

家居卖场送你《阿凡达》



临近春节,各大家居卖场不再似以前一样一窝蜂地忙着促销,而是各自做起了不同的盘算。据记者了解,金陵国际家居、家居乐建材超市已经暂时歇业,进行店内升级,为来年的开业“修炼内功”。红太阳家居·华东MALL、石林家乐家等卖场则还是决心将促销进行到底,直到1月底,消费者想买建材、买家具,还可以到这几家卖场享受到不小的促销优惠。

送最火热的《阿凡达》

连日来,随着电影《阿凡达》在各大院线的热映,追看这部3D大片成了潮流之举。红太阳家居顺势而动,利用《阿凡达》做起了促销。红太阳家居相关负责人介绍,消费者1月16日~1月31日在红太阳家居购买家具、建材满1500元即送《阿凡达》电影票兑换券2张。

除此之外,从1月15日~1月31日,红太阳家居·华东MALL店将举办家具、软饰年货优惠促销活动。消费者购买家具凭500元现金可换购1050元家具现金券,1000元现金可换购

2100元家具现金券。活动期间,红太阳华东MALL还将举办整点抽奖活动,消费满1000元即可参加抽奖。其中,一等奖为42英寸液晶彩电。“今年春节要到2月中旬,所以我们不会放弃年底的市场。也许选择在年底扮家的消费者不会太多,但我们也不会放弃的。”

利用淡季来“练内功”

与红太阳家居的营销观念不同,新利华集团旗下的金陵国际家居和家居乐建材超市,选择在1月中旬后暂时歇业,对产品的更迭、摊位的布置进行调整。新利华集团企划部总监韩文告诉记者,

建材市场与家具市场不同,1月后,家装工地都陆续停工了,装修工人都开始放假了,选择在这个时候买家装材料的消费者很少,他们选择在这个时候“修炼内功”,就是利用淡季消费者最少的时机,对商场内部的一些需要改进的地方进行调整。“我们何不将自己调整到最佳状态,去迎接新一年的市场呢?”

金盛国际家居企划部经理告诉记者,虽然离商场春节放假的日子还有一段时间,但最近他们也不准备开展大型的促销活动了。“有个别商会会自主做一些促销活动,但以商场名义做的活动暂时不做了。”快报记者 董婷婷

给房子穿“保暖衣”

日前,家住钟山花园城的岳先生打进快报居家“我能帮”热线,向记者咨询说,他家里安装的锅炉和散热器都是进口货,质量、性能较过硬。这几天气温较冷,但启用时供暖温度却迟迟升不上来,不知什么缘故?就这一问题,“我能帮”记者邀请南京迪普冷暖专家到现场进行诊断。

在岳先生家中,迪普冷暖工程师俞凯巡查了供暖系统和户型后表示,问题出在房屋结构上。由于岳先生房子的主、次卧室都是落地大飘窗,玻璃是单层的,窗帘也是薄薄的一层,热量很容易从窗子跑掉。特别是入户门,密封条已老化脱落了,会使热量流失。另外,开放的阳台与客厅相通,虽说增加居室面积,但也无形中增大了供暖面积。建议在客厅与阳台之间做一道推拉门,冬季关起门可以提升室内温度,减少热能消耗。俞凯还指出,岳先生家是十年前的房子,墙壁没有保温层,也会“偷走”不少热量,有条件可以给室内墙体“穿”上壁纸等保温材料,既美观又节能。瓷砖地面也会吸收不少热量,能垫些地毯会有不一样的保温效果。在不影响层高的前提下,天花板再做个简单的吊顶,吊顶石膏板上放置保温材料,热量就不会跑到楼上人家。“总之,岳先生家在不进行家装大改动的情况下,给房子穿上“保暖衣”,供暖效果便立竿见影。”俞凯说。

本期主持 快报记者 陈勇民

中宇携手高仪开拓江苏市场

2010年1月7日~10日,中宇卫浴全国经销商大会在福建泉州隆重召开。记者在大会现场了解到,在新的一年里,中宇将以江苏等几个省份为重点市场,而中宇与高仪的合作品牌“中宇&高仪”也会在3月份左右上市。

