

核心报道

In-Depth

关键词:公交票价

封 8、9

2010年4月14日 星期三

责任编辑:吴明 139901599@qq.com 美编:时芸 组版:杨建梅

北京、常州、杭州等市公交低票价,让南京市民羡慕不已

四城市公交补贴大PK

»让南京人眼红的PK

成人最低票价比一比,南京最高

南京:最低 1.2 元

普通车投币 1 元,空调车 2 元。成年人刷卡打 8 折,学生卡打 4 折,即空调车成人刷卡 1.6 元,学生 0.8 元。

2008 年起春秋季乘坐空调车,刷卡 1.2 元 / 次,学生 0.6 元,投币仍是 2 元不变。

北京:最低 0.4 元

2007 年 1 月 1 日起,北京统一空调车、普通车票价,单一

0.6 元,属于江苏省内最低价。

杭州:最低 0.5 元

普通车 1.5 元,空调车 2 元。2008 年 10 月 1 日起,实行空调车季节性降价,在每年 3、4、11、12 这 4 个月里,空调车降为一元投币。还有两种公交卡,一种是优惠卡,在春秋优惠的 4 个月里成人乘空调车刷优惠卡 0.5 元,乘一乘两价的普通车刷卡 0.75 元。另一种普通卡,每次乘车打 9 折,不设最低消费。

常州:最低 0.6 元

2007 年 1 月 15 日起,空调公交车与普通车并轨,统一改成一元 / 人次,刷卡 6 折优惠,老年卡 2 折优惠,学生卡 3 折优惠,即成人刷卡乘空调车只需 0.75 元。另一种普通卡,每次乘车打 9 折,不设最低消费。

公交补贴比一比,南京又是最低

南京:去年近 3 亿元

“不是我们不想降低票价,而是政府补贴就这么多。”南京一家公交公司的相关负责人告诉记者算了一笔账,去年南京给公交企业的补贴主要体现在 5 个方面:首先是油价补贴,这主要由中央财政掏钱;第二是敬老卡刷卡补贴,一年共 3600 万元,由地方财政拨款;第三是春季空调车优惠刷卡补贴,按照 1200 万元 / 月来测算补贴额,一年里 5 个月的春秋季优惠票价补贴总额 6000 万元;第四项是营业税部分返还,这是用部分弥补公交企业的亏损,额度不高;第五项是最大的一项,就是公交购车补贴,政府按照每新购一辆空调车补贴 15 万元,每辆公交车补贴 15 万元,每

增加到 7.5 亿元,不仅降票价而且还开通公交专用道和快速公交车。常州公交集团有关负责人介绍,2008 年,常州政府给公交企业的票价补贴达 2.4 亿元,到了 2009 年,这一数字提高到 2.6 亿元左右。算上建 BRT 的投入,政府近两年每年在公交上的补贴约 7 亿元,摊到每辆公交车上一年补贴为 27.43 万元,其中票价补贴只有 1.63 万元 / 辆。

北京:去年 104.2 亿元

北京市很早就将优先发展公共交通作为解决城市交通拥堵的根本措施,2008 年的公共交通补贴中,地面公交拨付资金 91.5 亿元,2009 年的公交补贴则达到 104.2 亿元。摊到每辆公交车上补贴达 40 万元。

杭州:去年补贴不低于 7 亿元

杭州的补贴做法是,政府将刷卡乘车的费用补贴到每次刷卡费用为 1.66 元的水平。2009 年的补贴金额还在核算中,预计不少于 2008 年的数额。

2008 年政府在这方面总共补贴了公交企业 7 亿多元。摊到每辆公交车补贴为 12.73 万元。目前还未列入计划中。

常州:去年仅票价补贴就达 2.6 亿元

常州降低票价也是开始于 2007 年,当年政府对公交补贴和投入从 2006 年的 1 亿元一下

城市	去年公交补贴总额	每辆车补贴	相当于南京的倍数
南京	近 3 亿元	5.1 万元	—
北京	104.2 亿元	40 万元	约 8 倍
常州	7 亿元	27.43 万元	约 5 倍多
杭州	不少于 7 亿	12.73 万元	约 2.5 倍



有鸿盈,财会盈

做财富赢家,选择很重要,
要稳健的投资回报,还要充分的保障。
只有这样,“财”会盈!

