摆脱蜗居争做“数字原住民”

——荣威550车主访谈

销量是实力的体现，口碑则是销量的保证。在各大权威媒体评选中频频摘下“年度时尚车型” 奖项的荣威550，无疑是2009年中级车市的最大黑马。从2月份实现月销3000辆、3月份突破5000大关、7月开始步入7000台主流行列，一年内完成销量三级跳。近日，几位代表性车主的话语道出了荣威550热销背后的原因。

第一代“数字原住民”

谢某是一位年轻的80后车主，是厦门集美某高校学生，在收到父亲的生日大礼后，竟以低于市价2万元的价格转手，然后贴上自己的压岁钱兴致勃勃地买了荣威550。如此瞒天过海的行为让父亲很不理解，但小谢却笃定地有自己的想法：“我喜欢的是荣威‘数字轿车’的概念，也喜欢550科技人性化的配置，在我的朋友中间，我是第一个玩X-Box，第一个用iPhone，第一个开微博的，是无可争议的第一代数字原住民，我当然也会是第一个开荣威550的人，数字生活的魅力就是一旦你体验了就再不会回头！”

荣威550“兄妹连”

都是短发，都带点棕色的微卷，一样的腼腆，一样的笑意待人，如此多相似的这对表兄妹又都开着荣威550出现在我面前，让我不能不好奇他们的选车经历和用车生活。

总爱称自己的550为“小5”，比表妹先买车的陈佳伟说：“从去年4月，在北京车展上看到荣威550的那一刻起，我就被小5的流线型外观和数字化的内涵深深吸引住。无论是外形、空间、操控、动力、性价比都与我的期待不谋而合。自从有了购车念头后，选车、看车差不多耗了近两个月，但从发现小5到选择小5却只用了两个小时，可能这就是一见钟情吧。”

比起陈佳伟的一见倾心，表妹张丹的选择理由细致很多，也更显得理所当然：“除了荣威550的外观很靓丽时尚、很体面，它的数字化配置也很吸引人，家人的肯定，尤其是表哥的那辆车让我下了决心，现在我发现它的回头率确实非常高，朋友聚会同路大家都喜欢搭我的车。”

摆脱“蜗居”，开着550去“奋斗”

见到郑斌夫妇的第一眼就知道他们都是性格开朗、好打交道的人。这对80后夫妻特别选择了2009年9月9日购车，因为夫妻俩希望讨个天长地久的好彩头。据销售经理介绍，郑斌夫妇原本没有购车的打算，在市区购买好婚房后就想安心还贷款，过起“蜗居”般的生活。然而最终夫妻俩选择了自己的生活方式。“我们将房子买在了相对偏僻的宝山区，用多余的钱购买了荣威550。”郑斌解释说。

比起郑斌的理性，妻子王维显得更感性一点。“看蜗居了吗，最近特火。我不想像海萍那样完全失去生活乐趣，也不想像海藻一样失去真实的感情。虽然一样要背负贷款的压力，但是现在我们毕竟也是有房有车一族了。荣威550是我们一起看中的，我喜欢它时尚的外形，他喜欢数字化的概念。所以我们决定，就开着荣威550一起奋斗吧！”

快豹

南京东风雪铁龙C5正式交付

1月9日，东风雪铁龙南京蓝盾正式开始向用户交付C5，并在南京蓝盾东风雪铁龙4S店展厅举行了隆重的交付仪式。据了解，凭借“5维全价值领航”综合竞争力成为车市焦点的C5，还将致力于为用户打造“5S尊享服务体系”，从而提供更尊贵的汽车生活享受。

在交付现场，一位车主在谈及选择C5的原因时向记者表示：“C5无论是外观、配置、性能等方面都令我很满意。更值得一提的是，我平时喜欢带着家人出去游玩，而C5的静谧空间也能给我和我的家人安全感和舒适感。”

在C5正式交付的同时，东风雪铁龙也在网络建设和用户满意度方面进行了同步提升，并致力于为车主提供“5S尊享服务体系”——“沙龙式的服务环境”（Salon）、“系统的流程”（Systematic）、“诚挚的态度”（Sincere）、“科学的服务”（Sciential）、“满意的体验”（Satisfactory）。此5点服务体系通过简洁、人性化的内部布置，舒适、尊贵的内部环境为用户营造“沙龙式的服务环境”。

沈宁

月销过万CIVIC思域从容应对2010

2009年车市已然收官，在最后的12月里，CIVIC（思域）一举突破万辆大关，12月销量达到1.1万辆，全年销量超过9.2万辆。在购置税政策的不利影响下，CIVIC（思域）仅凭1.8L单一排量车型，依然取得这样的成绩，显得格外引人瞩目。在1.6L车型销量火爆的当下，CIVIC（思域）凭借强大产品力和营销力，获得了市场的认可。

对于这种现象，很多专家评价说这主要是因为消费者更趋理性，更看重产品的综合实力。CIVIC（思域）以其在“外形、内饰、动力、安全、油耗”五大方面的优势，打造了强大的产品力，使其足以傲视群雄，这也是CIVIC（思域）全年销量持续走高的关键因素。

