

10岁小孩首回摆摊赚了35.5元

他将理财经历写成论文并获大奖

10岁的孩子,两个月要花多少零用钱?南京市游府西街小学五(1)班徐钦禹的答案是:2块!而且最近,他赚的比花的多!在跳蚤市场,他凭着初生牛犊不怕虎的精神,使出各种奇招,竟然赚到了35.5元。这个胖乎乎的小男生把自己的这段经历写成了理财报告,并获得南京市科技创新大赛小论文一等奖!



徐钦禹亲身体验当小贩

零花钱都靠自己挣

现在的小学生,口袋里放着几十上百元钱的并不少,可徐钦禹还真没有。“我要是考试特别出色,或是得了什么奖,我妈就请我吃我最喜欢的肉包子,但不给钱。”好在小禹有自己的赚钱途径。徐钦禹作文写得很好,常向报刊杂志投稿,从二年级到现在,进账200多元稿费;他参加绘画大赛,得了一等奖,奖金是100元。

徐钦禹一直是个比较节俭的孩子,“我不怎么浪费钱,牙刷

都刷毛了才买一把新的,还给自己买过衣服、鞋子,都是几十块钱的。”但同学们的情况不一样,每个人的理财观也不同。排队里一个小队员住院了,父母心疼他,就同意他每天去医院门口的游戏机上花2元钱转一个小玩具,每当玩具转出来,他却从来不玩,就是通过每天花钱来满足自己的消费欲望。还有一位小禹的好朋友,平常口袋里都有几张100元,花起钱来可豪气了!小禹觉得这样做不对,于是决定进行理财方面的调查,用事实来告诉大家。

设计理财意识问卷

小禹设计了一份反映本校学生理财意识的问卷,为此,他还特地选了五年级的另外两个班级的100名同学做调查。

结果显示,95%以上的小学生每个月零用钱在50元左右,极个别是要多少给多少;对于零用钱的消费,40%的学生有记录,20%偶尔有,40%的学生没有记录;对于“理财”有一半人没有听说过,另一半就是听说也从来没有体验的经历。显然,大多数学生虽然手边有钱,但不知

该如何理财。

亲身体会当回小贩

怎么理财才合理?小禹决定自己亲身尝试一把。听说公园有跳蚤市场,他把家里的生活用品和旧玩具全部清理了一遍,把用不上的东西拿出来摆摊卖。小禹卖货分为“三部曲”:首先对折销售;如果销售情况不好,用第二招“买一赠一”;最后一招就是“价格由你说”,让顾客说价格,觉得接近心理价位就出手。最终小禹赚了35.5元钱,他只花了2块钱买了一串棉花糖犒劳自己,其余的钱全交给了妈妈。

小禹说,两个月里,他总结了很多人可以赚取零用钱或巧省零用钱的方法供小朋友参考:变卖家里的废品——报纸、纸盒、饮料瓶;参加学校开展的“交换超市”,将自己的学习用品、书籍与不同年级的同学交换;设立记账本,将自己的花费进行统计,养成计划性消费的好习惯;申请一张儿童储蓄卡,便于携带,并学会存钱、取钱、刷卡消费。

现在小禹个人账户里的积蓄是绘画比赛获得的100元,存在一张属于他自己的银行卡里。而那位平常口袋里总揣着大票子的小朋友在他的影响下,也不再随身带数百元出去消费了。

快报记者 黄艳文/摄

2009年最温暖短信

1. 祝:最可爱的宝贝女儿“生日快乐”。老爸老妈。(这是这是我生日那天收到的第一条祝福短信,老爸老妈说这条短信他们几个月前就想好了……)

2. 这两天天气热,要买水果吃……(那天,收到了生平最温暖的一条短信,是妈妈发的。这是妈妈第一次发短信,文字很平淡,语言很朴实。可就是短短的几行字,妈妈却花费了一个多小时才发出来。我想,这条短信我会在心里珍藏一辈子的,谢谢妈妈的爱。)

慢生活

无处不在的商机



私家厨房私家菜

网友东北胡同发帖:

晚上又是8点多才下班,回家做饭吃是来不及了。好在家附近有个夜市,很多小吃摊,于是决定去吃麻辣烫,这家味道很地道,跟老板也熟了。

其实每个麻辣烫摊子上的东西都差不多,没什么新花样。前几天去吃麻辣烫的时候,我想到一个主意,跟老板说,能不能加点其他饮料,不能老是啤酒、可乐的,要是像火锅店一样有酸梅汤、有豆浆,生意肯定比别家好。

今晚刚点完菜,老板忽然端出一大杯豆浆放我跟前,跟我说,你帮了我一个大忙,我要好好谢谢你,今晚这顿我请客,以后来喝豆浆也不要钱。原来老板上回听我忽悠完,买了酸梅晶和九阳豆浆机,做出来的酸梅汤和豆浆都卖1块钱一杯,消费满10块钱的送1杯。成本花了五百多,这几天已经挣回来了。

邻里互助

家里的闲置物拿出来帮邻居

快报讯(记者 沈晓伟)“原以为这个冬天不好过,没想到有了这场社区捐赠会,领到了米和面,还有棉衣棉被,这下可不愁了!感谢邻居们的捐赠!”昨天寒冷的下午,江东街道居民张秀兰心里却是暖暖的。在社区举办的一场邻里互助捐赠会上,像她一样领到保暖内衣、大米、花生油的困难居民有70人。

今年60岁的张秀兰,8岁的孙子患有先天性耳聋,治疗花去了20多万元。因为家境艰难,媳妇离家出走,全家就靠两位老人的退休金过日子。平常家里连荤腥都没有,牛奶是孙子唯一的营养品。这次赠送的生活必需品对她来说真是雪中送炭。

