

歹徒借买房为名绑架房主

以买房之名,在看房时将房主绑架,向其亲属索要赎金5万元,并将房主四肢捆绑扔在荒无人烟的破旧危房中;

以亲戚之名,将小学生带走后绑架至深山,扔在冰冷的水坑中,随后向其母亲索要赎金5万元。经过讨价还价,降至2万元,甚至7000元……

“2009·9·12”佳木斯恶性抢劫绑架案和“2009·11·4”双鸭山绑架架儿童案在当地可谓妇孺皆知。近日,记者在黑龙江省佳木斯市公安局见到了制造这两起案件的3名犯罪嫌疑人。

“体格好,干活不行;脑瓜聪明,养家不行;想靠歪门邪道挣钱,都是惯犯。”这是办案民警对3名犯罪嫌疑人的评价。

在采访中,记者发现,3名犯罪嫌疑人的人生轨迹极为相似——均为单亲家庭,成长过程中都遭遇过坎坷,都曾被判刑入狱……

不思悔改 3人“重操旧业”

采访中,马超给记者留下了深刻的印象——思维敏捷,谈话富有煽动性,虽然只有24岁,但年纪最小的他却是团伙的核心人物。可以说,被害人的命运,都紧紧地攥在他的手掌心里。马超告诉记者,他从小是一名孤儿,自从收养自己的父亲去世后,再次沦为孤儿。

据办案人员介绍,马超和另两名同伙徐世光、李静全相识于监狱,3人此前全都是罪行累累:2003年马超因绑架罪被判处有期徒刑8年,2009年7月刑满释放;25岁的徐世光因抢劫罪有着3年多的铁窗生涯;年纪最大的李静全,今年30岁,1997年他用投毒的方式将妻子杀害,2009年4月刑满释放。

重获自由之后,3人齐聚鹤岗。据了解,他们也曾规规矩矩,起早贪黑地干过一段力气活。但是面对如此辛苦只能换来每天

60元的报酬,不甘心的马超等人开始谋划新的发财之路。

经过一番商讨,3人决定“重操旧业”,绑架“致富”。马超最终将佳木斯定为理想的作案地点。

随后,按照马超传授的反侦查“经验”,3人分头踩点、寻找作案目标,并准备了作案工具……

“友谊小区有一套毛坯住宅急售……”不久,佳木斯街面上的一则售房小广告进入了马超的视线。

小试牛刀 入室绑架架皇而逃

2009年9月12日上午9时,张贴售房广告的女房主胡美娜接到了一个陌生男子的电话:“大姐,我要看房子。”

听到有人要看房,急于将房屋出售的胡美娜就匆匆地赶到友谊小区,找到小区丈夫李波打开单元房门。就这样,居心叵测的马超等3人堂而皇之地进入了房屋。

“哎呀……”伴随着房门的关闭,胡美娜一声尖叫。只见李静全

不慌不忙地从随身携带的口袋中掏出尖刀等作案工具,分发给其他两个人。一把明晃晃的尖刀随即顶在了胡美娜的脖子上。

“我啥也没看见。”就在室内惊心动魄、千钧一发之时,丈夫李波推门而进。原来,李波一直跟在胡美娜等人的后面,听到屋里声音不对,以为有小偷,但是他万万没有想到,站在自己面前的竟然是这样一伙凶残的绑架者。

“计划中没有你,后捡的,进来吧。”绑匪用尖刀逼住李波,一把将其揪进了屋子。

“我是打更的。”李波说道。

“你老实给我蹲下,别吱声!”马超把尖刀架到李波的脖子上,伸手抢走李波身上的手机,威胁道,“我知道你是打更的,怕你报警。”

“赶快把钱拿出来!家里有多少钱?”马超接过胡美娜递过来的挎包,翻开一看,里面仅有250元现金,4张银行卡。

“我们就是图财,不配合就灭口。密码是多少?”马超一边挥舞着尖刀一边威胁道。

大约一个小时后,李静全取钱回来:“两个卡里总共有4400元。”

紧接着,马超等人强迫李波灌下了一瓶半白酒,之后将李波的手脚和嘴巴用胶带纸捆得结实结实。

不满足于这区区4400元“收获”的绑匪没有就此收手,而是打车将胡美娜转移到了事先踩好点的一处偏僻废弃楼房内。

其间,绑匪威胁胡美娜找亲属们“借钱”,交赎金。最后,胡美娜给自己的丈夫拨打电话说:“哥,我着急用钱,我告诉你两个卡号,每个卡里各存1.5万元。等完事后,再告诉你借钱原因。”

