

择校费拿不到,学校现在不爱收择校生了

绩效工资逼家长买学区房?

“运气真好,去年一咬牙贷了近百万买的北小学区房,这回不用烦了!”周女士最近心情很好,她为上托班的儿子购买了北小学区房,几个月就从1.7万每平米涨到了2万多一平方米,房子升值了不算,还稳稳拿到了北小的入学权。

但更多的家长现在陷入了焦虑中。“学区房太贵,本来想找关系花1.5万择校的,现在看来没戏了。”家长胡先生说,他非常关注学校的动向,发现实施教师绩效工资后择校费可能到不了学校,学校都想收紧择校生的额度。而且南京市最近几天都有要缩小班额的信息传出,南京市2010年的小学新生一个班可能不允许超过48人,这样给择校生的名额就更紧了。于是,更多的家长不得不勒紧裤腰带去买学区房。

以前名校收入高, 现在与普通校拉平

“我们这里2009年就控制择校生了,因为南京市有规定,一个班只能40多人,但再往上看,都是五十多人的大班,而一些小班化学,一个班的学生都是在28人以下,甚至一个班10多人,工作量肯

定是不一样的。”一位名校老师说,名校学生很多是择校来的,家长对学校对老师的要求特别高,老师工作起来非常累。但以前一些普通小学教师一个月拿2000元左右,名校的老师能拿三四千,付出双倍的工作量是有回报的。

“现在我一个月拿3000多,我同学在小班化学校也是拿3000多。”这位有10多年教龄的

老师说,现在小学都实行了绩效工资,职称和教龄差不多的老师每个月收入都是差不多的,而今后拿的奖励部分也是差不多,不会因为学校不同而有大的差异。

“择校费以前很大部分是可以拿到学校的,但现在学校都没什么财权了,也不可能拿到这些钱。”有老师透露,现在就连过节发一箱苹果一箱梨都没有。在这样的情况下,学校和老师都不愿意招太多择校生。“人越多越难管,还不见得能让家长满意,所以大家都希望下面班级人数能减少些。”

一个班48人还嫌多, 控制在40人最好

“如果教育部门的硬杠杠是48人,我们还希望能更少些,绝对不突破。”一位名校校长说,班额缩小不会一下子缩到像小班化学校的28个人,但缩到40人的可能性很大。

“因为买我们学区房的学生太多了,只要这房子里没有其他孩子在我们学校就读,我们肯定不能拒收这个孩子,所以学区生的数量就会很多。”

最近南京部分城区的名校长已经开始频频参加一些小班化的学校的活动。“小班的很多优势在我们的大班中无法实现,所以我们至少要向小班化靠拢。”种种迹象表明,现在很多名校要缩减择校生的愿望非常强烈。

而这些都已经直接在学区房市场上反映出来,学区房也因为这一重要的影响要素而持续增长。“不过买了学区房也未必保险,如果学区内符合条件的学生多得已经超过了学校的承受力,小学学区是会由教育主管部门进行调整的。”有关人士还提醒,买了学区房的家长一定要把原房主的户籍资料查清楚,是否其中有在校学生挂靠,以免买了学区房却上不了学。 快报记者 黄艳

» 学区房猛涨,除了绩效工资这个新动力,还有“黑手”推波助澜 ——

单价突破3万元 去年最高涨幅90% 今年1月份又涨了5%

注意,有中介在恶炒学区房

房价涨得太快了,要是戴上一顶“学区帽”的话,就能涨得更快了。相关市场数据显示,去年一年南京学区房的价格年度涨幅在36%~90%不等,城中最贵的一些名校学区房已经突破了3万元/m²。同时,有业内人士还报料说,学区房的房价大涨,和一些房产中介“吃房”“炒房”也很有关系。

买房人只能“呆呆地看”

“学区房涨得太快,孩子要上一个名校太难了。”近期多名市民致电快报抱怨不已。市民李女士说,

自己的孩子今年两岁了,现在房子的学区不好,最近开始寻觅学区房,一问:吓死人!

李女士昨天看了一套鼓楼区宁海路仙霞公寓的学区房(力小、29中“双学区”),房屋面积为105平方米,房主挂牌价为318万元,单价高达30285元/m²。“我只能呆呆地看看价格,连打电话讨价还价的勇气都没有了。”李女士显得非常无奈。

今年1月份房价又涨了5%

“学区房一直就紧缺、稀缺、奇缺。”满堂红置业南京公司市

场部经理李媛一连组合了三个带缺的词语,以此来形容学区房的紧俏,“正因为缺,学区房的房价才涨得更快”。李媛统计说,他们公司的学区房成交比例占到10%,2009年当年的年度涨幅在36%~90%不等。李媛说,根据今年1月份的统计,1月份的学区房平均售价又比去年12月份环比上涨了5%,而二手房1月份的涨幅只有不到2%。“正常2008年价格在1.2万元/m²左右的,现在普遍都在2万元/m²以上了。”

