

# 质量好、工期快、服务多、花钱省 家庭装修迈入3C时代

如果你对3C的认识还局限于电子行业,那就有些落伍了!从今年开始,3C已正式进军家装行业。据首个提出3C概念的南京面对面装饰公司总裁童铭介绍,家装业的3C全称是3C集成家居,意思是为消费者提供成品化、工厂化、产业化的家装服务,3C集成家居的最大优势就在于质量好、工期快、服务多、花钱省。

## 你家的装修3C了吗

童铭介绍,3C的全称是3C集成家居,就是为消费者提供成品化、工厂化、产业化的家装服务。“成品化”是指不再为消费者提供“家装半成品”,而要通过施工专业化的服务和材料配套为消费者提供装饰一新的家。“工厂化”是指用制造质量取代传统手工质量,逐步用工厂机器化生产的产品取代传统手工制作产品,这样才能确保产品精细,质量稳定。“产业化”则是通过流程化、装配化的生产管理,将家装传统手工业者转换为产业工人,通过规模化运作提高质量降低成本。由此,便可以真正让家装实现质量好、工期快、服务多、花钱省。

## 3C引领第四代家装

“在上海、北京、广州、香港等城市,已经有不少家装服务供应商以这种模式为业主提供服务。”童铭说,前不久南京市装饰行业管理办公室组织了南京一部分家装企业去武汉考察市场,武汉的嘉禾装饰就已经在提供这种服务了。

如果以不同的家装模式来

区分家装行业的发展历程,3C可以算是第四代家装了。南京知名家装专业人士分析指出:第一代家装,就是包清工+材料自购,那个时候家装市场上还没有诞生真正的正规家装公司,行业内也无任何标准和规范;半包+推荐主材是第二代家装,那时,已经有一部分品牌家装企业了,它们大多采用项目分包制;第三代家装是目前很多家装公司在提倡的完整家居,也就是全包,这不仅促进了标准化流程的建立,也极大程度上方便了消费者;而3C集成家居,可谓第四代家装,相较第三代家装,3C集成家居更强调部件成品化、工厂化,施工专业化、装配化,管理产业化。

## 3C的未来不可估量

据童铭介绍,除了之前介绍的好处,3C集成家居的最明显特点是是由材料商安排专业施工人为消费者提供服务。“由于各材料商对各自的材料特点更加了解,由他们培训、提供的专业施工服务能让产品呈现最佳效果。”

而事实上,随着分工的专业化、细致化,家装中的不少施工服务的提供方都由家装公司变

成了产品提供方,比如橱柜、地板等。多年来的市场发展证明,这种模式也极大地提升了客户满意度。“我们接下来要做的就是让部分瓷砖和油漆、乳胶漆品牌提供配套的施工服务。”

童铭向记者透露,为了确保工人的服务质量,他们还将开设“师傅·家”这一高级技术工人培训基地,并将成立家装职业技能认证中心。

## »相关链接

### 面对面11店升级开业

在提出3C集成家居概念的同时,面对面装饰3C家居旗舰店也将盛大开业。与此同时,南京6大设计师楼,镇江丁卯店,武汉光谷、汉阳店,合肥海顿店等11店将同时重装升级试营业。

届时,面对面将为年终签约客户提供终极奖励计划——“年终奖”。电话报名预约即可现场领取丰厚“年货”一份,年终签约客户享受工程、主材双88折终极优惠。活动期间,面对面联盟材料商将推出特价产品、套餐促销等更多终极优惠。同时作出价格保障承诺,多退少不补。

## »活动贴士

活动时间:2010年1月30日~31日 9:30~17:00

活动地点:玄武门南京规划建设展览馆一楼(原江苏展览馆) 快报记者 王燕

# 宜家让我美美地睡了一觉

1月22日、23日,宜家南京商场推出的“舒适睡眠体验活动”,让24位体验者率先体验了一把舒适睡眠。

## 幸运儿免费住宜家

据了解,宜家从众多报名者中最终筛选出24位幸运儿,分成两组分别在1月22日和23日,一起入住宜家11个风格迥异的样板间。宜家的睡眠专家介绍,每个人的身高、体重、体质、睡姿各不相同,因此也就需要不同的床垫、枕头和各类床上用品。在为这些体验者分配样板间时,宜家先期已经对体验者的各项特征做过调查,根据他们的需要为他们搭配了最适合的床具。

