

12:00 快报记者李绍富为你报道

# 不肯让座,还一路骂司机

## 这个男乘客遭到了一车人的鄙视

公交司机请一名男乘客为抱小孩的女乘客让座,不料,男乘客拒不让座,还辱骂司机。车上一位70多岁的老人看不下去了,主动起身让座,可男子嘴里还是脏话不断,一直骂到终点站,一车乘客都很鄙视他。

昨天中午12点左右,公交总公司的司机陈明开着150路公交车从鼓楼驶往桥北方向。到龙江小区金润发超市附近时,一名抱着婴儿的女乘客上车了。“哪位师傅请给抱小孩的乘客让个座,谢谢啦。”陈师傅喊了一声。

“车里人太多,后面的乘客

即使愿意让座,她抱着孩子也过不去,而前面几个座位除去一个中年男子,都是年纪比较大的,我喊了一声后,没人肯让座。”陈师傅说,她瞄了一眼,希望靠近驾驶室附近的中年男子能让座,“师傅,请你起来,给抱小孩的让个座。”不料,中年男子稳坐不动,还振振有词:“凭什么要我让座,我也投了两块钱的,而且我有高血压,还有心脏病。”中年男子抱怨几句后,开始辱骂陈师傅。

由于男子骂得大难听,陈师傅便与他争论了几句。“你不愿意帮忙没关系,但不要骂人!”不

过,男子并未停嘴。旁边一个满头白发的老人看不下去了,“姑娘,来,我让你坐。”说着,他腾出了自己的座位。

“都是我不好,不该抱着孩子出来,让你们吵架,还要你这个老大爷站着。”女乘客有些不好意思,在老大爷和其他乘客的劝说下才坐了下来。事情本应该到此结束了,可拒不让座的中年男子此时仍未停嘴,一直抱怨着,不时还有脏字冒出来。

陈师傅说,女乘客到中山码头下车后,男子还在抱怨。此时,车上的乘客开始指责男子。

当公交车到达桥北总站时,男子终于下车了,在离开公交车前,男子还骂了陈师傅几句才离开车站。

“我真想不明白,为什么他不依不饶。”陈师傅说,想起这事,她就一肚子的火。陈师傅说,作为人母,她知道抱着孩子站在车里的滋味。为需要帮助的乘客提供帮助,这是公交司机应该做的,她以后还会这样做。

【若想了解现场情况,欢迎登录<http://tv.dsqq.cn/>,观看快报视频】

(刘先生报料奖60元)

15:00 通讯员 吴叶青 程守勤 快报记者刘峻为你报道

# 满头白发变黑,他返老还童了?

造血干细胞移植后,仿佛生命之花第二次绽放——满头的白发居然变黑了!专家推测,这可能与他移植了年轻人的骨髓有关。

昨天,手术一年后,今年53岁的樊正新从宜兴又来到南京

中大医院。樊正新曾经患上骨髓增生异常综合征,经过造血干细胞移植后,他现在已经基本停药了,身体恢复得非常好,从10月份开始已经正常上班了。他笑着告诉记者,以前自己是满头白发,现在头发却开始变黑了,人

也精神了许多,甚至感觉比得病之前还要好,是“返老还童”了。看到樊正新满头的黑发,专家也挺吃惊,想不到移植手术还有如此的“副作用”。

专家介绍,当初,患者进行了造血干细胞的移植,因为供者

是个非常年轻的男性,对于受者樊正新非常有利,他的造血系统可能会跟着年轻20多年,也许这就是导致白发变黑的原因所在。有关专家则认为,这与身体转好、精神压力减小也有一定关系。

## “跨年经济”升温家电需求 国美“岁末专场”咬定新街口

不知不觉,南京家电市场进入09年的岁末年关。近期,通过各大家电卖场的销售统计我们不难看出,需求升温的现象随着元旦的临近,呈现愈演愈烈之势。“跨年经济”对家电市场的刺激作用不容小觑。此外,受近期降温天气影响,取暖家电和养生小家电成为新一轮的市场“宠儿”。

