

幸福之城

现代快报| 星期柒新闻周刊| 2010年4月11日 星期日

幸福江阴·人物

“每个人都有自己的幸福观。有的人追求的是财富，有的人追求的是名誉，有的人追求的是事业，有的人追求的是家庭，有的人追求的是健康，有的人追求的是快乐……”

小小药瓶塞 做成了亚洲老大

人物档案：华国平，1957年生，中港镇人，江阴兰陵瓶塞有限公司董事长
幸福感言：幸福就是不安现状，但又懂得知足。



药瓶上小小的瓶塞，最大的直径不超过32毫米，可就是这么一个不起眼的东西，江阴人华国平却靠着它成了坐拥亿万资产的企业董事长。假如全世界只有100家药厂，那肯定有80家药厂在用华国平生产的药用瓶塞。医药包装市场这个行业里，华国平拥有的这家江阴兰陵瓶塞有限公司，排行亚洲老大，未来还要成为世界前三强。

1977年恢复高考，心气高的华国平也报了名，当时的想法就是希望通过考上大学来改变自己的命运。要是考上了大学，华国平或许将是另外一个人。不久，华国平得知了自己名落孙山的消息，失望之余只得收拾情怀到村里的村办企业边打工边学技术，抽空还做做小生意。“150斤的担子，挑着走了一夜，足足走了100里地，那时候也不觉得苦。”华国平说。

上世纪80年代初，学了点技术的华国平开始尝试着自己办起了家庭工厂，给别人加工水龙头上的橡胶垫、洗衣机软管上的塑胶套什么的，赚点小钞票也算是自得其乐。一次偶然的机会，华国平认识了几个卫生专家，闲聊中他得知我国国家常用的天然胶塞在美国、德国等发达国家早在50年前就被淘汰，取而代之的是新的替代品——丁基胶塞，而这个药品瓶塞的市场很大。

1992年6月，靠着亲戚朋友们凑起的部分启动资金，以及5分息的高利贷，华国平聘请了两位工程院院士和8位享受国务院津贴的专家，硬是把专门生产丁基胶塞的江苏江阴兰陵瓶塞有限公司办了起来。这个厂就是快20年，江阴兰陵瓶塞有限公司也从一个小厂，成长为亚洲最大的医药包装企业。

江阴的城市精神是人心齐、民性刚、敢攀登、创一流，华国平认为他的性格百分之百符合江阴的城市精神。“金融危机的时候，我正在上新项目，8000万元的投入数年没有回报，银行贷款难，我把所有与我生产无关的财产全部都卖了，最难的时候，想想死了算了……”华国平说，要不是他骨子里的犟劲，想想自己撂桃子不干了企业里的员工怎么办，这些年来他也撑不下去。

华国平说，回头再来看看自己的这些经历，他觉得就是一种幸福。每天早晨7点半，华国平都会站在公司大门口，笑着问候每一位上班的员工。除了正常的工资，员工家里小孩是三好学生的，华国平会发钱；员工每个月锻炼身体超过20小时的，华国平也发钱；更有意思的是，为了保证员工身心愉快，华国平还允许心情不好的员工请假回家休息，等到心情好了再来上班。

带着你的妹妹和嫁妆 嫁到那江阴来

人物档案：陈其梅，1980年生，安徽合肥人，环卫工人
幸福感言：每年年夜饭，书记、市长端着酒杯敬我酒呢！



1999年，陈其梅来江阴的时候，她已经在珠三角打了好几年的工。父亲生了2个女儿1个儿子，陈其梅是家里的老大，高中还没毕业就出去给家里挣钱，那时候陈其梅最大的愿望就是攒个几万元，回老家开个服装店，然后嫁人。

陈其梅原以为江阴也是她实现愿望的一个中转站。“那时候白天在一家干洗店里打工，晚上就在干洗店里睡觉，一个月拿600元，没什么娱乐活动，除了给自己攒钱，还要寄钱回家供弟妹妹读书。”陈其梅说。

2004年陈其梅在报纸上看到江阴环卫所招环卫工人，虽然觉得这个工作很辛苦，但一个外地人，干活不能太肥揍瘦，陈其梅决定试试看，反正回到老家谁也不知道她干过啥。

陈其梅没想到这会让她遇上生命中的另一半。“那是一个下雨天，我穿着雨衣正在扫地。那天是二月初八逢江阴南门庙会，人很多，一个男的拎着一包东西从一家鞋店里冲出来，结果东西碰到了我，里面掉出来刚买的鞋子什么的，我就从地上捡起来还给了她。”陈其梅说，“也就一面之交。过了好久，有天我正好休息去菜市场买菜，看到一个男人觉得好面熟，那个男人看我也觉得面熟，一问就是那个掉鞋子的男人。呵呵，大家就互留了电话号码。”

