

# 东风日产发布全新服务品牌

岁末倾情回馈 150 万车主

1月24日,在“东风日产2010辉煌盛典”现场,东风日产总经理大谷俊明、东风日产副总经理任勇共同发布了全新的服务品牌——“感心服务”。该品牌秉承东风日产“技术日产·人·车·生活”的主张,在“舒心驾驶、放心品质、感心服务”的NISSAN三维价值体系之下,以“专业专注全心全程”的服务理念为核心,为消费者提供贯穿从买车、用车到换车的系统化专业服务,让消费者真正感受到放心、安心、省心的全程专业服务。

晚会现场,以“辉煌庆典”为主题的活动和表演,展现了东风日产2009“强势品牌年”产品力、品牌力的大幅提升和取得的良好业绩。2009年,东风日产全

年销量总计达到518,968台,同比增幅48%,在保持均衡、持续稳健发展的基础上,成为华南最大车企、日系合资品牌第一车企。

在“合铸成就·辉映梦想”主题下面向所有现有车主进行的4000万抽奖活动在晚会现场火热上演。此次大型抽奖活动,是“感心服务”的又一次延伸,体现了东风日产对消费者的价值关爱,进一步提升了用户的品牌忠诚度。回首2009年,东风日产大放异彩,在市场业绩和品牌提升上获得了“双丰收”,重磅推出“感心服务”品牌,以及系列车主回馈活动,是东风日产一贯以满足消费者需求为己任的服务理念的集中体现,也深刻诠释了“技术日产·人·车·生活”的品牌理念。 汪庭竹



## 全天候跑车 试驾法拉利 California



每一部法拉利跑车都是为了提供纯粹而极致的驾驶体验而制造的,而随着首部硬顶敞篷跑车California的上市,法拉利进一步丰富了其涵盖GT跑车与运动型跑车的产品线。在2010年初始之际,法拉利California都市驾驭体验活动在上海纵情上演,将最极致的驾驶体验与最浪漫的激情完美融合。

作为一款极其适合日常驾驶而又不失赛道血统的超级跑车,法拉利California的创作灵感来源于法拉利历史上一款经典名车1957年版250 California,这款车一经发布即引起轰动。秉承豪华跑车的高贵传统,California能满足最挑剔客户的期望,提供无与伦比的使用灵活性和车内舒适性。充分运用空气动力学原理打造的车身与流畅的线条充满美学时尚感。全新的中前置直喷V8发动机提供最高310km/h的澎湃速度,0~

100km/h的加速在4秒以内即可完成。而硬顶敞篷更可在14秒内完成开合,让驾驭者体验激情狂奔之后又充分享受敞篷的自由与乐趣。

法拉利California的设计师们在设计之初就制定了一个明确而雄心勃勃的目标:创造一款没有使用限制的全天候GT跑车。它能进行完美的运动型驾驶,同时也适合长途旅行和城市日常驾驶。法拉利California采用创新的“2+”概念,除了宽敞舒适的前排座位设计之外,座椅的后面还带有一个宽敞的可用空间,能够轻松乘坐两名儿童。法拉利也首次采用可折叠后部靠背设计,后部位置的长形搁板打开,足以容纳两个旅行箱或轻便高尔夫球袋。即便是在车顶收起的状态下行李箱空间还有240升,其超凡的使用灵活性足以满足车主各种的空间需求。

沈宁 图/文

## “激扬驰抵” 2010 MDX 举办冰雪试驾会

2010年1月18日-24日,豪华车品牌Acura在长春举行了“2010 MDX 激扬驰抵”媒体冰雪试驾体验会。在冰封的净月潭湖面上,2010 MDX凭借其更加优化升级的SH-AWD(超级四轮驱动自由控制系统)、强大的3.7升V6 VTEC发动机和全新的6速手自一体变速箱带给每一位试驾体验者卓越的操控感受,并展现出应对冰雪路面的优越性能。

来自全国的媒体记者驾驶2010 MDX在冰封的净月潭湖面上进行了蛇形绕桩和紧急变线等项目测试。在摩擦系数极低的冰雪湖面上,SH-AWD(超级四轮驱动自由控制系统)等核心技术让2010 MDX

无与伦比的驾控性能得以完美展现。SH-AWD通过电子智能控制,实现了动力在四个车轮之间的最佳分配,其前两轮最高可分配到发动机90%的动力,后两轮最高可分配到70%的动力,这套四驱系统使MDX的每个车轮都可以发挥最大的抓地力性能。对于驾驶者来说,SH-AWD最大的优势是极大地提高了车辆的极限稳定性和转向精确性,换句话说就是驾驶起来更有乐趣、更安全。在试驾过程中,Acura只为MDX试驾车装配了标准的常规四季轮胎,即便如此,也完全没发生在冰雪路况下常见的打滑现象。

