

# 2010款凯美瑞奉献“开年盛宴”

3月1日,中高级车市迎来“开年盛宴”,广汽丰田2010款凯美瑞新车发布会在深圳隆重举行,携科技、豪华配置与性价比“三大突破”全面升级的2010款凯美瑞12款车型重磅登场,厂家建议零售价格从18.28-28.38万元。全球领先技术G-Book智能副驾首次装备中高级车主销车型,突破豪华车与中高级车之间的技术界限,树立了中高级车的先进技术标杆。

谈起推出2010款凯美瑞的初衷,广汽丰田总经理葛原傲表示,经过3年多的发展,凯美瑞以优良的品质与历久弥新的产品价值,赢得了中国消费者的口碑和青睐。随着中国经济的高速发展,消费者对中高级车的需求也在不断升级,2010款凯美瑞顺势而生,将为消费者提供物美价优的高价值产品。2010款凯美瑞在原有“五大革新”的基础上,首次将G-Book智能副驾这项领先的豪

华车载智能通讯系统在主销车型上普及,智能钥匙一键启动也一并进入240G系列的配置清单。

广汽丰田进一步推出240G及200G智能领航版,把G-Book智能副驾这项尖端科技推广到G级核心车型上,一举刷新了中高级车的技术基准。与旗舰车型240V G-Book智能领航版一脉相承,两款G等级G-Book智能领航版车型同样提供了话务员服务、G路径检索、信息提供、远程诊断、紧急通报、道路救援、被盗通知、远程维护等便利舒适、安全安心的八大服务项目,实现了汽车和服务中心的双向信息通信,使人车交流和用车体验趋于完美。与领先科技和豪华配置的全面升级形成强烈对比,2010款凯美瑞还推出了两款经典车型——240G经典版和200G经典版,全系车型制订了全新的价格体系。新推出的240G经典版和200G经典版在豪华配



置领先于同级车型的情况下,价格优势非常明显。以240G经典版为例,其配置了亲水加热式电动折叠后视镜(带转向灯)、车顶尊贵迎宾照明系统、前排座椅8向电动调节、真皮座椅、电动天窗等先进

装备,方向盘等内饰细节也更加精致、高级,含金量大为提升,但价格只有21.48万元。200G车型价格下调7000元,而200G经典版的价格更是下探了1.7万元,性价比得到前所未有的提升。快豹

## 长安“六福”迎新好享购活动揭幕

2009年对于长安汽车来说,是硕果累累的一年,2009年长安汽车不仅进入汽车行业第一阵营,成为中国四大汽车集团之一,而且销售业绩也再攀巅峰,截至10月累积销售量突破了600万辆大关,江苏省2009年的销售量高达3万多辆。虎年伊始,为了回馈广大新老用户,长安汽车江苏省总代理江苏大有汽车服务有限公司在全省范围内开展“六福”迎新的大型长安汽车好享购盛宴,让您买得省心和舒心。2010年长安汽车将以客户感动为中心,全力打造行业一流的服务体系,所以我们也在全省范围内开展“亲情服务、感动365”活动。

即日起购长安S460及长安之星2,都可以享受“六福”临门活动,1、农民购车享受国家补贴10%,最高5000元。2、S460购车享受厂家补贴5000元。3、S460增配不加价,其中铝合金轮毂、轮眉、方向盘套增配不加价,其余项目用户自选。4、长安之星2、S460增岁不增税。长安之星2、S460增加优惠购置税2.5%,与2009年减半看齐。5、好礼贺新年,新年换新车,换购用户赠送保养2次(或新年年货礼包)。6、长安喜福会。依托在全省乡镇建立的全国连锁服务店,继续开展以“长安喜福会”为主题的客户关怀促销活动。对2008年、2009年的老客户赠送168元的“双喜临门”礼包。同时,全省范围内的长安授权服务中心也将全面开展“3个快捷、6项承诺、5大实惠”的服务回馈活动。

## 奇瑞救援暖人心

### 一位奇瑞车主的春运亲历

辛辛苦苦一整年,春节南方普遍降温,我却在北方享受到了暖冬。过年那几天天气特别好,阳光明媚心情也格外晴朗。我买了返程的机票,没想到初四早上骤降大雪。初五雪虽停了,但是怕道路不好走耽误航班,我们提前出了门。刚走出家门一眼看到了停在楼下的我叔的银色奇瑞“小马驹”,车开得很慢,走了一个多小时,往常都该到机场了,今天才走了一半不到,可让人揪心的是,因为道路被封,在往后倒车的时候,突然间听到

咯噔一声响,轮子呜呜打转,车子却怎么也动不了。老叔下车一看,原来车后轮掉进了沟里。沟挺深,有雪有冰还有水,太滑了,怎么踩油门都上不来。这条路本来就车少,再加上刚下了雪,打车也打不到,急得我额头开始冒汗。

老叔突然间看到贴在门边的“保养小贴士”,上面有服务站的24小时救援电话,赶紧打过去。心里正犯着嘀咕,只听老叔说:“谢谢,谢谢你们了。”我连忙问老叔:怎么样?来人吗?

