

2009年 年终盘点 之中小企业信息化篇

企业信息化 在摸索中推进

“信息技术飞速的发展和社会信息环境日趋成熟,使得信息化手段在中小企业发展中的作用日益凸显。提升自身信息化水平,已成为中小企业面对竞争和挑战时的必要选择!”

南京市中小企业局信息化专家潘文处长日前接受采访时表示,回顾2009年,越来越多的中小企业在信息化意识上有了一定程度的提高,且不少中小企业都已经认识到企业能从信息化工具应用中开源节流、有效花费、精准投放,能从信息化建设中获得竞争力的提升。然而,就目前中小企业信息化实施的现状来说,由于资金、人才和需求规模的限制,实现信息化依然存在诸多障碍,所以多数中小企业在实现企业管理,业务拓展上效率低下,严重影响了企业的持续发展。

信息化 企业应用已经起步

信息化是改造企业传统管理模式的有效工具,能够实现企业的生产、流通和组织管理方式更新,更有利于加强企业管理、提高效率、扩大市场和降低成本。来自南京市中小企业局的最新问卷调查结果显示,南京市有60%的企业接入宽带,56.7%的企业已应用财务管理等信息化初级阶段产品,30%的企业建立了自己的网站,16.9%的企业建立了局域网。中小企业网站以信息发布为主,其次是开展电子商务。有3.9%的企业应用了ERP系统中的供应链管理和物流管理等软件。

据对8家排位在前的信息化服务商的统计,新增各类信息化用户达5432家,其中用友新增

1100家,金蝶新增980家,浪潮新增300家,航天信息新增2753家。从信息化实施的水平看,已实施的企业基本是低层次应用,大多仅限于财务核算等,只有少数企业应用了CAD、OA、ERP等。潘文处长表示,从已应用信息化的企业反映来看,信息化对提高企业工作效率、降低运营成本、改善管理水平都产生了明显效果。

应用信息化 意愿仍需提高

企业自身的态度对实施信息化的进程至关重要,特别是企业“一把手”的态度、全员配合的态度,直接影响了企业信息化的实施。南京市中小企业局表示,半数以上企业对信息化应用要求不迫切,满足于现状,认为信息化可有可无,不搞企业照样经营,对应用信息化的态度是困难太大、等等再说。分析其主要原因时,潘文处长表示,一是对信息化认识不清。有15.8%的企业认为信息化就是为部门及人员配置计算机;21.4%的企业认为信息化就是实现计算机上网,甚至有相当数量的企业家不知信息化为何物。二是企业老总难以接受和适应信息化应用带来的管理方式变革。这部分企业管理者在长期的实践中积累了丰富的管理经验,往往看重自己的主观判断和经验,不急于实施信息化。三是部分企业观望等待。40.7%的企业老总认为如果别的企业用的好才去用;20.3%的企业认为以后再说,其中,有些企业家由于年龄关系,IT知识、电脑应用水平确实满足不了应用信息化的要求,不敢盲目实施信息化。

2010年至关重要 进入实施关键期

据悉,为了加快推进中小企业信息化,以提升中小企业核心竞争力为目的,走出一条符合南京中小企业实际,具有鲜明特色

的信息化带动工业化,工业化促进信息化的信息化发展之路。要求在信息化推进中加强政府组织引导和氛围营造,加强社会信息化服务资源整合,以产业集聚的工业园区、重点行业和规模企业为重点,以市场运作为手段,实施“百千万工程”(即100家信息化示范企业,5000家信息化应用企业,培训10000名信息化应用人才)。到2010年底,基本实现中小企业生产过程自动化,管理方式科学化,信息系统网络化,商务运营电子化。

新的一年,中小企业加快“两化融合”进程是中小企业主管部门的重点工作,已有区县将信息化工作列入重点工作加以推进。明年中小企业信息化工作将以初级产品和低成本应用推广为主,计划新增信息化应用及升级企业2000家;电子商务应用比例超过20%;信息化应用示范企业20家;培训中小企业信息化应用人才1000人;各区县至少建立一个信息化服务站。