再然后陈其梅就和这个江阴男人结了婚，户口也从安徽合肥迁到了江阴，如今4岁的儿子在家门口的幼儿园上小班。当初想着攒了几万就回家开服装店，现在她已经攒了10万元，不过她的目标是买一套90平方米的商品房。“要环境好一点的，学区好一点的，将来留给儿子。”

现在陈其梅和老公住在婆婆的二层小楼里，她觉得现在的生活很幸福。“刚结婚没多久，我有点想父母，就和老公说。本来我的意思是希望老公能够有时间陪我一起去老家看看，可是老公却说想父母还不好办，反正家里的房子大，让我干脆把父母接过来住在一起不就行了。”陈其梅说，这样的江阴男人可不好找。

2005年陈其梅结婚没多久，妹妹也跑到江阴来打工，在一个镇上的机械厂上班，没多久也认识了一个江阴同事，2007年结了婚，现在生了个大胖小子。加上在江阴跑运输的弟弟、弟媳妇，陈其梅这大家子如今都生活在江阴了。“你说江阴要是不好，我们干吗全家都过来？”

“每年过年单位的年夜饭，江阴市的市委书记、市长都要和我们一起吃，书记、市长还端着酒杯给我敬酒呢，看起来和电视里一模一样。”陈其梅说。

福利花不掉 补贴儿女也没人要

人物档案：赵阿进，1930年生，江阴市染织四厂退休工人
幸福感言：活到100岁，我就幸福得不能再幸福了！



80岁高龄的赵阿进，最大的爱好除了打麻将，就是没事问问第三代什么时候养小孩。这也不难理解，为什么赵阿进的这些孙子孙女看见了老人，恨不得绕道走。

当然，这不过是隔壁邻居羡慕赵阿进四代同堂的玩笑话，从一个单身汉，到一个足足有20多口人的大家族家长，赵阿进花的快60年时光，这是赵阿进这辈子最值得自豪的事情。

赵阿进有两儿两女，1953年生下大儿子没多久，就到江阴市染织四厂当技术工人，1966年最小的儿子出生后，日子还是过得很困难。“老太婆天天下田干活，地里刨出来的粮食根本不够吃，一家六口全靠我一个人的工资过日子。”

1990年赵阿进忙完了小儿子的终身大事，心满意足退休回家。退休在家，赵阿进想的最多的就是自己的几个子女。“我们老两口没事种种自留地，老太婆可以把我们吃不掉的蔬菜拿去卖。这样我每个月200元的退休工资就能补贴子女，手头紧一点，儿子女儿日子也好过了。”

那时候赵阿进没想到退休20年来的生活变化这么大。“只能说那时候靠200元退休工资补贴子女的想法太保守了。”赵阿进摸着过年大女儿给他买的5000元的水貂皮大衣，感慨地说。不算现在已经涨到每个月1900元的退休工资，单算村里、市里的福利，老两口一年也能有1.5万元的收入。“平时吃吃用用，打打麻将小来来，根本用不掉。”1.5万元是怎么来的，赵阿进掰着手指数给记者算账。“每年重阳节，村里要给60岁以上的老人每人发1200元；土地流转了，每个人村里每年发2000元口粮钱；失地农民保障，每个人每年3000元；村里还有股份分红，每人每年也有800元……”赵阿进说，村里还有医疗保险，看病最起码可以报50%，听说明年还要涨。

赵阿进说不差钱的感觉就是幸福。“在农村为啥要养儿防老，就是因为老了没有收入来源，得靠儿子养。那时候我快退休了，看到村里一些老人因为靠儿子养，碰上儿媳媳妇不地道，老人日子过得很苦。现在他们主动补贴我，我还嫌太多呢。我从来没有想过日子会过得这么好。”赵阿进说，老人在电视上看到宣传“幸福江阴”，“什么叫幸福江阴？收入高，家庭就没有矛盾，家庭没有矛盾，我们就幸福了。”

赵阿进现在把希望都寄托在第四代身上。重孙赵成佳现在8岁，读一年级，赵阿进希望他能考上大学，毕业做个科技人员。算算时间，要想等到这一天最少还得16年时间，所以赵阿进就想活到100岁，“活到100岁，我就幸福得不能再幸福了！”

