

全省 39 家大医院试点临床路径 看病走“程序”是不是呆板

病人走进医院,总是被各类检查绕得头晕脑涨。而从今年开始,江苏省卫生厅要求全省 39 家大医院试点临床路径,22 个专业 112 个病种有了标准治疗模式。病该怎么治,必须按“程序”走。但也有专家认为,有的临床路径定得太“死”,实践中恐怕还有一些缺陷。

让病人知晓看病流程

临床路径是指针对某一疾病建立一套标准化治疗模式与治疗程序,起到规范医疗行为,提高医疗效率和质量作用。有了这套流程后,患者该如何看病呢?

比如有一名患者诊断为“肝硬化腹水”,标准住院日为 10—14 天,住院必须检查的项目有四大项,包括血常规、尿常规、腹部超声等等。根据患者具体情况可选择:腹水病原学检查等。住院期间实施腹腔镜穿刺术,手术后按流程选用保肝药物。出院标准也有四大项,腹胀症状缓解;腹围减小;体重稳步下降;无严重电解质紊乱。

一家大医院负责人告诉记者,其实早在两年前,南京许多家医院都已经试点该项工作了。“这就像个紧箍咒。”这位负责人笑着说,当时各家医院根据自己的情况弄出了自己的“版本”,总的框架都一样,差别只是细微处。现在要求大医院试点,应该说都有经验了。江苏省中西医结合医院的医务处处长韩晓明说,卫生部制定的临床路径版本,应该是医生、护士、患者各有一个,让医患双方都能知晓“规范”。

对于医生来说,这是一个诊疗标准流程图。患者因患病被收治住院后,必须做的检查项目,

手术住院的时间、使用什么样的药物等有一系列规范的流程。而对于病人来说,他们也可以知道,手术前必须要做哪些检查,手术后几天可以出院等,流程表上都会列得很清楚。

患者看得更清楚

南医大陈家应教授告诉记者,这个方法是顺势而为,是国际惯用的医疗收费方式。目前南京的医院多是按服务项目收费,如果没有一定的规范,就会滋生“过度检查”的现象。而病人与医院的信息是不对称的,对过度检查往往“浑然不觉”,等到出院的时候,才发现医疗账单让患者有点吃不消。如果按照一个病种或者临床路径收费,那对患者来说,做到心知肚明,“我看这个病,就花这么多钱,消费得明明白白”。

一点遗憾一点担心

有点遗憾的是,临床路径还属于探索性试点,有的医院病种有点少。专家告诉记者,就拿糖尿病来说,有可能患者本身就有高血压,如果两病同时发作,按照糖尿病的临床路径来走,肯定是行不通的。因此就目前来说,临床路径还只是针对一些单纯性疾病。记者了解到,今年开始试点的医院,有的还只是拿出 2—3 个科室,按照

卫生部下发的临床路径管理,而在这些科室内,也只有很少的疾病能纳入其中。

有的专家则有一点担心,认为相关部门规定的临床路径“太粗糙,不太好操作”,有待实践检验。一名医院负责人告诉记者,临床路径看似美好,但是亟待解决的问题还很多。比如一种疾病,需要做检查,有的医院根本没有这个仪器设备,怎么操作?还有的疾病,如同为心脏病,有的是急性,有的是慢性,怎么治疗?就设定一条路径肯定是不科学的,在国外,同一种疾病往往有三四条路径。另外,临床路径规定是规范了医生的行为,但是规定太死,难免会发生许多“生搬硬套”的事情。比如曾出现过骨折的病人,住院 2 天,竟然被要求做艾滋病、梅毒、肝炎等项目筛查的事情,让人有点哭笑不得,但是按照临床路径管理规范来看,这确实又是严格按照流程,合乎规范的做法。

中医不在试点范围

江苏省卫生厅有关人士告诉记者,试点工作将持续 2 年时间,很多做法还需要慢慢摸索。除南京市第二医院、常州市第三人民医院、南通市第三人民医院、无锡市精神卫生中心、淮安市第三人民医院、南京医科大学眼科医院外,其余 39 家三级医院将开展临床路径管理试点,这次试点的大医院,还不包括中医以及中西医结合医院。有关专家透露,中医不在此次试点范围内是比较明智的做法,因为中西医对一种疾病的看法往往很不一样,试图制定出一个大家都认可