记者手记

企业信息化是近年来讲得比较多的一个新名词,涉及到很多新的观念、新的知识。从南京成功企业的实践看,企业信息化的难点之一管理思想的转变和理念的更新。只有企业领导解放思想,更新观念,充分认识到实施企业信息化的重要性和必要性,不断增强实施企业信息化的紧迫感和责任感,企业的信息化工作才能顺利推进。而企业在搞信息化过程中,选择一个好的信息化服务商非常重要。需要提醒的是,企业应该防止两种倾向:一种是全部依赖信息化服务商,另一种是全靠企业自己搞。实践证明,企业在选择一个好的服务商的同时,企业自己的人员要配备上去,进行有机结合,发挥各自长处。

快报记者 徐勇

版面互动

移动用户编写100000发送到10658655,即可免费获得本期海量版e时代! (通信费、信息费均免)

只买对的,不买贵的 “先查价,后购物”方式受宠

相信对任何一位消费者来说,购买电脑时最怕的事情就是走入“价格盲区”。而针对市民怕掉进“价格陷阱”的心理,南京雄狮国际e总汇率先推出了“先查价,后购物”的服务举措,以确保市民买电脑时不再“雾里看花”。在雄狮国际看到,卖场内人潮涌动,“买电脑、先查价”的液晶显示屏更是格外醒目。“在每一个入口处,我们都有购大件商品三部曲的‘至诚提醒’,提醒顾客不妨先查询价格再出手。”雄狮国际相关人士介绍说,在卖场的一楼和四楼,市民可直接在电脑触摸屏上查询到各种电子产品价格的畅销价和最高价,二楼开票处可直接帮助进行人工查询。

电脑的报价五花八门,雄狮国际如何确保自己提供的价格最权威呢?相关人士表示,和经销商“随口”报价不同的是,雄狮国际所提供的查询价格,都是最全的行业指导价和购物参考价,显然非常权威。

对消费者来说,上网查价让他们对产品价格心中有数,购物时更踏实。“如果所购的大件商品,价格超出我们显示屏上列出的最高价,还可以由卖场当场退还差价并得到相应的奖品。”

业内人士指出,“买电脑,先查价”的做法,等于将产品的真实价格暴露在阳光下,直接接受大家的监督。这个举措将改变消费者的消费习惯。

快报记者 徐勇

无乐不作的时代,被生活是杯具的 ——联想idea劲掀冬季想乐狂潮



终结者B5:勇于改变

联想终结者B5是全球首款采用四核处理器的一体电脑,四核处理器让B5拥有了超强的处理能力,让你在操作大型软件时体验非一般的感觉。它内置1G大显存独立显卡,更有1T的海量硬盘,4G DDR3内存(最高支持8G DDR3内存!)

U450:摆脱束缚,感悟轻盈

时尚轻薄的造型,A面现代交叉的城市光影纹路让手持ideapad U450的人们成为人群中一道靓丽的风景。有联想ideapad U450,让你的无乐不作更加自由自在,借助3G上网和长达10小时的待机时间,他们可以在户外随心地上网办公。

锋行King:突破游戏极限

联想ideacentre K锋行King为最挑剔的玩家准备了最强的显卡,可以让你享受到前所未有的震撼画面。它拥有ATI Radeon HD 4870 X2顶级独立显卡,具有2GB GDDR5显存,这是全球首款双GPU显卡。快报记者 俞婷

12月21日起,联想消费产品启动了以“无乐不作”为主题的冬季营销活动,以一系列富有想法、充满乐趣的idea产品为你扫去冬日严寒下的沉重和阴霾。你只需走进联想idea乐园,尽情释放自我,大声喊出:“无乐不作的时代,被生活是杯具的!”

彪悍小y:打破常规

联想ideapad Y450因其绝对领先的性能和超高的性价比被大学生赋予“彪悍的小y”的称号。小y采用了NVIDIA GeForce GT240M显卡,再配以512M大显存,2G DDR3内存,能够轻松自如地应对一切游戏的运行,同时还能保证画面的逼真与流畅。

Large advertisement for Suning 3G mobile phones. Features include: 'Purchase 3G mobile phone, receive up to 5000 yuan in phone credit', 'Brand special price 3G WCDMA mobile phone 1 yuan purchase', and 'Buy 3G WCDMA mobile phone, receive explosive phone credit'. It lists specific phone models like Samsung C5130, Sony T715, and Nokia 5800i with their respective prices and offers. The background is festive with snowflakes and red lanterns.