

环境规范 企业才能共赢

管理人物: 林新 江苏侨外总经理

» 上榜理由

他见证了国内出国服务行业由“地下”转为正规军的历程; 他经历了整个行业由备受质疑的“黑中介”, 变得逐渐被认可的过程; 他目睹了移民行业从作坊式发展到今年品牌竞争化时代的演变……从他的职业生涯, 能看到国内移民行业发展的变迁史。他, 就是江苏侨外出国服务有限公司的总经理林新。



快报记者 赵杰 摄

林新来说, 他终于迎来可以大展拳脚的最佳时机。受总公司任命, 林新回到故乡南京成立了分公司。接下来5年, 林新迎来了人生的第二次转折——从办事处业务管理到有限公司的全面管理。对林新来说, 最重要的事就是将自己的平台做大做强。从办公环境的打造, 到团队建设、市场开拓、人员培训、客户服务等, 林新几乎一起抓。连年来, 林新带领的团队业绩一直稳居集团前列。同时, 他还带出了一支专业度高、作战能力强的团队。

说到管理心得, 林新表示: “最好的课堂其实就是社会。比如近年来, 我在和客户沟通中, 意识到移民客户主体正由技术移民往投资移民转变时, 马上针对新客户群体及时制定了应对措施。包括将公司地址搬到高档写字楼, 公司面积的扩大, 办公环境的改善, 让客户从看到硬件设施, 就能产生一种信任感; 在软件方面, 我特别聘请了专业培训公司为员工们进行系列培训。同时, 我还动用了集团总部在海外的力量, 特别邀请了专业的律师、移民局、金融投资等专家, 为员工和客户培训。通过培训, 员工们能够感受到公司的实力和发展前景, 公司员工的稳定性也会很强。同时, 客户对我们的忠诚度评价也更高了。”

2008年至今: 致力于品牌建设和行业规范

说起移民行业的特点, 林新打了个形象的比方: 移民顾问就相当于老中医, 年龄大、成熟

稳重, 经验越丰富别人越信服。凭着自己在行业内多年的打拼经验, 林新的个人品牌效应发生了强大作用。哪怕进了家新公司, 他的精英团队也会跟到那。侨外集团的老板也正是看中了林新这只“绩优股”的价值所在。

2008年, 由于集团内部调整, 包括林新在内3名副总裁先后离开了“老东家”。不久, 广东省移民巨头——侨外公司老板特别邀请林新加盟并组建江苏侨外。短短一年不到, 林新顺利完成了中介许可证、工商登记、办公装潢、人员招聘等。江苏侨外, 这个移民行业的新秀作为新品牌很快占据了江苏移民市场的重要位置。

在采访过程中, 林新不时提及, “一个公司的发展, 离不开好老板; 一个行业的发展, 离不开好环境。”据介绍, 自从担任江苏侨外总经理以来, 他一直在为促成江苏省移民行业协会而努力, “今年南京移民行业会议两次在我们侨外举行, 南京地区挂牌的19家正规移民中介负责人也都参加了。当我和他们提及行业协会的想法时, 得到了大家的共鸣。企业只有在规范的竞争环境下才能发展得更好。目前, 我正在和公安部有关人士及江苏省内其他移民机构负责人联系, 争取尽快促成江苏省移民行业协会的成立。”

精彩语录: 企业只有在规范的竞争环境下才能发展得更好。对管理者而言, 行业越规范, 企业越省劲。
快报记者 戴明夷

要说南京移民行业的“大佬级”人物, 非林新莫属。尽管他为人一直很低调, 但行内人都知道, 他曾担任国内首批某出国咨询集团公司二把手, 南京分公司就是他一手创办和管理的。经他培养出来的员工, 有的已经出国进入跨国公

司, 有的自己做老板——南京现有移民公司中至少有4名掌门人原是林新的老部下, 有的则成为外地同行或者其他行业中的骨干。对此, 他不以为然, 因为对他而言, 在自己短短的职业生涯后期, 还有很多事需要做。当务之急, 就是将侨外打造成江苏移民行业的品牌典范。同时, 他正在为促成江苏省移民行业协会尽自己的力量。

1996—2000年: 初入行就取得骄人业绩

上世纪80年代末期, 由于家庭背景的特殊, 怀才不遇的林新选择远走他乡, 前往加拿大深造。在那里, 他不仅学会了经济管理的专业知识, 提高了英文水平, 而且也促使一个可以和国际接轨的潜在行业满足了中国市场发展的需求。在加拿大学习工作生活5

年, 并获得加籍的林新, 毅然回到国内, 开始了他终身事业的第一步: 应聘一家加拿大驻中国办事机构, 担任办事处主任和高级加拿大移民顾问。“1996年时国内移民中介处于萌芽状态, 没有专门的主管部门对行业进行规范管理。可以说, 一切都凭知识经验和良心办事。”林新说, 作为土生土长在中国, 又有海外经历的加籍南京人, 他在把自己申请办理加拿大留学和移民的经历, 以及自学的移民法律法规知识进行了总结, 然后向客户讲解时, 就很容易赢得客户的信任。工作一年, 他就为公司取得了骄人的业绩。

2001—2007年: 最好的课堂是社会

2001年, 恰逢中国移民中介行业由“地下”转为“正规军”。对



[侨外网站] www.qwimm.com



美国纽约市政府为 主要投资方的最大工业园项目

美方授权侨外一级代理!

投资50万美金, 五年返还,
有资产担保、季季付息,
全家获美国绿卡

纽约市区域中心主席: Mr. Paul Levinsohn
外籍资深移民专家: Sunny Lin



Mr. Paul Levinsohn Sunny Lin

江苏侨外出国服务有限公司
战略合作伙伴:



中国民生银行股份有限公司南京分行



光大银行南京分行

贵宾
热线: 025-84765511

地址: 南京市洪武北路55号置地广场1505室

侨外集团分支机构: 北京 成都 重庆 杭州 广州 深圳 珠海 佛山 顺德 香港 澳门 加拿大……