

# 潮人淘宝网上去淘“保”

## 专家提醒:不是什么险都能“淘”,买代理员个人网销险需谨慎

最近,三家国内保险公司在淘宝网开设了保险平台,悄然开卖保单。记者了解到,19份保单共涉及4类险种,购买成功,保单就能激活生效。据不完全统计,虽然这种网销形式还在试水阶段,但每天通过淘宝保险平台生成的保单已超过100份。

### 4个险种最便宜的5块钱

进入淘宝网首页的保险平台,三家保险公司涉及的4个险种一目了然,19份保单涵盖了旅游意外险、交通工具意外险、综合意外险和家财险。业内人士指出,因为投保流程相对简单,承包后直接在线激活生成电子保单,因此目前在售产品以人身意外险为主。而寿险、健康险需要在投保时完成体检等环节,所以暂时不在淘宝网保险平台的销售范围内。

不仅如此,记者还发现,在售保险产品也都相对经济。保费最低的安心旅行综合意外伤害保险,只有5块钱。一位淘“保”者告诉记者,在售的部分产品价格与线下相比还有一定折扣,还可以在现有主产品的基础上,选择不同档次的保障内容和价格。以华泰保险一款全年航空意外险为例,用户可以自主选择保额为100万元的,保费为88元;保额为200万、300万、500万或1000万元的同款产品,保费会根据保额不同自动调



漫画 俞晓翔

整。“出门旅游的话,这样买份保险还是很方便的。”

### 首笔理赔金高达20万元

淘宝购物有风险,那么淘来的保险,理赔会有问题吗?细心网友会发现,除了产品介绍和保险条款外,每款产品还附有相应的线下理赔案例。为此,记者走访了泰康人寿保险南京分公司,日前他们在淘宝网保险平台发生的第一笔理赔案已经完成,3天确认的赔偿金高达20万元。

据介绍,投保人是深圳的旅游爱好者郑先生,春节前为了去北方看雪,在线购买了一年期的“泰康亿顺综合意外保障计划”,支付保费258元。旅行安

全归来,没想到却在3月10日的煤气爆炸中身故。接到客户家属报案后,泰康人寿立即成立专案小组,帮助客户完成理赔申请手续。三天内就完成理赔审核,按照合同约定赔付20万元。

华泰保险南京分公司的相关人士表示,该种保险形式很安全,而且操作简便,投保过程中出现问题直接拨打客服热线就能解决问题。此外,通过淘宝网进行购买只是一个途径,如果发生了理赔,并不需要通过网络提交理赔申请,投保人可到保险公司直接申请理赔。

### 不是什么险种都能“淘”

相比人工销售和电话销售等

其他售险方式,网销避免了线下投保的烦琐流程,同时又大大节约了承保成本。不过,记者从泰康人寿、平安财险、中国人寿等多家保险公司了解到,目前淘宝网保险平台的产品相对单一,如果能在开通网销业务的保险公司网站淘“保”,产品覆盖面更广。

以交通工具意外险为例,换作在险企官网在线投保,投保人可以选择所使用的交通工具。“乘坐飞机出行的话只要投保航空就可以了,不必再对火车、汽车等交通方式重复投保。”这一点,目前淘宝网的保险平台还做不到。

据了解,获批在线售险的保险都具有一定资质。但在淘宝网普通网店,还有一些保险代理人在线售险。险种也以简易的人身意外险为主。江苏省保险行业协会寿险处主任束怡表示,目前还没有对个人网销保险的明确规定。她也提醒,无论通过何种方式投保,保费相差无几,因此消费者遇到这种保险代理人的个人行为还应咨询保险公司,避免安全保障缺失。另外,江苏保监局秘书科科长孙惠认为,无论是公司还是个人,网销只是形式变化,如果只是人身意外险等简易型险种,消费者可以尝试。但涉及投资型险种或者健康险,则要咨询具体的管理要求,必须依赖线下交流,实现直接承保的可能性不大。 快报记者 谭明村



