

# 石林家居打造厨卫精品

3月是传统的装修旺季,很多消费者都选择在这个温度、湿度都相宜的季节装修自己的新家。3月13日~3月15日,石林家居旗下两大商场——光华门石林广场和卡子门家乐家卖场将联手举办2010南京春季厨卫精品博览会,奉献一场厨卫空间的优惠盛宴。

## 先做厨卫再做地板

据了解,本次厨卫博览会集合了橱柜、瓷砖、卫浴和厨卫电器4大主力门类100多个品牌,同时也包括吊顶等配套产品,囊括了家庭厨房和卫浴空间装修所需的产品,还包含了很多最新上市的产品。据石林家居相关负责人介绍,本次厨卫博览会为近年来南京规模最大的以“厨卫空间”为主题的展销会,每个品牌都准备了重磅级的优惠方案,相关优惠商品总值达到2个亿。

据悉,石林家居将在3月19日再推出地板和木门的优惠巡回展,届时石林家居两个店面都会同步推出各种优惠,相关的建材、家具商户也会鼎力支持。石林家负责地板销售管理的张经理介绍说,南京的气候适宜人居住,但是湿度相对较大,因此,建议消费者在采购地板时,一定要慎重选择,多做对比。

## 特别的返利卡优惠

3月15号是消费者权益日,家乐家还为广大消费者准备了一个特别的礼物——凭短信来家乐家即可获一张消费返利卡,前100名签到的无须购买就可免费获赠新春小老虎一个。凡购买指定30大建材、家具品牌,一律在成交价的基础上,满1500兑换50、满3000兑换100。除特价以外,单品最高可兑换500元。另签到的人

数满10人,并且10人确定到指定商户购买商品者,均可凭消费订单满1000元并参加统一收银就送万达电影院兑换券一张。(返利卡活动和商场其他活动不可以重叠)返利卡参与商户包括:安信地板、升达地板、科森橱柜、东方邦太橱柜、饰好家家具超市等。

## 精彩花絮

### 《法治现场》现场咨询

作为南京人自己的家居连锁品牌,多次荣获诚信消费卖场称号的石林家居将在3月14日在商场外广场举行“放心消费咨询活动”。届时,南京电视台《法治现场》栏目也将举行现场法律咨询。众多品牌老总将在现场举行签售活动,消费者凭签名再优惠基础上再享受5%让利!

快报记者 童婷婷

# 红太阳装饰城有一分钱产品卖

经过春节短暂的“蛰伏”,家居装饰建材企业纷纷摩拳擦掌,准备迎接3.15家装“春市”。这对于很多要装修的业主的确是个好消息,因为能乘机选购物美价廉的产品。位于雨花经济开发区的红太阳装饰城一早便备足实力,将其充足齐全的货品、超大力度的折扣、放心无忧的服务打响新春第一炮。

## 众多建材低价让利

红太阳装饰城创建于1995年,是香港弘阳集团开山之作,也是弘阳集团的龙头企业。2009年11月,搬迁升级的红太阳装饰城在雨花经济开发区开业,发达的交通网络和批零兼售的独特个性,使得这个120万平方米的航母级卖场从诞生之日起,就必然成为南京建材家居市场的重磅炸弹,必将使得家居市场产生一番新变革。

据悉,红太阳装饰城在春节前便开始与供货商、生产厂家进行协商,共同投入1亿元的促销资源,让利顾客。其中畅销品、买断品、惊爆品的比例超过整体库存的50%,产品品类覆盖地板、瓷砖、洁具、油漆涂料、厨房电器、五金、家居饰品等,品牌也大多为行业内的领军品牌,像马可波罗、冠军、诺贝尔、立邦、多乐士、摩恩、欧琳、飞利浦、巧太太、博德、美标、箭牌、科勒……

“多数品牌折扣力度都将达到六到七折左右,其中,卫浴更是空前的超低力度,鑫来卫浴的龙头1分钱一个,绿太阳卫浴的软管1分钱一个,名流卫浴的三角阀门一分钱一个,恒尔马桶31.5元一个。”此外,门窗、卫浴、布艺、瓷砖地板等十大主材折后满一定金额个别商户还可



红太阳装饰城效果图

直接返现金券给消费者,精打细算下来,最高可以省到数万元。

## 注重服务体系培养

消费者在装修过程中和交付使用后,最关心的就是装修的质量和建材产品的耐用程度。为解除顾客的后顾之忧,红太阳装饰城一直坚持以“先行赔付”、“环保装修”、“一个月无理由退换货”等在内的服务体系,并坚持在行业内进行推广,使之成为整个行业乃至其他行业的共同准则。然而,在红太阳装饰城负责人看来,服务远远不是一句美丽的口号而已,每一个理念都需要精密和细致的制度去细化、落实到实践中。

