

南京打的“加1元”已9个月 油价难到“加2元”启动点

南京市民出门打的,已经习惯了在计价器的显示价钱上多掏1元钱。转眼间,这“加1元”燃油附加费已经实行了9个月。近期,无锡物价部门组织了听证会,由现在的8元/3公里调整为10元/3公里,同时取消价外加收的每车次1元燃油附加费。这意味着,方案一旦实施,消费者将为油价上涨多付一块钱。加上最近油价上涨的“风声”正盛,南京市民开始关心:我们打车会不会多掏钱呢?

南京打的“加1元” 已9个月,取消不太可能

南京出租车“加1元”的燃油附加费是2009年7月8日零时起征收的,这是根据南京市出租车油价运价联动方案而实行的。在该方案中,当93号汽油的最高零售价格达到或超过5.53元时,出租车司机可以在运价外向乘客收取燃油附加费1元/车次,而当时93号汽油的价格高达每升5.98元。算下来,这1元燃油附加费已经收了将近9个月。

实际上,“加1元”一直处在“观察期”。按照联动方案,启动燃油附加费后,“加1元”最少执行3个月,如果这3个月内,扣减补贴折算后的平均油价大幅度下跌,低于5.53

元/升了,那么就取消燃油附加费。如果相反,则继续收取。3个月后,“观察期”改按1个月为周期延续观察,直到哪个月加权平均后93号汽油的价格低于每升5.53元了,即从第二个月开始停止收取燃油附加费。但直到目前,油价一直居高不下,93号汽油已经持续近5个月保持在6.27元/升,因此,“加1元”持续到了现在。而近期,国际油价大幅上涨,国内也盛行油价要涨,南京出租车要取消1元燃油附加费似乎不太可能。

油价即便上涨,也够 不到“加2元”启动点

如果油价继续上涨,“加1元”或许会变成“加2元”。在联动方案中,规定了两个节点:当93号汽油涨到5.53元/升以上,在

起步价9元的基础上加1元燃油附加费;而当93号汽油达到6.64元/升时,可以启动“9+1+1”方案,即可加收2元的燃油附加费。现在93号汽油为6.27元/升,与“加2元”还有0.37元的距离。

专家分析认为,虽然近期国际油价上涨厉害,打开了国内油价上调的窗口,但因为通胀预期较强,加上目前西南大旱的现状,国内成品油调价也存在不确定性。即使上调,涨幅也会比较“温和”,预计幅度会控制在每吨上调300元以内。以汽柴油每吨上调300元计算,93号汽油将会上涨0.24元/升,够不到“加2元”的启动点。

1元燃油附加费要并 入起步价,先开听证会

取消不太可能,又达不到“加2元”的条件,“加1元”的政策除了继续之外,还有一种可能,就是并入起步价。

不过,按照《江苏省价格听证目录》,出租车基准票价的制定要进行听证,广泛听取方方面面的意见。物价部门表示,这次“加1元”如果要并入起步价,要经过正式的调价程序来完成,包括召开听证会等形式。

快报记者 陈英

»相关新闻

加油站“便宜”少了

快报讯(记者 陈英)“赶紧去把油箱加满,听说油价又要涨了!”昨天,车主黄先生接到多位车友通知。记者调查发现,南京不少加油站出现上调前兆:零售价优惠政策一变再变,慢慢“逼近”最高限价。

据加油的车主介绍,前段时间,不少加油站都有优惠。以93号汽油为例,限价是6.27元/升,南京最便宜的加油站优惠了0.45元,卖到5.82元/升,中石化集虹加油站就是其中之一。但大约在10天前,优惠力度开始“打折”了,先是调到了5.97元/升,之后又提高了3分钱,没过两天,又调到了现在的6.1元/升,虽然还是比限价便宜,但与之相比,加油就要多掏钱了。中石油的一些加油站也大幅缩减了原先的优惠。

据悉,中石化旗下原有40多个加油站都有或多或少的优惠,但是最近优惠的站点和幅度都减半了,有一些已经恢复到最高限价。民营加油站如添力加油站、蓝燕石化加油站等优惠幅度虽然与此前没什么变化,但企业也感到利润空间被挤压了不少。