· 认准财富·生意更放心
· 立刻上 1688.com
· 买一送一的客户
· 咨询电话:400 800 1688
· 阿里巴巴



理财有利
保障有力
满期有礼
多层收益,分红添彩,抵御风险,保值增值。
疾病身故,意外身故,高额赔付,有力保障。
满期给付,保全资产,稳健理财,投资有礼。

中国人寿隆重推出银行保险新产品:鸿盈两全保险
全省各大银行热销中

中国人寿
相知多年·值得托付
www.e-chinalife.com 95519

本广告仅供参考,具体产品以各保险条款为准。

南京为啥“贴”得最少

»焦点

有地铁不是理由

在上述四个城市中,北京由于特殊的地位暂不去比较,但其余城市中,杭州公交车总量与南京差不多,虽然空调车比例比南京更高,达 95%,但票价与普通车差不多,刷卡优惠幅度大,总体票价比南京低得多。常州公交车数量虽然只有南京的 40% 多一点,但每辆车摊到的补贴也是南京的 5 倍多,如果仅仅比较票价补贴,常州每辆车比南京高出好几倍。

当然,南京与这两座城市相比,优势是地铁已经开通,政府在地铁的投入上也是巨大的,杭州地铁还在建设中,常州地铁还没建。但不管怎么说,南京公交补贴水平比较低。

为什么南京不能降低票价?很多市民也向物价部门提过这个问题,对此,物价部门有关人士说,简单而言,降低票价取决于两个因素:一是降低成本,二是增加补贴。在企业管理水平一定的情况下,补贴因素对票价而言比较重要。“实力越强,投入相对就会更多。”但市民对这点不能认同,“那些经济实力不如南京的城市,公交费用应该比南京贵喽?”这个解释没有说服力。

就以去年的财政收入来进行比较,南京 2009 年地方财政收入为 434.51 亿元,常州为 215.9 亿元,差不多是南京的一半;并且常州到去年底公交车辆总数 2552 辆,线路超过 150 条,运营里程达 13600 万公里,南京也有 5882 辆公交车,2009 年总运营里程为 39500 万公里,在财政收入为南京一半,公交车运营里程为南京三分之一的情况下,常州却掏了 2.6 亿元作为对于公交低票价的补贴。正因如此,在常州乘坐空调车,刷卡的费用仅相当于南京最低价的一半左右。

就以去年的财政收入来进行比较,南京 2009 年地方财政收入为 434.51 亿元,常州为 215.9 亿元,差不多是南京的一半;并且常州到去年底公交车辆总数 2552 辆,线路超过 150 条,运营里程达 13600 万公里,记者了解到,南京 2008 年的公交车出行率已经达到 48.08%,其中乘公交车的比例是 18.96%,同年全市的公交车出行率上升了 4 个百分点,但公交车的“贡献”很小,比例只上升了 0.15 个百分点,为 19.11%,贡献大的是出租车。

虽然 2005 年以来,南京公交票价没有涨过,但北京、常州等地都逐步降低了公交票价。南京的地方财政收入从 2005 年的 211.1 亿元,到 2009 年为 434.51 亿元,累计增长了一倍多,但是对公交的投入并没有大幅增加,2007 年,南京市表示要拿出 2.4 亿元来补贴公交,连续三年,2009 年增加到 3 亿元左右,虽然有所增长,但增幅很缓慢。而北京 2009 年的公交补贴比 2008 年增长 14%,一下多了十几亿,让南京市民只有羡慕的份儿。

再看公交投入在财政收入

»分析

南京公交补贴只占财政收入的 0.7%

财政实力与公交投入不成正比

对比数据,可以看出,南京在公交上的投入是四个城市中最小的,且不与投入巨资的北京相比,就是与常州、杭州等省内城市相比,也是少了一大截,补贴不高,直接导致票价降低不下来了。

为什么南京不能降低票价?很多市民也向物价部门提过这个问题,对此,物价部门有关人士说,简单而言,降低票价取决于两个因素:一是降低成本,二是增加补贴。在企业管理水平一定的情况下,补贴因素对票价而言比较重要。“实力越强,投入相对就会更多。”但市民对这点不能认同,“那些经济实力不如南京的城市,公交费用应该比南京贵喽?”这个解释没有说服力。

