

# 招个属狗的研究生 两笔大单全被“冲”跑了

## 这个老板说“我也属狗,犯冲”,今后招人再也不招属狗的

我属狗,难道就不能进入老板属狗的公司?我是河南人,凭什我就不能进入动漫公司开发软件?……前天,在江宁区人才市场大型招聘会现场,东南大学法学院摆出的宣传板特别“扎眼”,法学院的老师不是来招聘的,而是来“找茬”的。

据悉,包括东南大学在内的全国14所高校的知名法学家已经联合起草了《反就业歧视法(草案)》提交全国人大,呼吁通过法律手段消除就业歧视问题。

快报记者 田雪亭

### 属相犯冲! 一声“属狗”,小刘被拒之门外

如果不是因为属狗,小刘早就签署了自己特别满意的一份工作协议。

但这一切,都成了过去式。

属狗的小刘,是南京某著名高校的研究生,因为成绩优秀,再加上自己还有一项专利成果,所以,前段时间,他早早地就被一家他心仪已久的公司初审通过。

接下来,他要接受面试。面试之后,他还需要经过老板的最终审核。如果一切顺利,小刘将成为班上第二个签约的毕业生。

面试如其所料,三位面试官对小刘的表现都很满意,小刘很快被安排进入最后一关。

为了彻底打一场漂亮的“签约战”,小刘专门上网搜索了老板的所有信息,包括其嗜好、特长,据此做好了相关准备。

最后一关面试时间有一个小时。在前58分钟,小刘基本上达到了老板要求的水平,频频点头以及浮现在老板脸上的满意感,让小刘似乎看到了希望。

但就在面试准备结束的时

候,老板拿着小刘的简历,盯着上面的年龄,“你属相是?”

小刘脱口而出,“狗!”

但让小刘不明白的是,老板的脸色突然一沉,很快,便转身离开了现场,只留下了尴尬的小刘一个人。

百思不得其解的小刘到处打听,最终才明白,原来老板的属相也是狗。其公司员工悄悄地提醒小刘,以前老板招聘过一个很优秀的研究生,没想到,自从其进入后,公司的两笔大单子全都丢了,后来老板才知道那个研究生属狗,“两人属相相同,犯冲!”

而这,也就成了小刘被刷掉的唯一原因。

### 性别歧视!

#### 老板只喜欢漂亮能干的女性

“你们招聘的是办公室行政人员,这个职业跟性别没有任何关系。但你们却只招女性,实际上就是剥夺了男性就业者的公平竞争机会,这属于典型的就业歧视!”在江苏某单位的招聘展台前,东南大学法学院研究生小董正在跟该单位招聘负责人进行沟通。该负责人为难地说,以

前招聘过几个男同志,问题是老板总是不满意,这次只好帮老板物色一个既漂亮又能干的女性,“老板满意才是最重要的,至于就业歧视的问题,呵呵,我们不会考虑这个问题。”

“你看这个,这也属于就业歧视!”东南大学法学院张马林老师拉着记者来到一个招聘摊位,一个不足100人规模的私企,要招聘的是三名市场销售人员,但在其列明的条件中,其中一条为:必须为市场营销类专业毕业生,本科生免谈。张马林表示,这样的公司规模,招聘这个职位,本科生已经是绰绰有余,但其却将广大的本科生和专科生都排斥在外,显然属于就业歧视,“本科生不仅完全能胜任,甚至还会做得更好!”

### 排斥低学历!

#### 公务员招聘中歧视也很严重

“目前,一项全国性的调查活动已经基本结束,调查情况显示,公务员招聘过程中的歧视也尤为严重!”张马林介绍说,此次东南大学联合中国政法大学等全国14所高校举办的这起抵制用工歧视的活动正在全国进行,专家们还草拟了《反就业歧视法》呼唤更多人来关注就业歧视。

根据调查数据,有65.9%的被访者认为公务员招录和就业中存在差别对待,认为不存在差别对待的只占9.5%。在公务员招聘中,被调查者认为受到排斥的情况:学历低占第一位,为45%;外地户口被排在第二位,

