

# 跑趟北京 20多万的车可省2万多

## ——快报记者为您详解北京购车南京上牌指南

北京的各大汽车销售店,不仅价格上大打折扣服务更是周到。而在南京,各家4S店价格上的让利小得可怜,很多车型甚至加价提车。北京已成为全国车市价格盆地,吸引了大量外地购车者蜂拥而至。南京人也不例外,对于北京的低价蠢蠢欲动,各类团购不断出现在各大论坛。但南京人到北京购车,并非拿着钱就能买车的,究竟该注意哪些事项?怎么才能买到便宜的好车?

□快报记者 田雪亭

### 北京已成业内公认价格盆地

“同样一款车,北京售价可能比南京要低万元甚至数万元!”这几天,朋友的这个说法让市民胡先生激动不已。胡先生是南京一家房产公司的销售经理,火爆的楼市让其销售业绩一路飙升,这也直接让其收入猛增,再加上去年底拿到的那个厚厚的“红包”,这让他决定,今年一定要给自己买辆车。

按照朋友的说法,胡先生很快在网上开始搜索,没想到,这一搜,让其大吃一惊。

“一款报价为28.98万元的新天籁,北京商家报价仅26.38万元。这个价格与南京几家4S店的报价相差2.6万元!”胡先生此前曾多次致电并前往南京的4S店询问车价,4S店都很牛,得到的答复基本上都是28.98万元。

与胡先生的感觉类似,市民黄先生在网上搜索时,也遇到了类似的惊讶。黄先生看中的是一款蒙迪欧致胜,这款

2.3L的豪华型轿车,厂家报价是19.98万元,北京一家仅卖17.98万元。

“北京的车价是全国的盆地,这已经是公认的事实!”一位专门研究车市价格的人士告诉记者,尽管各种车型之间的价格差距不同,但价格低,是一个普遍的事实,“几乎涵盖了所有的车型!”该人士分析说,之所以出现这种情况,跟多种因素有关。一方面,北京的汽车销售市场极大,购买力极强,这让很多汽车厂家都将北京作为全国的销售主阵地,为此,不仅提供的车型更多,车价也会相对便宜。与此同时,为了扩大销售规模,4S店遍地开花,一般的汽车品牌,在北京拥有十几家4S店不足为奇,但在南京,一般的品牌,拥有四五家已算是多了。如此多的4S店,再加上二级甚至三级经销商的参与,使得北京的车市竞争充分,价格战成为最后的制胜法宝。

### 南京4S店 价格牛态度更牛

“同样的车子,北京这么便宜,南京的车商赚得也太多了,看来我得好好杀杀价!”南京市民刘女士在发现这一巨大差距后,决定在原先咨询南京各家4S店的基础上,再去杀杀价。

于是,她先拨打了南京一家4S店的电话,想就自己此前看中的那款索纳塔领翔2.0GLS的车子砍一砍,这款车子的厂家指导价是16.48万元,北京一家销售店的报价为13.48万元,而她此前咨询南京4S店时,价格为16万元。

“不好意思,这款车子的价格是16.48万元!”一位销售人员告诉刘女士。刘女士感到很奇怪,当即表示自己前几天才去店里看车,当时讲的是16万元。

“是这样的,我们电话里不好谈价格。如果你真需要,可以到店里来继续面谈。不过,价格

吗,跟你此前谈的差不多,不可能再便宜多少了!”销售员说得很平淡。

“作为消费者,电话询问下差价,才好比较买啊。你们要是便宜,我就直奔你们那去了。你不说,让我们一家一家跑,这哪是给消费者便利啊?”刘女士对营业员的回答不满意。

“在咱们南京,各家4S店都这样。如果你不在我们家买,那就到别家看看吧。电话里谈价格,是违反纪律的,我们也没有办法!”很快,销售员挂断了电话。

价格没啥余地,态度也很坚决,这是很多南京市民在购车时的感受,就算是到各家4S店转几圈,也杀不下多少钱。

既然北京的车子这么便宜,那咱们是不是可以到北京去买车呢?南京人到北京买车,可行吗?

### 投放北京车生产成本比南京贵千元

“汽车厂家在不同的地区,投放的车辆都不同!”民间研究汽车销售市场多年的王立先生在接受采访时表示,在车价不同的背后,另外一个不同,却是大家都没有发现的,那就是,尽管车辆型号是一样的,但不同地区的车子,却有差别。

王立给记者举了一个例子,比如在北京和上海,当地执行的都是国四排放标准,而在南京,执行的是国三标准,在一些偏远的地方,甚至是国二标准。在这一背景下,车商在南京提供的车辆只要达到国三标准即可,而在北京,则必须达到或超过国四标准,“这个标准,要求车商在生产车辆时,需要技术等方面的支持,直接的体现,就是成本的加大。一般来说,每上一个级别,成本就要增加1000元左右!”