就以去年的财政收入来进行比较,南京 2009 年地方财政收入为 434.51 亿元,常州为 215.9 亿元,差不多是南京的一半;并且常州到去年底公交车辆总数 2552 辆,线路超过 150 条,运营里程达 13600 万公里,记者了解到,南京 2008 年的公交车出行率已经达到 48.08%,其中乘公交车的比例是 18.96%,同年全市的公交车出行率上升了 4 个百分点,但公交车的“贡献”很小,比例只上升了 0.15 个百分点,为 19.11%,贡献大的是出租车。

虽然 2005 年以来,南京公交票价没有涨过,但北京、常州等地都逐步降低了公交票价。南京的地方财政收入从 2005 年的 211.1 亿元,到 2009 年为 434.51 亿元,累计增长了一倍多,但是对公交的投入并没有大幅增加,2007 年,南京市表示要拿出 2.4 亿元来补贴公交,连续三年,2009 年增加到 3 亿元左右,虽然有所增长,但增幅很缓慢。而北京 2009 年的公交补贴比 2008 年增长 14%,一下多了十几亿,让南京市民只有羡慕的份儿。

再看公交投入在财政收入

上的占比,2009 年北京地方财政收入 2026.8 亿元,同年的公交补贴 104.2 亿元,占财政收入 5%;常州仅票价补贴 2.6 亿一项,占了地方财政收入的 1.2%,而南京去年总计 3 亿元的公交补贴贴占地方财政收入的 0.7%。市民认为,投入的多少与政府的公交优先理念和决心有很大关系,并不完全是看政府的财政实力。

但公交公司仍然喊亏本,因此 2004 年物价部门批准了公交企业的调价方案,7 月 10 日起,持卡乘车的市民每次由 0.6 元调整为每次 0.70 元,空调车加倍。2005 年 12 月 30 日,刷卡的公交车票又涨了 1 毛钱,即现在的 0.8 元 / 次,学生每次 0.40 元。空调车刷卡一次 1.6 元。2006 年之后,公交车票价一直维持现状,市民普遍觉得票价较高,尤其是春季,空调车不开空调,可还是 1.6 元 / 次,因此 2008 年开始,实行空调车春秋优惠方案,有 5 个月乘坐空调车,可享受刷卡 1.2 元 / 次的优惠。

虽然 2005 年以来,南京公交票价没有涨过,但北京、常州等地都逐步降低了公交票价。南京的地方财政收入从 2005 年的 211.1 亿元,到 2009 年为 434.51 亿元,累计增长了一倍多,但是对公交的投入并没有大幅增加,2007 年,南京市表示要拿出 2.4 亿元来补贴公交,连续三年,2009 年增加到 3 亿元左右,虽然有所增长,但增幅很缓慢。而北京 2009 年的公交补贴比 2008 年增长 14%,一下多了十几亿,让南京市民只有羡慕的份儿。

再看公交投入在财政收入

»关注

公交全“空调化” 等于变相涨价?

2009 年 10 月 1 日起,无锡刷卡乘车,一小时内换乘还有 5 折优惠;苏州刷卡 9 折;扬州刷卡 8 折;南通刷卡 7 折……综观全省的公交刷卡优惠政策,南京的 8 折优惠力度并不算大。并且南京随着最近 3 年的公交车更新,空调车越来越多,市民感觉公交车负担比较重。

据了解,目前南京 5896 辆公交车中,已经有 3374 辆空调车,占了约 60%。随着今年公交车的更新,空调车的比重还将进一步增大。不少市民很奇怪,“怎么一接一辆全是空调车啊?”据粗略统计,南京 1 路、2 路、3 路、4 路、11 路、27 路、28 路、46 路、66 路、74 路等已经全部是空调车。

据分析,南京市政府将公交优先发展基金的大头,用于补贴公交车,政策规定招标购置空调车每辆补贴 15 万元,招标购置普通车每辆补贴 6 万元,空调车票价比普通车高出一倍多,这就导致公交企业都愿意选购空调车,去年新购公交车基本都是清一色的空调车。那么杭州的情况呢?它有两种公交卡,一种是优惠卡,成人每月需最低消费 50 元,500 路以内的公交线路每次乘一票制的公交车打 5 折,一条线路既含有空调又有普通车(一线两价)的按照普通车计费并打对折。

