

广本雨田店荣获广汽本田“十年奉献黄金大奖”

从正在举行的广汽本田 2010 年特约店大会上传来喜讯:广本雨田店凭借开业 10 年来始终秉持的诚信经营、一流的技术水平和不断提升的质量标准,荣获广汽本田“十年奉献黄金大奖”!该殊荣全国仅授予了 10 家特约店!这是雨田继 4 次荣获广汽本田“全国优秀特约店”后所获得的更高阶层的荣誉,也是对近 1 万 5 千位车主长期鼓励和支持雨田发展所给予的肯定!

1999 年,雨田车业集团创立了江苏省第 1 家品牌汽车“四位一体”服务机构——广汽本田汽

车雨田特约销售服务店。以此为标志,江苏省汽车销售服务行业从此进入了 4S 时代。10 年峥嵘,广本雨田店秉承“服务车主、繁荣车业、报效国家”的企业宗旨和“学习、诚信、创新”的公司精神,已成长为名扬苏皖的高科技现代化汽车服务企业。10 年来,广本雨田店曾获得了广汽本田优秀特约店、广汽本田钣喷样板店、南京第一家绿色特约店、全国诚信建设示范单位、全国五十佳汽车经销商、南京市优秀企业、南京市优秀民营企业、江苏省消费者协会诚信单位等荣誉。

10 年来,广本雨田店在保持销量全省领先的同时,一直以提供“超越顾客期望的服务”为目标,以“雨田之家”的服务品牌为每一位“家人”提供更加全面的关怀,使每一位来到“雨田”的顾客都能深切体会到购买的喜悦和驾乘无忧的喜悦!作为广汽本田特约店,“雨田”为客户提供的不仅仅是一辆汽车销售的交易过程,而是从了解客户需求、为客户制定合理的购车方案、为客户制定合理的按揭或购车金融服务方案、简化顾客购车手续、细心而周到的交车、定期回访及

意见收集、维护保养及 24 小时紧急救援、代办保险及出险理赔、二手车收购及置换等等全方位服务。

在雨田荣获“十年奉献黄金大奖”之际,雨田人再次向所有关心雨田发展、支持雨田成长的新老客户表示最衷心的感谢——雨田将从 1 月 15 日至 2 月 12 日举办“驭势前行 红运当头”大型客户答谢活动,来店即可参加“开运红人秀”,最高可获价值 268 元礼品一份;试乘试驾广本车型还可参加“红运大转盘”,精彩礼品等你来赢。

福特汽车举办媒体沟通会 分享在华业绩 描绘未来规划

1 月 7 日——新年的第一周,福特汽车(中国)有限公司以及福特在华各合资企业的高层领导,在上海与国内主流媒体的记者一起分享了福特汽车 2009 年在华业绩及未来的规划。在近两个小时的时间里,福特汽车(中国)有限公司董事长兼首席执行官葛致诺、长安福特马自达有限公司总裁沈英铨先生、江铃汽车股份有限公司总裁陈远清、长安福特销售公司总经理何骏杰、长安福特马自达发动机有限公司副总裁成军华、福特汽车(中国)有限公司人力资源副总裁戴沛德、福特汽车(中国)有限公司副总裁刘泰迪等,与大家热烈交流,分享心得。

“我们对福特在 2009 年的表现非常满意。”葛致诺先生在开场白中如是说。2009 年,福特汽车在华总销量达到创纪录的 440619 台,比上一年增长 44%。其中长安福特马自达销量达到 315791 台,增

幅高达 55%。福特在华商用车投资企业江铃汽车股份有限公司销量达 114688 台,福特全顺领跑高端轻型商用车细分市场,年销量为 33585 台,以上两个销售数据均创下了历史新高。

去年,福特在中国市场推出了多款新产品,包括新嘉年华、福特麦柯斯天窗版、新嘉年华限量版,福克斯运动型限量版,以及新增了包括电动调节副驾驶座椅在内诸多配置的 2010 款蒙迪欧—致胜。新嘉年华自去年 3 月上市以来成为小车市场的明星车型,销量现已接近 5 万台。福特福克斯继续领跑中级乘用车市场,月均销量超过 1 万台,福特福克斯自 2005 年上市以来销量已经超过了 45 万台。目前,福特在华拥有 241 家授权经销商和超过 350 个销售和服务网点。

去年 9 月,福特汽车 CEO 穆拉利先生再次访华,宣布投资 4.9



亿美元,在重庆建设新的乘用车工厂,以满足不断扩大的消费者需求。这个新工厂拥有高度的柔性生产线,计划在 2012 年投产,初期的年产量为 15 万台,届时长安福特马自达汽车产能将达到 60 万台,新工厂将生产全新全球福特福克斯车型。此外福特宣布在未来三年内将在中国市场推出包括新福克斯在内的四款全新全球车型。

葛致诺先生介绍说,今年福特将在华推出 EcoBoost 新动力技

术,这项技术可以帮助优化燃油经济性达 20%,并降低 15% 的二氧化碳排放;同时还将引进 PowerShift 变速器,和传统自动变速器相比,PowerShift 变速器整体性能更加平顺和精准。他还宣布,今年 1 月 1 日起,所有购买福特品牌乘用车产品的消费者将获得 3 年或 10 万公里的质保服务,并提供行业内最优的两年免费覆盖全国的 24 小时道路紧急救援服务。