## “情系交行,畅游世博”攻略之四 世博园区游实用手册

当你只有1张1日票,要想轻松快乐地观世博,提前规划十分重要。对于南京市民来说,可于前一天晚上抵达上海,在外围一览园区美丽夜景,并熟悉入园路线。第二天提前1个小时左右在离1轴四馆最近的B区大门口排队等候入园。入园后,首先去预约要参观的场馆,之后就可以放心地开始一天的参观了。

**第一站:世博中心、主题馆** 每天的国家馆日开幕式在世博中心举行。看完后可以去主题馆4个场馆,分别是城市人馆、生命馆、地球馆和公众参与馆。这几个场馆虽然在一个建筑中,但是要分开排队。

**第二站:演艺中心、中国馆** 离开主题馆后直接去演艺中心,东方歌舞团每天在这里有两场免费演出。这一阶段重点是安排好中国馆的参观。作为超级热门馆,“东方之冠”中国国家馆排队要一两个小时,届时要做好心理准备。

**第三站:省份馆、外国馆** 从中国馆出来,大家可以去江苏馆、澳门馆等省份馆转转。作为南京人,江苏馆自然不能错过。此外,一轴四馆附近有几个强烈建议去的场馆,向东走有亚洲馆、阿联酋馆,再走走就到日本馆和韩国馆了;向西是澳大利亚馆;旁边圆形的音乐盒一样的建筑是新加坡馆。

**第四站:C区及D区的场馆** 参观到这里,白天大部分时间基本过去了。你可以上高架桥往西走,进入C区。像德国馆、挪威馆、瑞典馆、芬兰馆、美国馆等几个欧美的场馆都别错过,而拉美馆和非洲馆建议在联合馆里看看,里面有集市,买点纪念品。 快报记者 刘果

### ■游览提示

1. 散客参观园区各展馆均须现场预约,若跟旅行社则可省去预约的麻烦,入园后要带好有效证件和门票先预约。
2. 原则上园区里每个场馆都有两条参观路线,即快速通道和慢速通道,大家可以根据自己参观重点选择通道。
3. 5月和10月都有小长假,7、8月份暑假,6月和9月可能参观人数较少,大家可以选择这两个月份出行,天热要注意防暑。

### »华泰视点



## 紫金理财 为您的投资保驾护航

普通股民最急需的是针对他们自身需求的资讯服务,从而能将自己从繁琐而枯燥的信息梳理工作中解放出来,有时间去仔细研判个股当下的投资价值以及未来的发展趋势。然而不无遗憾的是,很长时间以来,国内的各家券商或因自身规模不足以支撑其对于庞杂信息的搜集整理工作,或因自身对于客户需求认识不足并未给予足够重视,以至于从未有券商推出过相关服务。

本着“以客户为中心,以客户需求为导向,以客户满意为目的”的服务理念和以“做最具责任感的理财专家”为目标的品牌精神,华泰证券急投资者之所急,切合市场上广大投资者的实际需求,推出了紫金理财服务计划。我们遵循“将合适的产品给合适的客户”这一服务理念,推出标准化和个性化完美结合的“紫金理财”服务体系,实现“从没有服务到有服务、从漫无目的服务向精确化服务、从以信息资讯为中心的服务向以客户为中心的服务”三个转变,根据客户的不同特性和理财需求,为客户筛选需要的理财资讯、推荐合适的投资组合乃至提供最便捷的服务方式。

华泰证券南京六合板门营业部 梁蔚

### »基金课堂

家有儿女  
定投添富  
e基金  
e专家  
e服务  
汇添富基金  
咨询: www.99fund.com  
电话: 400-888-9918 基金投资需谨慎

### 为投基找确定理由

“我投资基金就是为了赚钱,现在市场这么低迷根本赚不到钱。再说了,我去年七八月份买的基金还被套牢着呢,那我还投资基金干什么?”面对最近连续推出的十几只各类新基金,很多投资者却已丧失了投基的兴趣。

投资之路是一场马拉松式的长跑,只有坚持到最后的人,才是实至名归的胜利者。其实,投资长跑的成败取决于我们对自己投资行为的理解,在于我们是否真正弄明白自己当初作出投资决断的初衷。