的“临床路径”,几乎是不太可能的事情。韩晓明告诉记者,尽管省中西医结合医院不在试点范围,但是该院也早就在一些科室实行临床路径改革了,也想通过自身试点,摸索出一点经验。

快报记者 刘峻

»示例

急性单纯性阑尾炎临床路径(部分)

术前准备(术前评估)1天,所必须的检查项目:

1. 血常规、尿常规;
2. 凝血功能、肝功能;
3. 感染性疾病筛查(乙肝、丙肝、艾滋病、梅毒等);
4. 心电图;
5. 其他根据病情需要而定:如血、尿淀粉酶、胸透或胸部 X 光片、腹部立位 X 光片、腹部超声检查、妇科检查等。

预防性抗菌药选择与使用时机:

1. 按《抗菌药物临床应用指导原则》选择用药;
2. 预防性用药时间为术前 0.5 至 2 小时内或麻醉开始时;
3. 如手术时间超过 4 小时,加用 1 次;
4. 无特殊情况,术后 24 至 48 小时内停止使用预防性抗菌药物。

手术日为住院当天:

……

术后住院恢复≤7天:

1. 术后回病房平卧 6 小时,继续补液抗炎治疗;
2. 术后 6 小时可下床活动,肠功能恢复后即可进流食;
3. 术后 2—3 天切口换药。如发现切口感染,及时进行局部处理;
4. 术后复查血常规。

职介乱收费 最高罚款 5 万元

快报讯(记者 项凤华)“现在安德门民工市场里有 65 家中介机构,如果哪一家被举报并被查实有不规范行为的,将按照就业促进法要求进行整改,整改后依然达不到要求的,将会被清出市场。”昨天,南京市劳动和社会保障局副局长殷民在新闻发布会上说,元旦后,劳动保障、公安、工商部门将联合对违规操作的职业中介进行集中整治,对职业中介乱收费等行为,将处以 1 万元以上 5 万元以下的罚款。

殷民说,一些职业中介利用民工急于找工作的心理,发布虚假广告吸引民工,进而擅自扣押民工证件谋取财物,这将是此次三部门联合集中整治的重点。首先检查的是安德门民工市场。目前,市劳动保障监察部门每天安排监察人员在安德门民工市场巡视,及时处理民工投诉。民工在求职过程中如果遇到问题,可拨打劳动保障部门热线 12333 进行投诉。

出厂价、批发价今起上调 食盐零售价不变

快报讯(记者 陈英)昨天,江苏省物价局转发了国家发展改革委关于提高食盐出厂(场)价格的通知,食盐的出厂价格及产区批发价都提高了。不过市民不用担心,通知要求,食盐零售价还维持现在的水平不得提高,也不得变相提价。

通知表示,今天起,食盐出厂价和批发价每吨提高 80 元。但不影响零售价,老百姓买盐还是原来的价格。因出厂价和产区批发价提高导致的流通成本增加,由盐业经销企业通过进一步提升管理手段和经营效率,压缩经营成本予以消化。如果私自或变相抬高零售价,各级价格主管部门将依法进行查处。

元月 1 日 -3 日,国美“创新低价”普降 60%迎新

元月 1 日至 3 日,国美电器“新年第一黄金周”促销盛宴全城献礼迎新。国美以新街口店、万达店作为主会场,全市 12 家门店联合开展让利活动,全品类家电普降 60%,最高 1 折,9000 万赠礼豪情献民。

全城国美 1 折起

国美电器在新年给出的家电让利确实令人心动,包括彩电、空调、冰箱、洗衣机、厨卫、小家电、OA、手机、电脑、数码等近 20 个品类的家电商品全部参与让利活动,普遍降幅达到 60%,最高至 1 折。

