

“我闻到了血腥味，让我们去杀吧”

前雇员揭秘高盛嗜血文化

世界最大的投行，曾经高不可攀、玉树临风的高盛终于搭上了全球金融危机中的丑闻末班车，被美国证监会调查并起诉，让人不禁叹息。不过，至今仍坚称自己是“一家具领导地位的投资银行、证券和投资管理公司”（见高盛“对美国证监会的指控发表进一步的意见”）的这家伟大公司，是如何让自己落入千夫所指的泥淖的呢？一位曾在高盛工作的前雇员对记者表示：高盛的发展和赢利模式、内部的激励机制、越多越不嫌多或者干脆就是贪得无厌的文化，导致高盛迟早都会被揪出来。

做砸一个大单，卷铺盖回家

记者曾经跟随这位前雇员出入过高盛位于香港中环长江中心的亚洲总部，当时感觉这家全球最大的投行和管理公司，与众多的同行并没有太大的不同。办公室里同样的隔断和单间，普通员工都坐在大隔断内，每人面前三四台电脑，同时显示全球各个主要证券和金融市场的即时行情，而中高层人员则有着自己独立的单间，所不同的是：都很忙，都很谨慎，都对来访者彬彬有礼又拒之千里。

该雇员当时对记者表示，这里就是这样，每个人都要抓紧时间对自己的收入和前程负责。这一行的职业生涯可能很短，也许两三年内就能从实习变成经理，不过，如果你做砸了一个大单或者出了大错，可能一个交易日，你就要卷铺盖回家了。你刚才看到的是做 S & T 的，如果你没有变成他们客户的可能，他们不会和你多废一句话的。S & T 是 sales & trading 的缩写，就是在高盛内部管产品销售和交易的，这是高盛的几个大部门之一。

赶工期两天两夜不睡觉

这位雇员表示，所有的部门，在高盛内部都是按收益来考核的，只要有业绩，任何一个人，不管你年龄大小或者此前职位高低，都可能随时拿到巨额的提成，也许你今天还对某个下属发号施令，可是明天你就变成要听他指挥，原因没有别的，只是因为他的业绩比你强。

高盛的工作时间也多多益善。虽然一般上司不会要求你天天加班，但实际上，如果有了单子，不管是帮客户做上市，还是进行投资管理，你为了把收益做到最大，都会主动不分白天黑夜地干。这位雇员说，他自己最忙的时候，是帮一个国内企业在香港做上市，最后截止日期前两天，突然发现有个材料不合香港交易所的规范，必须马上改好，结果他就两天两夜没睡觉把东西赶出来，结果去交易所聆讯的时候，在走廊上就要睡倒了。

“我闻到了血腥味”

当然，高风险高强度的工作背后，也是高昂的收入。通常，进入高盛的新生，一进去的 BASE

也就是底薪，可以达到差不多 50 万元人民币左右的水平，而年底的 BONUS 也就是奖金，也会有这个 BASE 的 1 到 2 倍之间。而如果能做成一个好的项目，比如这次引发美国证监会官司的高盛副总裁，就曾经因为一个项目，拿到过 2000 万美元的奖金。

而高盛内部的文化是，只要能赚钱，不在乎为谁做，也不在乎怎么做。高盛曾经参与的雷曼破产时的相关金融产品业务，当时从纽约到香港，无数的普通投资者因为手上的雷曼产品一夜间不名一文而急得跳楼的有，上街堵门的有，告到法院的有，而高盛内部却很冷血地把雷曼分解得骨肉分离，并且最终从雷曼的尸体上获得暴利，而不管普通投资者的损失。

投行内的人员培训会令所有的投资者心悸，业务人员的拓展活动中甚至会喊出“我闻到了血腥味，让我们去杀吧！”这样的口号。所以，这位前雇员最终因为一个项目的投资理念实在有违他做人的信条，选择了退出高盛。

快报记者 石成

延伸阅读

严防出现中国式高盛 做市商细则公布前回炉

拟定中的中国做市商规则，面临再度调整。昨天某交易所的知情人士对记者表示，本来有一些做市商的细则已经讨论完毕，并准备公布，但是突然曝光的高盛被美国证监会起诉事件，又让监管层再度重新考量所有规则。

