有一辆货车,第一反应是向右打方向盘。“这时头突然晕了一下。”驾驶员称,就在他短暂眩晕时,车轮也驶上了分道线。由于刚下过雨,隧道内非常湿滑,白色的分道线更滑,等他反应过来,车子已经撞上了左边隧道。受伤的乘客称,他们也看到了前方抛锚的货车,“但公交车速度太快了,没有减速。”

货车驾驶员称,车子抛锚了,他打了双跳,还在后面十几米处放了个三角警示牌。这个警示牌已经被公交车撞飞了。交警表示,公交车进入隧道后,驾驶员观察不细致,导致处理不及时,是造成事故的原因之一。交警提醒,驾车从大街上进入相对黑暗的隧道时,人的眼睛会有短暂的不适应,对前方的情况一时难以察觉,加上又是下坡,很容易发生意外。因此,驾车进入隧道,要减速缓行,注意观察。(周先生线索费70元)

»相关新闻

08:30

快报记者 李绍富为你报道

十辆公交电瓶被盗

早班公交司机来到停车场准备开车,却发现电瓶不翼而飞。

王师傅是中北公司六合公司六合到马集线路的公交车司机。昨天凌晨五点多,王师傅来到大圣公交停车场。检查确认车辆完好后,王师傅坐到了驾驶座上,拧了好几次车钥匙,发动机也没发出声音。王师傅仔细检查仪表盘,发现是电瓶没电了,立即打开引擎盖,才发现电瓶不见了。后经检查,停在该停车场的10辆公交车电瓶都不见了。警方初步调查,怀疑此次电瓶被盗,应该是发生在凌晨大雨时段,还可能是团伙作案,不仅盗窃了10辆公交车电瓶,而且沿路停靠的多辆大货车,也未能幸免。(李先生线索费50元)

09:00

记者 顾元森播报

偷车贼威胁针管扎人

前晚7点多,一名20多岁的小伙子在建邺路云锦路盗窃一辆助力车时,被保安发现后,他声称自己有传染病,并掏出针管扎向保安。

当时这名姓刘的小伙子鬼鬼祟祟地来到云锦路一家酒店旁,开始撬路边一辆助力车的车锁。酒店的一名保安看到这一幕,立即喊了几名同事悄悄围了上去,刘某发觉有异,立即起身准备逃跑。但被保安挡住了去路,刘某立即掏出一支针管,声称自己有传染病,大叫着:“谁过来我就扎谁!”保安一拥而上将刘某按倒在地,随后报了警。刘某交代自己曾吸过毒,但已戒掉了,针头是干净的。民警将他带往派出所做进一步调查。(张先生线索费50元)

10:00

通讯员 刘洋 记者 刘峻播报

一脚踩空 钢筋穿身

正在河西工地上班的李师傅忙碌中一脚踩空,刚巧跌坐在身后的钢筋上,锋利钢筋瞬时穿透李师傅的下身,随后,五六位工友急匆匆将李师傅送至附近的明基医院。前天下午,记者在急诊室看到,受伤的李师傅痛苦地呻吟着,旁边工友说他不小心跌坐在钢筋上。钢筋的一端固定在地面上,身旁的工友赶紧跑来帮忙搀扶,李师傅咬紧牙忍着剧痛将身体从钢筋上慢慢拔出。接诊医生介绍,那根贯穿身体的钢筋恰恰从股静脉边擦过,如果再偏过一点就会引起大出血,恐有性命之忧。

12:00

通讯员 吴 ■ 记者 田雪亭播报

网友引诱少女出走

“来吧,家里多无聊,到南通来吧,你会感觉很刺激!”在网友的召唤下,少女杨叶叶(化名)不顾父母劝阻,离家出走了。

4月26日晚上9时许,双塘派出所里来了一位中年女士,报警称其13岁的女儿杨叶叶不见了。经过仔细回想,这位李女士想到了当天下午女儿接到一个电话,好像说是在哪里碰面。再一想,最近杨叶叶经常坐在电脑前上网聊天,事发前一个星期还提出自己去南通旅游。民警调查发现,杨叶叶最近认识了一个南通网友,这个人多次邀请其去南通三里桥碰面。

了解到事情经过后,民警立即与南通市110取得联系,南通民警随即赶往三里桥,果然发现13岁的杨叶叶。当晚,李女士赶去南通接回了女儿。

16:00

记者 李彦 实习生 马薇薇播报

7旬老人浮尸排水沟

昨天下午,有市民在江宁秣陵兴旺花园小区内的排水沟里发现一具尸体。目击者张先生称,昨天下午2:30左右,他在上班的途中发现不少人围在小区的桥上议论纷纷。他凑过去才发现桥下排水沟里漂浮着一具尸体,民警已赶到现场打捞。他称,死者的弟弟也赶到现场,下水将尸体拖到岸上。张先生说,死者为男性,是一名70多岁的老人,“听小区居民讲,老人生前曾自杀过,幸亏发现及时被救回。”目前秣陵派出所已经介入调查,初步判断老人为自杀身亡。(张先生线索费50元)



14:20 快报记者 常毅 实习生 季铖 为你报道

都爱干净 才为垃圾打了一架

一个是要让自己的公交车保持卫生,一个要让自己的责任区干干净净,昨天下午1点钟左右,76路公交车司机葛师傅和玉桥市场保洁员高师傅,因为公交车上的垃圾倾倒问题发生纠纷,大打出手。