低价“先锋”大商无算

60%降幅敲开诚“惠”之门

全品类家电最高降幅60%,对于今年“元旦黄金周”的促销力度,国美电器给予笔者这样的解答。诚然,作为中国家电连锁业的翘楚,国美电器在国际化品牌战略的发展之路上,始终坚守“薄利多销”这一“金科玉律”。

自12月28日至2010年1月3日,在为期7天“元旦黄金周”期间,南京国美为消费者累计筹备特价机近10万台。其中,对于近期需求反应明显的空调、取暖器、彩电、手机、电脑、数码相机等品类,国美均与合作供应商洽成一议,合力共筑坚实的“资源保障阵线”,确保货源充足。

仅笔者了解到,包括夏普、索尼、松下、东芝、三星、日立、创维、长虹、TCL等国内外知名品牌均在国美铺货特价商品。部分品牌通过政策输入,给予展示性样机国美独家折售权限,使得国美在价格方面的优势尽现。

跨年专场特卖会  
31日晚目标新街口

“跨年优惠,一夜尽享”,12月31日晚19:00-22:00,国美电器以新街口店作为主会场,启动“元旦专场团购夜”活动。

作为2009年最后一个“优惠专场”,国美新街口店首次开放全部赠品资源,将全年储备各类赠品系数通过专场活动放赠,包括苏泊尔三件套、小音箱、小厨宝等实用礼品,将随机附送。消费者无需购也能领到国美送出的礼品。

国美新街口店专场特卖会得到了365装修公社的支持,即日起,消费者可以通过预存现金活动提前预定活动席位(存10元得100,存100元得1000)。

## 宏图三胞新年买电脑送3G手机, 分期购物更划算

中国电信今日正式宣布,将与宏图三胞携手启动2010年天翼3G手机普及风暴,高达1200元的购机补贴将在全省宏图三胞门店送出。而各大商业银行也瞅准元旦市场巨大的商机,纷纷在宏图三胞推出分期购物免手续费、加送礼券、加送积分等活动。

买电脑最高补贴1200元3G手机券

元旦期间到宏图三胞购买指定型号笔记本,中国电信、宏图三胞、电脑厂家分别出资补贴消费

者,消费者加入天翼相关套餐后即可获得600-1200元的天翼3G手机购机券。为此,宏图三胞近期集中采购了大批3G手机,其中千元档的手机为主力。中国电信还在宏图三胞卖场推出加入指定天翼3G套餐,充1200元得1800元等优惠活动。多个价格等级的全新天翼套餐已全面上市,除了可以用3G手机上网外,经过简单设置后,还能使电脑通过3G手机上网速媲美ADSL固定宽带的天翼3G无线

宽带。  
元旦刷卡买电脑、数码产品,手续费打折、送礼、返现金

宏图三胞全场商品均可分期购物,使用招商银行信用卡分期购物刷满2笔,就可返还分期总金额的1%;南京银行“购易贷”购物满5000元、分期满12期,可获赠月管理费7.5折的优惠;而光大银行信用卡分期满6期、金额满3000元送电影票,非分期满5000元也送电影票。不同的分期组合将带来更多的优惠

## 团购人数已破4000! 1月1日,康佳砍价动真格

康佳元旦团购的消息一经发出,报名热线几乎打爆,截至发稿前,报名总人数已突破4000!网睿新品成了消费者关注的焦点。

据悉,网睿TV新品目前拥有普及版的网睿TV 86和豪华版的网睿LED 88两大系列,其智能内容主要体现在三个方面:其一是内容丰富,信息齐全,通过与第三方提供的资源,网睿TV可以给消费者免费供应业内最齐全的影视库、资讯库;其二是网睿TV可以说网睿TV是市面上最安全的网络电视。



## 三星中国“心”元旦献好礼 --三星电子元旦真情回馈

值此元旦来临之际,三星电子(中国)心系广大中国用户,特将在2009年12月18日至2010年1月10日期间举办“爱中国·元旦献礼”促销活动,即:凡活动期间同一顾客同一天在同一卖场购买三星电子不同种类的产品两件及两件以上,即可获得套礼。

