

铝合金人字梯惹的祸

# 前员工:沃尔玛摔伤过两人

《圣诞节,卖圣诞礼品的女孩走了》  
后续报道

一名在新街口沃尔玛超市做促销员的女孩,拿货时,从梯子上摔下不幸死亡。快报昨天报道此事后,引起了社会广泛关注。一名沃尔玛前员工称,在2008年,就发生过两起员工从梯子上摔落事故,两人都受了伤。“超市的梯子本来就有安全隐患,不要说女孩,男孩子站上去都有点慌!”



促销员使用登高梯戴上了安全帽

## 据说曾摔过两个人

据这个沃尔玛前员工称,2008年9月份,学徒工小袁爬梯子拿货时摔下,右臂骨折。不久,食品部的员工小蔡也从梯子上摔下来,后脑受伤,躺在医院里观察了一个星期,花掉数万元医药费。

据称,超市里面梯子不少,但原来清一色都是铝合金人字梯,“用了几年后,与地面接触的胶皮磨损了不少,对地面抓力小了!”此外,人字梯打开时,在中段有两根横杆,可以起稳定作用,但有些梯子横杆接头处会坏掉,超市工程部门就自己修一下,重新换位置打个铆钉固定,这样也影响人字梯的稳定性。

“这样的梯子一直在使用,所以才屡屡出事!”据称,2008年的两次事故,只有内部员工知道,没报警。此后经员工多次反映,超市终于换了两部“登高梯”,这种梯子下面有四个轮子,可以推着走,上面有平台还有围栏。但只买了两部,一层放一部,很多时候员工还是使用人字梯。

## 超市有“第22条军规”?

超市对员工爬梯子取货是有规定的,要求必须两人在场,一人在下面扶着。但是这名前员工称,实际上一忙起来,往往顾不上。另外,促销员如果两个人聚在一起,主管会认为这样耽误工作,要求分开各自做事。“这就像第22条军规,规定自相矛盾!”

据称,在新街口沃尔玛超市,促销员比正式员工数量还多。“2009年,超市大幅裁员,从最多时候的560多人减到了目前的350多人,这样很多超市内的事务性工作都要促销员来做。”比如促销员忙的时候,其他厂家的也要去帮忙,或者帮助超市做一些形象展示,甚至卸货。

虽然促销员与超市没有合同,但超市对于促销员还是有“威慑”手段的,“如果促销员不听安排,那么超市就会向厂家施压,要求解聘这个促销员。”

## 回访:促销员戴上安全帽

昨天中午,新街口沃尔玛超市三楼,记者找到了一部人字梯,从外观看,梯子比较陈旧,而

## »权威说法

## 劳动部门:商家应承担责任

厂家促销员从梯子上摔落后不治身亡,责任到底应该由谁来承担?南京市劳动部门表示,由于她是广州一家贸易公司派驻的促销员,其劳动关系在广州的这家公司,该公司理应承担责任。

但如果单位不肯承担责任呢?对此,南京市劳动监察支队综合科科长戴登凯表示,2008年施行的《中华人民共和国劳动争议调解仲裁法》规定,用人

单位与职工不在同一个仲裁委员会管辖地区的,按照方便职工当事人的原则,由劳动合同履行地的劳动争议仲裁委员会管辖,也可以由劳动关系双方当事人在劳动合同有关仲裁条款中约定的劳动争议仲裁委员会管辖。也就是说,女孩虽是与广州的贸易公司签订的劳动合同,但是工作地点是在南京,那么其家人可以先去南京的工伤部门

申请工伤鉴定,然后直接到劳动合同履行地的南京市劳动仲裁委员会申请维权,要求广州的用人单位承担责任。如果女孩与广州的公司没有劳动合同,且工资发放记录上也看不出是由广州的公司发的,而是由沃尔玛超市代发,那么除非超市拿出他们与广州公司的协议等证据出来,否则超市也有不可推卸的责任。快报记者项凤华