从打工仔 到首个农民工人大代表

人物档案：杨进，1970年生，盐城东台人，三房巷股份有限公司C车间班长，江阴市人大代表
幸福感言：本地人幸福，外地人也幸福！



活了40年，让杨进觉得最幸福的两件事都发生在2007年。那一年，从盐城东台来江阴打工的杨进，在江阴买了新房子；也是在那一年，已经在江阴打工多年的杨进，成了整个江苏省首个市（县）级农民工人大代表。

杨进1970年出生在盐城东台市新街镇，18岁高中毕业于供销社做会计，经人介绍认识了现在的爱人。杨进的爱人1985年就到江阴来打工。刚认识她的时候，杨进的心思还比较野，总觉得趁着年轻可以自己闯一番天地，就辞了供销社的工作，自己跑去做小生意，小生意做了两年没成功，杨进又跑去当了代课老师，“再然后就被老婆拉着到了江阴。”

杨进是1993年到江阴来的，正赶上女友打工的工厂招人，于是就和她进了同一家工厂。如今这个工厂成了全国闻名的上市公司三房巷股份有限公司，杨进也在这家公司一待就是17年。

杨进来江阴17年，用他的话说，他一生中最重要的几件大事都是在来了江阴以后完成的。第一件是结婚，1993年杨进到江阴来打工，第一年9个月时间，算上年终奖拿了5400元，“这辈子没见过这么多钱，我和女朋友一合计，就拿着这笔钱结婚了”；第二件是孩子上学，很多朋友在外地打工，孩子都留在老家上学，杨进和老婆那时候住在工厂提供的宿舍里，前几年咬咬牙把儿子接到江阴来读书，好在江阴的学校不管是外来子弟还是本地人子弟都在同样的学校读书；第三件是买房，2007年杨进夫妻俩人手上存了点钱，在江阴买了套140平米的房子，成了新江阴人，“刚买房子那会，才装修好要散气味不能搬，我天天都到新房子里去转悠，躺在地板上也觉得开心”，第四件就是当了人大代表。杨进刚来时，在工厂车间里做染色工做了9年，因为肯吃苦，爱钻研，又当上了三房巷股份有限公司C车间的班长，管理40多个工人，负责十几道工序。2007年，老实巴交的他被联名推荐为江阴市人大代表候选人。“我做梦也没有想到能够有资格当人大代表。”杨进说，当选了人大代表，工友们都来向他祝贺，老家的父母知道了也逢人就说。

这两年杨进上班之余还经常进行调研，忙着写议案。“都是和幸福江阴有关系的。我觉得这个幸福江阴应该不光是江阴本地人幸福，也应该是让所有在江阴的外地人感到幸福。”杨进说，“所以我要替生活在幸福江阴的外来务工人员多说说话。”

“江阴要是不好，我们全家能来吗？”
——“外来妹”陈其梅

T12|T13

徐霞客镇 出了种桃女状元

人物档案：徐建凤，1962年生，徐霞客镇马镇村农民
幸福感言：我的生日，一起种桃的姐妹记得牢牢的，这就是幸福！



在百科“凤姐”词条里，最出名的“凤姐”有两个，一个是王熙凤，一个是网络红人罗玉凤。

不过在徐霞客的老家江阴市徐霞客镇，最出名的“凤姐”是当地桃农徐建凤。这个今年48岁的“凤姐”种了8年桃子，最近组建了以她为首的“七姐妹”种桃合作社，未来的愿望是把当地所有胆小的住家妇女团结在“凤姐”周围，一起建设江阴市的“幸福桃园”。

1987年徐建凤刚结婚的时候，也是到乡镇企业打工。“连电焊也学过，基本上现在打工的要干的那些玩意，我以前都干过。”徐建凤干的活一般人干不了，工资也比别人高，一年能挣好几万。羡慕她、嫉妒她的人都说她肯吃苦，注定是个劳碌命，一辈子也就这样了。

旁人说了前半句，说错了后半句。2001年，39岁的徐建凤突然觉得这辈子不能就是这个样子，于是辞职不干了。“我要当老板！”徐建凤心里想。创业头一年徐建凤养起了兔子，结果碰上销售危机，1500只兔子一只没卖掉，亏了3万多。这事成了村里的笑话。

