



2010现代快报五一车展汽车宝贝大赛5月3日落幕,近年来活跃在各大车展上的南京姑娘,6号选手蒋雅菲(中)夺得意料之中的冠军。90后选手、3号苏畅异军突起,获得亚军(左);季军被32号江玲获得。本届比赛还产生了十佳车模,她们是:7号陈竞楠、13号李亚西、14号孙振楠、18号刘云、21号宋词、24号王一茹、25号黄玫瑰、35号方慧、36号姜莹、37号罗婷婷。其中,姜莹、方慧、黄玫瑰、罗婷婷还分别获最上镜奖、最佳人气奖、最佳身材奖、最佳亲和力奖。  
清水 摄

»老生常谈

车展怪圈

五一假期,南京的汽车市场照例几个车展齐上阵。

这边说一天卖车800辆,那边说每分钟卖一台车。

照这样,汽车厂家不要说三班倒,就是八班倒也来不及生产。

办车展谁不想火爆?但一味地在数字上做文章难免有心虚之嫌,况且虚假的数字帮不了车商什么忙。

一位经销商老总五一当天对我说:你们能不能搞个协会什么的协调一下车展的事?像现在这样几个车展同时上,不参加吧不好,都参加吧我们实在吃不消……

这种观点并非一家之言,我十分体谅和理解。

“吃不消”既包含参展成本增加的问题,也有人力不够的问题。

普遍撒网的结果是,销售顾问不够用,服务质量难免打折扣,这也是负责的经销商所不愿看到的。

还有一位经销豪华车的老总几年前就表示:“车展是4S店的天敌”。

他说,都靠车展卖车,我们花那么多钱盖那么漂亮的4S店干嘛?

话说回来,车展有车展的作用,跑一处车展相当于跑几十家4S店,主办方又有各种优惠和奖励措施,对购车者来说还是实惠的。

问题是要提高办展水平。

如果政府出面加以规范,是否比媒体成立协会更现实,也更有约束力?

我不是政协委员,否则明年可以出个提案——对办车展采取许可证制度,根治车展扎堆鱼龙混杂的现象。

这也符合节约资源、低碳经济的宗旨吧。  
常青

恭贺吉利成功收购沃尔沃 缔造中国汽车历史新丰碑



销售服务热线:400-886-9888 www.geely.com

午时秒杀

11:00-13:00

3.98万秒杀价:3.68万

爱她版 心动上市



零首付 日供38元

3.98万元-6.18万元

熊猫领回家

MORE SAFETY MORE LOVE 更多安全 更多爱

★★★★★ 吉利熊猫荣膺 C-NCAP五星安全评价

冠军导航版 钜惠5000元

原价49800元  
现价44800元



原价68800元  
现价60800元

豪华智能导航版 钜惠8000元



活动时间:5月1日-5月20日 详情请见店堂公告 活动解释权归各地经销商

自由舰、远景、熊猫经销商

南京联润: 025-52632179  
镇江联润: 0511-88885112  
无锡吉美: 0510-82133000  
盐城华强: 0515-88119552

苏州汽工贸: 0512-65131100  
淮安同庆: 0517-87058868  
泰州杰诚: 0523-86550088

自由舰、远景经销商

常州老罗: 0519-86905761  
南通东吴: 0513-82033820  
宿迁永达: 0527-88100018

徐州誉诚: 0516-83200099  
扬州兴润: 0514-87291876  
连云港林进: 0518-85457067

熊猫经销商

徐州鲲鹏: 0516-85866666  
连云港东恒: 0518-85918788  
常州五星星宇: 0519-88805000