

他,听证会上向主持人扔水瓶

刘天晓,是一个“小人物”,退休前有个不错的工作——旅游学校的老师,从事一个十分时尚的行业:教人调鸡尾酒。在去年12月8日的哈尔滨水价听证会上,他作为唯一反对涨价的消费者代表,向主持人——哈尔滨市物价局副局长扔去一瓶矿泉水,被网民赞为“2009年中国百姓维权第一扔”。这“惊天一扔”触动了消费者对“涨价”二字最为敏感的神经,有关部门责令调查哈尔滨水价听证人员的身份,以期完善对水、电、气等公共产品成本的监督机制,加大公众参与的力度,使成本核算更加科学、公正、合理。

刘天晓说,他怒砸矿泉水瓶,并不是想成名,只是想说话。他视鲁迅、闻一多等为偶像,要做他们一样不畏霸权的“狂人”。从2001年第一次叫板邮政储蓄开始,他已在公益维权的道路上走过近十个年头。



刘天晓

上诉邮政储蓄 迈出公益维权第一步

2001年“五一”长假,刘天晓带着老母亲外出旅游。为方便出行,他在哈尔滨市邮政局和兴分局办理了邮政储蓄业务。办理时,工作人员承诺,办理业务24小时后,在全国任何一家邮政储蓄网点都可以取款。然而,当刘天晓在沈阳取款时,却发现沈阳的邮政储蓄网点不是停业就是不办理取款业务。他找到沈阳市邮政局反映情况,未得到满意答复。

回到哈尔滨后,他立即到哈尔滨市邮政局服务检查处反映这个情况,没想到,工作人员称哈尔滨储蓄网点没有责任。“皮球”在哈尔滨和沈阳之间踢来踢去。当年7月,他毅然在南岗区法院起诉邮政局。

由于证据确凿事实清楚,一审刘天晓胜诉,邮政方面没有提出上诉。此案刘天晓共索赔500余元。

2004年一个偶然的机会,他发现哈尔滨用户所持的由农业银行发放的燃气收费卡每年被收取10元费用。经调查才知道,燃气公司与农行之间有过一个协议,燃气公司付一定费用请农业银行代收燃气费,哈尔滨市农业银行制作交费卡以方便用户交费。

事实上,燃气公司已经支付给银行一定费用,然而农业银行回过又向燃气用户收费。而且,燃气公司规定,用户必须办理储蓄卡业务,否则交不了费。这是典型的霸王条款。刘天晓算了一笔账,哈尔滨市有300多万人口,近百万家庭,如果每家收10元钱的话,那就是近千万元。刘天晓数十次找到

农行、燃气公司,据理力争。最后,以农业银行不再代收燃气费告终。

叫板“铁老大” 诉破车卖高价为欺詐

此后,刘天晓维权的对手不断升级。2005年,一次不愉快的旅行过后,他又和“铁老大”叫上板了。在从哈尔滨去牡丹江的火车上,他发现拿的票是49元的新空调硬座快速车票,坐的却是临时普通车。

刘天晓从车头走到车尾,找乘务人员打听,最后被告知:原车次的车厢内外设备、设施进行维修更换,铁路部门临时改换车体两个月。破车收高价,刘天晓不干,质问列车长,为什么没有在售票厅公示?列车长轻描淡写:“不清楚。”

他先向哈尔滨消协投诉哈尔滨铁路局,后直接把“铁老大”送

上了被告席。理由是哈尔滨铁路局在消费服务中存在欺诈行为,并要求对方双倍赔偿。

此案由哈尔滨铁路运输法院审理,“自己的刀怎么能削自己的把儿?”刘天晓不服气,虽然消协和舆论都站在自己一边,案子还是毫无悬念地输掉了。

听证专业户 不能做代表也要去旁听

刘天晓说自己很注意通过听证会来体现消费者意志,无论是国家的还是当地的价格听证会,他都要报名参加,即使不能做代表他也要参加旁听。

于是这个爱给管理部门“挑刺”的刘天晓,成了“听证专业户”。2004年参加黑龙江省供热条例调整听证会;2005年参加哈尔滨供热价格调整听证会;2006年参加哈尔滨市电力价格调整听证会,2009年参加哈尔滨市水价调整听证会。

在这些听证会上,刘天晓唯一的意见就是“反对涨价”。他说,“反对要有依据,空口无凭”。为此,适逢有水、电、煤气涨价的消息,刘天晓都提前半年做入户调查。到企业走访,了解水、电等商品的成本以及定价是否透明。人家不理他,刘天晓就一次次地登门造访,一次次地打电话,还会细心地将打过的电话的部门记录下来,“接电话的是男的我的我都要记”。

就在这次哈尔滨水价听证会

前,刘天晓就事先调查了全国各个城市的水价及居民月平均收入。调查显示,哈尔滨的水价位居全国第四,而居民月平均收入则在全国城市靠后。调查深入,底气也足了,听证会上刘天晓一口气提了13条反对理由,但扔水瓶争取的发言机会,只让他说了一半。

刘天晓说,之所以这么较真,就是不想让这些涉及老百姓民生的消费成为一笔“糊涂账”。他不会停止参加听证会,下次他还会说“我反对”。

对话 “我要说出老百姓的声音”

记者:对水价听证会现场有什么记忆?

