

我们这里的晚上是伦敦、纽约交易时段的白天 炒金族24小时连轴转抢反弹

金价又回来了!黄金现货强势上扬,上海黄金交易所的黄金现货昨天(3月17日)集体走高,受美联储升息预期弱化打压,美元大幅收低,以及希腊获救援缓解市场担忧,黄金震荡上扬,国内金价大幅上扬,其中AU9995涨幅为1.35%。

在具体品种的涨幅上,AU9995以246.25元/克开盘,收盘价248.46元/克,较16日上涨3.31元/克,涨幅为1.35%,成交量为4848千克。AU(T+D)以245.00元/克开盘,收报248.18元/克,较16日上涨3.59元/克,成交量为24800千克。这波金价回升是全球性的,上海的行情只是一个缩影,美国纽约COMEX金价也劲升,从1100美元/盎司,三天内冲高到

昨天的1132美元/盎司。在东京商品交易所,2月黄金期货价格上涨59日元,至每克3293日元;铂期货价格上涨31日元,至每克4723日元。

而此轮上涨的势头,是一个月以来最迅猛的,所以炒金一族都在拼了命跟进,以期在日夜不停、全球24小时连轴转的黄金市场上,抢到尽可能多的收益。

南京的一些炒金族,从上周末开始,就为节节攀高的国际金价心潮澎湃,由于黄金炒作的特殊性,他们几乎放弃了这一切休息。炒金有12年资历的老许昨天对记者表示:“我已经两个晚上没睡了,主要是这次美元跌得快,金价涨得凶,我看上海的行情,英国那边就开始了,美国的下半夜也很牛,没得时间睡了。”

老许说,最近白天的上海金交所的国内黄金期价,有些正面临交割,而由于涨势很强,所以价格走势线条拉得很陡峭,比如“黄金1004”的价格昨天已经冲到了256.89元/克,比前一天一下子涨了11.89元/克,很多单子无数人都睁大眼睛盯死,所以一个交易日下来,脖子都硬了。

而由于时差关系,我们这里的晚上,是伦敦、纽约时段的白天,上海这边刚收市,欧美那边就鸣锣开张了,这两天随着美元的头寸步步下坠,伦敦和纽约的黄金走势波动也到了比较大的时候,因此晚上看行情也一点不带打盹的,不然就没办法去抓住时机,一般是从北京时间下午4.5点开始到夜里12点左右,我都是抱着电脑屏幕过的,上厕所得跑

步,困了就灌咖啡和浓茶。

老许又说,其实过了午夜也不能睡,老炒金的都知道,一定得每日详细地记录自己的交易,看看当时是否有什么事件、消息或是技术指标让你做出了交易决定,成交的价格是多少,并加以分析并记录盈亏结果。如果交易结果是获利的,表明你的分析是正确的,当相似或同样的因素再次出现时,你所做的交易记录将有助于你迅速做出正确的交易决定;当然,亏损的交易记录也可以提醒你不要再次犯同样的错误。这样从上海金交所的记录到伦敦、纽约的做完,也得到2.3点了,所以这几天虽然行情是好,可炒金的也累得很啊,大家都是熬夜熬到脸发白、腿发软啊。

快报记者 石成

上交所今年大力发展 ETF

在日前召开的上证180价值ETF及联接基金募集发行工作会议上,上交所副总经理刘啸东指出,大力发展ETF产品是上交所产品创新战略的重要内容。作为国内首只风格指数ETF,即将发行上市的华宝兴业上证180价值ETF将填补国内基金市场风格指数ETF的重要空白,是上交所今年重点推广的产品之一。刘啸东认为,ETF品种的投资价值已经经受住了全球金融危机的考验。统计显示,去年A股ETF市场也迎来快速发展,ETF数量从5只增长到了9只,资产管理规模达661.2亿元,同比增长了185%。但这一规模与全球ETF市场1万亿美元的容量相比,仍然存在巨大发展潜力。