而这也就意味着,如果到北京买车,不仅价格要比南京低,还有可能买到比南京更好的车。

但在诱惑面前,南京市民到北京购车,也存在诸多的障碍。

“怎么可能?我花钱买东西,还受限制?”这是很多人都不明白的。按《消费者权益保护法》的规定,消费者享有自主选择商品或者服务的权利。消费者有权自主选择提供商品或者服务的经营者,自主选择商品品种或者服务方式,自主决定购买或者不购买任何一种商品,接受或者不接受任何一项服务。消费者在自主选择商品或服务时,有权进行比较、鉴别和挑选。按照法律的规定,南京的消费者当然有权到北京去买自己想买的车子。

但事实上,由于一些客观因素的存在,不少厂商为保全自身利益,维护销售渠道稳定,是严格禁止车辆跨区销售的,严禁北京地区的4S店经销商售车给非北京居民。一旦发现有违规销售行为,都要处以重罚。

但任何规定都是有余地的,只要掌握好技巧,南京人不仅可以到北京买到便宜的车子,还能享受到跟在南京购车基本一样的服务。

部分车型北京和南京价格比较 (仅供参考)

车型	厂家指导价	北京报价	南京报价
奔驰级 C200K 时尚	39.5	33	35.5
奔驰级 领翔 2.0GLS MT	16.48	13.08	16
蒙迪欧致胜 2.3豪华型	19.98	16.98	18
新天籁 2.5XL领先	22.48	20.48	21.68
新天籁周年纪念版 2.5XL	26.98	26.38	28.98
长安沃尔沃 2.5T智雅版	43.3	39.38	41.3
第八代雅阁 2.0EX	20.28	19.28	20.28
新朗逸 1.6 LX-MT	10.38	8.08	10.38
别克 1.6 GLS MT	9.18	7.18	9.18
沃尔沃S40 1.6 AWD 舒适	53.8	48.68	50.7

单位:万元



### 二级代理商车价最便宜

据悉,在北京的众多汽车厂家中,按照类型,总共可以分为两种,一种是4S店,一种是二级代理商。

对于4S店来说,南京人想要买车,最关键的是要办一张居住证,有了居住证,4S店便可以规避开卖车给外地人的限制。

“但我是南京人,在北京人生地不熟的,哪能在派出所办到居住证啊?”昨天,记者致电北京一家丰田轿车4S店,工作人员认真听完记者的“苦衷”后,笑了起来,“先生,不用担心,这些事情啊,全部交给我,一条龙服务,不要你烦神!”这位工作人员介绍说,只要确定购买车子,他就可以免费代办一切手续,居住证代办费200元,上牌等全套手续代办费600元,这些费用均包含了工本费、上牌登记检验等所有费用。在办理居住证购车的同时,

这些4S店还有个不成文的规定:必须上京牌。

但事实上,在二级代理商那里,关于居住证和上京牌的规定,都可以规避开。

“什么都不管,拿着身份证来提车就行了!”北京某汽车销售店的一位销售员告诉记者,不管你是南京还是上海的,只要拿着钱和身份证,他们就提供合格的车子,“合格证,正规发票,一个不少,保险也不用交!”这位销售员明确告诉记者,他们是二级代理商,不受厂家对4S店异地售车的禁止条款的限制。

当然,不少二级代理商都表示,如买裸车价格上会稍微上浮,但绝对比你们当地要便宜很多!

因此,如果想省事,将裸车开回南京直接上南京牌,去二级代理商那里购车,是首选。

### 北京购车都能上南京牌

但对于上了京牌的车子和裸车,到了南京,能都顺利转为南京牌或上到南京牌呢?对此,也得分两种情况来看。

一个是,办理了居住证并已上了京牌的车子。对于这样的车子,手续基本齐备不需过多关注。但车主应记得提醒4S店,让其协助将车辆档案从车管所提出来,带回南京。因为,按现有的法律规定,北京牌照的车子如果想转换为南京牌照,须先将车子开至北京当地的车管所,工作人员验车并收回京牌后,才将其车辆档案交给车主,车主再持有该档案和车子,到南京当地车管所,办理上牌手续。这样一来,至少要多跑一个从南京到北京来回。

