

»对话 乔新生建议暂缓医疗体制改革

治虚高药价先公开医疗领域账本

药品的出厂价与零售价差别大,这个并不是“新闻”,而药品订货款被网友曝光倒是不常见,问题是这种证据为什么不是有关部门查出来的?而面对药价乱象,我们又该如何“出招”?听听学者乔新生是怎么说的。



乔新生

中南财经政法大学教授。



药品零利润真能实现吗? 资料图片

反垄断部门要研究新办法

现代快报:报道说,同一规格的同种药品,在不同的药店出现大的价格差异,国家发改委价格司的工作人员解释称这属于自主定价,您怎么看?

乔新生:在我国的价格法中,药品是否属于国家定价,并未涉及到,只规定了三种方式,也是笼统规定,从这点来说,发改委人士的说法并没有错。理论上讲,也是尽可能减少国家定价的范围。但问题就在这,我国目前还没有搞所谓反暴利或反垄断的做法,过去国家计委有《制止牟取暴利的暂行规定》,按照这一规定,如果某一商品的价格水平、利润率等超过同一地区、同一期间、同一档次、同种商品的市场平均价格、平均利润率的合理幅度,那就应该属于暴利,可是这样一来问题就来了,如果

药品的批发商共同商量好,那就麻烦了。所以对高定价行为,恐怕还要另外想办法解决。我国的消费者权益法、公平交易法、反垄断法有类似的规定,反垄断部门可以会同药品的监督管理机关,研究出新的办法来。

现代快报:药品价格出的问题还是流动市场出了问题。

乔新生:是的。药品价格受人关注,因为流动市场出了问题,中间太多环节,但另一个原因是暗中账外回扣太多,“变”到了医生手里。

现代快报:但医生未必认为自己最后得到的最多。

乔新生:这是信息不对称造成的,每个人都不知道对方得到的好处是多少。只有严厉打击商业贿赂行为,才能最终解决问题。我国的法律有关于打击商业贿赂犯罪的规定,有关部门应该按照规定进行整顿,彻底杜绝这一问题。

现代快报:还有的网友怪罪

于物价部门不作为。

乔新生:物价部门只对价格市场进行监管,该部门并没有相应的侦查权。关于这个问题还是应该工商行政机及反贪等部门来管。

先公开医疗领域账本,再谈医疗改革

现代快报:网友在网络上曝光了药品订货款,这大概是一种被动的“公开”。

乔新生:网友的这种行为如果说也是“公开”的话,只是“公开”了一头一尾,中间的环节并没有“公开”。首先要增加透明度,然后才是进行医疗体制改革,没解决这个透明度的问题,改革不会成功。我们的食品药品监督管理部门和反贪部门应该尽快立案,通过专项治理来解决。

现代快报:有人质疑,网友都能拿到药品订货款并曝光,为

什么有关部门不行?这不是一种不作为?

乔新生:这是典型的不作为。非不能为也,是不愿为也。

现代快报:有网友担心,按照目前的说法,如果医院取消药品的加成,但是医疗服务价格又提高了,那么看病的费用不是还贵吗?

乔新生:网友说得对,在这种情况下,如果医疗改革单兵突进,很可能是这个结果。我的建议是,医疗体制改革暂缓,不要再做这种表面文章,这种改革于事无补,网友说得对,现在的改革只能加重老百姓负担。目前,医疗领域的腐败问题还没有解决,如果不解决腐败问题,改革就难以成功。我还建议,卫生部提请国务院成立医疗领域专项治理小组,配合司法机关,彻底调查这一领域的腐败犯罪行为,尽快查处不正之风,否则无论改革制造的蛋糕有多大,都会落到少数人手里。 快报记者 刘方志

»新闻原件

多种药品差价遭曝光

出厂价1.2元零售价竟达18元

网友在网络上曝光了一张药品订货款,上面相差数倍的两栏数字让他心寒:“出厂价一块两块,甚至几角钱的药品,到我们病人的手中可能就是几块几十块。”记者由此调查发现,出厂价仅为1块多的药品,在不同的药店能以7元至十多元不等的价格出售。

网友

订货款曝光惊人差价

该网友贴出的订货款题为“‘中智药业集团’系列产品订货款”,上面列了23种药品及其规格,并标有供应价和零售价,两者相差2-6倍不等。一盒20粒装的银黄胶囊供应价为3.8元,而零售价标到24.8元;24粒装的腹可安片,供应价为2.1元,建议零售价为11.8元,高出近5倍的价格;订货款上零售价最贵的是24粒装的调经止痛胶囊,