“我妻子被绑架了。”隐约感觉到妻子暗示的丈夫放下电话后,立即拨打了110报警。

此后,胡美娜又来电话催促:“快张罗钱,一个小时后把钱打进卡里。”

“你家肯定报警了!”眼看指针越来越接近下午4时,越来越焦躁的马超一把从胡美娜手中夺回了手机。

经过一番商量,3个绑匪决定走为上计,他们把胡美娜拽到楼下一个四面透风的房间,用胶带纸将她的手脚、嘴巴全部缠上,捆绑在一个水泥柱子上,随即逃离了犯罪现场。与此同时,110接警后快速反应,成功地解救两名被绑架的被害人。

“当我们找到胡美娜时,只看到她一个人被绑在石柱上,犯罪嫌疑人已经不见踪影。”

铤而走险 5万赎金7000元“成交”

“现在是公安局严打期,咱们不能在大城市呆了。”蛰伏多日,3个绑匪口袋渐渐干瘪,他们最后决定去双鸭山市,再次铤而走险。

这次,他们将绑架目标放在小学生身上。2009年11月4日中午时分,马超等人来到双鸭山市集贤县一所小学校门前,发现独行的小学生李明翔。

“你认不认识冯天枫?”马超随即走了过去,顺口编了个假名问道。

李明翔站着没动:“认识,是我表哥。”

“他欠我的钱,那你跟我们走吧。”对于这样的巧合,3个绑匪欣喜不已,随即“将计就计”地带

走了小男孩。到了街巷的隐蔽处,3人用手将李明翔的嘴捂住,架住胳膊,消失在街尾。

下午1时59分,李明翔的母亲接到了绑匪的电话:“你儿子在我手里,给我准备5万元钱。”

李明翔母亲冯燕艳心惊肉跳,急满口应承:“好好,我给你们筹钱。”

马超说:“少于2万元不行,我还有一帮兄弟要养活。”

“我手里就有现金7000元,其他钱等我老公回来再想办法。”冯燕艳恳求道。

“7000就7000,赶紧打进我的银行卡里。”马超用手机短信把银行卡号发给冯燕艳。

“我儿子被人绑架了。”收到信息后,冯燕艳跌跌撞撞跑进了当地公安局。

“你敢报警,就撕票。”在公安局期间,冯燕艳再次接到了马超的恐吓电话。

然而,就在众人都认为马超仍在双鸭山时,其乘坐的长途客车已经驶达佳木斯市。原来,狡猾的绑匪在自作聪明地和警方玩障眼法,企图转移侦查视线。马超叫两个同伙负责就地看管小学生,自己则

流窜到佳木斯异地取款,同时他用两部手机电话对接在一起进行“三方”通话,造成他人在双鸭山市集贤县当地的假象。

“喂喂……”当马超喜洋洋地给两个同伙打电话联络,准备继续发号施令时,对方电话却始终无人接听——徐世光、李静全在双鸭山落网。

“别动,警察!”正当马超百般焦急之际,佳木斯警方出现了。3名绑匪就此全部落网。据《法制日报》

如何省钱、省心、省力做高品质家装?

高品质家装设计全能 “惠”

历史演进,装修观念也在悄悄发生着改变:软装,整体家居,私人定制……家装已经从最初的零装修到有饰无装,到追求豪华装修,再到回归简约,重设计,求个性,讲环保。

从某种意义上讲,和歌曲、服装这些生活中的元素一样,家装也是一种流行。每隔一段时间,家装行业就更迭变换出另一种风格。在经历过奢华和简约两种家装风格的洗礼后,人们开始期待拥有环保而具有高品质的家居环境。



现代家居高品质家装会员全程征集中…… 120平米精装全包78000元 年度钜献 直减10000元

报名热线
86538051

享——高品质家装

一说到高品质家装,很多人会把它跟高价格联系起来,其实这是一个误区,高品质家居指的是集2010年最新的设计理念、高水准的工艺、超顶级的材料、完善的售后服务和实惠的价格共同组成,缺一不可。好的家装不仅设计、质量一流,在价格上也应该是实实在在的贴心为消费者考虑,旨在用最实惠的价格为顾客营造一个充满温馨的高品质家居新境界,让消费者说好,让大家满意。