刘天晓:当时把我的位置安排在房间的角落,我的周围坐的是自来水公司及物价局的人。让我坐在角落不知道是不是故意而为之。

记者:你扔水瓶是在质疑听证会涨价吗?

刘天晓:公共服务做不好,还要涨价?这也是哈尔滨民众心中当前最大疑惑。我代表老百姓,要说出他们的声音,我不能忍着。

记者:这一扔,给你的生活带来了什么影响?

刘天晓:没什么大的影响,但认识我的人多了,也感受到人们的尊重。公交车司机瞅见我,隔着老远就敬礼,乘客见了也都拉着往身边坐,“你替我们说了实话”。

据《新京报》

他,曾身家过亿却开起裸聊网

网上组织淫秽表演,半年吸金两千万。湖北荆州警方一举破获的“071”特大组织淫秽表演案,夹杂其间人性的沦丧,金钱的诱惑,种种内幕让人触目惊心——

48名妙龄“主播小姐”分成3班,24小时进行视频色情表演,会员充值288元就可与之全脱裸聊;“身家过亿的‘80后’音乐网站CEO”,由于经营每况愈下,竟转身开办色情视频网站,半年来吸引会员近3000万名,点击率高达7.3亿次,赚取用户注册、充值金额1980余万元……

1月1日,荆州市公安局通报称,经过4个月的侦办,这一重大网络黄毒被剿除。



落网后的郑立

事发 新型裸聊网站惊动公安部

2009年4月,荆州市公安局接到举报,称“丁香成人社区”网站内,有全脱裸聊等淫秽内容。荆州网警初步侦查后大吃一惊,该网站累积访问量高达7.3亿次,独立访客达3891万人次,独立IP会员高达2953万个。

与其他淫秽网站不同,“丁香成人社区”并不是独立的网站,它的“裸聊”内容,是网络公司通过广告联盟投放的。也就是说,这家网络公司很可能还通过广告联盟,向其他淫秽网站链接了淫秽内容。

荆州网警将情况上报省公安厅及公安部。公安部十分重视,将该案定为部督案件,并定名为“071”特大组织淫秽表演案,指定由荆州市公安局网监支队办理。

调查 诸多色情网站指向同一后台

接令后,荆州市公安局抽调治安、经侦等警力,成立了40多人组成的专班。

经调查,警方发现这是一种新型的淫秽网站模式。以往的淫秽网站基本都是独立的,网民只有进入这家网站,才能看到淫秽内容。而此案的淫秽“裸聊”内容,是在一个“后台”由同一批人完成,然后通过广告链接到多家网站。进入

这些网站,就可进入“后台”,看到的都是同一批“主播小姐”。

这些网站主要来自重庆。据调查,重庆去年7月以前共有视频网站域名112个,其中76个域名指向了三家网络公司合办的数据库。

重点调查这三家网络公司发现,他们开办了12个涉黄广告联盟,分别在199个色情网站上投放广告链接,会员通过点击广告链接,就能直接进入可裸聊的网页。

出击 警方兵分三路重庆捣淫窝

2009年8月24日,专案组分别派出3个工作小组共计29人赴重庆开展调查、取证和集中抓捕行动。在重庆网警的配合下,3路民警同时出现在3家网络公司,当场抓获嫌疑人郑立、戴泽焱、刘峻松、龚兆玮等人。在“聊天工作室”,10余名“主播小姐”及视频表演经理何佳、张戎等人一同被擒。

随后,警方在郑州和宜昌,将丁香社区创办者杜某及李某抓获。警方介绍,此案的8名被刑拘的嫌疑人中,其中有6人属“80后”,3人是网络公司的CEO,均受过高等教育。在主播小姐中,很多都是在校大学生及已毕业的大学生。

2008年6月,重庆访问科技、星空互联两家公司CEO,“分贝网”创始人郑立,看到以前的一个合伙人经营视频聊天网站很快赚

钱,便找到同行戴泽焱、刘峻松商量。三人一拍即合,他们共招来48名表演的“主播小姐”。网友想要进入色情网站,想要看表演,首先需要注册会员。

当事人 曾捧红《老鼠爱大米》 《香水有毒》

郑立,国内知名网站“分贝网”的创办人,曾捧红过《老鼠爱大米》、《香水有毒》等知名歌曲。这样一名号称身价过亿的“80

后”CEO,最终因创办淫秽裸聊网站走向堕落。1月1日,荆州警方介绍了郑立的历程。

郑立,1982年出生,重庆人。四川大学物理系毕业后,郑立在电脑城做过几个月最底层的维修工。2002年,郑立认识了一个喜欢唱歌的女孩,女孩渴望成为歌星。

郑立发现,拥有歌星梦想的网友非常多。这让郑立看到了商机:如果给这些音乐发烧友提供一个发表自己作品的平台,让普通网友实现自己当歌星的梦想,会不会受到网友的欢迎?认真思考以后,郑立用两千块钱投资成立了163888音乐网。网站通过向用户收取会员费实现盈利。