快报记者 王慧娟

中小盘股仍是主力军

据大智慧软件数据显示,截至3月12日,今年以来上证综合指数下跌7.94%,沪深300指数下跌9.46%。理财专家认为,和去年同期不同,市场整体格局未能如大多数人预期的那样向大盘蓝筹转换,中小盘股行情仍是市场活跃的主力军。投资者投资还是以精选个股为主,选择具有高成长性的个股,大多数成长性较高的股票还是集中在中小盘内。截至3月12日,代表中小市值公司的中证500指数今年以来上涨0.39%,明显强于上证综合指数和沪深300指数。节后,虽然市场震荡不断,但基金发行市场依然如火如荼,在14只正在发售的基金中包括3月15日发行的金鹰稳健成长基金有6只都是中小盘股基金。

全景

两只“一对多”专户获批

记者近日从相关银行获悉,汇添富旗下两只“一对多”产品——“汇添富一光大添富牛2号资产管理计划”和“汇添富一招行一中信建投添富牛3号资产管理计划”已获批,并将于近期正式发行。据了解,截至2009年底,汇添富旗下几只“一对多”产品取得优异业绩,在各渠道相关产品中位居前列,在高端客户中有着很好的口碑效应。今年1月份一只添富牛2号资产管理计划,在发售首日15分钟内便迅速达到200份上限。业内人士预计,基于客户对“一对多”产品的认知度不断提高,加上投研实力与销售渠道的紧密合作,这两只新发产品有望再次赢得投资者青睐。

快报记者 王慧娟

QDII首次瞄准纳斯达克

在与纳斯达克OMX集团签署纳斯达克100指数独家代理协议,并被媒体持续关注1年之后,国泰基金日前发布公告称,公司旗下首只QDII产品、国内首只海外指数基金国泰纳斯达克100即将于3月22日发售。国泰基金总经理助理张人蟠认为,作为国内第一只海外指数基金的跟踪标的,纳斯达克100指数在目前后金融危机时代的投资时点颇具看点,美国的纳斯达克100指数汇聚了目前全世界具有核心竞争力、拥有革命性技术的公司,其中IT信息技术以及生物制药是目前该指数中所占权重最大的两大板块,而当下和未来的经济发展引擎又无疑集中在了该两大行业之上。

中证

创新指数基金风头正劲

2009年被誉为指数基金年,2010年则可称为分级基金年。一般意义上,投资人购买传统指基,只是被动跟随指数走势。而分级指基一方面给予投资人追求指数投资收益的机会,同时获得更多权利。据悉,国联安双禧中证100分级指基今日发行,其中双禧100就是一般指基,而双禧A、双禧B可像普通股票一样上市交易,投资人可通过份额分拆与合并进行转换。双禧A为固定收益类份额,目前约定年收益率5.75%;双禧B是纯杠杆份额,可以进一步放大投资回报。如看多市场通过双禧B的杠杆机制,可能迅速跑赢指数;如看淡市场,适时转换成双禧A获取稳健收益。

快报记者 王慧娟

杨惠妍、李兆会:全球十大最年轻亿万富翁



李兆会 年龄:28
发家之道:制造业 国籍:中国 婚姻状况:已婚



杨惠妍 年龄:28
发家之道:房地产 国籍:中国 婚姻状况:已婚

李兆会(男),山西闻喜人,曾就读于武汉科技大学,后赴澳留学。父亲是2003年被枪杀的著名民营企业家、山西海鑫钢铁集团有限公司董事长兼总经理李海仓。父亲遇害后,正

在海外求学的李兆会辍学回国,成为海鑫钢铁集团掌门人,目前个人身家超过40亿元,数次入选胡润富豪榜“最年轻的内地富豪”。2010年1月,李兆会迎娶华谊兄弟女星车晓。

杨惠妍(女),碧桂园主席杨国强二女儿,毕业于美国俄亥俄州立大学市场及物流系,现任碧桂园执行董事。

2004年加入碧桂园,出任杨国强私人助理。同年,杨国强

将其持有的所有股权转让给女儿。杨惠妍持有碧桂园集团70%的股权,为最大股东。2007年4月20日,碧桂园在香港上市当日,个人身家逼近700亿港元。

(上图为杨惠妍结婚照)