徐建凤皱着眉头又养起了鸭子。鸭子还没卖出去，就有人跑来买鸭粪，这让徐建凤很吃惊。“一问原来是阳山人（无锡知名产桃乡镇）买去给桃树施肥用。阳山人说一亩桃树年收入2万元，我有10亩地养鸭子，要是弄个5亩出来种桃子，一年不是能赚10万？”但阳山人说徐霞客镇的土质不行，没法种桃子。徐建凤不信邪，从地里铲了几锹土，连夜坐火车来到郑州农科院。“电视上说那里有专家懂种桃，我拿着土让他们化验看到底土质好不好。”专家的化验结果证实了凤姐的想法。

几年过去了，桃子一盒盒往外卖，徐建凤也从对桃树一无所知变成了种桃专家，还注册了“霞客故乡”牌系列水果商标。“种桃子这些年，就一件事觉得挺不好意思。”徐建凤说，“桃树头年挂果，怕卖不掉，从阳山镇买了些包装盒，做了回‘冒牌货’。后来别人都说我种的桃子好吃，就赶紧自己注册了商标。”

要说赚钱，徐建凤认为自己折腾了几年也谈不上赚了多少钱。夫妻俩起早贪黑，去年一年赚了20万元，要是当初在化工厂干活，夫妻俩一年也能有这个数。不过徐建凤还是觉得现在这样的生活比较有奔头。七姐妹在一起，论年龄，徐建凤不是最大，但大家都喊她“凤姐”，让她她得意。除了捣鼓自家的桃树，徐建凤还应江阴市园林局的邀请去给其他乡镇的农民讲如何种桃，“他们说比我专家讲的好。专家讲的太深奥，我讲的容易懂。”

学水利的大学生 玩起了“喜羊羊”

人物档案：徐文斌，1986年生，江阴华士镇龙河村人，华士镇陆新村“村官”
幸福感言：有一份自己的事业，找一个懂我的妻子，就很幸福了。



徐文斌的“喜羊羊”不是动画片，而是他搞的山羊养殖项目。这个2年前还打算去修桥筑坝的年轻人，阴差阳错成了江阴首批大学生“村官”，如今他的心思都花在了怎么带动农民致富上。

高中毕业那会，徐文斌的梦想是当个白领，每天西装笔挺出入高档写字楼。但他的专业是四川农业大学水利工程，修桥筑坝的机会多，坐办公室的时间可不多，徐文斌就把梦想改成了当工程师。穿着工作服，戴着安全帽，拿着设计图纸在工地里指指点点也不错。

2007年11月，徐文斌大学还没毕业，就被葛洲坝集团“相中”，同学们都打算祝贺他初步实现了梦想了，可不安分的他却又有了其他的主意。听说老家江阴华士镇在招考大学生“村官”，2008年6月，刚毕业的徐文斌放弃了成为工程师的诱惑，当上了苏南地区的首批大学生“村官”。

“想想想去，还是在家乡好，其实到那个时候，我才想明白自己今后真正想要干什么。”徐文斌在华士镇陆新村当“村官”，华士镇有个“天下第一村”——华西村，华西村有个老书记吴仁宝，徐文斌就拿老书记做榜样激励自己。

2008年受金融危机影响，国家鼓励大学生自主创业。徐文斌认为这是一个机遇，经过详细的市场调研，他选择了投资少、见效快的山羊养殖项目。缺少资金？徐文斌就在网上招募合伙人，引来了邻村一个大学生的“村官”和一个养殖户响应，大家一起凑了18万元，加上贷款一共投入28万元。2009年4月份，“喜羊羊”山羊养殖项目正式启动了，这也是江阴市大学生“村官”第一个创业项目。

“去年冬天销售额就突破了10万元，估计到明年这个时候应该就能回本。”徐文斌说，为了这个项目，专门联系了母校，四川农大为他们配备了一名畜牧业专家，在喂养、繁殖、防病等方面给予技术指导。身为大学生“村官”，徐文斌说其实他搞这个创业项目目的并不是要赚多少钱。“关键是给周围的农户起个示范作用。如果我成功了，那就带动一批人来做这个。”徐文斌说。

看小伙子是个肯踏实做事的人，给徐文斌介绍对象的人也踏破了他家的门槛。“我家里条件一般，父母都是普通工人。所以还没相亲前就和媒人说好了，凡是要有新房子才肯结婚的我一概不谈。”徐文斌说，在他看来，房子、车子都不是他追求的目标，而应该是在追求事业的过程中理所当然的产物。在他看来，有一份自己的事业，找个懂他的妻子，那就会觉得特别幸福了。