郑立的想法果然得到市场的认可。《老鼠爱大米》等一批歌曲迅速红遍网络。163888音乐网成了当时国内最大的音乐门户网站,并改名为“分贝网”。

到2006年,网站注册用户达到1200万,分贝网获得“中国最佳原创音乐网站”和互联网最具活力奖荣誉,同时,多个国际风险投资商共为公司投入数千万元。郑立被称为身家过亿的“80后”CEO。然而,随着网络的发展。2008

年6月,“分贝网”经营出现了问题,音乐网站经营每况愈下,外资的“风投”也出现了问题。

郑立看到别人经营视频聊天网站很短时间就挖到了“第一桶金”,便和过去的合作者戴泽焱找到刘峻松要求开发flash视频软件。软件开发完以后三家公司便开始了运作,具体分工是:视频网站的技术由刘峻松负责,郑立、戴泽焱负责网站的经营和管理。到去年12月份,郑立、戴泽焱、刘峻松三个人分别以三家正规注册的公司签订了一份视频聊天室的合作协议。

警方介绍,郑立经营的公司进行严格有公司化管理协议分工:刘峻松提供视频聊天软件的技术,戴泽焱和郑立提供网站的架构,公司的张戎和何佳负责招募表演的主播小姐。

为了能扩大影响,郑立等人想到了广告联盟,利用广告联盟的广告效应,点击率不断提高。他们以色情视频聊天网站为基础,以广告联盟为平台,利用淫秽色情网站的流量大力推广视频聊天网站,通过视频网站进行淫秽色情表演从中牟取利益。半年多的时间里,就获暴利1980万。据《楚天都市报》

治好过敏病、皮癬

过敏病(荨麻疹、湿疹、皮炎、皮肤痒痒症、紫癜、顽固性皮癬等各种皮肤病及过敏性鼻炎、哮喘)为何反复发作。目前传统过敏病的治疗抗过敏及外用(外喷药)等不科学治疗,一旦停药症状再次出现,治标不治本,打破传统不能根治过敏病的神话。

位于上海路1号中国过敏病治疗中心南京市鼓楼医学研究中心(二楼)过敏病研究中心与中国中医研究院、中国皮肤病研究院、北京协和医院、中国医科大学等二十多家单位携手攻关独创“中医脱敏疗法、基因免疫疗法”清除体内毒素、过敏原,调节免疫功能。当天治疗,当天见效。达到彻底治疗目的。经北京、上海、西安、重庆等众多过敏病患者临床观察、跟踪三年,无一例复发者,随治随走,由国际过敏病康复协会桂主任亲诊,会诊时间延长至1月10日,元旦日,中国过敏病治疗中心南京市鼓楼医学研究中心举行赠药优惠活动。

电话:025-84707298

郑重承诺:法律公证,无效免费治疗,一般在1个疗程即可康复。无假日医院(注:本疗法在中国只限本院使用,谨防假冒)地址:南京市上海路1号门诊二楼(省水利厅大厦南侧),火车站、汽车站乘13路或市内乘3、18、29、43、48、60、83路到五台山站下。

颈腰椎间盘突出 骨质增生

国光创新国药 Z19994001 治一个好一个

“国光骨筋丸胶囊疗效太神奇了!”南京王先生患颈椎病,腰椎间盘突出十几年,用牵引贴膏药等方法无明显效果,做手术不轻反重,每天吃止痛药止疼。在治病没有信心时,朋友介绍用“国光骨筋丸胶囊”。吃了一盒疼痛明显减轻,用药一个疗程多年未治愈的病现在已痊愈。

国光专家组经历十多年的研究推出的“国光骨筋丸胶囊”(国药 Z19994001)是我国乃至世界首个治疗骨病的高新生物科技产品。经全国特级和三级甲等医院十年的临床验证,具有抑制、溶解、再造三大药理作用。有效率达到了98%,被国际骨病协会评为各国专科推荐用药。

“国光骨筋丸胶囊”专治颈椎病,椎间盘突出,椎管狭窄,椎体增生,四肢麻痺麻木,坐骨神经痛,膝关节骨质增生,跟骨刺,风湿类风湿性关节炎,手足变形等。三天缓解,一到两个疗程彻底康复,郑重承诺:按疗程服用未完全康复者凭有效证件免药费用药直至康复,拍片对比更能说明问题。

详情咨询:025-51929240 外地免费邮寄 药到付款
地址:南京中山东路522号大华中药店(军区总院向东100米)