“我跟院长熟” 医院保安骗你没商量

快报讯(通讯员 戚研 记者 马乐乐)明明就是物业公司派驻医院的保安,他却在外号称跟医院领导熟悉,打着帮人介绍进医院工作和买到医院门面房的幌子,轻松骗走了几万元钱。最近,这个诈骗惯犯终于栽了。

苏某曾经因为诈骗和介绍卖淫坐过十几年牢,出来后应聘到一家物业公司,此后物业公司派他到迈皋桥附近一家大医院从事保安工作,“有心”的他很快就把医院上下摸了个大概。

去年初,苏某跟几个新认识的朋友吃饭,酒喝多了,他就开始吹:“医院的领导我都熟,你们要是过去看病尽管找我,我帮你们打个招呼,免费!”

时间不长,苏某在酒桌上的吹牛就招来了“生意”。一个朋友王某经过介绍找到了苏某,托他把女儿介绍进医院当护士。苏某承诺说:“回头我先去找院长探探口风。”过了几天,他告诉王某,自己跟院长说了,“对方没有回绝,只说接下来看看再说”,王某欣喜不已,马上到银行取钱,陆续交给苏某去疏通关系。前前后后,王某总共给了苏某5万元现金。

骗王某的同时,苏某也没闲着,而是利用他“能人”的名头继续行骗。当时,这家医院正在新建一幢门诊大楼,苏某对朋友称新大楼建成后,外面将有一排门面房,并不是有钱就能买到的。此“消息”一出,马上引起了沈某的注意,他找到苏某,请他帮忙购买门面房。“我没法给你打包票买到,说不准院方是想卖还是租。”苏某话锋一转说,“如果院方将来要出租的话,我倒是能给你说上话。”沈某想,如果真的不卖了,自己能租到也是好事,就让苏某帮自己这个忙,给了他24万元定金。

看着自己骗得差不多了,苏某选择了开溜。不久,王某和沈某发现找不到苏某,到医院一打听,这才知道上当,只好去报警。

几个月后,苏某被抓获归案,此时他已将骗来的钱挥霍殆尽。近日,栖霞区法院以诈骗罪判处苏某有期徒刑5年,罚金人民币2万元。

5年磨一剑 “银河经验”璀璨南京

快报讯(记者 黄建军)南京商业人的努力正在让本土商业赢得更广泛的尊重。5年前,山西路商圈因苏宁银河的出现变得丰满,5年后的今天,经过锻造的中高端百货已是锋芒夺目。本周,5岁的苏宁银河破鞘而出,为山西路划出一个“银河时代”。

2005年,山西路商圈是传统百货一统天下,时尚程度和“中华第一商圈”新街口的差距有了逐渐拉大的趋势。苏宁银河的人驻填补了山西路商圈及湖南路高档商场的空白。据悉,苏宁银河开业当晚10分钟,客流量即达3万人次。随后,苏宁银河的发展更象是匹黑马,短短5年时间迅速崛起,从商圈标杆企业向全国商业连锁进军。

目前,苏宁银河已汇集了国内外一线品牌400多个,其中包括资生堂、宝姿、欧珀莱、周大福、卡尔丹顿、金利来、耐克、阿迪等国内外著名品牌,成为山西路商圈名副其实时尚聚集地。

“进入21世纪,消费领域呈现细分化,百货业同样如此,需要以鲜明特色为主题的中高端百货,与传统百货形成错位竞争。”5年前,苏宁银河的管理层用这样的判断,成为山西路商圈中高端百货的先行者。5年后的今天,苏宁银河已成为南京本土商业的一个样本,在中高端百货发展经验少之又少的南京商业领域,苏宁银河人用5年的探索与摸索,为南京商业留下了“银河经验”。

事实上,苏宁银河已经将连锁发展的计划付诸实施。据了解,未来几年内,苏宁银河将在南京新街口、湖南路两大核心商圈,兴建两家大型综合性购物中心,成为全国连锁复制的标版,随后,成都、无锡、连云港、徐州、镇江、淮安等地将纷纷引进苏宁银河项目,2020年,苏宁银河将完成全国50家大型购物中心的建设目标。

这辆吉利车1年没“挪过窝”

车主将它停在置地广场后杳无音信,停车费已高达1.8万元

快报讯(记者 赵守诚 实习生 朱蓓)在新街口置地广场东侧的白色停车线内,停着一辆五成新的白色吉利轿车,一年了,停车场每日车来车往,只有它,一直趴在原地,从没“挪过窝”。这让置地广场的物业人员很纠结,“眼下,停车费已高达1.8万元,如何处置这辆闲置车成了老大难”。

