



# 初生SOUL不惧“虎”

虎年将至,购置税减免政策的缩紧以及部分购买力提前透支等诸多因素给虎年的市场前景带来了不少变数。但俗语说,初生牛犊不惧虎。刚刚上市不久的东风悦达起亚SOUL,将以勇猛的姿态应对虎年的种种挑战。初生“牛犊”

于2009年12月18日上市的SOUL,拥有朝气蓬勃的生命力

和时尚个性的品质。它是专门为内心年轻、充满个性、崇尚创意的消费者量身打造的新概念乘用车,方盒形的车身设计吸引众人目光的同时,虎啸式前脸和锋利无比的腰线带给人强烈的力量感,更符合年轻人张扬的审美特性。

不惧传统  
初生“牛犊”SOUL,不仅带

来了蓬勃朝气,也为传统思维垄断的汽车市场带来了不少新意,打造出诸多的“前所未有”。例如SOUL准备了包括油箱口盖、大灯眼睑、防擦条、后保险杠、风型后扰流板在内的诸多可选外观装饰套件和数十种车身贴花,消费者可根据自己的喜好进行风格搭配,打造出气质非凡的个性专属座驾。

品位之车  
SOUL是世界汽车三大设计师之一、起亚首席设计师彼得·希瑞尔先生,在起亚这片没有设计传统束缚的广阔空间里创作出的前卫画卷,是起亚向最高品牌挑战的信号弹。凭借卓尔不群的表现,SOUL频频出现在诸如世界工业设计界最高殊荣德国“红点大奖”等国际知名大奖的榜单上。

## SHUMA(速迈) 火热预约试驾启动

日前,记者从进口起亚获悉,针对其引入中国市场的首款轿跑车SHUMA(速迈)而举办的“试驾赢手机、生活多精彩”活动在全国范围一片火热。据介绍,在SHUMA(速迈)正式上市前,报名预约试驾的人数已达200多人,上市后的第二天单日预约试驾人数就已突破百名。截至发稿时,此次SHUMA(速迈)消费者试驾活动已吸引消费者参与人数达600余名。

作为活动主办方,起亚汽车(中国)透露,SHUMA(速迈)自上市以来得到媒体和专业人士的好评,而据全国各地经销商的反馈,很多消费者也致电询问有关SHUMA(速迈)的讯息,并表达了希望亲自试驾的愿望。

据了解,该活动采用网上预约报名的方式,网友只需在1月11日~3月31日在网上申请报名http://www.kia-shuma.com.cn/event/drive.html(官方网址)就可在规定时间到起亚汽车(中国)授权的经销商处预约试驾,同时还将有获得主办方精心准备的时尚大礼。

## “新人王”MG 6上市一月订单过万

凭借独特的Fast-Back设计、悠久的历史和上海汽车强大的研发制造实力支持,MG 6一经上市便吸引了众多消费者的关注,销售情况异常火爆。自去年12月22日价格公布后,仅仅一个多月,就收获订单一万有余,成为最近新车市场销售“新人王”。

在经销商处了解到,已下订的车型看,售价为12.88万的1.8DVVT舒适版和售价为16.68万1.8T精英版最受欢迎。MG 6 1.8T车型的预订比例超出之前的市场预期。1.8L车型与1.8T的下单比例将近2:1,这比同级别

车型中二者通常为10:1的比例高出很多。MG的经销商表示,消费者对通常价格较高的1.8T车型购买热情高涨,反映出消费者对这款产品的价格接受度颇高,相信这是消费者在对比了同级别竞争车型后作出的选择,也是对于MG 6的肯定。

目前,MG 6采用的是订单式生产,包括姓名、身份证件等信息必须传到厂商且经确认后方可排产。这么做的目的是为了在货源紧张的销售初期防止4S店囤车加价,影响正常的市场供应,保障消费者权益。快豹



## 东风日产启动新春“感心公路”

日前,东风日产以实际行动落实“感心服务”品牌,感情启动2010年新春“感心公路”大行动,全面履行“技术日产·人·车·生活”的品牌承诺,为广大东风日产车主回家过年及返程保驾护航,以此体现东风日产对消费者的关怀。

据悉,2010年新春“感心公路”活动时间分为两部分,分别是2月8日~2月13日以及2月18日~2月22日,春节回家和返程高

峰期。活动范围覆盖车流量较高的京珠、京沪和沿海高速公路以及西南旅游旺盛城市路段,包括京珠、京沪、京福、沪宁(延长)、宜黄、成渝、沿海、粤赣、沪杭(延长)、渝贵、湘桂、海南等53条主要高速公路服务站或加油站,覆盖62个城市,100多个感心服务站点,150家东风日产专营店。

在活动期间,开车回家或外出旅游的东风日产车主,都可以

在“感心公路”服务站享受安全检测和保养服务,每个服务站配有1名客户服务代表,2名维修技师。整个检测过程仅需8~20分钟,在不耽误您行程的前提下为您提供全面、优质和高效的服务。检测内容包括常规检查、发动机、底盘、制动行驶系统、空调系统、轮胎6个大项,以及发动机油、刹车油等15个小项,全面保障了东风日产车主春节探亲出游时的行车安全。