## 红太阳家居“旗舰店”秀出2010第一轮精彩

※ 28万平米家居旗舰,2010元旦精彩纷呈

作为28万平米超级体量的家居零售卖场,红太阳家居·华东MALL店拥有众多一线的省级总代理品牌,为广大消费者提供了绝对充足的货源挑选和品牌满足。2010年元月1日-3日元旦假期商场推出了民俗运动会、年货嘉年华、新年家具专场团购会、新品潮流推介会以及整点抽奖活动等众多对于市民来说具有广泛参与度的活动。※ 民俗运动会,引得无数市民竞比拼

2010年元月1日到5日,为期五天的第二届华东MALL市民广场新年民俗运动会及年货嘉年华也隆重登场。民俗运动会内容丰富多彩,包含了踢毽子、飞镖夺宝、跳绳、套圈等多个大众喜闻乐见的项目。比赛当天,不仅现场评出一等奖1名,二等奖2名,三等奖3名,获得价值不等的美的系列家用

电器或居家礼品,为了让市民在新年博得好彩头,还特意准备了总价不菲的纪念奖品。

※ 家具建材齐出击、软硬兼“饰”淘实惠

活动期间商场还特意给所有家具建材类商品都“放大价”,让有家居装修和选购家具的市民不仅能开开心心过元旦,还能用一年中的最低价格买到最实惠的建材、家居产品。

家居家具产品满2000送1000,外加整点抽奖,奖品包含2台42英寸液晶电视、10台电磁炉、15台微波炉。同时在2010年元旦当日预约参加团购活动,还能享受大部分家具商品5折以下价格销售等更多优惠。”

建材方面,“新品街”展示销售活动也同期进行。商场联合特约商户把2010年的新品建材通过广场展销的形式,用年度最低价回馈给消费者。活动

期间,文龙电器、美健桑拿设备、莱斯奥、容声电器、奥田集成灶、史密斯热水器、圣象地板、田雅工艺、青海地毯等商家纷纷响应本次活动,并于元月1日集中亮相华东MALL市民广场新品淘宝街迎接市民的到来和选购。

※ 旧居换新颜,团团更温暖

元月1日由红太阳家居·华东MALL店与HOUSE365地产家居网携手打造的新年家具专场团购会在红太阳家居·华东MALL店家具馆中庭盛大开启。

为了使众多网友乘兴而来满意而归,商场针对场内各个行业的知名品牌商品进行严格的筛选征集。艺峰、顾家工艺、汉琪、贝纳海、博登、斯可馨、孺牛沙发、迪高乐、金虎家私等品牌纷纷响应本次活动,并推出了海量的超级性价比商品来迎接参加活动的网友光临。

## 雷士举办慈善团购会

新年伊始,雷士照明将于2010年1月9日在江东门金盛国际家居一楼大厅推出“2010年雷士照明新年慈善团购会”,以超震撼的团购优惠,助赶在春节前喜迁新居的业主实现新年愿望。

据介绍,此次团购活动优惠力

度将创灯饰行业之历史记录:1月9日当天,雷士照明将推出8小时特惠销售,优惠折扣绝无仅有;现场还有大型抽奖活动,最高奖项为返还当日全部购物款。有意参加此次团购活动的朋友,只要在1月9日之前至苏明灯饰连锁任一店面缴纳

100元定金,即可获得团购活动邀请函一张,100元定金在1月9日可冲抵200元货款,如不满意,定金也可全额退还;凭邀请函,还可以享受额外的更大力度优惠,雷士照明将会在活动前将具体信息电话通知相关业主朋友。

## 信息快递

## 千元现金券全城大放送 满2000再送1000现金

月星元旦促销人气爆棚 本周双休日继续“放价”

刚刚结束的元旦促销活动按惯例被看作是各大家居商场的09收官之战,从目前各商场反馈的信息来看,南京月星家居广场脱颖而出,成为元旦期间南京市民选购家具的首选地。月星家居广场某负责人表示,为了回报广大市民的厚爱,月星家居本周双休日将再推惊爆特惠,06年以后购房的业主再享特别优惠。