对此,市民认为在空调车和普通车不能同价的基础上,用价格杠杆鼓励购买空调车,无异于变相涨价。客管处相关负责人的解释是,更新车辆要有一定的前瞻性,如果不能上好一点的车子,与南京的城市地位不符,青奥会的申办成功也需要硬件设施的改善,至于市民反映的空调车太多的问题,其主要矛盾是票价问题,如果空调车与普通车票价并轨,这方面的呼声就会消失。

要求:男性,25-35 岁,形象佳,大专及以上学历,普通话流利,身体健康,熟练掌握办公软件,有 10 年以上采购经验,会英语者优先。

◆ 行政管理 2 名 年薪 3-5 万

要求:男性,25-35 岁以下,大专及以上学历,工作认真负责,条理清晰,具备良好的沟通协调能力,能独立完成领导交办的工作。

◆ 装饰工程管理 2 名 年薪 3-5 万

要求:男,25-35 岁,形象佳,大专及以上学历,有两年以上装饰施工经验,熟悉装饰行业,具备良好的沟通协调能力和审美能力,能熟练使用 AutoCAD、3D MAX、PHOTOSHOP、3DMAX 等设计绘图软件,有较强的设计能力,能够独立完成设计图纸的制作。

◆ 室内设计师 2 名 年薪 3 万以上

要求:男,25-35 岁,形象佳,大专及以上学历,有两年以上室内设计经验,熟练掌握 AutoCAD、3D MAX、PHOTOSHOP、3DMAX 等设计绘图软件,能够独立完成室内设计作品,具备良好的审美能力和较强的沟通表达能力。

◆ 网页动画设计人员 1 名 面议

要求:性别不限,22-30 岁间,网页设计相关专业大专以上学历,熟悉 Photoshop、Dreamweaver 等软件,性格外向,有一定美术功底和良好的协调能力,能独立完成网站的制作。

◆ 制片师 3 名 年薪 3-10 万面议

要求:性别不限,40 岁以下,普通话、英文、休闲服饰及影视制作,3 年以上大中型服装企业相关工作经验。

◆ 商铺开发 3 名 面议

要求:性别不限,28-35 岁,形象佳,女装相关专业大专及以上学历,具备较强的沟通能力,具备良好的审美能力,有一定经验,有较好的团队合作精神。

◆ 品牌培训专员 3 名 年薪 3 万以上

要求:性别不限,30 岁以下,人力资源相关专业本科及以上学历,具有品牌培训经验,熟悉产品知识,具备良好的沟通表达能力,能够独立完成品牌推广工作。

◆ 外勤会计 5 名 面议

要求:男,35-40 岁,大专及以上学历,普通话流利,沟通能力强,能适应长期出差。

◆ 施工管理员 3 名 年薪 2.5 万以上

要求:男,35-40 岁,土建相关专业大专及以上学历,熟悉施工工艺和流程,有 1 年以上现场施工管理经验。

◆ 工程预决算 5 名 年薪 3 万以上

要求:性别不限,35 岁以下,工程预决算相关专业大专及以上学历,有 2 年以上工程预算相关工作经验。

◆ 设备经理 1 名 面议

要求:男,35-40 岁,大中专及以上学历,具备全面的设备基础知识,熟悉消防、空压、给排水、电气等方面,具备一定的管理经验,从事过设备管理工作的优先。

◆ 门店店长 1 名 年薪 35000 元+业务奖

要求:女,30 岁以下,大专及以上学历,无违法犯罪记录,有 2 年以上零售业或服务业相关工作经验,热爱销售工作,形象佳,普通话流利,具备良好的沟通表达能力,有一定的抗压能力,执行力强。

◆ 总经录用:公司提供一流的员工住宿条件——三星级标准人才楼,全物业服务管理并提供优厚的福利待遇,全面的福利保障和良好的职业生涯发展机会。

◆ 一经录用,公司提供一流的员工住宿条件——三星级标准人才楼,全物业服务管理并提供优厚的福利待遇,全面的福利保障和良好的职业生涯发展机会。

◆ 有意愿者登录公司网站填写求职表格或将个人简历、近期照片一张,学历证书复印件寄:江阴市海澜集团人力资源部招聘处,邮箱:214428@163.com,应聘资料恕不退还,公司对个人资料绝对保密。

联系人:刘小姐 传真:0510-86127238 网址:www.hailan.com.cn 邮箱:hd151@163.com