做市商 (market maker)，又称为造市者，指金融市场上的一些独立交易机构，为投资者承担某一只证券或商品的买进和卖出。

做市商对监管层最大的诱惑在于，可以帮助维持和增强 A 股市场的流动性。在现价中买卖订单的数量出现不匹配的情况下，一部分投资者的订单将会无法得到

执行。而当采取了做市商机制的时候，做市商通过不断进行的双向报价时刻准备接受交易，使得证券的流动性得以维持。

据悉，某交易所已经向监管层提议：正式建立做市商制度，同时，允许做市商对 ETF 进行 T+0 交易。中国证券市场的 T+1 机制限制了做市商的做市热情。本来，上周五股指期货在 A 股市场登陆后，做市商的细则被业界期盼着顺理成章地颁布，但高盛事件在全球引发的对于规范证券市场、重立交易规则的普遍关注，让监管层下决心严防出现中国式高盛。

快报记者 石成

上交所谋划中国杠杆 ETF

股指期货被戏称为 A 股的核燃料，然而仅仅有燃料是不能达成希望中的目标的，还需要能让这种燃料真正发光发热的“核武器”。记者从上交所了解到，该所已经在着手研究推出具有中国特色的杠杆 ETF (Leveraged ETF)，这种产品与西方金融界熟悉的杠杆类金融衍生品类似，但又会有所区别，中国式杠杆 ETF 最大的特色就是更加可控，而效应不减。

根据华夏基金与上交所联合

课题组的设想，在 A 股股指期货正式运行后，可以推出运用沪深 300 股指期货等产品的 2 倍或多倍杠杆 ETF 产品。

快报记者 石成

太平洋电话车险

4006095500

省 钱 商业险保费省 15%

不省服务 专业团队 品牌服务

一个电话，保险到家

MAZDA6
睿翼 轿跑车

跑车风范 锋芒毕露
睿翼轿跑车 锐意登场

zoom-zoom
zoom-zoom
zoom-zoom

一汽马自达

<p>南京源成汽车销售服务有限公司 苏州国亚汽车销售服务有限公司 无锡市众达汽车销售服务有限公司 江阴市通达佳源汽车销售有限公司 江苏通力汽车工贸有限公司 无锡市华通汽车销售服务有限公司 镇江天群汽车销售服务有限公司 连云港交运汽车销售有限公司 宿迁顺华汽车销售服务有限公司</p>	<p>南京市江宁区南大街50号1号 4S店和二手车交易市场内 苏州市相城区金元路99号 无锡市北塘路丰源汽车义上 宜兴市东外环路11号 常州市武进区二环路50号 苏州市常熟市青墩村228号 镇江丹徒区二环路50号 连云港海州区海州路113号 宿迁市义兴镇汽车产业园区</p>	<p>常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂</p> <p>025-86961666 0512-65786111 0510-85403666 0516-86407000 0516-87870000 0512-52308181 0511-89588000 0516-85159000 0527-81885333</p>	<p>江苏华泰汽车销售服务有限公司 苏州美汽车汽车销售服务有限公司 无锡联众汽车销售服务有限公司 常州联众汽车销售服务有限公司 南通联众汽车销售服务有限公司 盐城联众汽车销售服务有限公司 宜兴市联众汽车销售服务有限公司 昆山丰源汽车销售服务有限公司 泰州明华汽车销售服务有限公司</p>	<p>南京市江宁区东大街138号 苏州工业园区文星路25号 无锡市梁溪区北塘路26号 常州市新北区通江大道701号 南通市经济技术开发区星洲大道1036号 淮安市淮阴区公路333号 盐城市盐都区汽车城(1)池站向东100米 昆明市盘龙区99号 泰州市靖江市汽车产业园</p>	<p>常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂 常州林茂</p> <p>025-52456666 0512-67165666 0510-83136666 0519-85153666 0513-85809111 0512-58718888 0510-81718888 0512-57906666 0523-80766666</p> <p>(编辑:石成/石成/石成)</p>
---	---	--	---	---	---

一汽马自达汽车销售有限公司 销售热线: 400-666-3080 0431-85991000 www.faw-mazda.com