365地产家居网置业频道总

监单伟说,从个人挂牌的价格来看,去年一年学区房单价涨幅在8000~10000元/m²之间,其中尤以琅小的学区房最贵,基本都在2.8万元/m²以上了。

“房虫型中介”恶炒房价

“一些房产中介公司利用父母望子成龙的心情,也在疯狂炒高学区房房价。”一名不愿透露姓名的房产业内人士报出内幕说。

这名人士透露说,据他所了解的一个学区房“炒作案例”,就是中介操作的。“一家中介公司去年购进了一套宁海路匡芦新村的学区房,吃进来价格是1.8万元/m²,一个月不到转手卖出去,就成了2.2万元/m²,50多平方米的面积,中介硬生生就赚了20万元!”“我还能告诉你,有的做学区房的中介公司,业务最好的一家门店,去年一年的收入达到了1000万元,这个是真的,但我不能告诉是哪家。”这名人士表示。

由此,单伟判断说,“一些中介公司会通过收购去垄断资源,从而影响到定价权,而买房人因为信息不对称的原因,完全存在高价买单的可能性”。

快报记者 尹晓波

五星江东北路店开业系列报道一

五星江东北路店升级 打造全新体验模式

五星电器江东北路店即将以全新开业亮相。升级后的江东北路店立足给顾客带来全方位的家电购买体验,以“主题体验+店内服务”为核心,打造一个有别于传统家电卖场的新型门店,进而实现门店经营上的创新。

启用全新的门店VI系统

此次江东北路店升级进行了大刀阔斧的改变。除了打破传统门店的布局之外,还大胆改变了门店VI系

统,首先,门店logo由中文的“五星电器”变化为“5STAR”,整体颜色由绿色变为红色,红色辅以白、浅灰、银等色彩构成门店整体的色彩感觉。

以体验为核心的门店模式

五星江东北路店最大的特点就是“以顾客需求为导向的体验模式”。主题式的陈列打破了传统的家电分类,强化了各个品类之间的关联性,侧重整体购买方案的提出和解决,愉悦了顾客的购买体验。这种主题体验

方式在国内还不多见。

从出售商品到出售解决方案

五星高管们曾经走访美国、加拿大的家电连锁企业,发现那里的门店特点和国内的家电卖场迥然不同,处处体现出“人和商品的互动”,消费者在购物的过程中希望得到值得信赖的店员的帮助,缓解科技压力,帮助自己买到适合自己的正确的商品。同时希望得到整体购买方案的一个解决。

便民网十周年庆 感恩超值换购全面启动

28元换购德基电影无敌券

快报便民网即将迎来十周岁生日,为答谢读者,即日起至2月11日,凡成功预约便民网维修、保洁类服务的读者,可以按超值特惠价换购指定的票券。

据便民网相关负责人介绍,首批上架的票券是德基电影无敌券和横店(水游城)电影无敌券,此次换购活动为了答谢读者对快报便民网十年来的支持,所有票券将以最优惠的价格回馈读者,活动期间内成功预约相关服务的读者,可以分别以28元和

26元的超值价格换购德基电影无敌券和横店(水游城)电影无敌券,只要在预约便民服务时告诉我们您想换购票券的品种和数量,便民网工作人员在上门服务时就把超值价格的票券送到您的手中。

更多超值票券将陆续上架,如此优惠还等什么,赶紧拨打96060,预约便民服务并换购超值票券。



现代快报便民网 十周年庆感恩惠

购便民服务 超值大换购

家政服务

- 家庭清洁: 1.5元/平米、升荒保洁: 2元/平米(按建筑面积算), 不足60平米按60平米计
- 房屋清洁: 外墙清洁: 价格面议
- 管道疏通: 马桶28元起, 次管道30元。主管道40元起
- 水工、电工: 30元起
- 水箱打孔: 30元起
- 电饭煲维修: 15元

特色服务

- 马桶节水改造
- 水池改造
- 鲜花速递
- 钯金礼仪
- 简易装修、家庭装修
- 室内环境检测、家装污染治理
- 旧家电回收

- 开、换、修锁20元起
- 摆家、货运180元起
- 丁漏整修、家装监理
- 法律服务
- 白蚁灭杀、灭鼠、灭蜂
- 办公家具拆装维修
- 家具维修

十分钟内回复
约定时间上门
现场回访反馈
凭回执单保修

24小时读者热线
96060

活动时间:
2010年1月22日-2010年2月11日

活动内容:

成功预约则快报便民网维修、保洁类服务的读者,可按超值价换取券,工作人员将在上门服务时把换购券同时送达

换购品种:

德基影城无敌券

原价: 60元 换购价: 28元

横店影城无敌券

原价: 60元 换购价: 26元

兑换券

原价: 60元 换购价: 26元

电影兑换券

原价: 60元 换购价: 26元

兑换券

原价: 60元 换购价: 26元

兑换券