

乘客不赞成,的哥不买账

出租车运价调高两头不讨好

去年汽油价格波动连连,涨多跌少,出租车提高起步价一次又一次“考验”着市民的心理承受能力,上月末,无锡市物价局发布消息称,将召开“市区出租车运价调整听证会”同时向社会征集听证人员。对于,出租车到底该不该提价,如果该提,幅度是多少,除燃气出租车驾驶员外,乘客、出租车公司、出租车驾驶员都不认为是理想之举——出租车公司和出租车驾驶员担心乘客减少而打算与客人议价,乘客则建议全部换成燃气出租车以远离汽油价格波动的影响。

您对出租车运价调整有什么意见或建议?欢迎致电《生活无锡》热线82756337发表高见。

20年前 起步价高达15元

“起步价就算涨到10元也不稀奇,我刚开出租车的时候,起步价可要15块呢,还是我们出租车司机自己要求降价的。”的哥陆师傅已有近20年的出租车经营史,他告诉记者,上世纪90年代初的时候,市面上主要有桑塔纳和夏利两种车型,起步价是桑塔纳15元、夏利11元。“当时的起步公里数要5公里,出租车的生意很不好做。”陆的哥回忆说,当时大家的收入都不高,动辄10多元的打车费对于大多数市民而言是一笔不小的费用,出门打的在当时可算是件很奢侈的事情。“这么高的起步价,大家的生意都不好做,每月的营业额少得可怜,所以不少出租车司机都要

求‘降价’。”陆的哥告诉记者,后来出租车的起步价调整为桑塔纳9元、夏利7元,起步公里数也降为3公里,“但后来很多乘客都扎堆乘夏利,桑塔纳出租车的生意不好做,后来经过调整,就统一为8元起步价了。”

“由于油价高涨,2006年6月10日,出租车加了1元燃油附加费。”无锡市运管处出租客运科科长王加平说,2006年出台的《无锡市出租汽车行业油价上涨应对预案》规定,当油价上涨10%—25%时,加收1元/车次的燃油附加费;当油价涨幅超过25%并在高位运行时间较长时,再加收燃油附加费,也可按规定提高出租汽车营运价格;当油价回落时,相应减少或取消燃油补贴、减收或停收燃油附加费或相应回调运价。“现在大多数出租车都已使用93号汽油了,出台这个‘应对预案’时90号汽油的价格是3.99元/升,93号汽油是4.23元/升。如今,无论是90号油还是93号油,价格早就比当时的基准价上涨40%以上了。”

开燃气车者认为涨价有好处

对许多出租车司机来说,涨价当然是等了多年的好事。“但即使涨了价,我们也不会烧油。”的哥徐师傅说,虽然加天然气有时候要排上一个小时的队,但每公里烧气的成本是0.35元,烧油的成本是0.55元,算下来烧气比

烧油要节省0.2元,如果按一天200公里算的话,至少可以省下40元的费用。

目前,锡城使用天然气的出租车占到一半左右。无锡市运管处相关负责人表示,一旦调价方案通过后,不论是烧气还是烧油的出租车,都会统一实行新价,不会对烧气的车辆区别对待。

对此,有不少市民提出,“使用天然气的出租车成本并没有因为油价上涨而提高,天然气出租车占的比例正越来越大,相信没多久,大街上跑的几乎都是天然气出租车了。那么,以高油价的名义实行的调价意义何在?这不是让打车人平白多掏钱吗?”

的哥不太乐意换燃气车

“相对于普通烧油的出租车,改装烧天然气的出租车燃气成本要低很多,这次调价听证会考虑这个因素吗?”老周对于这次出租车运费调价非常关注,还做了一番调查。“据我所知,现在烧油的出租车一公里的燃油成本在0.55元左右,燃气的成本则在0.35元左右,一般情况下,一个月燃油和燃气的成本价相差在2000元左右,虽然燃气需要8000元左右的一次性改装成本,但没多久这些就能持平并‘盈利’了。”老周认为,既然天然气成本既低且排放又环保,属于典型的清洁能源,不如在无锡全推燃气出租车。但的哥老李的想法也很代表了一部分不肯改燃气出租车司机的想法:“现在汽车