43%;残疾(40.9%)和健康原因(40.7%)分别排在第三、四位。在公务员的招聘中,歧视主要发生在复试阶段。有66%的人认为复试阶段存在歧视。

中国著名法学家蔡定剑指出,有些歧视极其荒唐,比如某省人事厅国家公务员体检暂行办法要求:无严重性鼻炎、鼻窦炎、鼻息肉。某市公务员管理办法规定:晋升副处、正处、副局级行政领导职务的,年龄分别在45周岁、50周岁、55周岁以下。

### 链接

#### 没有最雷,只有更雷

据法学博士、研究就业歧视多年的东南大学老师张马林介绍,在各类招聘会现场,形形色色的就业歧视现象比比皆是。

“本公司因业务发展需要招聘业务人员若干名。要求:男性,北京户口,35岁以下,本科以上学历,熟练掌握office操作系统,党员优先。附:不招四川人。”

“在狗年将到之际,本公司业务大发展,需招聘高级业务人员,但属狗的免谈,因为是狗年。”

“20万年薪高薪招聘,只招聘属狗的高手,因为公司的标识就是猎狗,也希望所有员工都像猎狗一样,敏锐、忠诚、可靠。”

2003年,某省曾出台《国家公务员录用体验试行办法》,要求“女性第二性特征发育正常,乳房对称、无包块……”后因媒体曝光,群起攻之而被修改。

……

### 律师日记

#### 这个小男孩永远是“农村命”?

■江苏衡鼎律师事务所 倪瑞春律师

圣诞节那天,快报登了一篇《律师日记》,说是一个农村的小男孩淹死在“人工水塘”里,“肇事者”只肯按农村的标准赔十几万。是啊,这一块很多年来一直存在很大争议。

昨天,我上网一看,极为振奋——《侵权责任法》明年7月起施行,这是我国首次立法明确精神损害赔偿。该法消除了现有法律的一些模糊规定,也弥补了一些我们在办案中遇到的法律空白,其中对“同命同价”确立了赔偿原则。

不过我细读之后发现,“同命同价”的规定是有附带条件的。

该法第十七条规定:因同一侵权行为造成多人死亡的,可以以相同数额确定死亡赔偿金。也就是说,不是同一侵权行为,同命还是不同价,打个比方,如果小张是农村人,小王是城里人,如果两人在两起事故中死亡,那么小张依旧是按照农村标准来赔偿,小王按照城镇标准赔偿。而如果两个人在同一起事故中死亡,那么赔偿有可能“同命同价”。而上述的农村小男孩恐怕还得按农村标准来赔。

另外,规定中的“可以”也有很大的伸缩空间,“同命同价”还取决于审判法官的主观认定,因为事发的司法环境不一样,截然相反的判决可能也会出现。所以说,“同命同价”赔偿原则,并不是我们广义所理解的那样,它是要条件的,不过不管怎么样,还是比以前来得公平。 快报记者 李梦雅 整理

谈谈法规,讲讲案子,说说感受  
律师投稿邮箱:puyk79@gmail.com

邮政储蓄银行南京市分行  
无抵押贷款  
对象:个体工商户、农户、私营企业主(经营贷款)  
贷款期限:上限10万元  
贷款特点:门槛低、放款快、无抵押  
商务贷款:门槛低、上限100万元  
贷款热线:84727580 84707926

# 这件,100万

## 南京云锦要跻身世界奢侈品行列



这件红色礼服估价百万 快报记者 胡玉梅 摄

快报讯(记者 胡玉梅)一件云锦礼服要卖100万元?云锦跻身世界“非遗”之后,很多时尚潮人做梦都想拥有一件属于自己的云锦礼服,在人们的印象中,一套云锦再贵也不过几万、几十万吧。但前晚在熙南里历史文化街区廿一会所古戏台首次发布的云锦礼服,超前的服装设计、时尚的款式打破了人们对云锦只能给皇家制作“古旧”服装的概念,价格更让人大跌眼镜,其中一套红色的拖地长礼服将来市场上会卖100万元。

前天晚上,名模王敏领衔的20多位中外模特们穿着刚出炉的云锦礼服款款亮相。这些礼服市场上卖什么价?南京云锦研究所所长王宝林笑笑,

有的价格也许一般人想都不敢想,第一件出场的红色礼服将来会卖100万元。这让现场一位同行咋舌:也太贵了吧?王宝林笑笑,这和一般的云锦礼服不一样,它们是著名时装设计师,又是手工织造的云锦,将来走高端国际路线,“要打造的是高端奢侈品,不求一般人能消费得起。”