记者了解到,国美在元旦长假三天时间内,推出近 10 万件特惠

商品。其中,一款 32 英寸液晶电视“以旧换新”价首次跌破 2000 元关口,仅需 1951 元;容声冰箱一款 1399 元,欧洲经典品牌、国美独家销售的 CANDY 洗衣机推出一款经典型号,价格 3130 元;1.5P 冷暖挂机空调最低只要 1390 元;厨卫灶具 5 折起、烟机 6 折起、热水器 7 折起;电暖器 4.6 折起。

此外,3C 商品也推出新年首批优惠资源。限量 LG 手机仅需 99 元;三星、索爱、诺基亚、摩托罗拉、多普达手机大量机型普降 200—300 元;尼康 S230 数码相机 1499 元;富士 J35、J38 数码相机

1199 元;卡西欧 Z90 数码相机 1290 元;松下 FX48 数码相机直降 300 元;惠普笔记本 CQ511—583TX, 3999 元。

消费者在长假期间,可以通过家电“以旧换新”活动,得到国美联合送出的最高 40% 的购机补贴。移动话费充值 200 得 300

不仅是价格,国美在新年第一黄金周期间还为消费者精心炮制了各类内容丰富的活动。移动用户来国美充手机话费,满 200 元在得到 200 元话费的基础上,加送 100 元国美购机券,可在国美购物时冲抵现金使用。



新年第一天,东鹏陶瓷送你十重优惠

今天,东鹏将举办“迎新年,东鹏陶瓷·洁具大型团购会”,前 200 名拨打 51524806 热线电话的快报记者均可获得抱枕一只。另外,东鹏陶瓷·洁具还将推出十重惊喜,凭定单和房型图可参与抽奖,奖品为价值 1888 元的马桶。

“全新的一年已经开始,新的一拨促销也已拉开帷幕。”东鹏陶瓷南京地区负责人李平凡透露,以往元旦是促销淡季,但是近期的市场调研表明,由于年后建材很有可能涨价,很多装修业主又开始购买建材,市场上人气很旺,一月份将掀起又一个家装高潮,“大家都想在农历年到来前将家装建材选定好,这样年后建材再涨也不必担心。”

2009 年 5 月底,东鹏陶瓷和快报家装俱乐部联合举办的“家装建材团购会”吸引了 500 多名消费者前来参加,不少业主从江心洲、六合赶来团购。“在 2009 年世界产品实验室公布的中国 500 最具价值品牌排行榜中,东鹏陶瓷以

23.53 亿元居建材陶瓷行业第一位,这也说明了东鹏的价值。东鹏在南京市民的心目中,一直是理想品牌,为了回馈南京人民的厚爱,我们特别筹划了此次活动,希望能让消费者满意而归。”

据介绍,活动当天,东鹏将推出十重惊喜:一重惊喜,报名有礼,要拨打 51524806,前 200 户报名的业主即可获赠由东鹏陶瓷·洁具提供的抱枕一个;二重惊喜,进店有礼。进店业主可领取东鹏陶瓷·洁具价值 1000 元现金代购券,只要购东鹏陶瓷洁具成交额达 20000 元以上,在原有折扣基础上,凭 1000 元定金立减 1000 元现金;三重惊喜,定金有礼。交定金 500 元(定金不退)即领取金龙鱼食用油一桶,并领取一张抽奖券号。交定金 2000 元还可享受在现场折扣基础上再打 98 折优惠。购买金额达 10000 元以上另赠送价值 3000 元壁画一幅;四重惊喜,团购享受折上折。组团 3 户再享 98

折、5 户享 97 折,10 户以上享 95 折;五重惊喜,特价特供。现场展示数十种特价产品,整体卫浴空间限时限量供应,先到先得;六重惊喜,年底回馈新老客户,清仓抛售部分热销产品,1 元起售;七重惊喜,十分钟快乐大放送;现场举办十分钟东鹏知识抢答,答对问题的业主可免费获赠《十月围城》的电影券一张;八重惊喜,购买东鹏洁具满 200 元即可赠送东鹏洁具指定五金挂件一个;九重惊喜,购买瓷砖满 5000 元以上+1 元即可购买一平方米的橱柜背砖;十重惊喜,每 10 人进行一次幸运大抽奖(10 个号中有两个中奖)。