体验者苏小姐告诉记者,她身高170厘米,体重55公斤,容易出汗,习惯侧睡。宜家的睡眠专家为她推荐的是一款中等偏软的床垫、一个侧卧枕和透气性非常好的被子。睡眠专家解释道:“一般来说,体重偏重的人要选择硬床垫,体重较轻的人要选择软床垫。侧睡、躺睡和趴睡,所需的枕头的厚度依次降低。”

## 适合自己才是好的

宜家睡眠专家说,很多人嫌睡得不好,就是因为对床具的认识存在误区,只有最适合自己的床具,



宜家床垫提供25年品质保证

才能带来舒适的睡眠。

想知道现在的床垫是否适合自己吗?告诉你一个简单的测试方法。侧躺在床上,使脊椎呈一条直线,然后让一个朋友试着将手从你的腰间穿过。如果他能很轻松就将手从你的腰和床垫之间穿过,说明你的床垫过硬;如果他要非常费劲才能将手从你的腰和床垫间穿过,说明你的床垫过软;如果他刚刚好能将手从你的腰间穿过,说明你的床垫是适合的。

宜家睡眠专家介绍,目前,宜家可以为你提供20多种床垫、30多种枕头和40多种被子,能够为不同特征的人群找到他们的舒适睡眠。宜家的床垫对材料和工艺方面的缺陷提供25年品质保证。

快报记者 童婷婷

# 免费家装直通车周末发车

岁末将近,为让装修业主们集中参观精彩样板房,本周直通车将开通两日(周六、周日)。预约专线:85881977,或短信报名13815892572岳小姐。

发车时间及地点:  
8:40 华侨路申银万国证券大门口;  
8:40 长乐路好又多超市对面

(箍桶巷口);

8:50 山西路青春剧场前16路公交车站(布料城对面);  
8:50 南京报业大厦门口(龙蟠中路223号金润发西对面);  
8:50 龙江小区金润发正门入口处;  
9:00 张府园3号地铁出口右走苏果超市旁(80、82路公交站);  
9:10 水西门原建邺区政府门口。

**现代快报** EXPO CHINA 红星·美凯龙 MACALLINE 2010年上海世博会合作伙伴

# 2010南京首届 [家装·家居·家电] 跨界采购会

活动时间 | 1.30 六 - 31 日 活动地址 | 红星·美凯龙卡子门商场



**9家品牌家装公司年底红星聚“惠”，跨界放“价”，最高让利5万元**  
东易日盛装饰、中保龙装饰、钟凯丽装饰、亚光亚装饰、新爱华装饰、元洲装饰、松泉装饰、我乐装饰、欧宝装饰齐聚红星美凯龙，200多位设计师同台献技，进行户型设计解析，1000多套设计方案任您挑选，大户型、别墅设计工作室大师闪亮登场，接受咨询，经典户型设计发布。

**红星美凯龙2000余款家具、建材、家饰、灯饰上演“年终盛惠价”**  
活动期间，红星美凯龙众多一线品牌共推出2000余款特价商品，最大幅度优惠让利给消费者，折扣创年度最低，业主除可享有各商家赠送的礼品，还可参与红星幸运大抽奖活动，20台品牌电磁炉、40台按摩器，更有10万元家电提货卡及万元大礼惊喜等着您。

**来就送“福”送“红包”送“好运”**  
活动期间您只要通过热线报名，凭报名签到到现场即免费参与进门送“福”送“红包”活动，更多好运等着您。

**征集50套虎年跨界精装样板房**  
前50位签单装修业主送装修大礼包，送家电，快报“居家我能帮”专家组帮您扮家更省心，全程跟踪服务。

**免费乘坐直通车直达活动现场**  
拨打直通车热线85881977报名，免费办理《现代快报》团购采集卡，凭卡可享受年度最大折扣优惠及多项服务。  
发车时间：元月30日、31日上午9:00 下午1:30  
发车线路：①城东线 ②城中线 ③城西线 ④中华门线(欢迎业主提前报名预留座位)

**报名热线：96060/51524806/82266666** 网络报名：<http://b1065559.xici.net>  
本次活动最终解释权归主办方所有

地址：卡子门大街29号[宜家以南] 电话：025-8226 6666 江苏省家具建材1号店