如此昂贵的礼服在国际市场上有号召力吗?服装设计师刘燕芬点点头,那是肯定的,现在已经有托关系找上门了。而王宝林也表示,市场不用担心,因为明年世博会上,云锦已经受邀在法国馆内进行展示了。将来云锦服饰会以南京为根基,向北京、上海乃至全世界辐射。

## 中国专业IT连锁—宏图三胞新年特惠第一枪: IT业厂商、服务商元旦联合促销出炉

IT数码市场的元旦促销战役即将打响,作为中国老百姓传统的购物时节和新年首场盛大促销,元旦市场尤为重要。记者从中国最大专业IT连锁宏图三胞了解到,耗时数月的元旦促销准备工作已经完成。上周末,为期10天的新年促销已经启动,宏图三胞元旦定金预存最高10倍返还的活动也于今日正式开始。

厂商全面直供,消费者享更多实惠

戴尔旗下、全球首屈一指的专业游戏PC品牌Alienware体验店元旦前将亮相宏图三胞珠江路旗舰店,标志着宏图三胞与戴尔的合作进入一个全新的高度。截至目前,宏图三胞已经实现了电脑、DIY配件、手机、数码相机、办公附件等全线产品的直供,涵盖了包括联想、索尼、惠普、爱普生、佳能、罗技、贝尔金等数百国内外知名品牌。宏图三胞为本次元旦促销总计抛出近10亿元的采购大单,凭借规模优势,集中采购的价格下浮了10%-20%,这将会使今年元旦的IT数码价格水平进一步降低。

行业最佳服务保障,元旦盛惠购物更安心  
宏图三胞各门店的红快服务

## 五星元旦跨年团购会31日全面引爆

五星将从本周发起元旦冲刺,赢取2010年销售开门红。据了解,五星电器元旦活动从12月31日至1月4日,七大品类的降价幅度最高达到50%。届时价值千万的赠品也全面投放。本周五五星电器2010“赢”新团购会预约已进入火爆进行中,团购会将于12月31日的12:00-24:00进行,消费者可以到五星市区内各大门店进行提前预约,参加定金四倍翻活动。

12月31日日提前启动元旦迎新惠卖  
每年的元旦都是厂商联手的一年度最大让利时期,元旦促销已经成了商家、厂家、消费者期盼已久的“黄金时期”。今年的元旦假期从1月1日到3日。为了提前抢夺市场,五星此次元旦特卖将从12月31日启动,持续到1月4日,根据五星前期市场调研结果显示,60%以上的消费者会选择在元旦三天内购买,但

是其余40%的消费者会因为出行等原因选择31号提前购买或者其他时段购买。因此五星在活动时间的设定上也充分考虑到消费者需求。

此次元旦活动除了采用买赠、返券、直降等促销方式大幅让利于消费者外,还将重点放在折扣、新品、环保等方面。

五星电器此次元旦促销将来自国内外百大厂家投入的销售补贴与自身投入销售资源进行全面整合,几十亿资源将在元旦期间集中投放,以绝对的价格优势抢夺岁末家电市场。据了解,针对年末影视、空调、冰箱、洗衣机消费需求爆发性增长的市场特点,早从11月份开始,五星电器就开始2010年元旦及春节销售战略部署,与供应商进行广泛的磋商,并与夏普、LG、松下、佳能、西门子、诺基亚、海尔等国内外一线品牌签订了大盘协议外,

包销、定制、特价占比达到40%。

12小时迎新团购会31日开场

即日起到五星市区内门店参加预存定金活动,就可得好礼。12月28日-12月31日预存50-300元,可得价值100元KMW高档骨瓷杯勺礼盒,预存500元以上(含500元)得价值300元KMW亲密合家欢保鲜套装。12.31前预约购手机/数码/小家电预存20元即可得80元及精美挂历一份,小家电礼金券可在12月31日至2010年1月4日期间使用。

到五星预约可参加“定金四倍翻”活动,预存50得200,购翡翠套餐再打9.6折,预存150得600,购黄金套餐再打9.4折,预存300得1200,购铂金套餐,再打9.2折,预存500得2000,购钻石套餐再打9折,预存1000得4000,购皇冠套餐再打8.8折。