## 一周车事

### 哈飞汽车节前慰问孤寡老人

在春节来临之际,哈飞汽车以“心系千万家,哈飞送真情”为主题的关爱行动在南京地区陆续展开。据了解,哈飞南京办事处与南京祥和销售公司联合组成爱心行动小组,带着春节年货四样礼和当地乡镇政府民政机关一起,到敬老院及孤寡老人家中看望,做到真正的关怀老人、奉献爱心。

### 宝铁龙晶锐情人节购车献好礼

斯柯达晶锐情人节促销大礼包内有四重好礼:浓情——爱情的滋味,活动期间凡到宝铁龙轩达展厅即可领取一份精美巧克力。激情——爱情加油站,活动期间订购斯柯达晶锐即可获得500元专属加油卡。抽奖——爱情大转盘,订车即可抽奖,100%中奖,1000、2000、3000元装潢抵用券等你拿。无虑——三零行动,0购置税、0利率、0观望,让您放心买车,安心用车。

### 年轻动感的BMW X 1来到南京

近日,令人期待已久的世界第一款紧凑型豪华多功能运动车BMW X1来到了南京,南京宁宝/南京凡德诚邀您到店赏鉴。全新BMW X1车长4.45米,轴距2.76米。根据后排座椅调整比例的不同,行李箱容量可从420升增加到1350升。宝马著名的xDrive智能全轮驱动系统第一次提供给一款紧凑型汽车。全新BMW X1 xDrive28i市场零售价格为人民币552500元。

### 节前购瑞麒M1可获4000元油票

近日,记者从瑞麒M1市场部门获悉,凡在1月1日至2月14日期间购买瑞麒M1任何一款车型的顾客,均可获得价值总车款2.5%的购置税补贴以及价值4000元的油卡双重大礼。消费者可以凭借购车凭据,在选购车辆的瑞麒4S店办理相应手续。另外,本次促销活动针对老客户推荐试驾、购车,设置相应奖励措施,老客户推荐新客户试驾瑞麒M1,新老客户均可获得价值30元的福瑞礼盒一份,老客户推荐购买瑞麒M1的,老客户可获赠1000元油卡。



<p><b>春</b></p> <p>虎豹生威 新春有礼</p> <p>“广汽长丰开门红”1月销量创新高</p> <p>感恩回馈活动</p> <p>购车0首付 零月供 月供1000元起</p> <p>购车送礼包 购车送礼包 购车送礼包</p> <p>购车送礼包 购车送礼包 购车送礼包</p>	<p>广汽长丰</p> <p>南京金塔汽车贸易有限公司</p> <p>猎豹汽车江苏4S店</p> <p>地址:双龙街60号-20   南京双龙街2号</p> <p>销售热线:025-66628666、66628999</p> <p>24小时维修热线:52156772</p>	<p>南京天和新春特惠</p> <p>“爱老虎油”火爆进行中</p> <p>为庆祝进口Kazda3的正式到店,长安马自达南京天和店,特别推出新春特惠活动,即日起至正月十五日,凡购车客户在展厅购车优惠的基础上,另赠送价值2000元的加油卡。</p> <p>新年好礼,您值得拥有。详情请咨询南京天和汽车销售服务有限公司 025-52453833</p>	<p>万帮雪铁龙C5销售火爆</p> <p>万帮雪铁龙C5是一款原汁原味引进的欧洲车。源自可媲美最先进的中高端轿车平台。是雪铁龙90年历史和高端车型技术之大成者。东风雪铁龙C5共有2.0L、2.3L、3.0L三种排量车型,其价格为17.68万元-28.89万元。从万帮雪铁龙4S店了解到,目前C5销售非常火爆,首批定单客户现已交付,客户反馈热烈,据了解,首批客户多为年轻白领,愿意付出万元,可见用户对雪铁龙C5的厚爱。另据万帮雪铁龙介绍,公司正加大发车力度,可能在春节前满足定单客户用车。欢迎广大用户到双龙街天和店试驾雪铁龙C5。地址:双龙街18号。联系电话:52453833。天和均有精美礼品相赠。</p>
<p><b>迈腾 1.4 TSI</b> 现车到店, 欢迎品鉴</p> <p>GOLF 高尔夫 杰作呈献</p> <p>在驾乘中追求包罗万象,在旅行中尽享惬意旅程,一汽-大众全新高尔夫带您畅享新旅程。全新迈腾1.4 TSI,搭载全新1.4 TSI发动机,动力强劲,燃油经济,操控精准,让您尽享驾驶乐趣。全新迈腾1.4 TSI,搭载全新1.4 TSI发动机,动力强劲,燃油经济,操控精准,让您尽享驾驶乐趣。</p> <p>南京协众汽车有限公司 地址:南京市秦淮区大明路130号 电话:52602288 52603668 52605588</p>		<p>风行汽车</p> <p>江苏恒润经贸有限公司</p> <p>南京市大明路131号 025-52633188</p> <p>吉吉店 镇江福运达 0511-88881808</p>	