另外一种,是没有办理居住证并没上京牌的车子。对于这样的车子,如想安全开回南京,需注意几个事项。第一,首先得确认购车发票和合格证的真实性,否则到南京无法上牌;其次,在上路前,必须和南京所在地的保险公司业务员联系好,把所购车辆的车架号发过去购买相应的交强险,三责险和车损险等,有保险是上路的前提,否则,交警一样会查扣。第三,必须准备一张在有效期内的合法临时牌照,这个可向卖车的经销商索要或自己买一张,以备路上遇到交警检查。但一定要注意临时牌的有效期,使用过期的牌照在出险后可能会遭到保险公司的拒保。

### 跑一趟北京得花2800多元

北京的汽车便宜是事实,但汽车不同于普通商品,南京人到北京去购车,需要比较大的成本。如果简单地以为便宜就去买,可能得不偿失。

首先,得有时间。在北京,4S店是全天候上班的,但办理车险、保险、上牌等手续,却必须在正常上班日。

其次,需要金钱支出。南京到北京尽管很方便,但去一趟的费用并不便宜,至少需要支付单程的火车票或者机票。而回宁的路上,还需要交纳过桥过路费、汽车汽油费等。此外,因为购车手续至少需要三天左右的时间,住宿和餐饮的费用。

再次,还有人力成本。北京到南京,有1100公里的高速公路路程,如一个人以80公里的时速开回南京,至少需十

几个小时。我们以09款的福克斯1.8MT舒适型为例。该车在南京售价大概是11万元,而北京约为10.4万元,到北京购车,至少比南京便宜6000元。

而为了去北京买车,首先得购买一张七折的单人机票,约为750元。假设在北京住宿两晚,加上三天的餐饮、市内交通消费,以1000元计算。买完车后往回开,假设回程按1100公里的路程算,过路费需要约500元左右。而对于处在磨合期的福克斯1.8MT,可按百公里10L左右的油耗来计算,回程需要约620元左右的油费。这样一来,750元+1000元+500元+620元=2870元。

将省下的6000元减去成本2870元,不算人力成本和时间成本,省下了3130元。

### 车子越好差价就越大

在南京一家保险公司上班的何芳小姐,原本的计划,也是到北京去买车。

“有亲戚在那,电话说那里的车子便宜!”何芳告诉记者,她和老公选定的车子是狮跑,带天窗的豪华版,两地比较价格后,发现北京的车价至少比南京要低1万多元,这让她很心动。但随后,她和老公仔细计算了来回所需要的费用,最终却打了退堂鼓。

“出去成本,还是能便宜四千元左右。但是,上的是京牌,回南京后,还得办理转籍手续,要来回跑车管所,还要缴纳一定的费用。再加上两人去买车,还得请假,算来算去不划算!”何芳说,她在比较价格的时候,也特别留意了一些车价较高的C级和D级车型,发现越是高档的车子,到北京买更划算,“一般超过两万元,我觉得就会选择去北京买了,那样算下来,能便宜个1万多元,就值了!顺便一路玩一玩,就算是次简单的自驾游,一举两得。”

### 保养和保险不是问题

“只要有正规发票,保险,不管是在北京还是南京,都会享受到一样的质保、理赔等服务!”北京一家汽车销售店的销售经理告诉记者,大部分都没有差别,只有一个首保,有可能存在异地自费的问题。但他表示,这个费用很低,首保一般就是换换机油、机滤等,对于这个问题,好多北京的销售店都配备了机油、机滤等物品,可免费送给外地购车者,“带到当地的4S店,只要花费一两百元的工时费就解决了!”

而保险,更不存在问题。目前,大多数保险公司都是全国联保,只要有合法的保险单据,在全国任何一个地方,均能享受到跟当地一样的服务。

除此之外,交管部门提醒说,对于那些只在北京购买裸车,想要回南京办理上牌手续的购车者来说,在购车时,一定要注意,千万不要在当地税务部门缴纳车辆购置税,“车管所的上牌手续是和车辆购置税一一对应的,也就是说,在哪里缴税,就在哪里上牌。”交管部门表示,一旦在北京缴税,那就必须在北京上牌,就算是车子开回了南京,还得把车子再开回北京上牌。

### 交通小贴士

#### 北京开车回南京怎么走

去北京时可以搭乘火车或者飞机,所以,只需要关注回程路程。因为在北京购车地点无法确定,所以,购车者需要在北京选择一个地方,找到驶往京沪高速公路的入口。之后,沿着上海方向,驶进高速公路。沿着京沪高速一路行驶,经过山东泰安后转入京福高速,入江苏后转入宁宿徐高速,在246公里处出口右转向南京方向。一路会经过邳州-宿迁-泗洪-盱眙-马坝,之后,再转入宁连高速,一直沿着路牌驶往南京。