

第三届平面招聘会系列报道之四——纺织服装行业

纺织服装: 传统行业期待新活力

纺织服装是个传统的劳动密集型行业,而在高科技、IT风行的今天,提到纺织服装行业似乎让人打瞌睡。不过,老行业也有新气象,随着国内消费水平的提高,出口转内销成了不少纺织企业发展的方向,诸如七匹狼、雅戈尔、美特思邦威等公司,则已经拥有了自己的品牌,不再为人做嫁衣。

纺织服装行业异军突起

根据前程无忧的统计,2月22日~2月28日期间发布的空缺职位突破13万个,比2009年增长了40%,人才需求最多的五大行业分别是计算机软件、服装/纺织/皮革、房地产开发、进出口贸易和快速消费品等。纺织服装行业竟然超过房地产开发排在了人才需求第二位!

国内消费市场增长不断加快,成为了2009年服装产业企稳向好的最重要支撑。国家统计局统计,2009年服装的消费增速仅次于建筑及装潢材料类和汽车类商品。

不过,也有业内人士认为,2010年行业面临的主要压力在于外围经济复苏的不确定性、贸易摩擦的可能加剧、各种原辅料成本上升、人民币升值和信贷收紧等,总体上该行业处于半复苏状态。

老行业面临人才“青黄不接”的新问题

目前,纺织服装行业的人才需求

主要是由于基层员工的大量流失和企业经营扩容带来的。短期内,订单增加,急需的主要是一线生产工人,包括裁剪工、样衣工、烫衣工等,其中最缺的是缝纫车工。

纺织服装作为劳动密集型行业,利润微薄,薪酬偏低,很多企业还在延续老办法,通过压缩人员成本来提高产品利润。但是80后年轻人技术跟不上,90后年轻人根本不愿干这活。即便有一些企业已经意识到人才问题,但也没有行之有效的办法留住人才,使得服装生产的基层从业队伍非常不稳定。从长期来看,服装生产中的专业人才严重不足,从事服装设计、制版、工艺的专业技术人员仅占4%,大多在职人员专业度不够。

服装销售和贸易中,销售、导购人才、跟单人才需求旺盛。2009年的市场波动后,使越来越多的企业从依靠出口加工的企业转向自创品牌,以国内市场为目标。鼎尚、美特思邦威等企业近年来加快在国内市场布局销售网点,需要大量人员。另一方面,人才升级也使得这一行业的人才要求日益提高。以店面销售员为例,“年轻、对流行敏锐,擅长服装搭配”已经成为普遍要求。此外,网络销售员的需求也呈较快上升趋势。

【创业故事】小服装公司也有大智慧

纺织服装行业是个古老行业,由于进入门槛低,存在着大量小作坊式的公司。麻雀虽小但五脏俱全,小公司也有小公司的玩法。本期《大人才》周刊,我们将了解一位创业者的生意经,也为时下的很多年轻创业者提供一个借鉴和范本。

李娟(化名)是江苏仙灵编织有限公司的负责人,在服装贸易行业已经经营了多年,从最初的一窍不通连年亏损,到现在每年的营业收入达到几百万,可以说是踏踏实实,一步一个脚印。现在,她已经有了几家业务往来非常稳定的客户,虽然外贸行业受金融危机影响很大,但由于公司成本极低,她的业务量依然没有受到太大的影响。

她告诉记者,纺织服装是劳动密集型行业,但是它的经营模式却不需要太多的人力成本,公司只有几位固定员工,而单子到的时候,她就负责报价、制作样衣和统筹这些有技术含量的活儿,批量生产则外包给加工点,完成后她会付给对方加工费,这样节省了人力成本,在公司没有业务的时候,也不需要支付太多的工资费用。

“创业者首先要做的是专业!”她认为,创业者首先要对自己的业务非常熟悉,成为这个行当的专家。比如现在客户给她一个样品让她报价,她立马就可以算出成本,报出非常恰当的价格。其次,创业者要能敢于面对失败和选择坚持,在李娟创业的最初六七年里,公司几乎没有创造出任何效益,一开始几年是亏损的,后来觉得自己能盈利了,但账算下来还是持平。正是有了之前几年的积累和沉淀,才使她积累了非常稳定的合作伙伴,也使得自己的创业之路越走越宽。再次,要注意自己的口碑和信誉,比如自己的客户,有些是付款及时的,有些是不及时的,不及时的公司要给它时间周转,但接单子

和报价时会优先考虑付款及时的。此外,员工的工资费用哪怕自己垫资,都要及时付,这样才能形成良好的信誉和口碑。

但是,李娟也感觉到,目前公司的经营已经到了瓶颈。如果要增加产量,就必须购买机器设备和请专业人才,这就意味着成本开支的增加,对于公司经营来说,这是一把达摩克利斯之剑。小富则安还是继续思变,是她这样的创业者遇到的问题。

快报记者 张曦



»链接

截至4月8日,均为“玩转职场——第三届平面招聘会暨读者面对面活动”时间。更多活动进展,快报将陆续在接下来的每周四《大人才》周刊为您揭晓。如果您还有更多内容想咨询,都欢迎您与我们联系。主办方每周抽出5名咨询者作为幸运读者,将获得电子体温计、3M液晶屏幕擦、减压腕表、保温杯等精美小礼品。

本期获奖读者名单:

- 张小华 13062532×××
- 尤鸿 13851754×××
- 尹海松 13645187×××
- 杨琪 02552984×××
- 叶先生 13814072×××

以上读者请至洪武北路55号置地广场1816室领取奖品。

下周《大人才》周刊将集中解答读者提问,敬请关注。

参与方式:直接拨打96060,参与“玩转职场”活动,留下您的姓名、联系方式、咨询问题。

电子邮箱:kbrjzk@126.com


澳际出国留学
www.globeedu.com

2010年春季国际教育巡回展

时间: 3月19日 周五 14:00-18:00

地点: 南京侨鸿皇冠假日酒店9楼秦淮厅
(汉中路89号金鹰国际商城)

留学成功—嘉年华8大亮点

- ★高线对话: 国际教育第一人李平对话各国教育参赞
- ★海外教育: 国际教育研究院院士讲授: “留学更成功”
- ★移民海外: 移民律师解析如何选择投资移民与技术移民
- ★雅思巡讲: 雅思专家吴慧冬揭秘“雅思那点事儿”
- ★全球名校: 百所海外名校齐亮相, 当场面试、录取
- ★新政发布: 各国使馆官员现场解读留学政策
- ★海归分享: 名企高管与您分享留学成功经历
- ★多重好礼: 千张世博会门票热抢! 现场签约礼上加礼



Philip Gao
美籍教育专家、中国资深美国留学专家

★美国本科教育解析★



张旭
中国著名美国留学专家、文书专家

★美国留学选校策略分析★



吴慧冬
中国著名旅英学者、牛津剑桥双料访问学者

★雅思那点事儿★

VIP 3.0 客户查询系统

澳际全透明留学服务重磅升级!

我们的服务**更全面、更贴心、更放心**

人生规划专家一站式服务

协办单位:  南京分行-出国金融中心 龙江支行