

# 小企业成就大未来

浦发银行鼎力支持创新融资

刚刚走过金融危机的中小企业正面临着实体经济逐步复苏。如何突破生存、成长的瓶颈，获得快速而稳健的发展，成为小企业面临的最大问题。据悉，浦发银行继成立中小企业专营机构后，今年将加大对小企业金融业务的扶持力度，支持小企业发展。

## 小企业融资不是梦

从2005年起，浦发银行致力于中小企业金融服务，筹建专业化经营体系，并于2009年9月设立了专营机构——中小企业业务经营中心，目前，浦发银行下辖33家分行全部成立中小企业专营机构，形成全行中小企业金融业务专营体系。

“专人服务，专款专用。”一位在银行负责信贷的工作人员告诉记者，针对中小企业放贷，银行承担最难控制的就是风险。“新型企业，处于创业阶段的企业难以评级。所以大多不在优质客户范围当中；反之，信誉好、发展稳定的企业又会成为各家银行竞相争取的客户对象。”但随着各银行小企业金融服务团队的不断完善这种局面正在逐渐瓦解。

此外，缩短业务流程也是浦发银行小企业金融服务的突破。据介绍，小企业授信业务审查审批流程全部在分行层面就可完成，大大提高了效率。2007—2009年三年间，浦发银行

累计为15418户小企业提供了1050.37亿贷款。仅在2009年一年，就有398户小企业成长为大、中型企业。

## 专利权质押巧融资

小企业金融业务有其自身特点，从咨询分析到融资发展，浦发银行专业团队针对客户进行全程服务。无论是管理、服务还是产品，浦发银行针对小企业成长初期、快速发展期、成熟期等各阶段提供完整的创新方案。据介绍，浦发银行南京分行中小企业业务经营中心在开展业务过程中不仅应用现有产品帮助中小企业解决融资问题，还致力于产品的创新，目前已成功办理浦发系统内首笔专利权质押业务，并实现2000万元融资。

抵押物不足，无较好公司担保，融资成为头等难题。浦发银行南京分行中小企业业务经营中心就曾为遭此境遇的江苏某高科有限责任公司解决了融资困难。此前，该公司先期1500万元标准抵押贷款在其他银行办理，但融资金额一直不能满足该



融资成为小企业扬帆启航的关键因素

## »链接 硅宝科技成长日记

浦发银行根据区域经济发展情况，有方向、有重点地发展小企业金融业务，为小企业金融业务制定筛选、培育、加力、上市的阶梯战略，有步骤、有措施地实现小企业上市。硅宝科技便是其中的代表。

“筛选”阶段优质客户。硅宝科技成立于1998年10月，初始注册资金仅50万元，2006年进入成长期。浦发银行通过深入调查，认定硅宝科技是西部唯一国家经贸委认定的硅酮结构胶生产企业，科研团队实力强，公司具有资本化客户的初期特征，具备较高的成长性。

“培育”阶段做好规划。2007年，硅宝科技正式向浦发银行提出融资申请。该行以积极协助企业制

定稳健发展的目标规划，给予硅宝科技日常运营所需流动资金贷款1200万元，促进企业稳步发展。

“加力”阶段重点支持。2008年硅宝科技进行了股份制改造，拟争取创业板上市，在新厂资产形成有效抵押的条件下适时跟进扩大授信规模，2009年授信规模已增至4000万元。

“上市”阶段鼎力扶持。在获取资金支持后，硅宝科技迅速达到创业板准上市条件。浦发银行中小企业业务经营中心指导协助企业制定资本化方案，积极提前与证券公司、投资基金等中介机构联系沟通，做好上市规划，硅宝科技IPO首发。

快报记者 谭明村

快报记者 谭明村



新思维·心服务

美好生活 盛开中国  
浦发银行 中国盛开



WONDERFUL LIFE  
WONDERFUL LAND

每一个美好生活的开始时刻，浦发银行鼎立支持；每一个美好生活的绽放时刻，浦发银行温暖相伴；

而今，植根中国26个省、市、自治区，63个城市。浦发银行开立了529家营业机构、2329家自助银行……浦发银行，中国盛开。

面向未来，浦发银行将一如既往深耕金融服务，支持国计民生，建设企业公民，以“新思维·心服务”为指引，努力建设成为具有核心竞争优势的现代金融服务企业。