在刚刚过去的2009年,中宇卫浴的一举一动格外引人关注,一是邀请跳水明星郭晶晶为其形象代言人,二是与国际知名卫浴品牌高仪建立战略合作关系。中宇卫浴营销副总监林文武说:“中宇与高仪的合作主要表

现在四个方面:高仪出资3000万欧元,成为中宇的战略投资者;二是中宇成为高仪在中国地区的总代理,代理高仪的所有产品;三是高仪代理中宇在远东、亚太区域的市场;四是双方人才交流、客户资源方面的合作。”

对于江苏市场,林文武表达了更深的期待。“江苏、河南、山东等省份将作为我们的样板市场,特别是江苏,购买力强、需求旺盛,中宇在江苏省的销售业绩一直很好。在2010年,中宇会加强对江苏区域的开拓。”

快报记者 董婷婷

冠军联盟举办设计师高峰论坛

1月13日下午,2010南京冠军联盟设计师高峰论坛在向阳渔港江东北路店隆重举行。中国著名室内设计大师罗思敏、中国玻化砖之父陈克俭现场授课,并现场发布了2010家装设计潮流和国际流行趋势,冠军联盟各成员商家也联合推出2010年新品。

2009年4月23日,国内家居六大龙头品牌—欧派厨柜、东鹏陶瓷·洁具、雷士照明、红苹果家具、大自然地板和美的中央空调携手成立冠军联盟,六大品牌整合了各

自优势,相互促进、快速发展,致力于为消费者提供高品质、高性价比的家居一体化解决方案。此次2010南京冠军联盟设计师高峰论坛聚集了南京家装界的设计精英,他们和冠军联盟都是各自行业内的佼佼者,未来将在品牌营销、客户服务等方面强强联手,共同推动家居行业的发展,为广大南京消费者带来更多更好的产品,帮助消费者用更小的花费享受更高品质的生活。

快报记者 袁阳



中国家装最具影响力企业
全国住宅装饰装修行业百强企业
全国住宅装饰装修行业知名品牌企业
全国住宅装饰装修行业质量、服务、诚信五星级企业

热烈祝贺
钟凯丽装饰荣获2009全国住宅装饰装修行业质量、服务、诚信
五星级企业

★★★★★
盛誉·丰碑

钟凯丽装饰连续四年荣获中国建筑装饰行业协会颁发的至高奖项:
2006年“中国家装最具影响力企业”
2007年“全国住宅装饰装修行业百强企业”
2008年“全国住宅装饰装修行业知名品牌企业”
2009年“全国住宅装饰装修行业质量、服务、诚信五星级企业”

跨年度样板工程征集——优惠力度空前

☆☆部分优惠方案☆☆

凡在2010年1月1日至2月12日期间,在钟凯丽装饰公司签订合同并交纳一期款的客户,均可视为跨年度工程,将享受如下优惠:

详情店面咨询

1. 管理费全免 2. 家具(含橱柜、家具和移门)八五折特惠 3. 赠送3000元主材大礼包..... 更多惊喜等着您

享受以上优惠政策的客户其工程直接费必须达到三万元以上,凡工程直接费低于三万元的客户不得享受任何优惠。

本活动最终解释权归钟凯丽装饰所有

■ 国贸设计院: 中山东路18号国际贸易中心28楼03室 电话: 84720500 84720600
■ 六段工作室: 中山东路18号国际贸易中心28楼C2室 电话: 84788936 84788934
■ 大裁工作室: 中山东路18号国际贸易中心28楼C5室 电话: 84720741 84720742
■ 山西路分公司: 山西路8号金山大厦A幢1709室 电话: 83248126 83248864

■ 城东分公司: 石门坎墓园10幢1楼107号(石林广场东侧) 电话: 84651655 84651699
■ 江宁分公司: 江宁东山镇招商街95号(苏宁金箔路店后面) 电话: 52192338 51190441
■ 大厂分公司: 六合区大厂新华路332号 电话: 57061311 57061411