停在置地广场东侧的这辆轿车的车牌号为苏AZ3325,左前轮挂着一把黄色大铁锁,一年风吹日晒雨淋,车身显得很破旧,已有些锈迹。玻璃上蒙着厚厚的污垢,4个车胎还没有瘪。锁是停车场锁上去的。提起这辆车,几位保安就感到头痛:“这车是去年4月初开到我们停车场的,车主是位男士,说车有点毛病,先停在这,等几天就弄走,如今等了一年他也没来取车,老占着个地方,停车费也越欠越多。”保安告诉记者,起初几个月还能联系到车主。再后来,“电话就没人接了”。

每天面对着这辆“牛”车,置地广场的物业最愁两件事。一是停车费,置地广场停车场对外开放,每天24小时以50元封顶,这辆车停了一年,停车费是1.8万元。“这车像现在这样破旧,至多卖万把块钱吧,还不够交停车费。”二是不知道如何处置? “我们曾找过派出所和交警,可人家说,这车不是停在马路上,既不影响交通,又没危害治安,不属他们的管辖范畴。”

(黄先生报料奖40元)



设计台词:“主人,快来领我回家吧” 快报记者 唐伟超 摄

不打表漫天要价,举牌挑客强行拼车

中央门地区 的哥宰客“刀子”雪亮

昨天是清明小长假的最后一天,少数的哥的姐都赶着捞一票,尤其以中央门地区出租车秩序最乱,记者探访发现,站外带客、强行拼车、拒绝使用计价器、漫天要价等行为并不少见。

路口成“宰客集散中心”

昨天下午2点,记者根据市民举报来到南京站西侧的黄花圩路口探访。由于该路口封闭施工,俨然成了出租车的“马路停车场”:30多辆出租车排成4排停在路中央,司机都下车拉客挑客,目标主要瞄准学生和外地游客。

记者注意到,在这里违规带客、挑客的多为小公司或个体司机,他们只挑远的客人带。一辆车牌为苏AB3922的出租车停在路

中,司机大声嚷嚷:“去江浦、浦口的有没有?”苏A97793的的哥连喊都省了,高举一块塑料牌,上面写着“浦口桥北”。

有一对夫妻走到一辆牌号为苏A98900的出租车前,的姐嫌他们去的地方太远,推说表坏了,不肯打表;有乘客到车牌为苏A98750的出租车前,问下关去不去,司机开口就说“不打表40元”,见这两人转头要走,他赶紧降价:“25元去不去?”

旁边的的哥也过来拉客。苏A93730的出租车司机拉了半天没拉到“理想”的客人,只好带上两位短途客,还心有不甘,大声揽客想再拉人拼车,在乘客的催促下才慢慢离开。

还有一辆苏AKG057的白

色郊区出租车也在这里等着拉满拼车生意才离开。

车站管住前门管不住后门

随后,记者来到中央门长途客运站的后门江西路。有的哥向记者反映,由于这里缺乏管理,部分出租车在此违规挑客、拉客。

在江西路路口,一辆车牌为苏A97897的出租车司机站在路上揽客,为了避免被摄像头曝光,他将带有车牌的后盖掀起朝天。而在他身后不远处,一辆车牌为苏A95890的出租车司机对想打车去汤山的乘客要价80元,不肯打表,最终乘客无奈离去。

在中央门长途汽车站出租车等档区,记者看到,有两名客管工作人员在维持秩序,乘客排着长

队等候出租车,然而,由于周边违规带客的出租车太多,很多出租车都懒得进站带客,跑到旁边“打野食”去了。

客管处:将严查这些违规行为

随后,记者将暗访的情况反映给南京市客管处处长吴红兵,他问明地点后,表示将派管理人员前去严厉查处,绝不手软。

据了解,市民打车时有权要求司机使用计价器,司机如果要拼车,必须征得第一位乘客的同意,并且拼车路段车费打七折,如果计价器有问题,司机不得上路营运,遇到有司机宰客、拒载、强制拼车等行为,乘客可以记下车号、时间,向客管处热线86655664投诉、维权。 快报记者 鲍铭东