

3个特价促销套餐+1个核心理念+5环节服务升级

我乐橱柜3·15刮起“春雷风暴”



3·15是消费者权益日，每家都在服务上大做文章。今年我乐橱柜将在促销、服务上动真格，推出“五环节升级服务，请客户评估定价”，即导购、设计、配送货、安装等5个环节各占橱柜总价的5%，消费者如果对五个环节都不满意，可以退橱柜货款25%。

2009年，我乐在南京橱柜界大放异彩，不但取得了骄人的成绩，市场占有率也名列南京橱柜市场前茅，同时也获得了良好的口碑和声誉。但是我乐并不满意销售额的提升，随着3·15消费者权益日的临近，我乐注重促销更注重服务品质的提高。“橱柜销售利润在于服务，服务的质量和标准是橱柜品牌溢价的最关键因素，同时

服务也是一个橱柜品牌的核心竞争力。”我乐橱柜负责人表示，2010年我乐的首要任务是提升服务，因此在业内率先提出：服务是衡量橱柜品牌价值的唯一标准。随着3·15的临近，我乐橱柜“春雷风暴”的行动终于拉响，这个行动的核心内容就是3个特价促销套餐+1个核心理念+5环节服务升级。

因为橱柜属于定制产品，存在非常大的服务难度，我乐橱柜从2009年下半年起，就开始全面推进服务质量升级，并着手实施了投诉，并从导购、设计、配送货、安装等方面总结出五个环节的服务升级计划。在每个环节更是细分出5个关键点，共计25个关键点。这些关键点不但是消费者所关心的重点，也是按照厨

柜行业最高的服务标准来制定的评估点。

具体五个环节是：导购服务环节升级、设计服务环节升级、产品交付环节升级、一次安装环节升级、二次安装环节升级。如果客户根据程序认定其中一个环节不满意，那么我乐橱柜将退还客户5%的橱柜货款，最多可以退还客户橱柜货款的25%。我乐橱柜负责人介绍，“由客户来评判我们的服务，将给我乐所有的部门和个人带来巨大的压力，也能够迅速地提升我乐的服务水平。虽然由客户来自行定价可能会给我乐橱柜带来很大的成本压力，但是这样能更快地提升服务品牌，让我乐橱柜成长和得到更多。”

»相关链接

三套特价石英石套餐优惠全城

3月5日~3月15日，我乐橱柜将在南京8店同时展开3·15特惠活动。特惠套餐一：6999元/套（UV漆单色系列六种型号、钢琴烤漆），包括3.5米地柜+1米吊柜+3.5米国产石英石台面，超出米数按照1180元/延米，国产石英石（特供）999元/延米计算；特惠套餐二：7999元/套（UV闪银、台湾膜压、金属烤漆三系列畅销颜色），包括3米地柜+1米吊柜+3米国产石英石台面；送我乐218水槽一个，价值1480元（如水槽不要，地柜、台面可增加50公分）；爱格999石英石套餐：特价进口双饰面系列爱格按照999元/延米，特供国产石英石（1款）999元/延米（至少满4999元），以上三个套餐都再送我乐调味篮一个，价值244元。我乐橱柜负责人介绍到：这次的价格优惠空前，爱格板999元/延米和国产石英石（特工）999元/延米，这次的价格优惠空前，承诺为我乐全年最低价，同时13日~15日到各商场预定我乐橱柜的前5名客户将获赠我乐“乐乐猫”一只。

**咨询电话：15358106358
58070199**

活动地址：
水西门旗舰店：虎踞南路100号 电话：58070199
迈皋桥红太阳店：迈皋桥红太阳家居经五路1-2号C3043 电话：85538675
江东门金盛店：江东门金盛家居负一楼B区21-23 电话：86518900
光华门石林店：光华门石林家居广场2061 电话：85016767
桥北红太阳店：红太阳华东茂3082-3083 电话：68822276
桥北金盛店：金盛家居119-120 电话：85051630
红星美凯龙店：红星美凯龙南京卡子门商场F8382 电话：82266147
卡子门家乐家店：石林家乐家广场一楼橱柜区 电话：66606720

本版撰文 袁阳



人文艺术地板倡导者



中国驰名商标



中国品牌500强



2010年3月12日~4月15日
活动时间

大卫地板普及月

引爆3·15促销热潮

强化地板：
(规格：806*127)

79元/m²起

欧洲枫桦：
(规格：900*122)

188元/m²起

圆盘豆：
(规格：910*120)

258元/m²起

凡在活动期间选购大卫地板

50m²以下
送实木椅子一把

50m²以上
送精美木雕一个

金陵国际家居大卫旗舰店 电话：025-68133758 金陵国际家居大卫专卖店 电话：025-85062076
江宁金宝装饰城大卫专卖店 电话：15050593783 金桥装饰城大卫专卖店 电话：025-85608880