活动贴士
活动时间:2010 年 1 月 1 日上午 9 点半到下午 5 点
活动地点:卡子门石林家乐家广场东鹏陶瓷洁具体验馆

袁阳

小天鹅“年终盛宴”首日,销售异常火爆

12 月 31 日,09 年最后一天,南京各大商场无一例外提前引爆了元旦促销大战,盘点首日战绩,美的集团旗下三大品牌——小天鹅、荣事达、美的,迎来开门红,销售创下年度新高。

从各大卖场了解到,2009 年 12 月 30 日至 2010 年 1 月 4 日期间,国内家电巨鳄美的旗下洗衣机三大品牌美的、小天鹅、荣事达“三军聚首,全城感恩”,数十种套餐,逾百型号洗衣机,最高千元优惠,将火热引爆节日抢购高潮。现在拨打 4008228228,4008899315,即可了解详细活动资讯。小天鹅洗衣机“全线感恩”滚筒洗衣机“喜降千元”

据悉,小天鹅相关负责人表示,在保证产品质量和提升服务水平的同时,小天鹅特别推出多种年终让利活动,最高幅度达千元,全面启动 09 年促销的“终极盛宴”。

据了解,小天鹅洗衣机是以品质著称,连续四年荣获《中国创新盛典》自主创新设计大奖并拥有 30 多年洗衣机生产经验的专业制造商。此次活动小天鹅推出衣诺滚筒比佛利、净博、纤薄、精致四大系列,加上以衣炫水魔方、喷瀑洗为代表的 100 多款全自动波轮洗衣机,洗衣机价格优惠从 200 至 2000 元不等。

科宝·博洛尼携手德国板业巨头元旦特惠

据悉,科宝·博洛尼将举办元旦促销,凡预约客户均可在元月 1 日当天到科宝·博洛尼南京家居体验馆免费领取新春红包:福利彩票两张。当天下午还能参加 1 元起拍的“秒杀”竞拍活动:20000 元的橱柜券和家具券各一张,相信到时肯定会热闹非凡。如果说这些只是图个好彩头而已,那真正的实惠好礼在后面:元旦期间下单的客户,可免费升级为欧洲原装进口趋零

美的新年更“欢洗” 荣事达元旦有“精洗”

随着年底临近,继小天鹅率先拉开了全国促销盛宴的序幕后,美的旗下另外两大人气品牌洗衣机品牌——美的、荣事达洗衣机品牌,也迎来了岁末最后一波疯狂促销潮。

据悉,美的洗衣机元旦举办“欢洗中国年”活动,滚筒洗衣机、幻银全自动洗衣机、01 净星等系列产品直降 300 至 1200 元不等。而荣事达在“元旦精洗,送礼中国”活动中,离心洗/三动力洗衣机直降 300 元至 500 元不等。以上产品买任意一款,均有豪华大礼相赠送。

美的“空冰洗”套餐 联合优惠超 3000 元

此次元旦促销活动,美的旗下小天鹅、美的及荣事达三大品牌的洗衣机,还将联合美的空调、冰箱展开联合促销,隆重推出空冰洗“一站式”服务,将为近期结婚及家电升级的家庭提供整套家电产品服务。活动规模将覆盖全国绝大部分家电卖场和几千家的专卖店,乡镇消费者也将受益。在元旦期间,购买美的空调、冰箱、洗衣机“空冰洗”套餐,优惠力度最多可达 3000 元以上,更能享受多重“好礼相赠”。

虎娣

甲醛环保爱格板,同时科宝·博洛尼还提供了 1 折台面幸运抽的活动。相信如此的重重优惠力度,一定会敲开冬季家装市场,赢得消费者的热捧。

科宝·博洛尼长期坚持在业界大力倡导环保理念,不仅在行业内率先发布了环保“白皮书”,更把努力落到实处:与爱格木业集团缔结环保联盟,从原材料源头抓起,坚决推广“趋零污染”的环保理念。