常青

东风日产
南京奏响新年音乐会



1 月 9 日晚,“天籁之音”东风日产南京 2010 新年音乐会在南京艺术学院音乐厅举行。在 2010 年新年刚到来不久,南京 800 多名东风日产车主在南京艺术学院享受了一场优雅的视听盛宴。一位车友告诉记者,没想到成了东风日产的车主还能够有幸拿到音乐会的门票,带着家人一起聆听高水平的音乐会,为他们的生活增添了色彩。

据了解,此次音乐会筹备了近三个月的时间,从寻找表演嘉宾和场地,东风日产南京地区经销商都是高标准、严要求,目的就是给广大车友提供这么一个聆听高水准合唱音乐的机会,所有门票均采用赠送的方式到达车友手中,可见主办方用心良苦,其目的就是能够给车主带来一个值得记忆的新年之夜。

主办方工作人员表示,东风日产一直以来倡导的品牌理念就是“人·车·生活”,作为一个汽车厂商不能只是单纯地卖车和汽车维修保养,要给车主们更多的生活体验,未来东风日产将会有更多丰富多彩的车友活动。“希望广大车友能够在我们的活动中获得快乐,这是我们最开心的事情。新年音乐会这种活动形式将成为一种惯例,以后在每年的新年交替之时,都会为车友提供这样一场视听盛宴。东风日产能够在南京地区销量突破历史新高,离不开广大车友的支持,也希望广大车友能够继续支持东风日产这个品牌,继续支持我们东风日产南京地区专营店。”

汪庭竹

2010.1.16-1.17
国展·周末汽车4S汇
Nanjing Weekends Auto Fair

主办单位:南京南泰国际展览中心有限公司
承办单位:南京奥意国际汽车展览有限公司

南京国际展览中心(新庄)
2010年1月16-17日

订车就送大福袋

**大福袋,有惊喜 汽车用品送给你
另有福气大抽奖 福上加福乐过年**

一等奖1名:1000元加油卡+1000元苏果券
二等奖3名:500元加油卡+500元苏果券
三等奖5名:500元加油卡
幸运奖20名:100元苏果券

咨询热线:025-86891012 86891584 86891511

详细活动办法
请登录西祠讨论版
b676474.xici.net

周末国展提新车 “国展·周末汽车4S汇”本周起航

面对年底即将到来的购车热潮,1 月 16 日、17 日在新庄国展中心举办的“国展·周末汽车 4S 汇”如一场及时雨,免除您冒严寒奔波于各 4S 店的辛劳,为广大购车客户带来异常的便利。

南京奥意国际汽车展览有限公司从 2010 年 1 月起,在南京国际展览中心推出“国展·周末汽车 4S 汇”活动,意在汇集南京本地各汽车 4S 店的众多主流品牌,室内集中展示,品牌齐,车型全,展台整齐,工作人员服务到位,让消费者享受如同在 4S 店的贴心服务,尽享性能价格比的优惠。本系列活动一律免购门票。

品牌齐全,优惠抢购,现款现车供应——长安马自达汇达店、广州本田新港店、东风本田运通店、一汽丰田长江店、东风雪铁龙蓝盾店、名爵绅华及宁枫店、雷诺众泰店、东南苏舜福菱店、江淮瑞沃店、万帮集团旗下三大品牌(北京现代、东风标

致、东风雪铁龙)、联润旗下三大品牌(吉利、帝豪、华普)以及朗驰集团旗下六大品牌(雪佛兰、一汽大众、北京现代、中华、东风雪铁龙、天津一汽)等诸多品牌、诸多车型即将全阵容集中展示,让您在最短的时间、最舒适的环境里享受最全面的展示。

又逢年底冲关时,每一家 4S 店都铆足了劲为大家带来购车优惠,订车送现金、送油卡、送车模、送各种大礼,促销政策多多,万帮集团、朗驰集团均给现场订车、购车的消费者准备了惊喜礼包;东风雪铁龙世嘉和爱丽舍更有现车供应。

喜庆福袋大放送——现场订车、购车客户即可享受多重惊喜。一重惊喜订车、购车即得大福袋,内含价值数百元或上千元的经济适用的汽车用品;二重惊喜福气大抽奖,如在福袋中发现兑奖券,即可参加现场大抽奖,将产生一、二、三等奖多名,最高奖项更高达 2000 元实用加油卡和苏果券。

贺岁档“进口大片”值得期待 进口 Mazda3 两厢 18 日发布

2010 年车市的“贺岁档”可谓“大片云集”,已确定在 1 月 18 日于珠海举办上市会的重量级“进口大片”Mazda3 两厢,作为本年度的第一款进口车倍受关注。市场好评和反馈也验证了这种强烈的期待:贴有“世界级轿车”标签的进口 Mazda3 两厢,未上市就已收到“远超预期”的订单数量。而上市后进口 Mazda3 两厢所面临的竞争态势,以及售价区间的范围,更成为眼

下各界讨论的热点。

在对进口 Mazda3 两厢的好评中,设计风格、驾驭性能和环保品质是较为集中的三大看点。而在定位于“世界级轿车”的 Mazda3 系列车型在全球市场获得的 109 项大奖中,最新的 10 项殊荣由新一代的 Mazda3 两厢在海外上市的不长时间里斩获,也构成了国内拥趸们热议的话题。

快豹