

# 厂家1.5亿巨资力挺经销商 马6降价3万绞杀A级车

5月7日,北京、广州的一汽马自达经销商处传来重磅消息——马自达6降价3万,进入了14万元的价格区间,直接向A级车下出重手,进行绞杀。

此次马自达6降价的方式似乎还是近年来老套的做法,也就是厂家不出面,默许经销商进行价格调整。这样做的好处,通常理解为经销商行为,厂家可以收放自如。

但此次马6降价的蹊跷之处在于,降价幅度非常大,直接拉低3万元,进入了14万元的价格区间。如此力度的降价,断非经销商能够承受得起。那么,北京、广州的经销商降价的底气从何而来?

从各方传来的消息显示,此次一汽马自达经销商降价的底气来自于一汽马自达销售公司近期的一个商务政策。该商务政策的大体内容是,为了确保经销商利

润,一汽马自达提高经销商的返利,并对1-4月份已销售的2.3万多辆车,同时进行返利补偿,总额达1.5亿元。如此一来,经销商保证了收益,更有底气,为了提升销量,自然也就愿意祭出价格武器。

据可靠消息来源称,之所以此次一汽马自达大幅度提高返利,暗中支持经销商降价,是因为降价能够达成各自需要的目的。

一汽马自达的母公司一汽轿车股份有限公司的第二工厂将在4季度释放产能。作为一汽轿车旗下的主力车型,马6将成为产能的重要组成部分。因此,对于一汽马自达和一汽轿车来说,确保马6的10万产销量,有很重要的战略意义。

而经销商则凭借厂家给的雄厚底气,也自然乐意降价——不仅没有损失利润,还能扩大保有量。

# 全顺全球600万辆销售庆典在南昌举行



4月30日,“全球荣耀 国际品质”全顺600万辆销售庆祝仪式暨新闻发布会,在江西省南昌市国际展览中心盛大举行。

今年4月,伴随全球累计销量突破600万辆的喜讯,全顺品牌迎来了其

45年发展历程中的又一个重要里程碑。福特(中国)公司董事长葛致诺在庆典上表示:“全顺600万台销量和近50年的产品历史,不仅诠释了全顺系列在世界商用车市场取得的辉煌,同时也标志着这一风靡全球的高端商用车品牌,将从此迈向新的荣耀之路。”

伴随全球销量突破600万辆,全顺系列在国内市场的发展势头也非常迅猛,今年第一季度累计销售11090辆,同比增长72%,为实现2010年销售目标打下一个漂亮开局。4月,内饰升级版新世代全顺基础上,根据国内消费者的实际需求进行了改进和创新,包括窗框内饰板、座椅布局等都做了相应调整,细节上更加精益求精。

# BMW CLUB3电影嘉年华南京派对

5月5日,BMW Club 3炫酷派对来到南京。秉承“引领时尚,点燃激情”的主旨,“BMW Club 3”为BMW 3系车主和广大宝马爱好者提供了一个聚会的平台,倡导富有活力的时尚生活姿态。

此次派对选址于南京著名的派对盛地——1912乱世佳人音乐酒吧,派对以“Film Festival 电影嘉年华”为主题,现场由特型演员扮演诸多知名影片中的角色,同时也安排了老上海歌舞表演、激情DJ表

演、少林功夫、魔术秀以及角色扮演游戏等诸多环节,一系列的精彩派对活动震撼在场每位观众的心灵,同时也将现场气氛推向高潮。

每一代BMW 3系轿车,都秉承了运动轿车的精髓,并不断将标准推向更高。全新BMW 3系车身设计给人更强的运动感。同时BMW 3系在操控性和灵活性方面是同级别竞争车型中无法比拟的,具有首屈一指的动态驾驶性能。

# 南京宁宝/凡德“MINI中国任务”火热开赛

5月8日-9日,“2010 MINI 中国任务”南京分站赛正式在南京奥体中心落下帷幕。MINI(中国)品牌管理总监朱江先生表示,MINI 中国任务就是要让广大MINI 车主和车迷亲身体验原来只能在影片中感受的惊险刺激、风驰电掣。MINI(中国)愿做导演,充分呈现MINI 这个充满激情、热情、乐趣和个性的令人兴奋的世界。