当时,葛师傅开着76路车到达了玉桥市场底站,清扫完车厢后,葛师傅把垃圾随手扫到了车外,随后便走进调度中

心签单。这一幕刚好被保洁员高师傅看到,“通知过不准乱倒,还把车上垃圾往我们这倒,太气人了。”高师傅说,以前就有不少公交车司机把垃圾直接扫到车外。为此,玉桥市场曾向公交公司提出交涉,并发过通知,不允许公交车随地乱丢垃圾。看到又有司机把垃圾扫到了地上,高师傅气不打一处来,就将自己垃圾车内的

垃圾从车窗一股脑倒进了葛师傅的公交车。

葛师傅签完单出来,发现车内一片狼藉,车子前后各有一堆垃圾,散落在座位上、地上,由于下雨,还有不少泥水淤积在车厢内。“这是谁干的啊?这车子还让别人怎么坐!”葛师傅很愤怒。“你也知道脏啊,那你还把垃圾往外面扫?”高师傅不依不饶,两人从争吵变成动手。

(蒋先生线索费50元)

五星电器空调领衔“后黄金周”让利

刚刚过去的五一黄金周,五星电器销售全线告捷,其中空调、冰洗、视听成为销售的重头戏。五星电器南京分部总经理陈武俊表示,这个五一假期,消费者压抑已久的消费热情充分释放,市场爆发性增长也给商家带来了许多惊喜。本周末,五星电器针对空调、冰箱、彩电等热销品类追加采购订单,投入新一轮的促销资源,全面满足市场需求。

牌中占比最高的品牌包括大金、三菱电机。热销的机型还是集中在节能、环保、能效比高的空调上,1P、1.5P挂机以及2P的柜机卖得最好。本周末,集价格优势、环保、高能效、美观、优质服务各种特点为一体的空调将作为五星电器惠卖的主打商品。同时,五星联合格力、美的、志高、奥克斯等厂家再度投入特价机资源,降低消费者的选购门槛。

另外“五一”期间,五星冰洗、彩电也以较快的增长幅度紧跟空调品类之后,还没来得及购买的消费者依然不用担心价格上涨。本周末,五星借“后黄金周”价格优势再刺激市场的需求,三星、夏普、海信将继续带领彩电品牌推出直降、特惠等重磅促销措施。冰箱、洗衣机等产品也准备了大量丰富高档的赠品,随机附送,让消费者把惊喜体验进行到底。

持现210亿港元不罢休

恒大全国掀起“吸金行动”抢占市场份额

市场占有率和加速整合。这或许是恒大地产本次让利行动的缘由。

让利不含糊 高性价比楼盘升值更上层楼

南京恒大金碧天下项目坐落于卧

龙湖风景区,项目首期开发近50万平米,是南京“南郊板块”最大的开发项目之一。3000亩卧龙湖、25万平米皇家园林、五星级酒店及会议、高等级的幼儿园、运动、健康、娱乐、饮食、商业六大中心配套等豪宅公寓硬件配套,让该项目面世以来获得市场较高关注度。

据该项目销售负责人介绍,金碧天下的购房者中有溧水当地人置业,也有不少南京市市区的买房人购置低总价高性价比的豪宅、别墅作为第二居所。近日溧水被国际休闲产业协会等权威机构评为“全国最具发展潜力国际休闲目的地”、被国家住房和城乡建设部等部门命名为“国家园林城市”。这些荣誉更增加了在溧水置业、投资的价值空间。

业主胡先生认为,随着溧水城镇规划及交通方面的大力改善,宁杭、机

场、沿江三大高速路网可直达金碧天下现场,15分钟车程直达禄口国际机场,从宁杭高速驱车到南京主城核心区也只需30分钟左右。这些优势让他看好该盘的增值潜力,所以这次85折空前优惠力度让胡先生非常心动。

稳健奠定实力 规模铸造品质与实力

据了解,2010年4月恒大地产集团实现合约销售额37.4亿元(人民币),合约销售面积57.8万平方米。1月至4月该集团合约销售额较2009年同期增长120.3%,销售面积同比增长60.4%,销售均价同比增长37.3%。业内人士分析认为,恒大稳步发展的原因在于,恒大以房价涨幅较低的二三线城市为重点目标市场,这些城市受到政策的冲击较小。加之恒大是国内最早和最大规模进入该类区域的发展商,因此在这些区域已经站稳脚跟,赢得了做广阔和最有潜力的消费市场。

据了解,恒大一直稳健发展为经营目的,避免与其它发展商争逐一线城市以推高房价及风险过大。2010年4月该集团实现合约销售额37.4亿元

(人民币,下同),合约销售面积57.8万平方米,合约销售均价每平方米6,467元。集团4月合约销售额较2009年同期增长55.9%,销售面积同比增长17.8%,销售均价同比增长32.4%。

4月合约销售金额排名前3位的地区为石家庄、重庆及长沙,占比分别为18.7%、14.1%及10.6%;合约销售面积排名前3位的地区为重庆、石家庄及长沙,占比分别为14.4%、13.4%及11.8%。全国化布局及多区域的优异销售表现,进一步增强了集团应对市场变化的能力;同时也显示集团凭借高质量的产品,品牌知名度及美誉度持续上升、中国标准化运营的精品地产领导者地位进一步巩固。

据悉,恒大还是中国土地储备最大的房地产企业之一。目前,恒大在全国土地储备已超过5000万平方米,57个项目分布在25个主要城市。所在城市基本为区域经济中心,人口数量大多在500万以上,经济规模及发展速度全国领先。

周映余