本次高品质家装活动特别聘请设计专家解读高品质装修要领,到设计咨询、发布2010年最新的设计理念、现场品鉴家居文化理念,让后期装修需求消费者能够获取更多家装设计的灵感,对装修工程来说,品质设计是前

提,品质施工是保证,施工工艺繁杂,细致又无标准可参照,大多数业主对施工工艺优劣无法判断。“游击队”和“半包”,家装公司在往往利用消费者这一“盲点”,在竣工过后再玩“手脚”。那么本次高品质家装活动将凭借高端家居品牌对家居装修工艺和质量严格把控,为您提供剖析高品质家装与劣质家装的区别。

有些业主装修后发现,一样的房子,装修完看起来也差不多,为什么有的就便宜,有的贵呢?本次高品质家装活动将特邀设计师专家教授为您讲解,并现场教您如何鉴别环保材料,如何验收装修质量等等。

惠——年度钜献 直减10000元

一些业主在选择装修公司时过于轻信一些劣质装修公司宣传的低廉价格,结果却不得不赔进大额礼金的遗憾,盲目的签订装修合同,装修时才发现等待自己的竟名目繁多的增项,

所花的钱一点也不少。有的装修公司还在装修过程中,设法不断变更图纸,增加装修内容,变相增加装修成本,利用劣质材料降低成本,消费者发现以前所得到的礼品和材料等只不过是羊毛出在羊身上。而本次高品质家装活动将以实实在在的超低价格优惠面对广大消费者,不但折扣和礼品作为吸引消费者的方式,而是在保证装修质量和环保材料的基础上,现场给业主减10000元现金(5000元主材+5000元工费),把真正的实惠用在装修的每个工程上,让消费者切实感受到不虚的高品质家装。

节省顾客的每一分钱是本次高品质家装活动的宗旨,调查发现,其实只要有微薄的二手现金就能省下不少钱,还不影响装修效果和品质,以上所有的房子在近几年大修装修过,那么前一次装修的哪些东西可以再利用又不影响使用?电线需要全部换掉吗?水管是否真的有必要重铺?这些问题困扰着消费者在装修前可以由设计师为您解答好

体规划,对整个房子的装修项目进行了解认真检测之后,在保证原有价值的装修的基础上,融入时尚2010年最新的设计理念,一定能创造出实惠又满意的品质家装。

50张现代家居高品质 家装会员卡限量发售

无论您是否准备现在装修的新业主,还是准备2010年收房的准业主,凡亲临高品质家装活动现场的业主均可到会场办理“现代家居高品质家装会员卡”一张,拥有家装会员卡的业主,可优先参加快报《居家》组织的各项活动,优先享受《居家》提供的质量跟踪服务。另外,持卡人还可享受免费上门检测、免费家装顾问服务,以及优惠检测室内空气品质等服务。有装修需求的业主们,马上拿起您手中的优惠券,于1月15日—17日起亲自来西大街209-2号感受高品质家装文化吧!



设计理念:崇尚自然、注重文化、突出个性,设计风格求变、创新、独特!营造以人为本的生活化、个性化、艺术化的家居空间。

作品:万科金色家园,天正滨江,金马国际(跃层),山水风华别墅,奥园清逸别墅,玛斯兰德别墅,梅天娱乐会所,永和豆浆国际连锁,重庆蜀中香火锅店(南京店)等。

毕业院校:同济大学美术学院环艺系研修

从业时间:8年



朱学安 首席设计师
中国高级室内建筑师

设计理念:一个家的设计,已经不是依靠高档材料堆砌出来的那么简单了,怎样运用专业的设计眼光来对待家居空间的策划,体现一种独特的文化氛围,才是一个真正的高档装修的前提。

作品:瑞景文华(欧式),聚福园,长江之家,宝都听涛,万达华府西苑,苏宁千秋情缘,金马国际,明发滨江新城等。

毕业院校:2001年毕业于西南大学室内设计专业

从业时间:8年



戴艳 主任设计师
大型专家设计师

《现代家居》高品质家装征集活动

活动时间:1月15、16、17日(仅限3天)
活动地点:水西门大街209-2号(大士茶亭站)

全城征集 18套样板间
报名电话:86538051 / 86538052
短信报名:13814546162(24小时短信)