据了解，当前“精致融汇 真情致谢”活动还在进行中，当前购车可获得原厂大礼包，给你的爱车全面升级，可不要错过这最后的机会。

车主投保有了渠道新选择

一直以来，在购买车险过程中代理通过返还手续费的方式“让利”车主是一种潜规则。但是，随着全国车险行业自律大潮的席卷，手续费返还的降价模式将成为传说。

在很多实行自律的城市，已有不少以前在4S店、保险中介中办理续保的车主，因传统渠道车险价格的上涨，打算通过电销直销渠道购买车险。“马上就要办理续保手续了，咨询了一大圈，结果发现：通过电销渠道购买车险，比在其它渠道投保，价格便宜了近几百元。但就是不知道接下来的理赔服务会不会也像车险价格打折一样，会大幅缩水呢？”一位已有3年驾龄的车主心存顾虑。

正是因此，更多的车主也开始关注车险公司的品牌效应及其提供的配套服务。据悉，首家拿到电销牌照的平安电销，早已覆盖了国内除西藏外的所有地区，单是配送机构平安就建设了39家二级机构、200多家三四级机构。同时，平安电销也在着手统一全国快递人员的服装及标识。客户若是对配送人员有怀疑，均可致电平安客服专线，通过保单上的投保账号，联系到当初受理业务的平安电销坐席人员，进一步查询保单上的详细信息。

33项升级 奔奔LOVE新品上市
奔奔Love经过改款，长宽高分别达到了3655×1650×1530mm。奔奔Love可以说在前、后保险杠、发动机罩、后行门等都进行了重新造型，外观更加运动时尚。奔奔Love搭用了1.3L发动机在变速箱上面进行了全面优化，25L油耗由从前的6.8L减小为6.6L。

瑞风--高性价比成常胜王道
目前市场上MPV产品的竞争不仅依赖品牌，也取决于包括外形、空间、性能、品质及价格等内的综合性价比的较量，瑞风车中高端MPV在这几年靠口碑，推出“一家亲”系列，一家亲车型在配置上一律为铝轮版，其通过性、节油性、性价比等面都更加贴近中小企业的用车需求，因此获得了中小企业用户的青睐。

万帮雪铁龙C5销售火爆
万帮雪铁龙C5集合了人气动感的外形、精准的操控、周到安全呵护等优势，被誉为“有史以来最令雪铁龙骄傲的产品”，其价格为17.68万元—25.88万元。从万帮雪铁龙4S店了解到目前C5销售异常火爆，其正加大发车流量，尽可能在春节前满足车市客户用车。营车地址：大川路158号 预约电话：52626865 买车均有精美礼品相赠

厦门金龙客车有限公司
厦门金龙旅行车有限公司
6126系列
天马行空—尽显灵动驰骋
（45-66座 适用于单位通勤车）
★国际领先：整车用板电泳、车身、底盘十年防锈、进口油漆
★国内唯一：通过客车安全要求最高的欧盟认证（WVTA），可在欧盟27国自由销售
★行业先锋：中国客车最佳节油奖得主、节油环保
邦联车业集团（客车5S店）展厅地址：下关区幕府西路116号(53/69/77w大庙村下)
销售：025-58715456 58712320 13301587037 售后：025-58702125 租赁：58795759

起价 59800元起
南京越旅 025-52626176 13776677779
厦门金龙旅行车有限公司
咨询热线：400 8867 866

厦门金龙联合汽车工业有限公司 请认准金龙牌客车
传承经典
卓越品质
XMQ6128Y （53+1+1座）
江苏省金客汽车贸易有限公司
地址：南京市花园路17号(长途汽车东站旁) 热线：025-85471190 85282606

解放 大悍威自卸隆重上市
性价比最高车型
潍柴动力、青专上装
双回油、安全可靠
节油环保、美观耐造
新大威 6x4
解放卡车南京总经销苏安汽车公司
4S店：南京市栖霞大道街道100号 分部：王家湾物流中心内 电话：025-85249518/85249519/13861814072

90周年
喜迎新年 购车狂欢“惠”
C5火热销售中
爱丽舍、世嘉热卖中
订车即送超值惊喜！
雪铁龙金融百龙信贷量身定制车贷方案
★南京国展周末汽车4S汇
东风雪铁龙
南京蓝盾神龙汽车技术服务有限公司
地址：南京市凤台南路122号（乘21、305、62、110、113路、东风线赛上路下）
电话：025-52860366 52860399
CITROËN

朗驰·北京现代
i30伊兰特 特卖 现货供应
时间：1月13日-17日
试乘试驾i30更有好礼相送
96069 朗驰·北京现代
朗驰·北京现代4S店
地址：南京市栖霞大道2号（晓庄广场） 销售热线：025-85331111
服务热线：025-85391636 江北卫星店：025-57799316
北京现代

CHANA 长安铃木
热烈庆祝
南京大有长安轿车东麒路旗舰店即将盛大开业！
2009年度潜力车型
亮出自我
长安悦翔两厢
开业在即，来店均有好礼相送！
更多惊喜尽在16-17日江苏展览馆现车集结惠
南京大有东麒路旗舰店 销售热线：025-58323777 58323788
南京大有宁南4S店 销售热线：025-58066601

refine瑞风
NO1
2009
16、17日参加国展周末汽车4S汇
热烈祝贺江淮瑞风获得中国2009年度MPV销量冠军
一家亲
江苏瑞沃汽车贸易有限公司 客车热线：025-52655168 售后服务电话：025-52655151 手机：13851649206
宁溧路店地址：宁南大道与宁溧路交口宁溧路1号-5 4S旗舰店地址：南京市江宁区东山街道东麒路10号