

哪加油最便宜 一般人我不告诉他

南京主城区 97 号汽油人家卖 6.63 元,他家只卖 6.28 元,每升便宜 3 毛 5!

南京成品油价格大战正在悄然上演。昨天,记者获悉,南京主城区的一家中石油加油站,油品每升要比中石化低 3 毛 5 分钱,中午加油还排长长的队,大老远专门找过来的大有人在!这家加油站到底在哪里?开车怎么走?记者昨日进行了一番实地调查。

快报记者 石成
快报记者 施向辉 摄

油价便宜 中午加油还排长队

记者中午跑到这家传说的中石油积善加油站,它位于河西万达广场斜对面,江东中路边。离它还有五十米,我们这车就开不动了,往前一看,好家伙,出租车、私家车、货运车,还有摩托车,把人口堵起来了。

我们只好扔下车,步行去采访,夹在加油站入口的长龙里的一辆尾号是 718 的出租车的哥打开门站出来看情况,一边看一边抱怨:“这是什么加油站,太牛了!中午还排这么长的队?”声音一大,惊动了排在他后面的一个同行,车尾号 660 的的哥劝慰他:“排队是因为这家加油站油特别便宜,我还特地来排队加呢。”前面那位听了眼睛直发光:“还有这种好事儿?”

很快,我们就看到了答案。这家加油站的价目表上,97 号汽油的零售价是每升 6.28 元,93 号汽油的零售价是每升 5.92 元,90 号汽油的零售价是 5.57 元,0 号柴油的零售价是 5.77 元。

刚才来的路上,我们也看了下市面上的一般行情,离这个加油站 500 米远,有一家中石化集庆门加油站,那家的价目表是:97 号汽油的零售价是每升 6.63 元,93 号汽油的零售价是每升 5.97 元,0 号柴油的零售价是 5.82 元,90 号汽油没有卖。

比较之下,中石油积善加油站的 97 号汽油,每升要比中石化的同行低 0.35 元;而它的 93 号汽油和 0 号柴油,要比中石化的同行低 0.05 元。另据了解,市场上一般 90 号汽油的零售

价是每升 5.62 元,积善加油站也便宜 5 分钱。

加油站里的工作人员向记者介绍说:我们这个优惠已经持续了快一个月了,搞得很火,车子排队是经常的,大老远专门找过来的大有人在。记者问:中石油的油品价格不是都统一定价的吗?工作人员回答说:我们这个加油站因为地铁二号线施工,所以生意受到巨大影响,恢复正常营业后,特地推出优惠活动。

记者在现场数车数了半小时,这段时间内居然有 90 多辆车陆陆续续加完了油,每个加油枪都没有停下来过,开尾号 2297 的私家车的车主打趣说:“如果这个加油枪是真枪,估计这会儿枪管早就红咯。”

中石油降 中石化也坐不住了

我们在采访,引起了围观群众的注意,有个小伙子跑过来和我们聊天,他报料说:“这个中石油的站原来生意不行,我跟你说,其实旁边还有便宜的加油站,而且人家老早就搞优惠了。”

我们就按小伙子说的路线沿路找过去,还真在离这个加油站一公里的地方,找到了另一个传说中打折的加油站。它位于清竹园附近的乐山路,出乎我们意料,这个打折的加油站是挂着中石化牌子的。和那个中石油的便宜加油站不同,这个站没什么人排队。

工作人员介绍说:你看看,你看看,我们这个加油站打扮和一般的中石化的不一样吧,我们叫自助加油站。我们抬头一看,

果然是有大招牌写着“自助加油三分利”。“你们一升油比人

家便宜三分钱啊?”“原来是三分钱,现在是五分钱,93、97 和柴油都便宜。”“为什么都比人家低五分钱呢?是不是和那边那家中石油竞争啊?”“这个不知道咯,你要问我们上级,我也是才调来的。”

中石化的有关人士向记者表示:“其实我们不是和别人竞争,不会有这样的情况,我们的自助加油站,因为顾客来加油需要自己动手,不像普通的中石化加油站有工作人员帮你开油箱,帮你插油枪,帮你开发票,所以省了很多的工作人员,节约了人工成本,才便宜的。”

记者说:“可是你们那个加油站四个加油岛,每个岛也都站着工作人员,我停车的时候,他们一样上来帮我开油箱盖的。”

“那至少他们没收款,没帮你找零钱吧?”确实,他说得对,中石化自助加油站进去加油有前提,不收现金,必须使用中石化的加油卡加油。但其实,这并不是问题,因为加油站里顾客可以现场办卡,立即充值,而且现金充或者刷银行卡充都可以。

这位人士最后向记者承认了一点,就是中石化的自助加油站油品便宜,目的就是吸引顾客多办中石化的加油卡,虽然每升油比普通加油站便宜五分钱,但是顾客办卡充的值可以为公司锁定用户群,顾客一想到自己的中石化加油卡里还有成百上千块钱,就只会往中石化的加油站里充,路过其他品牌的加油站,一般不会去加。“基本上,这是一项公司的长期经营计划,你说它是和对手的竞争也可以,反正油品便宜我们是有原因的。”

而中石油的有关人士说得更有意思:“我们也不是只有积善那一家便宜,有时候位置

偏一点的加油站,都会弄点小优惠。”

民营加油站也想降 批发商不允许

在江北经营一家民营加油站的老马,昨天听了记者描述的两家加油站打价格战的事,就头直摇:“你还晓得啊,我老早就想这么干,但是他们不让。我曾经搞过加满两百块,就送方便面或者洗衣粉的活动,才开始,他们就找过来。”“他们是谁?”“卖油的啊。民营加油站没有其他途径进油,只有从他们那儿拿,所以价格是他们卡得死死的,一动也不让动。我又不能搞走私油来卖。其实我们进销差价还可以,是有利润空间让让价的,但是不行啊,人家自己儿子也卖油,怎么可能让我们卖得比他们好呢?”