为32.5元,而它的供应价仅6.5元——是售价的五分之一。

药厂

出厂价可以更低

一位药厂的销售代表看过该订货款后告诉记者,这里的供货价并不是出厂价格,而是药厂给医药公司的价格,后者已经在出厂价的基础上往上加了。药品流通最粗略的线索是:厂家——医药公司(获得GSP认证的药品批发零售企业)——药店/医院,有时也会跳过医药公司的环

节。而这张订货款,应该是发生在厂家和医药公司之间,上面所写的供应价是指厂家给医药公司的价格,零售价应为“建议零售价”,很可能与实际销售价格不符。

随后,记者走访了北京的二十余家药店,仅在两家店内发现有售中智集团的“银黄胶囊”和“腹可安片”。在杏林春药店,中智的银黄胶囊售价15.8元,腹可安片是18元;在盛仁堂药店,只有前者在售,定价为7.1元。

记者又以药店的身份,向中智咨询银黄胶囊和腹可安片的出厂价格。营销部的工作人员回答,对北京的老客户,银黄胶囊发货价是1.8元,腹可安片1.2元,调经止痛胶囊2.8元——零售指导价都在出厂价的10倍左右。

中智的销售人员李先生称:“我们的货,价格都很低。随便一

个品种,卖两件货就能赚个千把块钱,普药品种能赚那么多是很厉害的。”

北京杏林春大药房的冯经理认为,“进货价格的差异”是造成零售价不同的主要原因,但他也坦言,通常在全国范围内有较大知名度的药品,进货价格差别不大,在各药店的零售价也相对统一。

发改委

属于自主定价

同一规格的同种药品,为何会在不同的药店出现如此大的价格差异?国家发改委价格司的工作人员解释称,这是正常现象,因为药店的经营方式和策略有很多种,有的甚至可以亏着卖,属于市场营销学的范畴,但这并不意味着药品价格水平正常。

据《京华时报》

»链接

从2元到10元 医保目录玄机

2004年《国家基本医疗保险、工伤保险和生育保险药品目录》(以下简称医保目录)制定,允许每个省可有15%的品种自行调整增设,各省可能又会给下辖的各地市相同的比例制定自己地方目录的权力。

通用名不在国家医保目录上的药厂重新获得了翻盘的机会。

各省卫生厅招标办负责所在省的医保目录招标,招标办主任成为了药厂们最重要的公关目标。

“各地医保名单有两个,一个是只有药品的通用名的,另一个则是商品名加厂商名的最终目录。”某知名制药企业的医药代表马先生说。他所在的药厂曾为了一款药进医保目录,给了某省招标办主任5万元。

挤进了第一个目录并不意味着中标,因为生产同一种药品的厂家有许许多多。药厂接着要努力争取挤进第二个目录,努力将自己敲定为这种药的生产厂家。

为了中标,药厂八仙过海,甚至会出现将价格调到低于出厂价的极端情况。这也使得各地的招标价并不一致。

没有人能确切知道到底有多少钱被撒在了这个环节,能看到的只是经此操作之后,生产成本为2元左右的盐酸左氧氟沙星片(0.1g×12片),招标价已经普遍达到10元左右,即使是在号称因“阳光采购”而使得药价降低的广东,招标价也大多在4-7元之间。中标还只是药品秘密的第一步。 据《南方周末》

北大教授:

根源是政府管制不当

北京大学政府管理学院教授顾昕表示,公立医院药价虚高的根源在于政府管制不当:其一,政府对医疗服务本身实行低价管制,郎中们看病不能养活自己,被迫要开药店;其二,政府对药价设置了天花板(即最高零售限价)之后又设置了加成管制,即公立医院只能加成15%。

“正是加成管制搞乱了药价。既然政府规定只能加成15%,那么公立医院在进货的时候当然会选择高价药。”顾昕解释,假定一种药有两个进货渠道,一是100元,另一个是50元,所有脑筋没有灌水的公立医院都会让前者上量,后者不上量。好歹进一些便宜药也是必要的,一来满足某些患者的需要,二来可以应付上级的检查。高价药上量之后,账面上的15%加成自然会丰厚一些,但医院并不会依照进货发票上的价和量,将真金白银全额付给医药公司,实际上还会向后者要“返点”,返点率取决于讨价还价。对这种行为,政府严令禁止,可是多少年了都禁而不断。“返点”可以以各种合法的形式流向医院和医生。 据《新快报》

»跟帖

网易广西柳州网友:知道是什么环节把药价抬上去的吧!这并不是医院医生的成绩。

网易河南商丘网友:医生、医院、药厂、医药代表是一个整体,也就是利益集团。

网易网友:有关部门曾经说过要公布药品的成品价,但是到头来还只是公布了没有多大意义药品的最高指导价。