

快乐消费的春天已经来了,本刊记者将带大家去南京各商家开启一段快乐消费之旅。

快乐消费第三站 南京商厦脱胎换骨提档升级

提档升级 增500车位

据了解,2009年,南京商厦开始的南面改造工程,总建筑面积达2.8万平方米,主要包括主楼改扩建和停车场两大工程,让这家中央商圈的标志焕然一新。“值得一提的是,此次改造建设了一座8层楼高,投资3000万元,拥有500多个车位的立体停车场,目前已经投入使用。”南京商厦副总经理顾鸿介绍,此前,南京商厦只有门前广场100个左右的停车位,已远远不能满足消费者的需求,“2008年初,我们进行了详尽的会员分析,数据对商厦会员购物次数、购物金额、停车时间、停车次数进行对比分析,得出的结论是,在商厦数十万会员中,有车族比例不断上升,且消费呈快速增长态势,有车族会员停车问题将成为影响销售的重要因素。因此,主楼改扩建工程竣工后就上了停车场工程。目前,南京商厦的停车位总数达到了600多个。”据记者了解,工程竣工后,南京商厦将拥有城北唯一的一家星级影院,面积3300平方米,拥有8个放映厅和一个VIP厅,可容纳900个座位,成为南京商界百货零售商店的首创。届时,



商厦真正集购物、娱乐、餐饮于一体,会将更多的会员和品牌聚集在自己的身边,彻底告别传统百货业服务功能单一的现状,打造成为一个专注于会员制的商场。

“会员+品牌”华丽转型

为配合此次改造,本周开始,南京商厦进行了清仓惠卖。3月7日和3月8日两天的日销售额均超过了500万,3月8日当天更是达到了594万,销售业绩是平日的三倍之多。

在南京商厦购物,会发现许多消费者交款时会出具一张“南京商厦消费之友俱乐部会员卡”,所有商品由电脑标价签明码标价,折扣金额都在交款时由计算机自动生成。据介绍,通过这张会员卡,南京商厦不仅清楚地知道谁是自己的VIP会员,更能清晰地了解到会员的购物时段、心理价位、品牌倾向等消费习惯。根据不同会员的不同特点,服务内容从简单满足会员购物需要逐渐转向与购物相关的附加服务的享受以及心理、精神的满足,增加购物停车、赠送就餐券、品牌知识推广等与购物配套的相关服务,让会员由单纯购物消费变为全方位服务享受体验。顾鸿表示,这是南京商厦独创的“会员+品牌”运营模式发挥的奇效,未来3年内,商厦会员总数将突破40万人。商厦还将在幕府西路兴建3万平方米、惠及周边10万居住人口的大型超市,与商厦的百货业态形成互补,逐步实现传统百货业的转型。 快报记者 黄建军

快乐消费第四站 银河BABY春季巡演ING



小伙伴们,快快来报名哦!

春暖花开的三月,对于消费者来说,“开心消费”是每年的三月份最为关注的话题。“其实对于商家而言,‘诚信经营’作为每日的必修课,是每时每刻都在践行的经营理念”。苏宁银河百货的负责人言道。据悉,今年3·15的主题是“消费与服务”,为迎合此主题,同时积极相应3·12植树节公益号召苏宁银河百货特别设定了“诚信,

用心栽培”系列主题活动:微笑服务大使评选、栽培春日绿植、庆生宝宝笑脸征集、春款满300送250等,诚邀广大市民共同参与。

3·15,诚信共栽培

天气渐暖,正值踏青植树的好时节,案头摆放一盆绿植也同样能带来好心情,苏宁银河就提供了这样的贴心服务,在这个周末到苏宁银河购物满500元,即可获赠一盆新鲜绿植,今年苏宁银河特在3·15期间,推出了“微笑大使”评选活动,参与评选的人员全部来自一线服务人员,届时将邀请广大顾客投票选出最满意的微笑大使,参与投票的消费者也有机会得到同样的超值礼品。

5周岁,征集同龄人

去年,现代快报的“时尚小人精”活动首站在苏宁银河火爆开锣。今年,苏宁银河五周岁生日到了,“小人精”们快快来贺寿吧。赶在银河4月8日五周年生日之前,我们将征集50名“银河BABY”,让他们的笑脸在《现代快报》上绽放。

报名方式

整理宝宝的个人资料(宝宝姓名、宝宝年龄、宝宝身高、宝宝特长、爸爸妈妈的联系电话)、宝宝的作品资料(如绘画作品、正在表演的照片)和宝宝独照,进行报名

A. 邮件报名:发送照片至

xdkb0606@163.com

B.QQ群咨询与报名:QQ群号码:94851238

C.直接将照片寄往或送至南京市洪武北路55号置地广场606室

投票方式

短信投票:编辑“J+宝宝名字”,电信用户发送到10659396060,联通用户发送到1065596060,移动用户发送到1065830096060,短信费每条0.1元,不收取信息费。

春光媚 春款全上柜

迅速飙升的气温将时尚潮人的换装需求提上日程。赶在节日期间,苏宁银河推出了春款满300送250的大力度让利活动,这在往年是很罕见的。而随着天气的渐暖,颈项间的装饰又上了爱美女性的日程,据了解,在苏宁银河周末大福专柜,现正推出春季的第一波让利优惠,一口价消费满1000元,直接减免100元,以此类推,买得越多,减得越多,记者还看到周末大福专柜还设立了“纪念”专区,专区内的时尚饰品可享受8.5折的优惠,是购买珠宝首饰品很不错的选择。阳春三月也是化妆品需求的旺季,据悉,从3月11日起,苏宁银河香水吧将推出短期的香水大型促销活动,其中范思哲香水满1200元送金色时尚包,满780元送男士手拎包或女士化妆包,购50ml香水送范思哲5ml香水一瓶。心动就赶快行动吧!

快报记者 曾茜



寶慶銀樓

精工良品 立信百年

源自南京 服务更放心

●活动内容:

- 1、黄金饰品特惠价 293 元/克 (精品饰品、金条、摆件除外);
- 2、950 铂金饰品特惠价 435 元/克;
- 3、宝庆投资金条为当日上海金交所成交价 +10 元/克 (可回购);
- 4、3月15日开展为民服务活动,免费为顾客清洗、整形、出新饰品。(地点:太平南路银楼总店)

●活动时间:2010年3月13日 3月15日

●活动地点:南京太平南路宝庆银楼总店及南京市区各自营专卖店(专柜)

让我们用心为您服务

宝庆银楼荣获:

- 全国公平交易行业十佳单位
- 江苏省“正版正货”承诺企业
- 中国珠宝首饰行业优秀放心示范店
- 省“依法优质维权环省行”服务质量先进单位
- 南京市消费维权示范店

详情请见店内公告

客服热线: 025-84509999



宝庆银楼(南京市太平南路107号)