据了解,本次活动期间,三星电子准备了丰盛的好礼,顾客凡购满15000元,即可获赠三星数码相机ES-15一台;购满20000元,则可获赠三星手机S3500一部。另外,令广大顾客最关心的莫过于三星电子究竟准备了哪些产品参加本次的促销活动呢?据悉,参加本次促销活动的三星产品种类繁多,都是深受广大用户好评的电器产品,如三星液晶电视(620/650以上系列型号含LED)、家庭影院、冰箱(SBS/三门)、洗衣机(滚筒系列)等。

单从这次的促销产品来看,今年4月上市的三星LED高清电视机以及今年仲夏上市的三星洗衣机无疑成了亮点。这两种电器产品从上市至今销量一直名列前茅,本次被列为促销产品也是三星电子以回馈中国用户这一初衷的体现。

三星LED高清电视倍受追捧的理由是其全面提升的多媒体娱乐性能,给消费者提供了丰富多彩的娱乐功能和价值。通过三星LED电视内置的浏览软件,可以实现电视与互联网直接连接,用遥控器就能在大屏幕电视上实时查询新闻、股票和天气等网络资讯。同时,通过家用路由器,三星LED电视可以和电脑主机实现无线连接,将电视与电脑联结成为智能网络,这也意味着为电视搭

建了免费的娱乐数据库,使电视进入前沿数字时代。

另一方面,被誉为有着“钻石型”的内筒的三星洗衣机也被众多消费者关注着。与一般滚筒洗衣机不同,其内筒表面呈一个个菱形凹面,脱水孔的数量和大小,对比传统内筒大大减少,使各个方向的水流更细致,衣服也能彻底舒展,充分洗涤;另一方面,独特的菱形凹面和小脱水孔设计,能够有效改善羊绒羊毛等脆弱织物从脱水孔中伸出,在高速脱水时衣物表面也不会因为脱水孔的挤压而变形,衣物磨损率降低达50%以上。而且,在洗净衣服的同时,也离不开对于健康生活的呵护。崭新的三星洗衣机可对衣物进行杀菌、抑菌,不但可实现99.9%的杀菌率,还可保持衣物气味清新长达30天,同时还能有效抑制细菌在洗衣机内外筒表面再生,洁净的内筒使洗涤远离二次污染,开启了洗衣健康时代。

三星中国“心”,元旦献好礼,不仅是三星电子回馈广大用户多年的支持与厚爱,更是让更多用户体验完美生活的真谛。只有最先进的理念,才能走在享受生活的前端。



## 辞旧迎新,扮靓新家 百安居让您喜气洋洋过大年

新年伊始,少花银子巧装潢的好消息来了。据了解,百安居将于2010年1月1日起至1月3日举行限时促销活动,超值产品低至七折。参加此次限时促销活动的商品品类繁多,地板、卫浴、厨电、油漆一应俱全。届时,多乐士抗甲醛全效净味底漆超值礼包,每套仅售996元并加赠50元百安居全场抵用券,每套售价399元的博拉冲击钻将附赠价值39元的小旋风附件头套;百安居独家销售的品牌厨电商品及指定TOTO座便器更是低至七折优惠。

另外,1月3日下午百安居将在南京金鹰侨鸿皇冠假日酒店九楼秦淮厅开展百安居2010年样板房征集会(全城只限三十套),此次活动,百安居

装修设计中心的专家将为您提供免费的上门咨询,房屋测量,上门验房等服务,周末,百安居装修设计中心还为客户提供免费家装课堂的机会。

同时,百安居还提供了多种风格屋,以满足不同客户的品位。百安居特别推荐的动感风格屋,以热情的红色和橙色为基调,体现出积极活泼的生活态度。其中,繁里窗帘买一米布送一米纱,汇多利窗帘全场69折,大师漆指定商品八折优惠。以亚麻色配以碎花图案为主体的田园风格屋,使整个空间充满自然恬静的气息。另外,现代风格屋与古典风格屋,通过配色以及材料质地的不同,为顾客们呈现出或轻快或庄重的整体氛围。其中,布鲁斯特墙纸全场88折,可登百叶窗全场85折优惠。