这场捐赠会的发起人是社区张主任,她动员社区居民拿出家里的闲置物品,来救济困难的邻居们。这次共有300多户居民捐出了家里的8000多件闲置物品。这些捐赠物品非常丰富,从棉被、食品,到小家电、衣物,可谓应有尽有。不少全新的保暖内衣、书包等,是居民特意买来的。

据社区张主任介绍,这样的活动如今已是第三届了,共有约300多户困难居民感受到了邻里互助的温暖。

换客节,玩的就是乐趣

第四届换客节热闹落幕,换客们一边换置旧货,一边购置年货

上周六,由现代快报、都市圈网、南艺后街联合举办的第四届换客节,在南京水木秦淮街区“南艺后街换客地摊广场”举行。尽管天气寒冷,却无法阻挡换客们的热情,不少换客节的铁杆粉丝,已经期盼下次的活动,誓要把换客进行到底。而此次加盟换客节的“圈圈购年货专区”又为现场添了一把火!



换客节吸引了不少市民的目光 快报记者 唐伟超 摄

换客风采

“万国杂货铺”受追捧

前三届换客节上的传奇换客中,把周游列国的旅游物品拿来当换品的于小姐最为引人注目。这次换客节上,于小姐又出现了。

时隔一个月不见,于小姐的“家当”又添置了新品。原来这段时间她虽然没有自己出去玩,但是托去印度的朋友带回来了很多围巾,“把最喜欢的留在家,其他的就拿到换客节上来了。”到底是名声在外,仅仅开张半小时,她的十几条围巾都出手了。

小老板们很厉害

“宝贝摆摊”在换客节上一直很受欢迎。你瞧,156号摊主,7岁的顾思聪小朋友就是第二次光顾换客节。

“生意好着呢!”小老板开心地说,几分钟就成交了好几样。顾思聪也早就计划好,把这

些钱存起来,等积攒够了买新的玩具。

122号摊主,8岁的周心玥小朋友也很厉害,她带来的玩具大多是过去在游戏城里投币抓到的。才开张一会工夫,东西就成交了一半,妈妈看见势头大好,赶紧开车回家去补货了。

执著粉丝

每次都选同一摊位号

“我们下大雨都来的哦!”16号、18号摊主朱女士和缪女士让我们见识了什么叫执著。第三届换客节举办时不巧赶上雨天,她们两人躲在雨篷下坚持,所以寒冷的天气更不可能阻挡她们的步伐。朱女士还说,每次都选16号摊位,因为16号是她的生日号码。

两位阿姨带来的东西多是家中的“古董”,女儿小时候的玩具宠物、七巧板拼图、颜料和水彩笔……当别人问起价格来,她们习惯说:“你看着给吧!”一个小朋友相中了一个鸵鸟玩具,朱女士干脆直接送给他,“换客节嘛,玩的就是一个乐趣。”

年货专区

边换旧货,边买新品

临近新年,深受广大读者喜爱的“圈圈购送年货进社区”活动也将第一站放在了换客节上。

记者在现场看到,传统年货依然大受欢迎,宁夏枸杞、新疆大枣、葡萄干、草鸡蛋、台湾水果等年货因为有7-9折的优惠,也颇有市场。

记者了解到,圈圈购(mall.dsqq.cn)采取了严格的准入制。目前,圈圈购年货进社区的招商工作也在如火如荼地展开中,欢迎各类经营年货、农副产品类的商家一起走进社区。招商热线:96060、84783692。

快报记者 钟晓敏 沈晓伟 王凡

>>>相关链接

治疗肿瘤,上海取得重大成果

国家科技部创新基金资助项目、上海市重大科技项目,我国第一个肿瘤治疗性中药,已列入上海医保

上海市重大科技项目,我国中医药抗肿瘤领域突破性成就,专门用于中晚期肿瘤的治疗性中药新药——“枫苓合剂”(国药准字Z20053611)在上海“张江药谷”诞生。经中科院查新为国内首创、国际先进水平,荣获国家新药证书(国药证字Z20030081),结束了抗肿瘤没有治疗性中药的历史。

枫苓合剂由上海“张江药谷”历时19年,通过25项专题攻关,凝聚了50多位医学、药物等多个领域专家的心血,研发出的我国第一个肿瘤治疗性中药,结束了中药只能作为辅助药物

而不能单独用作治疗药物的历史,填补了我国没有治疗性抗肿瘤中药的空白。该项目是上海市高新技术成果转化A类项目,得到了相关部门的大力扶持。

上海、浙江、广州、江苏等全国13个省市通过长达7年,近600例大样本临床验证和近3000例的临床验证;“枫苓合剂”主要治疗胃、肝、食道、胰腺和肠癌以及肺、鼻咽、乳腺、宫颈、前列腺等众多恶性肿瘤,抑瘤总有效率高达93.2%,总缓解率(肿瘤缩小50%以上)超出国家标准3.3倍,安全性是放疗的4.66倍。我国著名肿瘤药理学专家严惠芳教授

指出:枫苓合剂是她20年来测试过的效果最好的治疗肿瘤的中药,是可替代手术和西医放疗治疗癌症的纯中药。枫苓合剂缩小肿瘤、消除肿瘤痛、稳定病情等疗效显著且价格低廉,已列入上海市医保用药(医保编号1080)

目前卫生部中华中医药学会肿瘤分会已专项成立枫苓合剂项目抗肿瘤研发基地,南京中医药大学门诊部做为枫苓合剂项目指定医疗机构,也将定期、组织上海、南京等省内专家组成员为南京地区肿瘤患者提供咨询帮助与指导。

咨询热线:400-601-1567