老叔说:“我把情况说了,服务站说马上派人员来救援,距离不远,别着急。”还好大约过了半个小时的样子,远远就看到了奇瑞的救援车。老叔一个劲地说着感谢的话,救援师傅笑着说:“您太客气了,客户的需求,就是我们的命令。”然后二话不说,挽起袖子就干了起来,又是在车轮下垫东西,又是推车,车

子就是上不来。在维修师傅得知我急着赶飞机后,当即决定用救援车送我去机场,我顺利赶上了飞机。后来听叔叔说,送我的师傅回去又是车拉又是人推的才把车弄出来。顺利返程还真是多亏了奇瑞服务救援人员的热心。在这样春运返程难的时候,在家乡感受这样的帮助,让我的心里充满了温暖。

## 广汽本田 第200万辆轿车下线



3月1日下午,随着一辆第八代雅阁轿车缓缓地驶下广汽本田黄埔工厂总装生产线,广汽本田累计生产的第200万辆轿车顺利诞生。广汽本田成为中国第四家、广东第一家累计生产突破200万辆的轿车企业,也是以最少车型实现200万辆的轿车企业。

自成立以来,广汽本田坚持走稳健、可持续、有质量的发展道路,这是广汽本田继2007年2月10日实现累计生产100万辆后的又一个百万级突破,充分体现出广大顾客对广汽本田品牌和产品的信赖。但200万辆不仅是一个“量变”的过程。广汽本田秉承“竭尽全力向顾客提供超越期待的商品,赢得顾客与社会信赖”的宗旨,坚持以市场为导向,少投入、滚动发展,经过11年不断的积累和创新,已经顺利实现了品牌、产品、营销、服务等全方位的跨越式发展,完成了从“量变”到“质变”的飞跃。

11年来,广汽本田始终坚持“品质至上,精益求精”的经营理念,仅仅凭借雅阁(Accord)、锋范(CITY)、奥德赛(ODYSSEY)、飞度(FIT)四款车型,就实现了200万辆的产量、在全国建立了近500家销售网点、拥有两个年销量超10万辆的车型以及第一个累计销售达百万辆的中高级车型……这些成绩的取得再一次证明了广汽本田“精品战略”的成功,而“一门四杰”齐头并进的旺销景象,也表明自2009年以来广汽本田以“感世界而动”为核心的企业品牌塑造工程取得了实质性的成效,企业品牌与产品品牌互相促进,实现了良性的互动。

广汽本田执行副总经理姚一鸣表示,广大顾客的信赖是推动广汽本田不断向前发展的最大动力。站在200万辆的新起点,广汽本田将以健康的“体质”,迈入全新的发展阶段。

**奇瑞10年200万 总有“礼”相伴**  
热烈庆祝奇瑞汽车累计突破200万辆

QQ3 新年新航向 26600元起售  
QQme QQ家族新成员 自动挡全系新品上市  
QQ5 超大空间QQ6 新年好礼欢乐购

自动挡(液力变)自由上市

A3 2010款	五星+ESP!全系标配! 新款上市	QQ家族	26600元起售 全系液力变(自动挡)上市
风云2	“超”彩上市 火爆预订	A5	过年回家首选奇瑞 55800元起售
瑞虎DR	感潮品质 载誉归来 全新上市	新旗云	经典省油先锋 最高优惠5000元
瑞虎09款	22项升级 54800元起售	新之子	首商宜家 最高优惠22000元 79800元起售
旗云09款	国际品质 4年12万公里质保		

南京奇瑞	025-52153222	南京中汽	025-52610202	南京金瑞	025-52618580
江苏长菱	025-85282758	淮安奇瑞	0517-83853111	徐州瑞地	0516-83663778
徐州泽轴	0516-82026888	扬州新江南	0514-87866066	宿迁瑞达	0527-84560100
宿迁神州行	0527-84561088	苏州新世纪	0512-88615338	苏州欧亚	0512-85759991
苏州苏丰	0512-66517088	常熟中天	0512-52838612	昆山永达	0512-57668282
无锡飞亚	0510-82111858	无锡东方	0510-82131666	宜兴广通	0510-87116080
江阴扬名	0510-86103778	常州沪东	0519-88686099	常州瑞瑞	0519-85151858
镇江润城	0511-88988858	丹阳新时代	0511-86519001	连云港瑞瑞	0518-85350777
南通新中	0513-85710888	如皋广帝	0513-87284111	泰州安奇	0523-82083333
江苏中联	0515-88186503				

奇瑞 CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888