“2010 MINI 中国任务”分三个阶段:选拔赛、区域决赛、全国总决赛,全程历时4个月。选拔赛于4月下旬在中国四个区域四路齐发,覆盖全国32个城市,

获胜选手晋级7月到8月份的区域决赛。而四个区域将各有9名优胜者组成3支车队晋级全国总决赛。全国总冠军车队的三位成员将各赢得一辆MINI John Cooper Works 一年不限里程使用权的终极大奖。

本次南京站的比赛共分为3个计分比赛,分别是MINI 海螺湾轮滑、MINI 百米短跑、MINI 花样轮滑,以及一个不计入成绩的MINI 拉力赛。MINI 秉承极短的车身悬垂、四轮四角、低重心的设计,转向直接且悬挂硬朗,选手们在挑战赛中充分领略其传奇的卡丁车般的驾驶体验。汪庭竹

# 花梨木家具加豪华汽车

## 雷克萨斯举行高端试驾品鉴会

4月24日,“品古韵家具,鉴雷克萨斯”雷克萨斯“中国艺术”高端试驾品鉴会在江苏中佳雷克萨斯展厅内正式举行。本次品鉴活动以古韵风格为核心,古韵楼精美家具的展出为活动重点,营造出一种古典、高贵的气氛。客户通过此次试驾既可以感受中国古典文化精髓,又可以通过试驾活动领略雷克萨斯品牌的精髓。

江苏中佳雷克萨斯经营丰田高端品牌汽车——雷克萨斯,豪华轿跑是雷克萨斯的主要经营车系,运动、时尚和尊贵相结合,设计上注重细节,奢华却不张扬。古韵楼以正宗黄花梨,兼用其他名贵木材,采用精细的雕花刻艺,完美再现了明清古典家具的风采,和雷克萨斯一起,为来宾们完美诠释出“低调的奢华”这一理念。张颖



5月8日下午,2010年雪佛兰金领结聚会五人制足球赛在南京航空航天大学体育场内举行。除常规足球比赛之外,现场还设置了互动区域和趣味比赛项目,到场的车主家属可根据各自喜好参加少年组足球赛、趣味点球比赛、双脚射门和极限颠球等趣味竞技活动,感受雪佛兰金领结服务带来的健康和欢乐。在雪佛兰车主参加各项赛事同时,雪佛兰经销商特约售后服务中心在场外为他们的爱车进行了全面“体检”。

IVECO | 欧洲商用车典范

119900 - 99900

喜迎世博 心动价格

2010年上海世博会指定轻型客车

2010年5月31日前,来店均有精美世博礼品赠送,更有机会获世博门票!

### 快运王心动价9.99万元,都灵A32心动价11.99万元

促销期:2010年4月1日至5月31日

- 多——8.2立方米有效运载容积,装载更多,满足您对城市快运的空间需求;
- 快——意大利索菲姆国III发动机,速度更快,城市机动性堪比轿车;
- 好——覆盖全国的温馨360全方位服务,客户经理一对一贴身关怀;
- 省——可靠的品质节省维修费用,最低燃油成本仅0.04元/m<sup>3</sup>公里。

南特联	025-8887016	南通交广	0513-85605111	南通交广新安店	0513-85225289
南京物流	025-85437055	扬州广源	0514-85128188	盐城宁宝	0515-83177732
江苏机电	026-82443882	徐州润通	0616-83208008	淮安明泰	0517-83207788
无锡东方	0510-82131880	常州宝杰	0619-83900668	连云港林源	0518-85391237
江阴金协	0510-86283951	苏州润通	0512-50361779	连云港东兴	0518-86597777
镇江农机	0511-88892651	常熟北源	0512-58180188	金坛德诚	0519-82203926
常熟康天	0512-82302229	苏州仁顺	0512-66882778	宿迁神行	0527-34831028
苏州都灵	0512-88389011	南通交广如皋店	0513-83886111		

注:最低油耗成本以2009年3月25日南京市物价局公布价格为基准依据,仅供参考,不作为购车依据,实际油耗受路况、车速、载重等因素影响,请以实际为准。

# 南京广电石城汽车狂欢节

## 5月15日-16日 优惠不停

## 车展万人赏车会



### 春季特卖引爆购车狂潮 广电知名主持人带您来侃价

### 现场订车就送 港澳5日游 加6000元好礼,还有油卡等你拿! 快来参加吧!

### 地址:南京新庄国际展览中心

### 咨询热线:13913008857 13382023033