满2000送1000凭06后购房凭证再送1000

“错过元旦促销的市民还有机会,本周双休月星两店将推出满2000送1000的优惠。”该负责人透露,本周双休日的活动将比元旦活动更加诱人:活动期间,顾客凭2006年之后的购房凭证及身份证件来月星即可领取总价1000元的现金礼券。届时,在参加商场“满2000送1000”活动的基础上消费满2000元就可使用一张50元的礼券直接抵扣货款,多买多用,最高可抵1000元。

“三重爱礼”买就送

“新年当然要送新年红包”。据了解,本周双休日,在参加月星其他活动的基础上实际交款达到一定金额的顾客还将获赠月星准备的“亲

“史上最牛乞丐”转行卖自传  
市民怀疑  
他是潜伏在“丐帮”的

昨天,被网友称为“史上最牛乞丐”的夏海波现身南京街头,身上挂起了卖书的牌子。他说,这本书是他乞讨的真实经历,想借这本书表达社会对他的关爱,给那些逆境中的人带来勇气和力量。而有人认为,夏海波只是一个“潜伏”在乞丐群中的“伪乞丐”,目的是为了兜售自己的乞讨经历。

上午11点左右,新街口华联商厦旁,一名身材瘦小的男子身前挂着“卖书”的牌子,手里还举着一本《乞讨日记》,定价20元。

“你好,我叫夏海波,这是我的名片。”他给围观的市民递名片,名片正面印有“百度一下,史上最牛乞丐”字样。

“你不是两年前到南京来的乞丐嘛,现在出书啦!”一位市民认出了他。

夏海波说,这次来南京,不再靠乞讨过日子,而是卖自己的一本纪实小说《乞讨日记》。

“我拿一本,你身体不好,多注意休息,别太操劳了。”一位罗小姐掏出50元,不要找钱。

一早上他已经卖出五本书了。“能够卖出自己的劳动果实,心里觉得很高兴。”他说,这比以前的乞讨更有尊严。“我在武汉已经卖出3000本了,每本挣12元。”

28岁的夏海波来自湖北天门,高二时患上类风湿性关节炎,2006年7月,为了不拖累父母,他选择乞讨,走遍了大江南北。乞讨途中他不蹲不跪,身前挂有一块中英文对照的纸牌“要饭,beg”,还坚持写博客,学英文,多家媒体曾对他进行报道。他的博客点击量近100万。2007年8月被誉为“史上最牛乞丐”。

昨天在现场,也有市民对夏海波提出质疑,“早就在网上看到他的事了,他还出书了,那他以前是不是靠乞讨作秀,我看他就是一个潜伏的‘伪乞丐’,他是在走捷径!”

夏海波说,他乞讨的初衷,只是为了养活自己,买药治病。“如果有合适的工作,我也不去乞讨!”

夏海波说,出了《乞讨日记》,算是他人生转变的一个过渡期——从乞丐逐步转变为文学青年。

“生存可以随遇而安,而生命应该有所坚持!”最后,记者买了他一本书,他在书上写下了这段留言。

实习生 马薇薇 快报记者 孙玉春  
(谭先生报料奖40元)

情礼、友情礼和感恩礼”一份,其中单张单据实际交款达到2000元及以上的顾客将获得亲情礼羊毛被一床,实际交款达10000—19999元将获得友情礼纤维被一床,实际交款达2000—9999元将获得感恩礼吉祥虎一个。此外,本周双休日10:00—11:00、13:00—14:00、16:00—17:00三个时间段在月星消费的顾客不论消费金额多少,均可获得月星2010年新春幸运红包一个。

VIP 年终兑好礼

月星家居的发展离不开众多月星忠实客户的支持。本周双休日,月星家居将针对月星VIP会员开展“新年积分兑换”活动,VIP卡积满500分可兑换月星精美刀叉一副,VIP卡积满1000分可兑换毛巾一对,VIP卡积满1500分可兑换时尚手推车一个,VIP卡积满2000分可兑换澳西奴毛巾礼盒一个,丰富的礼品带去了月星新春的祝福。

“不过没有VIP卡的客户也不用着急,活动期间您只要在商场收银台实际交款满1000元,凭身份证件就可免费办理VIP卡”。活动期间,月星家居将现场办卡,现场积分,现场兑换礼品,好礼即享,不容错过。