除了元宵节促销,3·15促销,红太阳装饰城更看重的是利用有限的时间组织员工和销售人员进行大规模培训,在新年伊始给所有人都装备上充足的精神食粮,以便让每位顾客都能获得如沐春风、宾至如归的感受。

## 精彩花絮

在今年3·15期间,板桥工商所与红太阳装饰城现场合作“一小时阳光服务”,只要有投诉问题,1小时内当场解决。

快报记者 童婷婷

# 红太阳家居“老顾客,有礼油”

“看谁最‘三八’”——这不是一次网络上流行的恶搞,也不是朋友间随意的玩笑,这是在刚刚过去的三八妇女节红太阳家居·迈皋桥店推出的一次创意营销主题活动。原来,家居商场的促销也可以如此时尚。那么,在接下来的3·15期间,他们又有怎样的时尚创意呢?

据了解,红太阳家居为了答谢老顾客,将开展“老顾客,有礼油”活动,只要2009年在红太阳家居·迈皋桥店消费过的顾客,带上消费凭证和身份证件即可免费领取10斤装的金龙鱼调和油一桶。同时,商场还将举办“门业品

牌掌门人签售大惠”活动,全场移门、木门、防盗门品牌全线推出惊爆特价,并且郑重承诺,当天签售商品价格均为2010年最低。

在江北,红太阳家居旗下另一个重要商场华东MALL店,在3·15期间相关活动的优惠力度之大已经超过往年的任何一次。3月13日~3月28日每逢双休日,消费者在华东MALL店购买建材满2000元即可获赠850元红太阳家具馆“家具存折”,持“家具存折”可在红太阳家居家具馆购买家具时充抵现金使用。同时在此期间,在红太阳家居家具

馆单个活动特约商户购物每满2000元,即可享受返还1000元现金的优惠,最高购满10000元可返5000元现金。3月13日、14日、27日、28日消费者在卖场购买建材商品满2000或4000、6000元还可获赠相应的小家电礼品一份,先到先得。

另外,陶瓷、洁具、橱柜、地板专场团购会也将于3月13日在华东MALL店拉开帷幕,有兴趣的市民立即拨打68822799预约报名,即可赢取50~1000元现金券,活动当天在团购商户内等同现金使用。

快报记者 童婷婷

# SUNYARD 世友地板

居优越之上

[中国驰名商标·中国品牌500强]

## 打造行业第一品质 全面向“五鬼”板宣战

### 百城千店5000万臻品集结大“惠”战

2010年3月6日-7日; 3月13-15日



屏住呼吸 敬请期待

## 价格跳水触底线 3.15买地板10年不后悔

实木地板低至168元/M<sup>2</sup> 实木复合地板低至128元/M<sup>2</sup>  
仿实木地板低至58元/M<sup>2</sup> (限量限时抢购/裸板价)

## 排队抢购省千金 错过良机后悔10年

前1-5名客户返还5%货款; 前6-10名客户返还4%货款;  
前10-25名返还3%货款。(特价板除外, 货款为裸板)

## 品质甄选现场体验 好地板多用10年

世友钛晶面和洁晶面双“面”出击, 钛晶面万人踩踏PK大赛公开挑战传统实木地板、实木复合地板抗刮痕极限; 洁晶面品质主题设计赛公开挑战传统地板的抗污极限。

## 预交定金翻倍送

活动前, 客户预交定金315元抵用货款630元, 前200名预交定金者还有意外惊喜!(特价板除外)

## 下定单赢大奖

凡活动当日, 购买世友任意一款地板, 即可获得精美礼品一份; 更有机会获得世友仿古木椅

- 展厅地址一: 红星美凯龙(卡子门)负一楼F8097 电话025-82266885
- 展厅地址二: 江东门金盛国际家居负一楼 112-C11号 电话025-85062735
- 展厅地址三: 金盛国际家居(桥北店)二楼 11区16-17号 电话025-85051617
- 展厅地址四: 红太阳家居(迈皋桥店)三楼A区3061-3063号 电话025-85538086
- 展厅地址五: 华东红太阳家居(桥北)12-3023、3009号 电话025-67033069
- 展厅地址六: 金盛国际家居三楼C-8329、8311号 电话025-68133706
- 展厅地址七: 六合宝润建材地板市场0239 电话025-67141977

[详情请咨询世友专卖店]

[.....预定火爆进行中.....]

本活动最终解释权归本公司所有