3年期记账国债今发行

财政部17日发布公告,决定发行2010年记账式附息(六期)国债。本期国债计划发行260亿元,实际发行面值金额为260亿元,期限3年,经招标确定的票面年利率为2.23%。公告指出,本期国债自2010年3月18日开始发行并计息,3月22日发行结束,3月24日起在各交易场所上市交易。本期国债在各交易场所的交易方式为现券买卖和回购,其中工行、农行、中行、建行、招行、民生银行、南京银行等试点银行柜台为现券买卖。通过试点银行柜台购买的本期国债,可以在债权托管银行质押贷款,具体办法由各试点银行制订。

新华社记者 韩洁 罗沙

南京银行杭州分行开业

今日,杭州金融市场新添一名生力军——南京银行杭州分行今日开业。成立于1996年的南京银行是最早成立的城市商业银行之一,近几年南京银行业绩大幅提高,取得了跨越式发展。截至2009年底,南京银行总资产超过1500亿元,成功跨入存款千亿元行列,在英国《银行家》杂志发布的年度全球1000家银行排名名单中位居第366位,在总资产400亿美元以下的“亚洲银行竞争力排名”中荣获中国第一、亚洲第二。快报记者 刘芳

网络公关业务首份行业性标准文件近日发布——

网络删帖公司非公行业

“网络删帖的主体是小团体或者个人,基本不在《网络公关服务规范》(指导意见)所管辖的公司或会员范围内,中国国际公关协会希望通过《网络公关服务规范》将负责‘网络删除负面新闻’之类的‘公关公司’完全摒弃在公关行业之外,大的网络公关公司被规范后,网络删帖行为很有可能由更多小团体或个人接手,使网络删帖更加无人监管。”3月16日,国内针对网络公关业务的首份行业性标准文件——《网络公关服务规范》在北京发布,中国国际公共关系协会常务副会长郑砚农表示,要把负责“网络删除负面新闻”之类的“公关公司”完全摒弃在公关行业之外。一位从事网络删帖业务的南京人表示,从事网络删帖业务的多为小团体或者个人,根本不在协会规范所辖范围内,新规范想要杜绝网络删帖将很难。“大的网络公关公司根本看不上网络删帖这样的小业务,网络删帖是生存困难的网络公关公司或者个人从网络公关市场中谋到的一丁点蛋糕屑。”

一家头衔为“科技公司”的工作人员介绍,公司员工不到10名,主要从事网络策划与推广,附带网络删帖业务。“所负责客户出现的负面信息如果影响了公司的营销推广,大的网络公关公司会帮助客户删除负面信息,但最终目的是企业的营销推广,他们不会揽下仅包括删除负面信息这样的业务。只有那些生存困难的小公司才会揽下单一删除负面信息这样的业务。”该工作人员透露,删除一条四大门户论坛中的帖子,价格一般在1500元左右,地方性网站的价格为500元。从客户那取得的收入还得“打点”论坛中帮忙删帖的工作人员,除去费用,净收入只有客户交费的二分之一左右。价格低还不是这些公司最大的困难,业务量少才是致命的威胁。“我们这些公司正是因为网络营销推广业务少,才兼做网络删帖,但网络删帖毕竟是小市场,而且进入门槛低竞争者也多,生存境况并不乐观。”

“任何帖子都能删”,想“洗白”网上形象的企业以为网络删帖公司怀揣通天神

功。但网络删帖人王先生表示,网络删帖公司一般只能删除以非官方形式发布的信息。“比如行业内竞争对手发布的负面信息,针对个人声誉、隐私的负面信息。”王先生介绍,行业内竞争对手发布的负面信息特征很明显,比如南京某医院的负面帖子,除了名字有变化外,还能在网上找到针对北京某医院帖子内容与攻击南京某医院一模一样的帖子。

“而对于具有重大社会影响力的帖子,想要删除也无能为力。”王先生表示,“某些有明显民心向背的信息即使想删也删不完,而对于新闻这类铁板钉钉的事实,想要删除就更难了。”此外,政府部门的官方信息也是删帖公司“啃”不动的骨头。

王先生表示,网络删帖行业有自己的圈子,删帖能力直接与人脉挂钩。“我们这个行业经常举行一些聚会,邀请网站人员参加,要删帖时也是通过网站内部人员解决,但各网站也有自己的删帖规定,并非所有事情都能通过内部人搞定。”快报记者 刘芳