老马说,现在加油站的用地还特别紧俏,好多地方都是竞标拿地,拿到地才能开加油站,中石化和中石油资本雄厚,不在乎十万八万的,所以有好位置我们多半抢不过的。

最近两个月,国际油价其实波动比较频繁,现在根据美国能源情报署最新发布的《12月份短期能源展望》数据,欧佩克石油日供应量增加 107 万桶,同比增长 3.1%,而非欧佩克国家石油日供应量则微增 20 万桶。

2010 年欧佩克原油剩余产能预计约为 424 万桶 / 天,将大大超过 1998—2008 年平均约 280 万桶 / 天的水平,剩余产能的逐步恢复有助于稳定国际市场油价。不过,国际油价的变动,始终未达到国内油品定价机制规定的调整范围,所以国家发改委没有变化零售价格。不过,从南京市场上小小一角掀出来的油花来看,油价并非铁板一块,原来也是可以便宜的。

»记者手记

假如苏宁苏果 也可以卖汽油

我有一个梦想。汽油可以讨价还价,可以打折,可以便宜。前提是,苏宁、苏果、金盛也可以卖汽油……

假如苏宁可以卖汽油,我就能拿到每加满 300 元送 100 元的礼券。

假如苏宁可以卖汽油,我就能在五一、国庆和元旦,来享受加 200 送 200 的长假大优惠。

假如苏宁可以卖汽油,我就能找加油站的麻烦:你比人家贵五分钱,快点双倍退我油钱。

但是,便宜的汽油,于我迄今都是梦想。

三十年前,中国市场化改革大门推开,社会上的商品终于可以在货物充盈时低价卖,在稀缺时高价卖。

只是,在汽油这样东西上,我们看不到这种市场规律在起作用。

不错,汽油是国家战略物资,不能随便授权于人。但是,国家价格确定的是一个基准,一个范围,如果连五分钱、一毛钱的活动空间都没有,那就是又回到了计划经济的时代。

我有一个梦想,成品油调价机制不再过于简单生硬,不再因为事实上的垄断而导致投机、囤货等现象在各地频频发生。

我有一个梦想,定价机制必然越来越透明,百姓也有充分知情权。

我有一个梦想,囤油投机不再是无可避免的,没有那少数单位依靠信息的不对等赚到了大钱。

我梦想以后的价格体制不再只是一个生冷的 4% 确定,它会有一个可爱的灵动的区间。

我有一个梦想,的哥的姐不再为了油价居高不下而推车待客,私家车主不再为了油价铁板一块而愁眉苦脸……

A股指数

	上证指数	深证成指
开盘	3149.23	13298.86
最高	3154.77	13364.29
最低	3128.15	13223.99
收盘	3141.35	13289.94
涨幅	-0.38%	-0.12%
成交额	1031.7 亿	725.1 亿



中信理财岁末财富盛宴

产品名称	产品类型	期限	主要投资方向	风险等级	预期收益率	
					5万元起售	50万元起售
中信理财 快车系列	信贷类	92天	投资于国电龙源可再生能源有限公司信托贷款	中等风险	3.50%	3.70%
		110天	投资于山东中鲁果汁有限公司信托贷款		3.60%	3.80%
		155天	投资于吉林省交通厅信托贷款		3.90%	4.10%
		181天	投资于中信保诚地产(佛山)有限公司信托资产		4.00%	4.10%
		277天	投资于山西晋能交通运输出售信托贷款		4.30%	4.40%
		365天	投资于山西晋能交通运输出售信托贷款		4.50%	4.60%

收益测算:理财收益 = 理财本金 × 理财产品年化收益率 × 产品实际存续天数 / 365

好消息:即日起,凡在中信银行购买理财产品 20 万元以上,即可向理财经理预约免费 **高尔夫体验活动**!

**风险低 收益稳 期限丰
股市震荡期的青睐之选!**

风险揭示:

若国家金融政策、信贷政策、相关法律法规未出现调整,且产品投资的信贷资产和信托贷款借款人按约定时间和方式偿还贷款本金和利息,客户可获相应年收益;在发生信用风险或政策风险的最不利的情况下,则有可能造成产品本金与收益部分或全部损失。

南京地区贵宾理财专线:

营业部贵宾理财中心: 83799303

湖南路贵宾理财中心: 83642219

江龙贵宾理财中心: 83699988

玄武贵宾理财中心: 83539210

上海路贵宾理财中心: 86580966

月牙湖贵宾理财中心: 84850700

95558

www.ecitic.com