的发动机主要还是燃油的,烧气的发动机比燃油的坏得快,更主要的是,目前无锡市的加气点太少,而出租车大多习惯在早晚交接班时集中加油、加气,所以一到晚6点交接班的时候,加气出租车不等个半小时、45分钟的,一般加不上。为避免麻烦,还是等等看,再改装成燃气汽车。”

起步价上调乘客也不一定多掏钱

“我并不热衷起步价调高,长远看,会影响生意。”的哥李师傅也是位有着近20年“工龄”的出租车司机。李师傅说,现在无锡的公交线路增加了很多,而且班次密度加强、首末班时间提前和延长了,票价又降到了6毛钱,出租车再涨价的话,很可能会流失掉相当一部分乘客。李师傅的忧虑不无道理,记者从一家大型出租车公司了解到,根据测算,目前这家公司三四百辆出租车的平均客座率在52%左右,据这位公司负责人的预估,价格的波动在相当一段时间内会对客座率有一定的影响。“但也并非没有解决的办法,大不了就跟乘客议价好了。”李的哥称自己平时有不少固定的客户,这次即使涨价,他也不打算马上就对这些固定客户涨价,而是会优惠一段时间,看看形势再说。对此,无锡市运管处相关人士表示,只要不超过打表价格,对于乘客与出租车司机之间的议价是不会干预的。

外地员工好福气

返乡的有大巴送到车站,留在公司的发往返路费的80%

往年因春节买票问题而烦恼的海澜集团安徽籍员工小刘今年终于松了一口气,因为近日在公司相关部门的协调下,江阴长途汽车站的工作人员上门来售票了。春节临近,海澜集团推出一系列举措,让外地员工开心回家过春节,同时妥善安排好不回家过春节的外地员工节日期间的的生活。

海澜集团现有员工2万余名,其中70%左右是外地员工。海澜集团对外地员工一直实行人性化的管理,为他们免费提供图书馆,为他们的子女开办托儿所,为在4公里之外新工业城上班的一线员工免费提供自行车。

春节临近,为了让广大外地员工过上上一个欢乐祥和的春节,海澜集团提前为他们发放了工资,想方设法帮助他们订购返乡车票,还开出两辆大巴车,免费送他们到无锡、泰州火车站,节后再到这两个车站接站。此外,自2007年以来,海澜集团就实行“一线员工春节探亲往返路费报销”制度,仅此一项,集团每年要投入300多万元。同时,对春节期间仍留在公司的外地一线员工,海澜集团也有周到的安排。除给予他们探亲往返路费80%的补贴外,还将安排他们吃年夜饭,给他们的子女发红包,组织他们举行联欢。据该公司人力资源部门统计,今年将有400余名外地员工留在公司过春节,工作人员已在当地一家较好的酒店预订了40桌宴席。节日期间,公司食堂还安排人员值班,保证饭菜正常供应。

方宜才 金辰 陈超

SUNING 苏宁电器

服务热线:4008-365-365 www.cnsuning.com

本版活动仅限无锡苏宁
活动时间:2010.2.8-2.28

红火中国年 幸福聚苏宁

苏宁2010迎春特卖会盛大开幕

辞旧迎新 以旧换新以旧换新折上折
苏宁电器——以旧换新 销售回收双中标企业
即日起至2010年5月31日电视、电冰箱(含冰柜)、洗衣机、空调、电脑可以在规定时间内在苏宁参与以旧换新活动。
最高享受国家10%补贴(详情请见店堂海报)
企、事业单位专线0510-82739798
手机、数码也可以以旧换新 最高享10%补贴

来就送“福”字/对联
买就送虎年台历

购套餐送液晶
苏宁带您看春晚

新年新彩头
好运等你来

回馈盛典 礼品迎新

苏宁春节不放假 阳光服务快速享
彩电4小时送装到位

苏宁大年初一至初七,提供空调、冰箱、彩电、热水器四大品类快修服务,接到报修后可3小时内提供上门维修服务。服务电话:4008-365-365

幸福指数·新起点!

苏宁电器 您生活中的电器专家