投资要三思而行。选择投资基金并不仅仅只有让钱生钱这一简单的增值动机而已。投资基金是为了科学规划理财,除了获得保值增值,还通过持有基金保持家庭部分资产的流动性以应对不时之需,为某一中长期目标(如买房、养老、子女教育等)强制定期投资以获取长期持续回报,以及出于分散风险的目的合理配置家庭资产、优化投资组合等等。股票基金、混合基金、债券基金、货币基金,不同类型的基金对应着不同的风险收益特征,也正因为如此,才为投基的种种目标提供了实现的可能。因此,一个明智慎重的投基理由,将使你在市场的动荡波动、上下浮沉中,获得足够强大的信念支撑,让你在最悲哀的市场环境中,也能透过市场上空的重重阴霾,看到投资未来的美好前景,助你在投基路上继续稳步前行。

汇添富基金 刘劲文

## 商业银行竞争加剧

### 南京恒丰银行刷卡送牛奶

假如刷借记卡可以享受9折优惠,你还能抵挡得住诱惑吗?今年5月1日起,恒丰银行南京分行将在南京地区开展为期7个月的“刷卡送牛奶活动”,活动期间刷九州卡消费满4笔,且单笔金额均在50元及以上的客户可以获赠价值20元的卫岗牛奶一箱。算下来,相当于刷卡消费满200元返还20元,享受的是9折优惠呢。

### 五一起刷卡赢牛奶

刘小姐是一位刷卡达人,购物、餐饮、户外是她工作之余最乐此不疲的休闲方式。她谈起自己的刷卡消费经可谓头头是道:“信用卡透支消费感觉比较好,但还款麻烦,借记卡刷卡直截了当又安全,但优惠覆盖面有点窄,假如二者的优势集中到一起就再好不过了。”

刘小姐的这种需求心理也正在为银行所洞察。记者获悉,恒丰银行南京分行正在筹备一次针对该行九州卡(借记卡)的刷卡重磅优惠活动,5月1日至11月30日期间,凡是刷九州卡消费满4笔,且每笔消费金额达50元及以上的客户,凭借四张刷卡pos回单,在营业时间到开卡网点可以领取价值20元的卫岗牛奶一箱。

“我们这次的活动力度比较大,算下来相当于每200元就可以获赠20元,而且20元是该类牛奶的厂商直销价,市场零售价远高于20元。”恒丰银行南京分行个金部总经理黄亚斌介绍说,本次活动主要针对2010年南京地区九州卡新开卡客户(含新开卡的老

客户)开展,每个客户只能享受一次。

此外,恒丰银行九州卡去年11月1日起进行了服务大升级,持卡客户目前可享受系列优惠,全球ATM跨行查询、取款、转账费用全部免收。

### 即将发行理财新品

五一将至,去年购买了恒丰银行“恒裕理财”T计划8号和9号理财产品的客户即将迎来丰收的时刻。与之相伴的是,更多的南京市民在翘首以盼“恒裕理财”T计划新一期产品。

黄亚斌透露,该系列新一期理财产品目前正在报批中,预计5月1日之后发行,客户可以关注恒丰银行在南京地区各营业网点的公告。“与前两期产品一样,本次发行的产品仍是信托类一年期理财产品,预期收益率为4.5%。”

据了解,目前银行发行的同类理财产品的预期年收益率

一般在4.2~4.3%之间,且准入门槛一般20万起步。而恒丰银行依然延续“恒裕理财”T计划前两期产品“低门槛,较高收益,中等风险”的特点,认购金额10万元起步,以1万元的整数倍增加认购金额。

此外,恒丰银行南京分行个人金融部推出的“现房抵押消费贷款”也很受客户的欢迎。黄亚斌介绍说,这款业务是以现房抵押的形式,单笔授信限额达到1000万元,最高可贷到房产评估价值的7成,最长年限为10年。对于客户来说,这笔贷款可以有两个用途,一是经营,比如中小企业、个体工商户的资金需要;二是消费,比如买车、装潢等。

“因为放贷流程快捷,单笔授信额度较大,这种贷款对于中小企业主来说特别实用,更像是针对中小企业的一种变相贷款支持。”他表示,与企业贷款不同,现房抵押贷款不仅手续简单,而且利率也低得多,最低为基准利率,而企业贷款利率一般要上浮10%~30%。

快报记者 刘果