2010 MDX已于1月15日正式上市销售,两种配置选择的建议零售价格分别为标准版81万元人民币、舒适版85万元人民币。2010 MDX还专门针对中国市场

开发了一系列智能豪华配置,包括车载蓝牙免提通话系统、方向盘桨式换挡拨片,以及电动折叠后视镜等等。 沈宁 图/文



### 福特经典全顺Transit

承载梦想·相伴前行



经典全顺最高优惠  
**5000元**

### 经典超值特惠,更显行家之选

短轴6座中顶多功能车  
震撼特惠价**11.99**万元



**10大**  
安全设计

**500万**  
量级销量

**7.0L**  
百公里油耗

**40年**  
品质信赖

**11.5m<sup>3</sup>**  
超大储物空间



江铃汽车股份有限公司 荣誉出品

咨询服务电话:8008691099 4008801099 网址:www.jmc.com.cn

● 心之选	短轴6座中顶多功能车	11.99万元
● 动心之选	长轴6座中顶多功能车	12.99万元
● 安心之选	长轴8座中顶多功能车	13.99万元
● 健心之选	长轴10座中顶多功能车	14.99万元
● 心之选	长轴6座高顶多功能车	12.99万元
● 动心之选	长轴8座高顶多功能车	13.99万元
● 安心之选	长轴10座高顶多功能车	14.99万元
● 健心之选	长轴12座高顶多功能车	15.99万元
南京神龙	南京市雨花台区雨花大街1号	025-52055666/025-52055666
南京威蓝		025-52241138/025-52241279
南京吉源		025-52241066
南京江诚		025-52551125/025-52551040
无锡正茂		
无锡市太湖国际商务楼11层1101室	0510-85410000	
常州江菱		0510-85410000
常州江菱	常州市新北区龙凤路8号	0510-85410000
苏州江菱		0512-62221177
苏州江菱	苏州市吴江区震泽镇震泽大道100号	0512-62221177
宁波宝丰		0512-62221177
宁波市江东区东阳街100号	0512-62221177	
上海利通		021-52352866
上海利通	上海市浦东新区金桥镇金桥路1000号	021-52352866
南京江林		025-52241066
南京江林	南京市玄武区玄武湖公园东门南100米	025-52241066
昆山昌锐		0512-52657777
昆山昌锐	昆山市玉山镇玉山大街503号	0512-52657777
南通江通		0513-88030333
南通江通	南通市崇川区工农路1号	0513-88030333
盐城海通		0515-86611722
盐城海通	盐城市亭湖区解放南路188号	0515-86611722

## 周年庆典鉴证精品微车 开瑞开创微车全新时代

1月23日至25日,“开瑞一周年,成长有您伴——开瑞微车品牌周年庆典”在四川成都举行。

2009年以来,开瑞微车各主力车型——轿车化微客优雅、销售冠军优优、宜商宜家的优派在市场上可谓供不应求。而且自诞生短短一年来,取得了优雅高端微客市场占有率第一、优优销量增长率第一等诸多喜人业绩,铸就了“开瑞微车、精品微车”的高端品牌形象,成为微车行业的一匹黑马。作为国人的自主品牌,开瑞微车能取得如此成就,是可喜可贺的。无论2009年开瑞微车齐聚车展叱咤申城,还是同年由中国汽车报主办“2009年畅销车型”评选中,开瑞优优摘得年度精品畅销车型桂冠,以及“中国汽车风云榜”上,优优凭借不俗设计、均衡动力、轿车级保养等优秀性价比得到了行业专家的一致首肯——这些,都说明开瑞微车始终以市场需求为导向,不断推陈出新。

开瑞微车一直以“微车精品”为定位,改变了消费者对微车行业一直以来“低端”的形象认识。以开瑞优优为例,它树立了动力新标准、品质新标准、安全新标准三大微车行业新标准,这标志着微车行业品质标准进入了一个全新时代,从此开瑞微车与低质、廉价、性能不稳的微车传统形象彻底划清界限。

付蕾

## 江苏天奥 未满周岁月销奥迪破百

1月22日,位于南京江宁区东麒路汽车4S园区1号的江苏首家标准18展位奥迪城市展厅——江苏天奥,迎来了它第一年收获欢庆的日子。

在2009年全国车市井喷的这一年里,江苏天奥经过7个月的经营,公司管理逐渐完善,重点岗位人员均到位,新团队已熟练掌握奥迪标准核心流程的规范执行。更灵活的市场营销活动、价格策略及服务方案,使得江苏天奥从开业至今,月销售汽车突破100辆,实现销售额1亿5千万元;在售后方面,月维修产值已突破160万元。

作为江苏首家高标准的奥迪城市展厅,江苏天奥不仅拥有全新的透明车间服务系统,独有的R8举升设备及生产工具等硬件优势,更注重增强服务品质,关注用户体验的休息区设置,2009年CSS、CSI及用户满意度位于全国前列的优秀成绩,都使得江苏天奥在销售以及售后的服务中获得了广泛的好评。

汪庭竹